

Hidalgo, población y democracia





Hidalgo, población y democracia

Asael Ortiz Lazcano
Coordinador



UNIVERSIDAD AUTÓNOMA DEL ESTADO DE HIDALGO
INSTITUTO DE CIENCIAS SOCIALES Y HUMANIDADES
Pachuca de Soto, Hidalgo, 2011

UNIVERSIDAD AUTÓNOMA DEL ESTADO DE HIDALGO

Humberto Veras Godoy

Rector

Gerardo Sosa Castelán

Secretario General

Margarita Irene Calleja y Quevedo

Coordinadora de la División de Extensión

Adolfo Pontigo Loyola

Director del Instituto de Ciencias Sociales y Humanidades

Alexandro Vizuet Ballesteros

Director de Ediciones y Publicaciones

Primera edición: 2011

Asael Ortiz Lazcano

Coordinador

© UNIVERSIDAD AUTÓNOMA DEL ESTADO DE HIDALGO

Instituto de Ciencias Sociales y Humanidades

Abasolo 600, Centro, Pachuca, Hidalgo, México. CP 42000

Correo electrónico: editor@uaeh.edu.mx

Prohibida la reproducción parcial o total de esta obra sin consentimiento escrito de la UAEH

ISBN: 978-607-482-070-6



Agradecimientos

Se agradece el apoyo brindado para la realización de esta publicación a la Dirección de Ediciones y Publicaciones, especialmente el Mtro. Enrique Rivas Paniagua y el Lic. Abel Luis Roque López.





Contenido

Introducción.....	9
Percepciones de los electores en la zona metropolitana de la ciudad de Pachuca Hgo., en torno al espacio político y su contexto, 2007	25
<i>Asael Ortiz Lazcano</i>	
Partidos políticos en Hidalgo: transición y reconfiguración de la política	55
<i>Sócrates López Pérez</i>	
Neoliberalismo y desregionalizaciónLa Búsqueda de un desarrollo alternativo	91
<i>Raúl Rodarte García, Carlos Patricio Barra Moulain</i>	
Estudio comparativo de la inserción laboral de los migrantes calificados de América Latina en Estados Unidos. . . .	109
<i>Juan Gabino González Becerril</i>	



Perspectiva cultural del mercado de la nostalgia. El caso de de Chicago	131
<i>Karina Pizarro Hernández</i>	
La Frontera Norte de Méxicoy la migración mexicana. Una mirada desde el lado mexicano	143
<i>Tomás Serrano Avilés</i> <i>Yesenia García Nájera</i> <i>Grisel Hernández Cano</i>	
Nuevos motivos y viejas razones para migrar: el resurgimiento de la migración en Pachuca.	159
<i>José Aurelio Granados Alcantar.</i>	
Seis notas de la inmigración centroamericana en y por el estado de Hidalgo	179
<i>María Félix Quezada Ramírez</i> <i>Juan Carlos Narváez Gutiérrez</i>	
Economía informal en la zona metropolitana de la ciudad de Pachuca Hgo	201
<i>Fernando González Figueroa</i>	
La formación de capital socialen una comunidad indígena: el caso de la cooperativapesquera de la presa el Tejocotal,Acaxochitlán, Hidalgo	223
<i>Angélica Reyna</i> <i>Jorge Dettmer</i>	
La productividad en la industria manufacturera como determinante del crecimiento económico en el estado de Hidalgo, 1999-2004	243
<i>Laura Myriam Franco Sánchez</i>	
Cambios en la marginación municipal según presencia indígena en México e Hidalgo y sus regiones, 1990-2005	265
<i>Germán Vázquez Sandrin UAEH</i>	
Génesis de la Sociedad Civil: una visión a través de Hegel	301
<i>Carlos Barra Moulain</i> <i>Raúl Rodarte García</i>	



Introducción

El presente texto condensa algunas de las ponencias que fueron presentadas dentro del Seminario Permanente de Estudios de Población, que fue realizado por el Cuerpo Académico de Estudios demográficos, con la finalidad de trabajar sobre temas demográficos en el estado de Hidalgo

Los textos que se integran versan sobre temas demográficos, el primer documento intitulado *Percepciones de los electores en la zona metropolitana de la ciudad de Pachuca Hgo., en torno al espacio político y su contexto, 2007* de Asael Ortiz Lazcano, tiene por objetivo conocer y reflexionar en torno a la percepción y concepción de la política, de algunas instituciones y de diversos actores, a través de palabras y conceptos clave, tratando de obtener su significado. Éste ejercicio busca una comparación con diversos espacios sociales, a efecto de diferenciar las percepciones y niveles de confianza que se tienen en cada uno de ellos, por parte de los electores. La hipótesis inicial que orienta esta investigación es la consideración del alejamiento y desvaloración del universo político institucional, el cual ha sido trabajado en diversos espacios y encuestas ya sean de tipo cualitativo o cuantitativo.

Específicamente se parte de la concepción sobre las percepciones políticas, esto es como la población entiende el mundo social, la forma de comprender las regulaciones y estructuras políticas adaptadas, y en ese sentido como califica no solo a la política, además a sus instituciones de administración de justicia y administración pública, así como a diversos actores políticos sobre su desempeño.

Durante el siglo XX se generó un especial interés por conocer y elucidar cómo los seres humanos aprenden nuevas conductas, así cómo reafirman las ya conocidas. Entender cómo los pequeños y jóvenes adquieren el entorno de las valoraciones sociales, políticas y de seg-



mentación social conforme se interactúa con el entorno. Los diferentes teóricos han planteado supuestos implícitos y explícitos, que favorecen las formas de aprehender la realidad social, y como se crea y recrea cada espacio, ya sea político, económico, académico etcétera (Berger y Luckmann, 1999).

Diversos autores y corrientes han tratado de entender cómo se genera el conocimiento y él como se transmite generacionalmente, en ese sentido hay divergencias interesantes de la forma de construir el conocimiento. Sin embargo los niños y niñas forman igualmente representaciones acerca de cómo funciona la sociedad en la que se vive, es decir, sobre las relaciones institucionalizadas entre los individuos. Entienden los aspectos económicos, políticos, la organización social, e instituciones como la familia, la escuela o la religión. Igualmente se comprende el cambio social, éste impactado por elementos endógenos y exógenos del espacio de desarrollo. En general, bajo el rótulo de conocimiento de las instituciones se ha estudiado “Lo característico de lo propiamente social, que constituye el objeto de estudio propio de la sociología, lo constituye el conocimiento de las instituciones, es decir, de relaciones entre individuos o grupos que trascienden al individuo...el conocimiento del funcionamiento de la sociedad en sus distintos aspectos, que es un conocimiento de relaciones institucionalizadas”.

Por ello el objetivo de este estudio es conocer y reflexionar en torno a la percepción y la concepción de la política, así como sus instituciones y actores, en jóvenes y adultos (18 y más años), a través de palabras y conceptos clave, elucidando su significado. Más allá de las diferentes teorías que intentan explicar cómo adquiere el infante el conocimiento, la opinión y la conducta social, dentro de la interacción entre el contexto y el sujeto, se intenta conocer la percepción sobre aspectos políticos de los electores de la zona conurbada de la ciudad de Pachuca Hgo. La teoría de la socialización, las representaciones sociales de Moscovici, la de Vigotski, el constructivismo de Piaget o el conflicto socio-cognitivo, si bien es cierto son elementales para conocer el desarrollo del niño, en éste trabajo sólo sirven de antesala para dilucidar el ítem complejo de la construcción de conocimiento y sobre un vector tan importante como lo es la política en jóvenes y adultos.

Por ello está el comprender, sus percepciones sobre una serie de instituciones sociales y políticas, por una parte, cada una de ellas *per se* o en sí misma, y de otra parte, en comparación con las otras, contextualizándolas y relativizándolas. De igual manera interesa conocer esas percepciones sobre actores políticos con nombre y apellido.

La hipótesis inicial que orienta esta investigación es la consideración del alejamiento y desvaloración del universo político institucional, el cual ha sido trabajado en diversos espacios y encuestas ya sean de tipo cualitativo o cuantitativo. Este ejercicio busca una comparación con diversos espacios sociales, a efecto de diferenciar las percepciones y niveles de confianza que se tienen en cada uno de ellos, por parte de los electores. Específicamente se parte de la concepción sobre las percepciones políticas, esto es el como la población entiende el mundo social, la forma de comprender las regulaciones y estructuras políticas adaptadas, y en ese sentido como califica no solo a la política, además a sus instituciones de administración de justicia y administración pública, así como a diversos actores políticos sobre su desempeño.

Concretamente y respecto a la comprensión del orden político, temas centrales son el papel de los partidos políticos, el funcionamiento del sistema democrático y de otros sistemas políticos, de las instituciones, la representación parlamentaria, el cambio político, la alternancia en el poder, entre otros temas.

El texto denominado *Partidos políticos en Hidalgo: transición y reconfiguración de la política* de Sócrates López Pérez, hace referencia a la actividad de los partidos políticos en el estado de Hidalgo, reflexionando sobre la dinámica interna de cada partido, las características que ha presentado los diversos procesos electorales, así como su relación con el tipo de elección, los candidatos, la composición de la clase política local, la coyuntura interna de los partidos, la pobreza y diferencias de ingreso. De esa forma discute la construcción de movimientos sociales, el impacto en la construcción de regiones y microzonas con diferencias en la participación electoral, así como el establecimiento de modelos propios.

López Pérez sostiene que la conformación de los partidos políticos en el estado de Hidalgo tiene su explicación bajo diversos fundamentos, uno de ellos es la historia regional del estado de Hidalgo, ya que durante a finales de los setentas se reconfiguraron las regiones a partir de la crisis de los caciquismos, sobre todo en las zonas más alejadas de la capital. Además la composición de la población indígena y rural de estas zonas promovió grandes movilizaciones y la emergencia de movimientos sociales por tierras, por mejorar las condiciones de vida. En este caso el acceso y aparición de los partidos en regiones fue tardía, por lo cual la organización política estuvo sustentada en la propia organización comunitaria indígena y nuevos liderazgos regionales. Otro fenómeno que ha influido son los grandes movimientos sociales, tanto en el campo como en la ciudad. En este caso estos movimientos en el campo fueron sustentados por los profesores indígenas, las organizaciones armadas indígenas nacionales, grupos comunitarios campesinos y los primeros partidos de izquierda.

En éste trabajo el autor observa que el padrón electoral del estado de Hidalgo tiene un 10.65% de ciudadanos originarios de otros estados. La mayor cantidad de ciudadanos está concentrado en las edades de 20 a 34 años, cubre 40.79% de la lista, y en todos los rangos de población sobresalen las mujeres. Lo que le permite concluir que la construcción de los partidos a nivel local se enlaza a la visión de la clase política y sus formas de identidad y reconfiguración. Para el caso del estado de Hidalgo al revisar las diversas formas de los partidos advierte que se han convertido en instrumentos de acceso a los puestos de representación, aunque sin monopolizar el quehacer de la política y dinamizar su función. A la vez que la política se ha convertido el centro de la dinámica de movilidad social y de organización de la sociedad, mayormente cuando el 95% del presupuesto público proviene de la cuenta pública federal. Esto ha generado una clase política de gran debilidad y sin preparación que está aglutinada en derredor de la función pública antes que en los partidos y que tiene grandes problemas de creación y renovación de cuadros.

Por otra parte el trabajo de Carlos Barra Moulain y Raúl Rodarte García intitulado *Génesis de la Sociedad Civil: una visión a través de Hegel* es un documento en donde los autores retoman la discusión de la sociedad civil a partir de la visión de Hegel, y parten del análisis histórico, como

una herramienta vital y recurrente de explicación del presente, no sólo de manera descriptiva sino también prescriptiva. Sin embargo para ambos investigadores el lenguaje y uso pragmático e incluso académico de los sustentos categoriales en materia de filosofía política y, del lenguaje político en general, se suele olvidar la importancia y el peso que tiene cada categoría.

A partir de la visión de Hegel, históricamente pasado y presente; articulan las respuestas de la realidad social. Pero, su explicación —la de Hegel— no ha estado exenta de aventuras interpretativas que parcializan o excluyen, en los procesos de construcción social en torno al Estado y su devenir, los nutrientes que otorgan los nexos entre pasado y presente, que Hegel vislumbró con notable lucidez. Las nuevas teorías sobre la democracia, el republicanismo, o bien la justicia, deben implicar, en lo profundo, un esfuerzo por reconstruir las vertientes que les dieron origen y, con ello, brindar mayores certidumbres a la hermenéutica teórica y al lenguaje científico. A juicio de los autores, Hegel no sólo realiza una síntesis que recoge las iniciativas y perspectivas de diversos predecesores en torno al análisis y concepción de la sociedad civil, sino, que a su vez, perfila una moderna interpretación de la misma, cuyas potencialidades no se agotan aún.

Por ello retoman la crítica a la Antigüedad Clásica, como punto de partida de los sustentos de la teoría moderna de la sociedad civil en Hegel. El Estado entonces, es producto de una construcción social; sin embargo, es precisamente el Estado, como organización humana estable, la que potencializa las posibilidades de evolución humana, de sus estructuras e incluso, de una nueva potestad social, la ciudadanía. En consecuencia, la polis de los antiguos, arropó a los hombres en igualdad de condiciones bajo el nominativo de *politai* en la polis o bien, *cives* en la *civitas*; es decir, del referente social de ciudadanía que se le otorga al ser civilizado, dotado de una razón pragmática, que le permite bajo una escala de valores ser partícipe de una vida ética y unificada en torno al quehacer público; de tal suerte, que el hombre teje su vida en un orden humano y estable, con fines superiores, o bien, universales, cuya máxima expresión es el asociacionismo.

En consecuencia, la comunidad política, es la realidad en la que los hombres pueden desarrollarse de manera libre e igual, en consonancia a un orden normativo que a su vez, está impregnado de los valores y virtudes que sólo se pueden alcanzar en la polis. La sociedad no se organiza de manera horizontal, sino de modo vertical ante el macrosujeto y, la regulación normativa, no distingue jerarquías como lo hace la familia y su orden natural; ya que los hombre provistos de derechos, obtienen simetrías legales que estaban guiadas por este inventario de virtudes necesarias para sustentar la interacción en la vida pública.

En este sentido, la imposibilidad de concebir la vida individual al margen del orden público, habla de una estructura social indivisa entre la sociedad y la polis,— cuestión por cierto, que en nuestros días no es posible, ya que la diferenciación entre sociedad y Estado, es una de las características esenciales que reviste la sociedad civil—; en consecuencia, no hay vida social en donde el ethos pueda quedar al margen del Estado, lo que perfila una homogenización de la vida social ante el orden público, sólo posible para Hegel, en la medida en que el mundo de los antiguos revelaba una sociedad menos compleja que las modernas.

Para los autores la vida y la muerte; el honor y el deshonor; la realidad y la irrealidad; pasan por el filtro de una eticidad que sólo atiende a lo universal, a la comunidad por la cual la polis, cobra sentido en el momento de la universalidad, que es comunidad, que es la polis como única posibilidad de establecer un mundo real. El sustento prescriptivo que reviste la vida ética en la polis; va más allá de la orientación de un criterio, es en lo profundo, el uso de un orden normativo que deviene de la comunidad y para la comunidad, que se impone y subsume a lo individual y, que se torna infranqueable para el desarrollo de la vida. Entonces, la voluntad encarnada en autoconsciencia, no tiene mayor crédito, que un momento engañoso del ser, de la individualidad subsumida y violentada por el orden universal.

El colapso y disolución de la armonía de la polis; implica la negación de la posibilidad de la consciencia individual, como potestad emancipadora de los hombres frente al orden universal y, pese a que Hegel, considere la idea de subreptir el orden y el posible conflicto entre lo singular y lo universal, como una cuestión irracional, ello, no implica que el conflicto haya estado ausente en la polis.

Para los autores el orden social, no permite el desarrollo individual, sí este, no tiene un impacto en la comunidad; por lo que las actividades humanas y la edificación misma de la cultura le pertenecen al desarrollo universal, por lo que la voluntad individual queda supeitada a las necesidades de la comunidad, volviéndole tal realidad contradictoria, ya que los intereses individuales quedan contenidos de forma residual en el orden social, postrados en el quehacer familiar y, en el mejor de los casos, yuxtapuestos en el orden universal.

La disolución de la armonía, es también la negación de la diferenciación social, su complejidad reducida a la irrealidad de lo privado, a la negación de la necesidad de un espacio social emancipado del orden público y la posibilidad de crear asociaciones voluntarias, al margen del orden concreto de la polis; orden que habrá de sucumbir ante los desencuentros y antagonismos de una eticidad autodestructiva que niega el derecho a la particularidad subjetiva y, en la medida que de manera prescriptiva negó el aspecto fundamental del desarrollo humano, la conciencia y, habrá de propiciar a construcción de un espacio diferenciado en el Estado Moderno, tanto del mercado como de lo público, que hoy denominamos, Sociedad Civil. En cierta medida, éste artículo apuntalará un segundo documento que se integra al final del presente texto, también obra de ambos autores.

Por otra parte, en el texto también se discuten algunas investigaciones sobre el fenómeno migratorio, el primero de ellos intitulado *Estudio comparativo de la inserción laboral de los migrantes calificados de América Latina en Estados Unidos, 1990-2000* de Juan Gabino González Becerril, en donde el investigador pretende a partir de éste trabajo, estudiar la inserción laboral de los inmigrantes calificados de América Latina entre 1990 y 2000. Con base en la muestra del 5 por ciento del Censo de Población de Estados Unidos, toma como referente a los nacidos en Estados Unidos y los de la India; y evalúa la inserción laboral de los inmigrantes calificados mediante la determinación comparativa.

Sostiene que la migración de latinoamericanos a Estados Unidos está presentando nuevas características, tales como nuevos patrones, tendencias, orígenes, y calificaciones labora-

les de los migrantes durante la última década del siglo XX y principios del XXI. El objetivo de su trabajo es analizar la inserción laboral de los inmigrantes latinoamericanos calificados (con licenciatura o más) en Estados Unidos, observando la manera en que su capital humano, características sociodemográficas y el contexto influyen en esa inserción. Para ello compara la inserción ocupacional de los latinoamericanos con la de los nacidos en Estados Unidos y la India en 1990 y 2000.

El autor busca dar respuesta a las interrogantes ¿Cuáles son las características individuales y de contexto que facilitan o dificultan la inserción laboral de los trabajadores calificados latinoamericanos en el mercado laboral estadounidense? ¿Cuáles son las diferencias en la ocupación con respecto de los blancos no hispanos y los de la India?

La metodología que usa es de carácter descriptivo y comparativo, verificando la probabilidad de inserción en el mercado laboral estadounidense mediante la regresión logística y con base en información incluida en la muestra censal de 1990 a 2000.

González Becerril concluye con una reflexión de diversos estudios que han mostrado que el reconocimiento de la habilidad profesional y calificación son asuntos complicados y difíciles. Las restricciones son altas para profesiones como la medicina, odontología, leyes y arquitectura, entre otros, en donde los inmigrantes pueden ser bloqueados completamente en sus áreas de su experiencia.

La subutilización del capital humano de los inmigrantes calificados latinoamericanos podemos diferenciar de acuerdo con elementos que permitan identificarlos con la información que hemos trabajado: la subutilización del capital humano de los inmigrantes desde el punto de la diferencia ocupacional. Los trabajadores desfavorecidos se ven obligados, por la discriminación a ocupar empleos secundarios, siendo una de las características la inestabilidad y los bajos salarios.

Otro trabajo del fenómeno migratorio pero desde una arista más subjetiva es el que presenta Karina Pizarro Hernández, intitulado *Perspectiva cultural del mercado de la nostalgia, el caso de Chicago* en donde con un trasfondo migratorio, parte de la propuesta que el mercado que se origina en los sentimientos, se materializa en una realidad de un mercado fuerte y dinámico, de oportunidades de crecer junto con nuestros parientes, con paisanos que están en estos otros países. Pero este mercado, “El mercado de la nostalgia”, no se queda ahí, porque ha influenciado a otras comunidades en estos países. Especialmente en Estados Unidos ha sido un factor muy importante para impactar en las costumbres, en las comidas, bebidas, de vestido de otras comunidades.

Para Pizarro Hernández éste mercado de la nostalgia está representado por aquellos mexicanos que de pronto recuerdan lo que consumían cuando estaban en México, y empiezan a buscar y a obtener productos que de alguna manera fueron conocidos en su infancia; éstos van desde el Boing y el Chamoy hasta el artículo de regalo. Así, se fueron creando tiendas y restaurantes típicos mexicanos, al igual que algunos centros de distribución para atender esta necesidad. Hay un “mercado de la nostalgia”, el cual fue creciendo conforme aumentaba el número de mexicanos que se iba integrando al mercado estadounidense. El

cuál ha tenido un apoyo importante, por ejemplo la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL) en el 2003 desarrolló un proyecto para el desarrollo sobre pequeñas empresas mexicanas y salvadoreñas de “productos étnicos” (PE) y de “productos nostalgia” (PN) en mercados potenciales externos.

Los productos de nostalgia están integrados por los bienes y servicios que forman parte de los hábitos de consumo, cultura y tradición de los diferentes pueblos y naciones. Los grupos que emigran al extranjero generalmente extrañan estos productos, los cuales son difíciles de obtener en los nuevos territorios donde se asientan. El mercado de la nostalgia es un concepto empleado por el gobierno y las grandes empresas para impulsar el comercio internacional, que puede ser transformada en categoría analítica. El “mercado de la nostalgia” engloba fenómenos que son distintos, consumos heterogéneo y no homogéneo.

Para la autora no sólo las grandes empresas y el gobierno se avocan al comercio de los productos preferentes; también algunos transmigrantes se convirtieron en pequeños y grandes empresarios, al generar un mercado que logró su consolidación ya desde los años sesenta, y se conoce el fenómeno desde el siglo XIX. La poca competencia les permitió crecer y crear nichos en ciudades concretas. Como los ya legendario Arturo Velásquez, El Rey de la Tortilla en Chicago; Andrés Bermúdez El Rey del Tomate desde Zacatecas; Félix Sánchez, El rey de la tortilla en Nueva York o Fernando López, El Rey del Mole en Los Ángeles.

El mercado de estos productos se asocia a gustos regionales un ejemplo es la comida tex-mex (Texas/México), que implica una hibridación gastronómica, musical, en el vestir; en todo un estilo de vida.

El mercado de la nostalgia bien puede ser la producción, circulación y consumo de objetos, no necesariamente mercancías, que evoquen el recuerdo del lugar de origen. Mecanismo psicológico y emocional que ha sido el principal resorte para crear un mercado de exportación e importación de los productos más añorados. Los primeros proveedores de estos productos fueron los propios transmigrantes que han ido construyendo su propio abasto a través de sus redes de amigos y familiares, quienes llevaban a Estados Unidos pequeñas cantidades de tamales, latas de chile, chorizo, dulce, refrescos, así como bebidas alcohólicas y música, muchos introducidos de manera ilegal.

Esto ha generado que en los barrios transnacionales en los Estados Unidos no sólo se están dando intercambios interculturales y transculturales entre los circuitos mexicanos y latinos, sino que existe un intercambio denso con otros grupos culturales. Razón por la que debe haber un acercamiento académico para entender el nuevo orden urbano, cultural y transnacional en México.

Para continuar, se presenta un texto *sui generis*, un documento emanado de 6 textos demográficos publicados por Tomás Serrano Avilés, pero que a partir de esas experiencias en el trabajo de campo con los migrantes, ya sea en el territorio estadounidense, en el mexicano o en la frontera sur, Serrano Avilés lo intitula *La Frontera Norte de México y la migración mexicana*. Pero éste documento es un artículo de reflexiones, de significados de la migración laboral de los mexicanos a los Estados Unidos, a partir del esfuerzo realizado desde el lugar

de origen. El autor refiere que las aseveraciones presentadas no son inventadas, son ideas que nacen de la observación directa del fenómeno estudiado con la mayor objetividad posible.

Sin duda alguna, cuando la migración internacional de los mexicanos a los Estados Unidos termine, la memoria colectiva buscará en éste y el resto de trabajos similares la forma de entender la complejidad del fenómeno de estudio.

El trabajo consta de seis breves ensayos: lo que significa la Frontera Norte de México, la visión que tienen los estadounidenses hacia los mexicanos en general traducida en el concepto de Alien, y la pobreza, trama en la que los mexicanos intentan escapar con este tipo de movilidad laboral. Este documento invita a una reflexión filosófica, emula al ser ontológico y deontológico, cuestionando las estructuras existentes, un documento con mucho sentimiento migratorio.

Por otra parte, otro documento sobre el fenómeno migratorio es el de José Aurelio Granados Alcántar, intitulado *Nuevos motivos y viejas razones para migrar: el resurgimiento de la migración en Pachuca* en donde el autor parte de que en las pasadas tres décadas, pero especialmente desde la década de los ochenta, emerge en México un nuevo patrón de distribución de la población. Los indicios que apoyan esta conclusión, destacan el debilitamiento del poder de atracción de las principales metrópolis del país, el elevado crecimiento demográfico registrado por un numeroso grupo de ciudades de tamaño intermedio, la multiplicación de las opciones migratorias que ofrece un sistema urbano en expansión y, en consecuencia, la cada vez mayor intensidad de la migración urbana-urbana y metropolitana-urbana. A la luz de estos cambios, dice el autor, ha surgido un nuevo proceso de distribución espacial de actividades y población, el crecimiento de las ciudades de tamaño medio en centros relativamente próximos de las grandes zonas metropolitanas del país, entre otras sobresalen Saltillo (2.8%), Cadereyta (5.0%), Tepatitlán (3.3%), Querétaro (3.6%), San Juan del Río (4.7%), Pachuca (3.4%), Tulancingo (2.8%), Toluca (3.4%), Cuernavaca (3.3%), Cuautla, San Martín Texmelucan (2.5%), Tehuacán (3.9%), Tlaxcala (3.1%), y Apizaco (2.9%).

Así en México se consolida un proceso de desconcentración poblacional empujado por la migración, que si bien significa un mayor dinamismo de las ciudades intermedias, se asocia a un patrón de consolidación de áreas metropolitanas extendidas que se convierten en entidades urbanas de nuevo cuño y con enormes potencialidades y requerimientos. También, a raíz de este proceso varias discusiones han surgido sobre la redistribución espacial de actividades y población. Sin embargo, en el debate han estado ausente las causas o motivos, las consecuencias de esta gran corriente de personas de las áreas metropolitanas hacia sus áreas vecinas. En los países desarrollados, se acepta que la migración de personas del área metropolitana hacia sus periferias o localidades cercanas se hace por motivos residenciales, pues su objetivo es mejorar las condiciones habitacionales de las personas o su familia por el simple cambio de vivienda (Modens, 2003).

En Estados Unidos se ha consensado que el crecimiento extensivo o suburbanización de las áreas metropolitanas, es resultado del traslado de grupos medios y acomodados, que dejan la ciudad central para actividades no residenciales, para grupos pobres o segregados,

como zonas en decadencia (Rodríguez, 2004). La expansión periférica de las ciudades en México probablemente difiera de esta realidad. Por lo tanto, cabría preguntarse qué tanto estos acontecimientos se aplican a la realidad mexicana, caracterizada por veinte años de continuas crisis económicas; ante este contexto investigadores como Gustavo Garza (1990) han llegado a sostener que en México lo que hay es un simple proceso de urbanización sin crecimiento económico. De ahí la importancia de conocer las causas y los motivos de los flujos migratorios en las ciudades contiguas a las grandes Zonas Metropolitanas.

En México, así como en América Latina la investigación urbana ha sido, en primer lugar una investigación sobre la gran ciudad, porque las grandes ciudades no sólo son centros de innovación sino también focos de crisis de problemas sociales y ecológicos. De ahí que la Zona Metropolitana de la Ciudad de México (ZMCM) ha sido objeto de estudio en la gran mayoría de las investigaciones sobre este fenómeno, los cuales han puesto de manifiesto la importancia de la migración en los cambios recientes de su dinámica demográfica (Chávez y Serrano, 2003).

Según Rodríguez (2004) son varias las razones por las cuáles la migración hacia las áreas metropolitanas en América Latina son las más destacadas por los investigadores del tema: a) la relevancia económica y política de estos conglomerados; b) su enorme peso demográfico en los asentamientos nacionales de asentamientos humanos de la región; c) la evidencia del periodo 1950 –1970, durante el cual el flujo de migrantes hacia las áreas metropolitanas fue ingente y sostenido, hasta generar una gran preocupación por las implicaciones a largo plazo de mantenerse tales corrientes (Rodríguez, 2004, p122). Pero la mayoría de estas investigaciones han sido de carácter muy general y con datos muy agregados. Sin embargo en México, la investigación es escasa para las otras dos grandes áreas metropolitanas del país (Guadalajara y Monterrey), y, a pesar de la importancia que tienen las ciudades medias hay muy poco análisis sobre los efectos y las transformaciones que estos contingentes tienen en estas áreas de recepción. Así como, un desconocimiento de las motivaciones que tienen los diferentes flujos migratorios que actualmente confluyen en las ciudades medias. Analizar estas migraciones debe ser el punto de partida para avanzar y mejorar las actuales y futuras políticas de fortalecimientos a las ciudades medias. De ahí el interés del presente trabajo, de querer analizar los flujos migratorios en la Aglomeración Urbana de Pachuca, ciudad que se ha beneficiado de las corrientes migratorias de la ZMCM y los de su propio estado: Hidalgo.

Para entender mejor las dinámicas de este proceso, se lleva a cabo un análisis de los migrantes que residen en el área metropolitana de Pachuca. El estudio explora la movilidad residencial y el empleo de estos migrantes una vez asentados en la ciudad, la fecha de llegada de estos migrantes. Asimismo, trata de conocer los diferentes motivos que tuvieron las personas que realizaron su cambio de residencia. Con esto, se busca entender los procesos locales migratorios dentro del actual patrón de distribución poblacional.

Por otra parte, pero dentro de la misma temática migratoria se ubica el texto denominado *Seis notas de la inmigración centroamericana en y por el estado de Hidalgo*, de María Félix Quezada Ramírez y Juan Carlos Narváez Gutiérrez, quienes analizan el tema de los migrantes centroamericanos en tránsito hacia el Norte por la República Mexicana. Discuten

como la migración mexicana indocumentada al país del Norte ha cumplido más de un siglo de circularidad y permanencia, además ha permeado casi en su totalidad todas las regiones de ambos países, por otra parte la migración centroamericana con la masividad que hoy la caracteriza se funda alrededor de problemas sociales más allá del ámbito económico: tal como los conflictos armados, desastres naturales, desintegración social, entre otros factores. En su paso de los centroamericanos al norte, Hidalgo resulta un paso obligado, que genera una intensa variedad de flujos de población, que lo hacen aparentemente un espacio social contradictorio, ya que además de ser un estado de expulsión, también se configura como una región de recepción y tránsito; caracterizado por una dinámica constante de migración desde sus comunidades rurales hacia el interior y exterior del país.

Hidalgo se encuentra desde principios del siglo XX dentro del mapa de la migración mexicana hacia el exterior; tal es el caso del Valle del Mezquital y la Huasteca, donde el primero mantiene una tradición migratoria hacia los Estados Unidos desde 1930, y el segundo, es de donde proceden aquellos contingentes que se emplean como jornaleros en los campos agrícolas de Sinaloa, Sonora, Nayarit, Baja California, y San Luís Potosí.

Los autores muestran cómo los emigrantes internacionales son en buena medida hombres cuyas edades se encuentran en las etapas más productivas, el grado de escolaridad es heterogéneo, ya que fuentes de tipo cualitativa y cuantitativa ha mostrado a migrantes con un nivel de estudios que rebasa la secundaria, hasta aquellos que no concluyeron la primaria. El estado civil, también es variable, pues existen localidades donde emigran más los jóvenes solteros, y aquellos en el que los jefes de familia son los que se van de manera preponderante. Estas características son las que definen de alguna forma las transformaciones sociodemográficas, culturales y de género en los lugares de origen.

Respecto a la población que labora como jornalero agrícola, emergen de localidades con altos y muy altos grados de marginación lo que situaría a este grupo poblacional en una situación más vulnerable, emigran familias completas y niños cuya situación escolar se complejiza por los constantes traslados que realizan.

Hidalgo, estado de expulsión, recepción y tránsito, quizá ahí radica su contradicción, sin embargo, dicha característica, hace que funcione como una dinámica cíclica, cuando se van los nativos del estado a los Estados Unidos, dejan espacios laborales vacíos, que necesariamente tienen que ser ocupados por fuereños, sean estos del interior de la república o del grupo de los transmigrantes, lo que muestra este estudio exploratorio es que, ahí están, hacen presencia en distintos lugares del estado, trabajando, residiendo temporalmente o permanentemente, y esto no puede estar ausente de las políticas públicas estatales o municipales.

Cambiando la temática investigativa, se advierte el texto titulado Economía informal en la zona metropolitana de la ciudad de Pachuca Hgo., de Fernando González Figueroa, quien parte que la economía informal es un fenómeno que ha crecido exponencialmente en México y el mundo, su expansión ha llegado a niveles inconmensurables, especialmente en algunas actividades; por ejemplo el comercio en pequeño y algunos otros sectores productivos como son: la construcción, la prestación de servicios de transporte, servicios domésticos, entre otros.

Por ello González Figueroa discute que el concepto de informalidad, puede ofrecer algunas confusiones, en especial, cuando se trata de definir la unidad de análisis; porque no es lo mismo estudiar a un trabajador informal que a un establecimiento informal, aunque ambos compartan la característica de operar a espaldas del Estado o de no contar con prestaciones sociales. Otra confusión suele presentarse cuando se trata de definir y de ubicar cuáles son las actividades consideradas *per se* como informales, tal situación conduce a estudiar con cuidado la clasificación de las actividades productivas e identificar y diferenciar aquéllas que por su naturaleza son consideradas como ilegales y criminales. Por ejemplo, entre las ocupaciones ilegales pueden citarse a la piratería, fenómeno que no es privativo de México y que, por desgracia es una amenaza para el comercio formalmente establecido.

Para el autor otras actividades de mayor crecimiento en los últimos años son la venta de discos y de películas, la venta de ropa, la venta de Software y la venta de aparatos electrónicos. Tal ha sido el “éxito” de la piratería que hoy se ha convertido en una industria difícil de combatir, pues cuenta con redes de operación y distribución debidamente integradas, cuyos líderes aglutinan muchos distribuidores y vendedores minoristas, quienes en la mayoría de los casos son utilizados y explotados a merced.

Por su parte, las actividades criminales seguramente son las que ofrecen menos grado de confusión, porque se trata de acciones reprobables e indeseables para la sociedad: *v. gr.* el tráfico de armas, el tráfico de órganos, el tráfico de estupefacientes, el secuestro, entre otras.

Finalmente, la informalidad es un conjunto de actividades que se caracterizan por producir, distribuir o vender algún bien o servicio, cuya naturaleza no atenta contra la supervivencia de la sociedad y tampoco viola el marco jurídico que protege a los derechos de autor; en este grupo pueden insertarse los puestos de antojitos, los puestos de limpieza para calzado, los locales de venta de ropa, entre muchos otros. Otro punto de identificación es que no se encuentran registradas o no son captadas por el Estado.

En este trabajo González Figueroa presenta una síntesis de la investigación sobre informalidad llevada a cabo en la ZMCP en 2007, de la cual también se publicó un libro con el mismo título coeditado por el gobierno municipal de la ciudad de Pachuca, Hidalgo y la Universidad La Salle Pachuca.

Sobre esa misma línea de discusión se aborda el texto intitulado *La formación de capital social en una comunidad indígena: el caso de la cooperativa pesquera de la presa el Tejocotal, Acaxochitlán, Hidalgo* de Angélica Reyna Bernal y Jorge Dettmer, en donde los autores discuten la actual búsqueda de un desarrollo regional sustentable, en el marco de los procesos de globalización económica, social y cultural, ha hecho imprescindible considerar nuevas formas de organización social y productiva que aprovechen las capacidades y recursos locales.

Refieren como Hidalgo es uno de los estados con mayores disparidades regionales, debidas en parte a su diversidad cultural representada por su alta composición indígena, y en parte, a transformaciones importantes en su organización social, manifiestas en una acelerada urbanización combinada con una alta dispersión de pequeñas comunidades rurales, dedicadas fundamentalmente a actividades primarias, como la agricultura y la pesca.

Tradicionalmente, la pesca de agua dulce ha sido de especial importancia en el contexto rural, por su impacto en la generación de empleos, la producción de autoconsumo y el abasto alimentario para los mercados local y/o regional. Actualmente, sin embargo, la sobreexplotación de los recursos pesqueros plantea, como un prerrequisito indispensable, adoptar criterios de sustentabilidad con el fin de asegurar la disponibilidad del recurso para las futuras generaciones.

Para los autores en los últimos años, en el estado de Hidalgo se ha observado un importante impulso al sector acuícola y pesquero, pero también, una tendencia a la sobreexplotación del recurso. Como consecuencia, los beneficios e impactos económicos y sociales derivados de la producción han sido diferenciales, dependiendo del nivel de organización de las comunidades en las que tienen lugar. Diversos estudios sugieren que las condiciones de desarrollo de una comunidad dependen en buena medida de las habilidades y capacidades de su población, pero también, de las formas organizacionales y culturales a mediante las cuales explotan y administran sus recursos, incluyendo su “capital social”.

En su trabajo, adoptan el enfoque del capital social como marco analítico para comprender las limitaciones y alcances de la acción colectiva en comunidades y actividades económicas específicas, como la pesca. En especial, se estudia el caso de una cooperativa pesquera indígena localizada en la Presa de El Tejocotal, Municipio de Acaxochitlán, Hidalgo, tratando de identificar los factores y condiciones que contribuyen y/o limitan la formación de un capital social susceptible de potenciar el desarrollo económico y social de la comunidad.

Concluyen que el capital social constituye uno de los recursos más importantes de que disponen los individuos, las comunidades y las sociedades para resolver problemas de acción de acción colectiva, en particular, aquellos relacionados con el desarrollo local.

A partir de analizar la cooperativa de pescadores del embalse El Tejocotal, ubicada en el municipio de Acaxochitlán, Hidalgo, identifican un conjunto de elementos e indicadores que sugieren la existencia de un capital social entre los miembros de la cooperativa y, por extensión, en su comunidad de Tepepa. La pesca es una actividad que, además de producir beneficios económicos y alimentación para su familia, les confiere un estatus social y una identidad cultural.

Existen un conjunto de normas y valores compartidos por los miembros de la cooperativa acerca de la importancia del embalse y la preservación de los recursos (peces, agua y bosques), pero también, importantes diferencias en cuanto a los ritmos e intensidad de su explotación (usarlos intensamente para satisfacer necesidades inmediatas, o cuidarlos para el futuro). De ahí las intensas discusiones que periódicamente se suscitan entre los pescadores por el establecimiento de vedas.

La pesca en el Tejocotal es una actividad principalmente grupal, en la participan principalmente familiares y amigos, quienes obtienen u beneficio mutuo principalmente en especie, más que en dinero. De hecho la posición privilegiada que ocupan los líderes de la cooperativa de acuerdo a los autores, se basa mucho en los “lazos débiles”, en términos de Granovetter, que han logrado establecer, fuera de su comunidad.

Por su parte Laura Myriam Franco Sánchez expone el capítulo intitulado *La productividad en la industria manufacturera como determinante del crecimiento económico en el estado de Hidalgo, 1999-2004* en donde la autora refiere como en la actualidad, el contexto macroeconómico nacional y la redefinición de la estrategia de crecimiento han conducido a los agentes económicos a modificar sus estándares de producción para volverse más competitivos ante la mayor exposición a mercados internacionales. Bajo esta dinámica, las empresas e industrias se han visto en la necesidad de ajustar sus plantillas de trabajadores e implementar mejoras productivas y organizacionales que les permitan elevar su productividad ya sea a través de la búsqueda de la eficiencia tanto técnica como en la asignación o, mediante el cambio tecnológico. El ritmo de estas modificaciones ha estado marcado por la apertura comercial de la economía mexicana y por la incidencia de choques en los ciclos económicos, de esta manera el Estado de Hidalgo ha estado inmerso en este proceso.

Este trabajo pretende en un primer momento dar a conocer la diversificación, especialización y base exportadora de la industria manufacturera ya que este análisis permite el conocimiento más profundo de la estructura económica de esta industria. De tal manera que permita ser un marco de referencia de algunas variables que se relacionan con la investigación como es la localización industrial de la industria manufacturera a nivel municipal, su índice de especialización, así como su contribución al crecimiento económico.

En un segundo momento se pretende realizar un análisis a partir de la productividad total de los factores de producción que es un componente de suma importancia para el crecimiento económico del país, ya que una mayor productividad del sector empresarial generará un mayor valor agregado en sus productos que les permitirá tener una mayor competitividad. Se pretende en este estudio analizar la productividad total de factores (PTF) del sector manufacturero del Estado de Hidalgo en el período de 1999-2004. se plantea el soporte teórico-metodológico de las mediciones de la PTF mediante el índice de Malmquist calculado a través de la técnica de frontera no paramétrica y la función Cobb Douglas para los cortes transversales de los períodos de estudio.

El objetivo de este trabajo consiste en identificar aquellos subsectores y clases de actividad industrial que presentan un mejor desempeño en el Estado de Hidalgo y evaluar el comportamiento de la industria, establecer si hubo cambios en los patrones de desempeño entre el subperíodo 1999-2004

La autora concluye que el desempeño obtenido por la industria manufacturera del Estado de Hidalgo, en términos de índices de cambio en PTF, eficiencia y avance tecnológico calculados mediante técnicas de frontera no paramétrica. En segundo lugar, se presentan los resultados econométricos de modelos de sección cruzada de funciones de producción Cobb-Douglas a partir de los datos censales descritos.

La industria manufacturera es de suma importancia al interior del estado ya que representa aproximadamente el 25% del PIB estatal, superando el comportamiento a nivel nacional que es del 18%. Consideramos importante señalar que la estructura industrial de

la entidad es diversificada pero con tendencia a la concentración, de acuerdo al IDE que calibra y pondera el peso de cada división.

La estructura productiva de la entidad se basa en actividades de los sectores de metálica básica, química, hule y plástico y textil, vestido y cuero, que contribuyen con el 66% de la aportación de las manufacturas al PIB. Así mismo, esta base productiva de la industria manufacturera de acuerdo al índice de especialización local nos corrobora que los subsectores ya antes mencionados son aquellos en que se especializa la entidad.

La producción excedente también se orienta fundamentalmente en estos sectores de actividad. En este contexto, se afirma que la industria hidalguense de exportación se basa principalmente en un 74% en la producción de la metálica básica, seguido de textiles, vestido y cuero con un 45% y finalmente de química. Hule y plásticos con un 28%. Sin embargo es importante resaltar que la industria que tuvo el mayor dinamismo durante el período de 1995-2004 fue la de productos metálicos, maquinaria y equipo.

Otro aspecto fundamental que no se debe pasar por alto es con respecto a las unidades económicas y la población ocupada en dicho sector, ya que ambos son las fuentes principales que permiten se lleve a cabo esta actividad. De tal manera que se apunta que en la entidad de las unidades económicas un 53% de ellas se concentran en 10 municipios y de su población ocupada el 44% lo concentran los municipios de Tepeji del Río, Atitalaquia y Tizayuca, esto nos da pauta a la existencia de un patrón de concentración de la actividad industrial territorialmente, ya que principalmente los municipios de la parte sur del estado son los que acaparan esta actividad; esto podría ser consecuencia de la cercanía que se tiene con la ciudad de México, además que la parte sur del estado es la que se encuentra más beneficiada con respecto a vías de comunicación, entre otros aspectos.

En el Estado de Hidalgo la industria manufacturera, al ser analizada por la Frontera no paramétrica revela que, gran parte de la planta productiva manufacturera, reaccionó lentamente ante el proceso de apertura comercial, enmarcado por el TLCAN.

No obstante es interesante destacar que las actividades industriales tendieron a la mejora productiva por la vía del cambio en eficiencia y mínimo en innovación.

En el estado de Hidalgo, el desarrollo económico que ha mantenido se debe en gran parte a la industria manufacturera, pero se destaca que este no ha tenido el efecto o magnitud esperado; ya que este solo ha sido resultado principalmente de la aplicación del mejor desempeño en eficiencia, mismo que se ha apoyado de la mayor participación de la mano de obra.

Se observa claramente que el estado falta mucho por hacer en cuestiones tecnológicas, e innovadoras, que permitieran a la entidad ser más competitiva en el mercado nacional e internacional. Lo que permitiría un mayor impacto en el crecimiento económico estatal.

Finalmente, los resultados presentados contribuyen a mostrar evidencia sobre el desempeño de subsectores y clases industriales en el Estado de Hidalgo en un periodo relativamente reciente, muy específico de la evolución de la industria manufacturera hidalguense. Sin embargo resultaría interesante llevar a cabo un estudio comparativo con otra entidad

con auge manufacturero evidente; para poder tomar o adecuar, algunas estrategias que esten llevando acabo para su mejor desempeño, y en el caso de Hidalgo llegar a la formulación y propuestas de políticas públicas para el mejoramiento del sector manufacturero.

En el capítulo intitulado *Cambios en la marginación municipal según presencia indígena en México e Hidalgo y sus regiones, 1990-2005* de Germán Vázquez Sandrin, elucida que la marginación en los municipios indígenas en México a partir de los datos del Consejo Nacional de Población, indican que ha disminuido en los últimos 15 años. Sandrin encuentra que CONAPO omitió en el estudio variables trascendentes que explican el cambio de la marginación en los municipios indígenas.

Sandrin recalculó para los años 1990 y 2000 y se estimó por vez primera para el año 2005, siguiendo la metodología del documento citado, con la finalidad de estudiar comparativamente la marginación según presencia de población indígena a tres niveles geográficos: república mexicana, Hidalgo y las tres regiones indígenas de ésta entidad. En el documento primero se define el concepto de marginación y se abordan los aspectos metodológicos indispensables para explicar cómo se realizó la medición de la marginación en los municipios según presencia indígena, en segundo lugar se describe la situación actual y el cambio del índice de marginación ubicando a Hidalgo en el escenario nacional, la situación de la marginación en Hidalgo en 2005 y las variaciones del índice en Hidalgo y en el país durante los 15 años de estudio, en tercer lugar se cuantifica y se estudia la dinámica de cambio en las brechas de marginación así como las principales variables que explican estas brechas tanto a nivel nacional como en Hidalgo, en cuarto lugar se describe la marginación para las regiones Huasteca, Valle del Mezquital y Otomi-Tepehua.

Por último, el texto intitulado *Neoliberalismo y desregionalización, la búsqueda de un desarrollo alternativo* de Raúl Rodarte García y Carlos Patricio Barra Moulain, se discute sobre la manipulación de los grandes medios de comunicación y cómo las estructuras del poder encubren la realidad a través de programas, en donde promueven el consumismo y que su único fin es desviar la atención de los grandes problemas humanos. Por ello en este sentido, recurren a los planteamientos de Dieterich y Dussel, de recuperar la visión marxista de que la nueva sociedad se está generando dentro del mismo sistema capitalista son el inicio para comprender esa nueva perspectiva social.

Proponen el fortalecimiento de las tendencias a la que llaman “el nuevo proyecto histórico” que se está construyendo a partir de experiencias comunitarias que en casos como México, tienen una historia muy larga. Es decir, para ellos se deben estudiar pueblos o regiones en donde este tipo de experiencias se han llevado a cabo con ejemplos de resistencia y desarrollo alternos a la visión capitalista y de los cuales se puedan extraer generalizaciones teóricas que muestren el nuevo camino del desarrollo del hombre.

Este trabajo intenta agregar más experiencia teórica al nuevo proyecto histórico, desde la visión espacial y donde el uso de los recursos y el paisaje pueden ser vistos, aún ahora dentro del mundo depredado, como una fuente de oportunidades que con una organización social diferente se pueda reconstruir un nuevo mundo.

Para los autores el analfabetismo y el aislamiento social fueron una ventaja crucial, sobre todo para aquellos que controlan el cambio social.

Rodarte García y Barra Mounlain siguiendo la línea de Chomsky concluyen, que desde los sectores intelectuales, el control se fija a partir de la idea que todo lo que está en contra del estado capitalista se repudia y critica y se premia a aquellos actores que trabajan activamente en convencer y justificar la marcha o la actividad del Estado. Para ese apoyo activo, se controlan los medios de comunicación y se estructuran los sistemas educativos para construir o formar gente que se integre al sistema sin objeciones. Además, que el máximo atractivo del sistema es el consumismo que por si mismo es el mayor distractor en tanto que da un sentimiento de satisfacción a las personas y que los lleva a considerar que tienen sus necesidades satisfechas. Para los autores esto permite que las personas se encierren en un egoísmo individualista que permite no ver más allá del mundo familiar que los rodea.

Sostienen que la crisis de la globalización muestra un sistema capitalista en franca descomposición debido a su desmedida ambición de generar ganancias, y al no existir esa barrera no hay institución que les garantice la protección de los mercados y el aseguramiento de sus fronteras en las que las grandes empresas se puedan atrincherar hasta esperar la siguiente ola de crecimiento. En este sentido la crisis es más profunda, porque es imposible que los dueños de las grandes empresas se pongan de acuerdo en disminuir sus ganancias y promover la creación de un gobierno global que garantice a la sociedad mundial mínimos de riqueza que permitan el resurgimiento capitalista.

Aseveran que esas razones impiden que mucha gente observe el deterioro y las contradicciones que han surgido dentro del sistema económico y que para muchos llamados los Alternos o globalifóbicos es necesario plantearse una nueva forma de “construir otro mundo”.

Los textos referidos anteriormente, buscan brindar al lector un panorama sobre diversos ítems sociales, abordados desde la óptica demográfica, y si bien no son concluyentes, permiten introducir al lector en una primera discusión sobre los estudios de corte demográfico en el estado de Hidalgo en n primer plano, así como en un contexto internacional.

Asael Ortiz Lazcano

Coordinador

Otoño de 2009



Percepciones de los electores en la zona metropolitana de la ciudad de Pachuca Hgo., en torno al espacio político y su contexto, 2007

Asael Ortiz Lazcano¹

Presentación

El actuar social del adulto, es en parte el resultado de condensar una serie de elementos culturales que le permiten crear y recrear, aprehender, sujetar, entender y valorar el contexto que le rodea. Por ello desde la infancia, se construyen representaciones o modelos de la realidad a partir del entorno natural, psicológico y del mundo social y familiar que impacta e introyecta a los niños y niñas. Los infantes construyen representaciones sobre cómo funciona la sociedad que les rodea, sobre las relaciones institucionalizadas entre los individuos, sobre las maneras de resolver los conflictos, y sobre todo a partir de los conceptos que se tienen en el hogar, la escuela, la iglesia y en torno a los diferentes actores políticos y sociales. Por ello cuando se llega a una edad adulta las formas de entender los aspectos económicos, políticos, la organización social, las instituciones como la familia, la escuela o incluso la religión, han sido permeadas por la interacción de esos constructores, a partir del cómo se recrea el escenario social (Delval 1999).

Por ello el objetivo de esta investigación es conocer y reflexionar en torno a la percepción y la concepción de la política, de algunas instituciones y de diversos actores, a través de palabras y conceptos clave, tratando de obtener su significado. Éste ejercicio busca una

¹ Investigador y docente del Centro de Estudios de Población de la Universidad Autónoma del Estado de Hidalgo. Correo electrónico: lazcano@uaeh.edu.mx



comparación con diversos espacios sociales, a efecto de diferenciar las percepciones y niveles de confianza que se tienen en cada uno de ellos, por parte de los electores. La hipótesis inicial que orienta esta investigación es la consideración del alejamiento y desvaloración del universo político institucional, el cual ha sido trabajado en diversos espacios y encuestas ya sean de tipo cualitativo o cuantitativo (Ortiz, 2006).

Específicamente se parte de la concepción sobre las percepciones políticas, esto es el como la población entiende el mundo social, la forma de comprender las regulaciones y estructuras políticas adaptadas, y en ese sentido como califica no solo a la política, además a sus instituciones de administración de justicia y administración pública, así como a diversos actores políticos sobre su desempeño.

Introducción

Durante el siglo XX se generó un especial interés por conocer y elucidar cómo los seres humanos aprenden nuevas conductas, así cómo reafirman las ya conocidas. Entender cómo los pequeños y jóvenes adquieren el entorno de las valoraciones sociales, políticas y de segmentación social conforme se interactúa con el entorno. Los diferentes teóricos han planteado supuestos implícitos y explícitos, que favorecen las formas de aprehender la realidad social, y el como se crea y recrea cada espacio, ya sea político, económico, académico etcétera (Berger y Luckmann, 1999).

Diversos autores y corrientes han tratado de entender cómo se genera el conocimiento y él como se transmite generacionalmente, en ese sentido hay divergencias interesantes de la forma de construir el conocimiento. Por ejemplo la teoría psicoanalítica parte de un modelo de funcionamiento psicológico consiente, aunque asevera que los principales determinantes de la conducta son elementos inconcientes, por ello hay que analizar los aspectos motivacionales que generan aquellos elementos de inconciencia. En ese sentido, el niño y la niña, transitan por una serie de estadios en donde se establecen y articulan los diferentes satisfactores de sus necesidades, en ese transitar crean y recrean cada escenario con el que interactúan, aprendiendo los códigos y significados de cada espacio.

Para los conductistas, el interés se centra en la conducta que despliega cada individuo, ya que cada sujeto organiza su actuar, además que día a día va construyendo su forma de comportarse, una conducta lleva a otra, u obliga a tomar una diferente, ya sea por el condicionamiento o por la estructuración en sí misma. Es por ello que el aprendizaje está intrínseco a la conducta, y a su vez genera nuevas conductas; incluso se hace la emulación con los animales, de las conductas simples, pueden llegar a aprender conductas más elaboradas. En el caso de los niños y los adultos, llevan un proceso muy similar, es decir en una acumulación de conocimiento en donde cada acto se ve permeado por una gama de conocimiento e intereses de cada sujeto, se crea y se recrea, transformándolo en complejo de elucidar, dentro del raigambre científico cuantitativo-cualitativo.

La psicología de la Gestalt se dedicó principalmente al estudio de la percepción, a partir del asociacionismo imperante, postulaba que las imágenes son percibidas en su totalidad, como forma o configuración, y no como una suma de sus partes constitutivas. La Gestalt intentó formular las leyes de estos procesos perceptivos, aseverando que los estímulos se reciben primero aislados, como sensaciones, y que después se organizan en imágenes perceptivas y complejas. Para los gestaltistas la percepción es influida por el contexto y la configuración de los elementos percibidos; las partes derivan de su naturaleza y su sentido global, y no pueden ser disociados del conjunto, ya que fuera de él pierden todo su significado. La teoría de la Gestalt se opone al conductismo, y en ese sentido considera que no existe una génesis de conocimiento entre un niño y un adulto todo depende del espacio en donde cada uno se desenvuelve.

La teoría y estudios planteados por Piaget, tuvieron un gran impacto en el campo de la psicología infantil y la psicología de la educación. Piaget distingue cuatro estadios del desarrollo cognitivo del niño, que están relacionados con actividades del conocimiento tal como pensar, reconocer, percibir y recordar. En el estadio sensoriomotor, que va desde el nacimiento hasta los 2 años, en el niño se produce la adquisición del control motor y el conocimiento de los objetos físicos que le rodean. En el periodo preoperacional, que va de los 2 a los 7 años, adquiere habilidades verbales y empieza a elaborar símbolos de los objetos que ya puede nombrar, aunque destaca que en sus razonamientos ignora el rigor de las operaciones lógicas, por ello no puede tomar posiciones acertadas. En el estadio operacional concreto, que va de los 7 a los 12 años, es cuando se vuelve capaz de manejar conceptos abstractos como los números y de establecer relaciones, y además desarrolla un pensamiento lógico. Por último, entre los 12 a los 15 años, se desarrolla el periodo operacional formal, en el que se opera lógicamente y sistemáticamente con símbolos abstractos, sin una correlación directa con los objetos del mundo físico. Para Piaget este último estadio puede variar de acuerdo al impacto en la asistencia escolar, y es sólo a través de la psicología que se pueden explicar las distintas estructuras y mecanismos internos que permiten a cada individuo organizar su actuar.

La obra de Vigotski no puede dejarse de lado, en razón a que abarcó cuatro grandes campos: 1) el proceso de construcción del conocimiento de los niños, y su impacto en la transformación en adultos. 2) La influencia del aprendizaje en el desarrollo. 3) La importancia del contexto social en el desarrollo y 4) El papel del lenguaje en el desarrollo.

Vigotski consideró que los niños construyen paso a paso su conocimiento del mundo, y que al hacerlo no son seres pasivos que simplemente reciben ideas que provienen del exterior, por el contrario las analizan, las revisan, las desconstruyen y las reconstruyen. Para Vigotski el conocimiento en el niño no es un espejo, es un proceso, similar a la teoría de Piaget, pero en donde el niño no es pasivo, por el contrario activo, en donde reconstruye el conocimiento de acuerdo a cómo él entiende su espacio social.

Para Vigotski la teoría de Piaget del “desarrollo espontáneo” no existe, por el contrario, cada espacio que vive el niño y la niña, condicionan su desarrollo y el como entenderán la sociedad en donde se desenvuelven, aprendiendo códigos de interacción.

Aunque faltarían de revisar una diversidad de teorías de análisis en cuanto al desarrollo del niño y la niña, es posible concluir que ambos construyen representaciones o modelos de la realidad, *grosso modo* se podrían dividir en tres grandes ejes: un mundo natural, otro de corte psicológico y un tercero del mundo social. Los niños y niñas forman igualmente representaciones acerca de cómo funciona la sociedad en la que se vive, es decir, sobre las relaciones institucionalizadas entre los individuos. Entienden los aspectos económicos, políticos, la organización social, e instituciones como la familia, la escuela o la religión. Igualmente se comprende el cambio social, éste impactado por elementos endógenos y exógenos del espacio de desarrollo. En general, bajo el rótulo de conocimiento de las instituciones se ha estudiado “Lo característico de lo propiamente social, que constituye el objeto de estudio propio de la sociología, lo constituye el conocimiento de las instituciones, es decir, de relaciones entre individuos o grupos que trascienden al individuo...el conocimiento del funcionamiento de la sociedad en sus distintos aspectos, que es un conocimiento de relaciones institucionalizadas” (Delval 1999:463).

Por ello el objetivo de este estudio es conocer y reflexionar en torno a la percepción y la concepción de la política, así como sus instituciones y actores, en jóvenes y adultos (18 y más años), a través de palabras y conceptos clave, elucidando su significado. Más allá de las diferentes teorías que intentan explicar cómo adquiere el infante el conocimiento, la opinión y la conducta social, dentro de la interacción entre el contexto y el sujeto, se intenta conocer la percepción sobre aspectos políticos de los electores de la zona conurbada de la ciudad de Pachuca Hgo. La teoría de la socialización, las representaciones sociales de Moscovici, la de Vigotski, el constructivismo de Piaget o el conflicto socio-cognitivo, si bien es cierto son elementales para conocer el desarrollo del niño, en éste trabajo sólo sirven de antesala para dilucidar el ítem complejo de la construcción de conocimiento y sobre un vector tan importante como lo es la política en jóvenes y adultos. Por ello está el comprender, sus percepciones sobre una serie de instituciones sociales y políticas, por una parte, cada una de ellas *per se* o en sí misma, y de otra parte, en comparación con las otras, contextualizándolas y relativizándolas. De igual manera interesa conocer esas percepciones sobre actores políticos con nombre y apellido.

La hipótesis inicial que orienta esta investigación es la consideración del alejamiento y desvaloración del universo político institucional, el cual ha sido trabajado en diversos espacios y encuestas ya sean de tipo cualitativo o cuantitativo (Ortiz, 2006). Este ejercicio busca una comparación con diversos espacios sociales, a efecto de diferenciar las percepciones y niveles de confianza que se tienen en cada uno de ellos, por parte de los electores. Específicamente se parte de la concepción sobre las percepciones políticas, esto es el como la población entiende el mundo social, la forma de comprender las regulaciones y estructuras políticas adaptadas, y en ese sentido como califica no solo a la política, además a sus instituciones de administración de justicia y administración pública, así como a diversos actores políticos sobre su desempeño.

Concretamente, y “Respecto a la comprensión del orden político, temas centrales son el papel de los partidos políticos, el funcionamiento del sistema democrático y de otros sistemas políticos, de las instituciones, la representación parlamentaria, el cambio político, la alternancia en el poder, etcétera.” (Delval 1999:472).

1. Metodología

La metodología busca hacer concordante la arista positivista con la cualitativa, por ello se amalgama una encuesta cuantitativa a partir de respuestas cualitativas. La muestra de población abierta seleccionada en este estudio, es representativa estadísticamente para el municipio de Pachuca Hidalgo, siendo significativa según sexo, edad y escolaridad. El diseño de la muestra determinó aplicar 1,089 cuestionarios. Se hizo una prueba piloto previa a la encuesta, con la finalidad de monitorear y conocer el complemento estadístico, lo cual fue vital para el cálculo de la muestra final. El esquema del muestreo fue polietápico estratificado, utilizando como base el perfil de los electores del municipio de Pachuca, -sexo, edad, escolaridad, colonia de residencia- así como otras variables sociodemográficas utilizadas para precisar las cuotas de selección de los entrevistados.

También se consideró seleccionar el municipio de Pachuca Hgo., en razón de que es a nivel estatal el que condensa una mayor escolaridad, presenta un grado de urbanización e industrialización sobresaliente en la entidad, así como tiene una gran interrelación con el Distrito Federal. El municipio de Pachuca ha presentado los niveles de bienestar más altos del estado, destacando que para el año 2000 presentó niveles de bienestar superiores a 7 delegaciones² y 21 municipios conurbados de la Zona Metropolitana de la Ciudad de México³; así como también su nivel de bienestar está sobre la media estatal de entidades como Nuevo León y el Distrito Federal (Ortiz, 2007).

Por otra parte, de acuerdo con los datos del Segundo Censo de Población de 2005, en el municipio de Pachuca, el 58.8% de la población tenía derecho a servicio médico, mientras que a nivel estatal éste ítem es de 28%. En el contexto de educación cabe resaltar que el municipio de Pachuca se concentran las instituciones de educaciones más significativas tanto del ámbito público como privado, incluyendo las principales instituciones de educación superior, así como también registró el mayor promedio en nivel escolar por municipio.

En cuanto a la urbanización se observa según los datos estadísticos del XII Censo de Población y Vivienda 2000, el municipio de Pachuca tiene un 89% de población que reside en áreas urbanas, también en Pachuca sólo un 0.79% se dedica a labores del campo, ganadería, pesca, caza, etcétera, 15.95% a la industria manufacturera y 39.56% al sector comercio y/o servicios. Además de la terciarización del municipio de Pachuca, en su zona conurbada cuenta con un parque industrial, así como también está muy cerca (40 Km.) del parque industrial de Tizayuca Hgo.

2 Las delegaciones del D.F. con menor nivel de bienestar que el municipio de Pachuca Hgo., son Milpa Alta, Xochimilco, Tláhuac, Tlalpan, Cuajimalpa, Magdalena Contreras e Iztapalapa, todos con un índice menor de 5.6, calificado como Bienestar Muy Alto.

3 Los municipios conurbados del estado de México con menor nivel de bienestar que el municipio de Pachuca Hgo., son: Chalco, Chimalhuacán, Ixtapaluca, Nicolás Romero, Nextlalpan, Chicoloapan, Teoloyucan, Atenco, Tepotzotlán, Acolman, La Paz, Zumpango, Huixquilucan, Texcoco, Melchor Ocampo, Tecámac, Tultepec, Atizapán de Zaragoza, Ecatepec, Nezahualcóyotl y Tultitlán, todos con un índice menor de 5.6, calificado como Bienestar Muy Alto.

Estos elementos fortalecen la hipótesis de que en el municipio de Pachuca están dadas las condiciones sociodemográficas, de escolaridad y bienestar, para una mayor concepción de la política y sus actores, ubican el comportamiento de los principales políticos, y ante los elementos mencionados de urbanización, modernidad e industrialización, debe diferenciar en los distintos ámbitos el comportamiento político a la vez de ofrecer un espacio de reflexión en torno a las percepciones sobre la política y su entorno.

Como se ha mencionado, la delimitación del tamaño de la muestra requirió de la estimación de una gran cantidad de características, siendo los ejes rectores la edad, el nivel escolar y el sexo, aunque se consideraron otras variables dentro del muestreo. La encuesta tiene un grado de confianza del 95 por ciento con un error de estimación del 5%, y con un error estándar que va del 5.07 por ciento al 6.08 por ciento para el total de la muestra. Cabe mencionar que también dentro de la composición demográfica, se tomó en cuenta el índice de masculinidad, distribuyéndose de la siguiente forma: el 48.6% se aplicaron a hombres y el 51.4% a mujeres.

Los cuestionarios fueron aplicados en zonas abiertas dentro de las colonias muestreadas, durante el periodo 01 al 24 de junio de 2007, el cuestionario contiene 24 preguntas mediante palabras estímulo.

Para la aplicación del cuestionario, se utilizó la técnica de redes semánticas, la cual consiste en solicitar al sujeto de estudio que genere una lista de tres palabras sueltas, que pueden ser sustantivos, verbos, adjetivos, adverbios, a efecto de definir según su criterio la palabra enunciada como estímulo. A través de las palabras definitorias que él considera, se hace un listado y posteriormente se le solicita al entrevistado que jerarquice en orden de importancia en cada pregunta, la precisión para cada palabra estímulo, a través de la asignación de un número, el uno es la mejor definición de la palabra estímulo, el dos la que sigue en importancia, y el tres es la que lo define con menos precisión a la palabra enunciada para el ejercicio.

Este estudio se centra en el análisis de los resultados de la aplicación de la técnica de las redes semánticas, con una muestra representativa, pero con una estructura de encuesta de tipo propositivo e intencional, formada por 1089 entrevistados y entrevistadas, a partir de los 18 años de edad y más.

Se ha realizado un análisis cualitativo del significado y contenido de los resultados obtenidos, pero también, estadístico con ayuda de métodos cuantitativos. Se valora el peso semántico de las definiciones, así como su ubicación en el imaginario colectivo de la sociedad, y de las y los sujetos estudiados de forma particular. En este sentido, las redes semánticas en la memoria de una persona, están determinadas por sus características y experiencias subjetivas, así como por la influencia del medio social en que se encuentra inmersa (Bustos Romero 2000).

1.1 Tamaño de la red

De las 1089 personas entrevistadas y sobre la base de 24 palabras estímulos para el ejercicio de redes, se obtuvieron un total de 78,408 palabras definitorias. De ellas el mayor número absoluto de respuestas se concentró en las mujeres, en términos generales los hombres dejaron un ma-

yor número de espacios sin contestar, aunque esa cantidad no es significativa. Esto sugiere que las mujeres estuvieron en mayor capacidad de responder a los estímulos dados y definirlos.

Como se observa en el cuadro número uno, el 75% de los conceptos se contestaron en su totalidad, aunque hubo algunos conceptos que recibieron menos menciones que otros. La palabra estímulo Gerardo Sosa Castelán, recibió apenas 67.8% de respuestas, habiendo un 32.3% de espacios dejados en blanco, ya sea por no conocer al político en mención o por falta de una definición clara de dicho político.

La familia fue la institución social que despertó más interés a juzgar por las palabras dadas en total; y con sólo 3.5% de palabras negativas, 41.4% de palabras calificadas como neutras y un 55.1% de concepciones positivas. Por otra parte el Partido Revolucionario Institucional (PRI) fue el que recibió más palabras negativas, alcanzando un 79,1%.

Por otra parte y en cuanto a la comparación entre el número de definitivas negativas y positivas -todas ellas las de mayor repetición y por ello seleccionadas para este estudio-, como se advierte en el cuadro número 1 y la gráfica 2, las negativas condensan el 33.6%, las descriptivas o neutras alcanzan un 45.2%, mientras que las positivas alcanzaron un 16.6%, es decir menos de la mitad de las negativas. Por último un 4.6% de los entrevistados no contestó a las palabras estímulo, como se ha mencionado, evidenciando un desconocimiento o falta de interés por el concepto.

Cuadro número 1

Pachuca: total de palabra estímulo y proporción de respuesta definitiva, 2007.

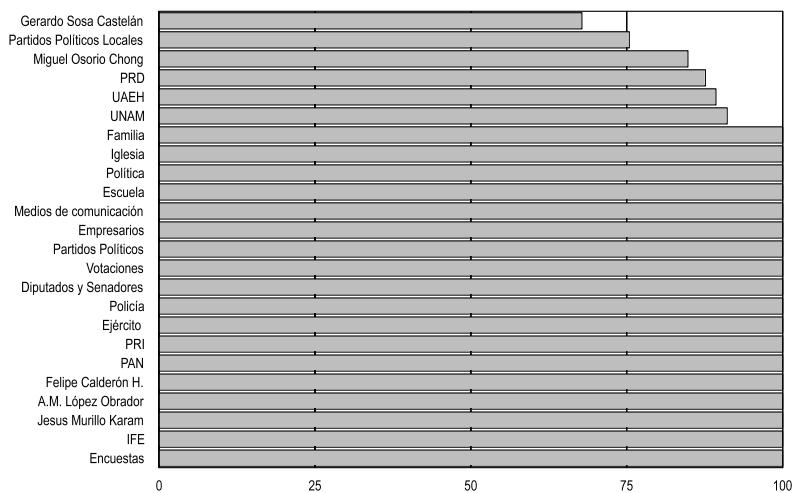
Palabra estímulo	Total	Positivas	Neutras	Negativas	No contestó
Totales	100,0	17,6	45,0	33,1	4,3
Familia	100,0	55,1	41,4	3,5	0,0
Iglesia	100,0	15,2	76,1	8,7	0,0
Política	100,0	4,0	34,0	62,0	0,0
Escuela	100,0	44,1	51,9	4,0	0,0
Medios de comunicación	100,0	6,4	72,1	21,5	0,0
Empresarios	100,0	13,1	69,3	17,6	0,0
Partidos Políticos	100,0	1,5	47,1	51,4	0,0
Votaciones	100,0	2,2	58,3	39,5	0,0
Diputados y Senadores	100,0	2,0	27,4	70,6	0,0
Policía	100,0	8,3	35,3	56,4	0,0
Ejército	100,0	41,3	49,1	9,6	0,0
Partido Revolucionario Institucional (PRI)	100,0	3,2	17,7	79,1	0,0

Partido Acción Nacional (PAN)	100,0	12,2	44,4	43,4	0,0
Partido de la Revolución Democrática (PRD)	100,0	13,3	37,1	37,2	12,4
Felipe Calderón Hinojosa	100,0	20,1	44,7	35,2	0,0
Andrés Manuel López Obrador	100,0	31,5	29,9	38,6	0,0
Gerardo Sosa Castelán	100,0	14,6	26,7	26,5	32,2
Jesús Murillo Karam	100,0	11,1	28,1	60,8	0,0
Miguel Osorio Chong	100,0	25,3	39,6	19,9	15,2
Instituto Federal Electoral (IFE)	100,0	6,9	59,7	33,4	0,0
Universidad Autónoma del Estado de Hidalgo (UAEH)	100,0	30,9	51,5	7,3	10,3
Universidad Nacional Autónoma de México (UNAM)	100,0	37,6	45,7	7,8	8,9
Partidos Políticos Locales	100,0	4,9	39,0	31,5	24,6
Encuestas	100,0	17,9	53,6	28,5	0,0

Fuente: Cálculos propios con base en los datos de la encuesta Percepciones del espacio político y su contexto en el municipio de Pachuca Hgo., 2007.

Gráfica número 1

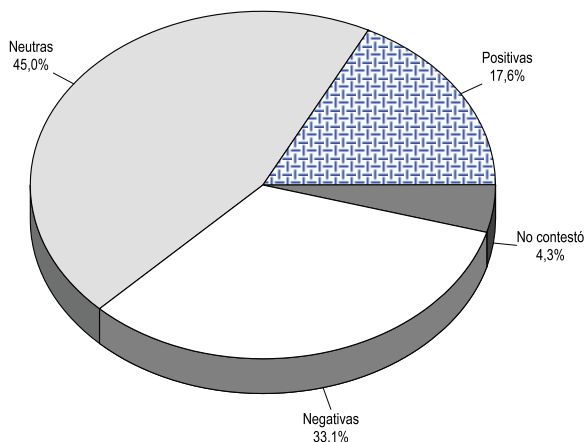
Pachuca: proporción de respuesta a palabras estímulo de las redes semánticas, 2007.



Fuente: Cálculos propios con base en los datos de la encuesta Percepciones del espacio político y su contexto en el municipio de Pachuca Hgo., 2007.

Gráfica número 2

Pachuca: proporción de respuesta definitorias a palabras estímulo de las redes semanticas, 2007.



Fuente: Cálculos propios con base en los datos de la encuesta Percepciones del espacio político y su contexto en el municipio de Pachuca Hgo., 2007.

2. Algunos resultados

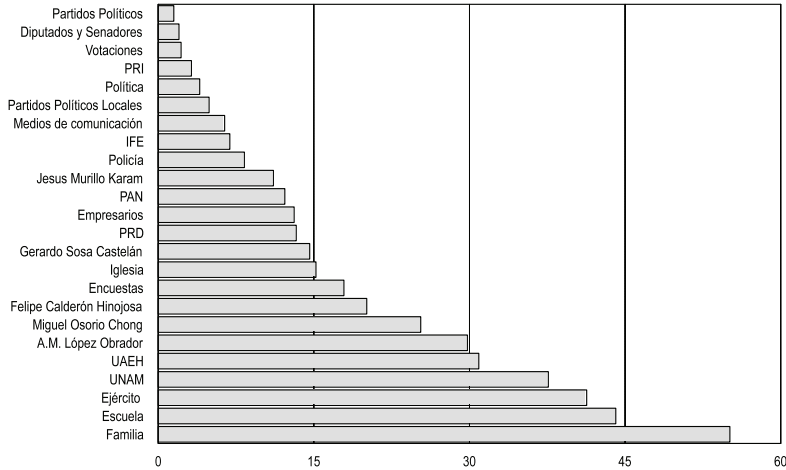
A continuación se describen algunos de los hallazgos encontrados, los cuales resultan de interés para la zona metropolitana de la ciudad de Pachuca Hgo., dado que permiten elucidar la percepción de los pachuqueños en torno a las instituciones, partidos políticos, universidades, actores políticos nacionales y locales, entre otros, así como también facilita observar la referencia de la población en los diversos contextos que se le plantearon.

1.1 Instituciones sociales

La familia tradicionalmente ha sido la institución más apreciada en México, tal como se advierte en las encuestas realizadas sobre el tema (Ai Camp 1995, Fernández, 2005, Ortiz, 2007), por ello no es de extrañar que en este ejercicio, se otorgaran más palabras definitorias de tipo positivo a esta palabra-estímulo que al resto de los conceptos trabajados. Pero además, la institución familia fue la que recibió una valoración mayor a través de palabras positivas, frente a otras instituciones o personajes políticos que mayoritariamente fueron caracterizados como negativos (ver cuadro número 1 y gráficas 3, 4, 5 y 6).

Gráfica número 3

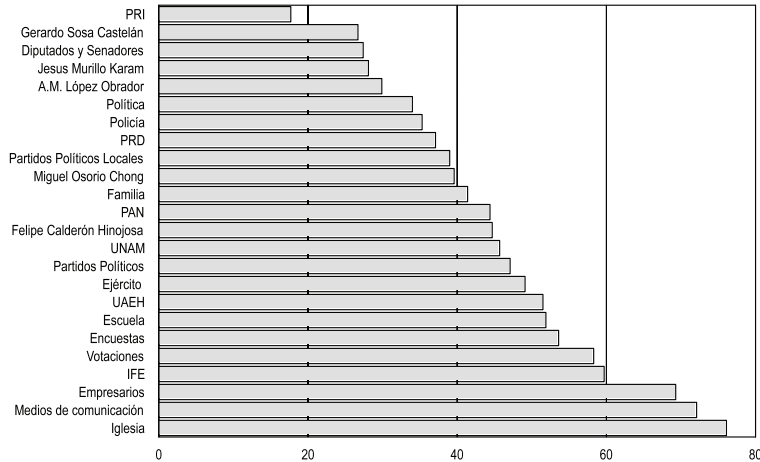
Pachuca: proporción de palabras definitorias positivas, según palabras estímulo de las redes semánticas, 2007.



Fuente: Cálculos propios con base en los datos de la encuesta Percepciones del espacio político y su contexto en el municipio de Pachuca Hgo., 2007.

Gráfica número 4

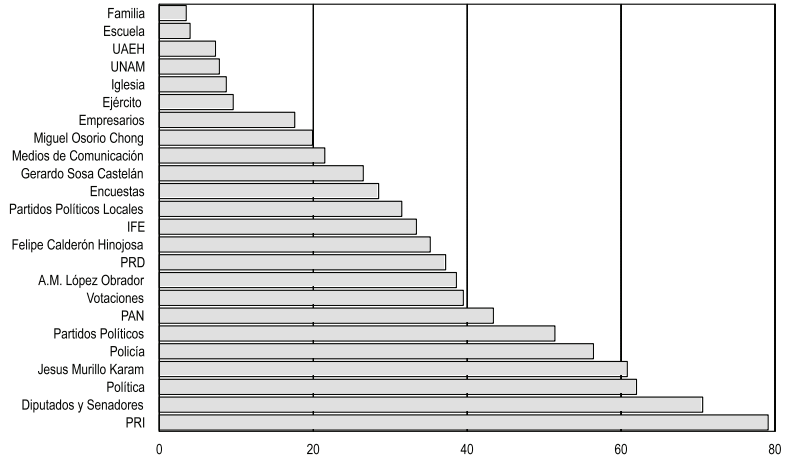
Pachuca: proporción de palabras definitorias neutras, según palabras estímulo de las redes semánticas, 2007.



Fuente: Cálculos propios con base en los datos de la encuesta Percepciones del espacio político y su contexto en el municipio de Pachuca Hgo., 2007.

Gráfica número 5

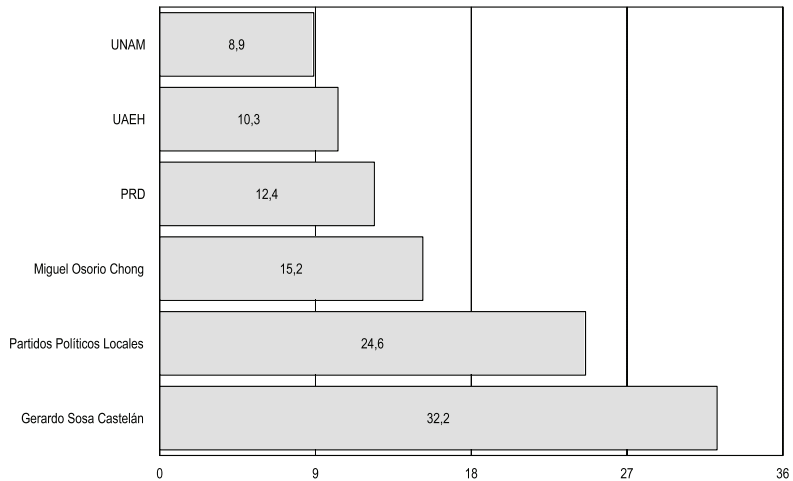
Pachuca: proporción de palabras definitorias negativas, según palabras estímulo de las redes semánticas, 2007.



Fuente: Cálculos propios con base en los datos de la encuesta Percepciones del espacio político y su contexto en el municipio de Pachuca Hgo., 2007.

Gráfica número 6

Pachuca: proporción de palabras no definidas, según palabras estímulo de las redes semánticas, 2007.



Fuente: Cálculos propios con base en los datos de la encuesta Percepciones del espacio político y su contexto en el municipio de Pachuca Hgo., 2007.

De las 3,267 palabras definitorias significativas obtenidas en total para la palabra-estímulo familia, se han agrupado por características positivas, negativas y neutras, y en función de la repetición de cada uno de los conceptos. De éstos, 1801 son palabras que pueden considerarse de carácter positivo, esto es, la mayoría; hay 1353 palabras que pueden ser clasificadas como descriptivas o neutras ya que no sustentan valoración alguna, y sólo 113 de ellas se puede decir que son de características negativas.

Entre las positivas sobresale el término amor, amorosa, protección, confianza, valor; cariño, unión o comprensión son otros términos que respondieron a la palabra estímulo de familia, por lo que se puede afirmar que se trata de una institución valorada muy positivamente, de manera masiva por la población del municipio de Pachuca. Hogar, convivencia, diversión, felicidad, fueron otros vocablos expresados, muchos de ellos en el mismo sentido de amor y cariño. En cuanto a las expresiones definitorias neutras, se trata de mencionar a los miembros de la familia: hermanos, hermanas, mamá, papá y abuelos principalmente.

Sobre las negativas, la palabra pelear es la que más parece preocupar, junto con la palabra golpes y divorcio. En resumen, el rasgo característico en cuanto a la percepción y valoración de la institución familiar es su calificación de positiva de forma *cuasi* unánime.

La palabra estímulo escuela cuenta con 2239 palabras definitorias, de las cuales se ha trabajado con 1441 que son clasificadas en positivas, 3137 calificadas como neutras y 130 que quedaron en el rango de negativas. Como se observa en el gráfico número 3, tras el concepto estímulo de familia, la escuela aparece como la segunda institución mejor calificada y valorada por los pachuqueños.

El término estudiar, es una definitoria que puede considerarse positivo, si bien, también podría tratarse de una descripción del concepto estímulo presentado. Aprender, educación, son otras definitorias consideradas positivas, y que van en este mismo sentido. Otras palabras, tales como diversión y amigos, tienen muchos adeptos también.

Entre aquellas definitorias descriptivas está la palabra maestros, pieza clave de la institución educativa, y que es tenida en cuenta por las personas consultadas. De igual manera se encuentra salón, maestros, alumnos, como elementos que integran a la escuela.

Entre las negativas, y que son una minoría (4.0%) se encuentra la definitoria aburrida, así como malas y mala académicamente. Aún así, se puede afirmar que la escuela es también una institución querida y valorada, apreciada en segundo lugar, casi tanto como la familia. Son estas dos las calificadas como fundamentos de la sociedad, y por ende su percepción es mayoritariamente de carácter positivo.

En el caso de la palabra estímulo política, los términos valorativos se invierten en el sentido que es mayoritariamente percibida y caracterizada como una institución de carácter negativo, ocupa el tercer lugar de las palabras estímulo que recibieron una mayor cantidad de menciones negativas (ver gráfica 5). En total recibió 3267 palabras definitorias, de las cuales 2026 se agruparon como negativas (62.0%), 1111 palabras neutras (34%) y 130 positivas (4%).

Sobresale entre todas, el definitorio ratero, corrupción, mentirosos, dinero. Los hombres en un 64.5% de sus respuestas dijeron conceptos negativos de la palabra política,

mientras que las mujeres alcanzaron un 59.6%, es decir, la mala concepción es muy similar tanto en hombres como en mujeres. Es de destacar que los jóvenes manifestaron una mayor propensión a designar conceptos negativos, y sorprendentemente las personas de mayor edad vertieron una menor cantidad de conceptos negativos. Este comportamiento es muy similar al observado tanto en hombres como en mujeres.

Así, los menores consideran a la política como un espacio corrupto, lleno de rateros, por su parte los mayores aunque son más benévolos, también la descalifican, sin embargo, los primeros son más duros en cuanto al sentido de sus críticas que los segundos. En cuanto a las definitorias de carácter neutro y eminentemente descriptivo, abundan vocablos como leyes, gobierno, presidente entre otros.

Por otra parte la palabra-estímulo Iglesia recibió 3267 palabras definitorias, de las cuales se clasificaron 497 como positivas (15.2%), 2486 como neutras o descriptivas (76.1%) y sólo 284 fueron consideradas como negativas (8.7%). Si bien es cierto el número de palabras negativas es bajo, de igual forma lo son los conceptos positivos, y una gran mayoría se centró en neutros, evitando los extremos bueno-malo. Por lo que se puede afirmar que predominan las palabras neutras o descriptivas a la hora de calificar y valorar a la iglesia como institución. Entre éstas, la palabra sacerdote, Dios y Jesús, sobresalen, así como, creencia. Al analizar los conceptos según sexo se observa que ligeramente las mujeres emitieron un mayor número de palabras definitorias positivas a favor de la Iglesia (16.5%) mientras que los hombres alcanzaron un 13.7%. En cuanto a palabras negativas, ambos tienen un comportamiento muy similar, aunque las mujeres dijeron 7.6% de palabras negativas y los hombres alcanzaron un 9.9%.

Como se observa esta institución es percibida como neutra, tanto por el volumen de definitorias clasificadas como tales, como por algunas consideradas positivas que pudieran también ser asimilables al grupo de las neutras, según cómo sea interpretado el sentido de la palabra (ver gráfica 4). En resumen, a la iglesia se describe más de lo que se valora, y cuando se hace este ejercicio, predomina una opinión positiva.

Por otra parte, los medios de comunicación son concebidos y definidos con vocablos de carácter neutro de forma mayoritaria, sólo debajo de la palabra-estímulo Iglesia. De las 3267 palabras que congregaron inicialmente, 209 son positivas (6.4%), 2356 se calificaron como neutras (72.1%) y fueron consideradas 702 palabras como negativas (21.5%). Por lo que las palabras descriptivas y neutras, como en el caso anterior de la iglesia abundan, pero en esta ocasión con mayor volumen de definitorias negativas, ya que más de uno de cada cuatro pachuqueños, los califican de forma negativa.

Destaca que uno de cada cuatro hombres califica de forma negativa a los medios de comunicación, mientras que en las mujeres, éste ítem alcanzó un 18%. Nuevamente sobresale que los más jóvenes 19-34 años, calificaron a los medios de comunicación de forma negativa, mientras que los mayores de 35 años, se decantaron en mayor medida por los conceptos neutros.

El teléfono y en ocasiones en su versión de celular, es quien reúne mayor número de palabras, además de radio, televisión, son de las palabras neutras de mayor repetición. Entre las palabras positivas, destaca entretenimiento, información y buenos; si se desagregan los

datos entre otras variables, se observa cómo son las mujeres las que más se expresan de forma positiva hacia los medios de comunicación.

Entre aquellas personas que opinaron de manera negativa, sobresale la caracterización de chismosos, amarillistas, mienten, corruptos y manipuladores. Los medios de comunicación son percibidos como algo que existe, más que juzgados o valorados. Aunque presentaron una valoración importante en el sentido negativo, ésta se encuentra por debajo de la media observada en esta investigación.

1.2 Prácticas políticas, actores políticos e instituciones de seguridad

La palabra estímulo votaciones condensó un 58.3% de conceptos neutros, un 39.5% de palabras negativas y un 2.2% de palabras positivas. La palabra votaciones se percibe como negativa, y se ubica en el promedio de palabras negativas de esta investigación.

Entre lo positivo, que puede también considerarse descriptivo, según se vea, el concepto *son buenas*, o *se hacen bien*, esto es, el acto en sí de participar en las elecciones que son bien observadas. Entre las definitorias negativas hubo menciones de corruptos, fraude, robo. Analizando según sexo, se advierte que entre los conceptos negativos la proporción es muy similar entre hombres y mujeres, 40.6% para los primeros y 38.5% para las segundas. También se advierte una polarización de definitorias entre el elegir-decidir y la corrupción-fraude; ambas posturas forman parte del imaginario político del país en las elecciones de 2006.

Por lo que respecta a la palabra-estímulo Diputados y Senadores, se erige como aquella que condensa en segundo lugar más palabras negativas, con 2307 (70.6%), 895 quedaron como neutras y sólo 65 fueron calificadas como positivas (2%). Los comportamientos según sexo son muy similares, además se observa que tanto hombres como mujeres con nivel escolar de secundaria y bachillerato o equivalente, calificaron preponderantemente de forma negativa a los Diputados y Senadores.

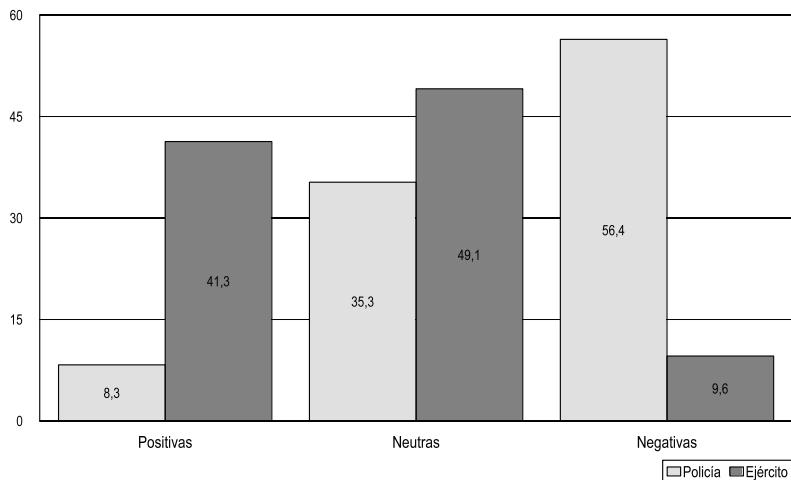
La palabra positiva más recurrida fue de congruencia, compromiso, ayudan. Sin embargo las palabras negativas más mencionadas fueron corruptos, irresponsables, flojos, dormilones, rateros.

Los constructos de policía y ejército presentaron respuestas diferenciadas, por ejemplo la palabra estímulo policía registró 56.4% de palabras negativas, mientras que la palabra-estímulo ejército alcanzó apenas 9.6% en ese orden. Por lo que respecta a las definitorias como positivas, el comportamiento se invierte, mientras la policía sólo alcanzó 8.3%, la palabra ejército condensó 41.3% (ver gráfica 7).

Por último, por lo que respecta a las definitorias como neutras, policía alcanzó un 35.3%, mientras que ejército sumó 49.1%. De esto se deduce que policía es definido negativamente, mientras que ejército es descrito de forma neutral y con una tendencia de forma positiva, coincidiendo con otros resultados de encuestas en donde el ejército es observado por la población como un grupo cohesionado y de apoyo a la propia población (Ortiz, 2006).

Gráfica número 7

Pachuca: percepción de instituciones de seguridad, según palabras estímulo de las redes semánticas, 2007.



Fuente: Cálculos propios con base en los datos de la encuesta Percepciones del espacio político y su contexto en el municipio de Pachuca Hgo., 2007.

En cuanto a las diferencias según sexo no hay variación significativa, incluso los comportamientos son diferenciados apenas por unas décimas de punto. Por lo que respecta al grado escolar, se observa que las personas de nivel secundaria y bachillerato o equivalente, manifestaron una mayor desconfianza hacia la policía, así como una mayor confianza hacia el ejército.

En cuanto a la palabra-estímulo empresarios el 13.1% de los conceptos vertidos fueron positivos, el 69.3% neutros o descriptivos y el 17.6% negativos. Analizando según sexo se advierte que uno de cada cinco hombres los definió negativamente, mientras que un 14.8% del total de las mujeres los calificó en ese mismo sentido.

1.3 Partidos Políticos

La palabra-estímulo partidos políticos recibió 3267 palabras, de estas el 1.5% fueron de palabras calificadas como positivas, un 47.1% como neutras o descriptivas y un 51.4% calificadas como palabras de carácter negativo.

Sobresale entre todas, el defensor ratero, corrupción, mentirosos y dinero. Los hombres en un 64.5% de sus respuestas dijeron conceptos negativos de la palabra política, mientras que las mujeres alcanzaron un 59.6%, es decir la mala concepción es muy similar tanto en hombres como en mujeres. Es de destacar que los jóvenes manifestaron una mayor propensión a designar conceptos negativos, y sorprendentemente las personas de mayor

edad vertieron una menor cantidad de conceptos negativos. Este comportamiento es muy similar al observado tanto en hombres como en mujeres.

Por lo que respecta al Instituto Federal Electoral (IFE), en total recibió 3267 palabras definitorias, de las cuales 225 se agruparon como positivas (6.9%), 1950 como palabras neutras (59.7%) y 1092 como negativas (33.4%). Si bien es cierto el peso de las definitorias se aglutina en las neutras o descriptivas, una de cada tres definitorias en total es de tipo negativa, por lo que se desprende que el IFE no tiene una buena calificación. Desagregando según sexo, se observa que los hombres calificaron más negativamente al IFE, incluso le asignaron una menor proporción de palabras positivas, mientras que las mujeres redujeron sus conceptos negativos e incrementaron los positivos (ver cuadro 2 y 3).

Por lo que respecta a los partidos políticos, tampoco son bien calificados por la sociedad pachuqueña, entre los tres partidos, el Partido Revolucionario Institucional (PRI), el Partido Acción Nacional (PAN) y el Partido de la Revolución Democrática (PRD) condensaron 9801 palabras, de estas 940 fueron positivas (9.6%), 3244 quedaron como descriptivas o neutras (33.1%) y 5617 fueron negativas (53.2%), por lo que se concluye que el concepto de los partidos políticos es en términos generales negativo. Incluso más de una de cada dos palabras fueron en ese sentido para los partidos políticos; analizando según sexo, no existen diferencias importantes, ambos conceptualizan a los partidos políticos como algo negativo.

Diferenciando a los tres partidos y su percepción mediante palabras estímulo, destacan algunos aspectos interesantes en los tres principales partidos, PRI, PAN y PRD (ver gráfica 8).

Cuadro número 2

Pachuca: hombres, palabra estímulo y proporción de respuesta definitoria, 2007.

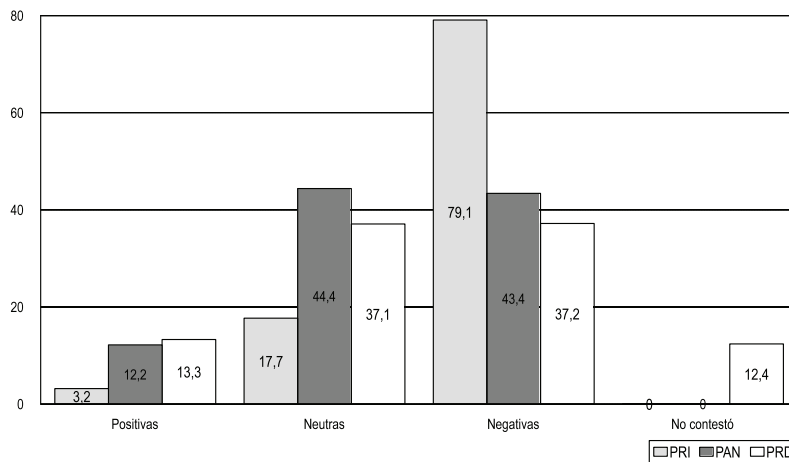
Palabra estímulo	Total	Positivas	Neutras	Negativas	No contestó
Totales	100,0	17,4	43,6	34,2	4,6
Familia	100,0	54,6	41,2	4,2	0,0
Iglesia	100,0	13,7	76,4	9,9	0,0
Política	100,0	4,3	31,2	64,5	0,0
Escuela	100,0	43,5	51,9	4,6	0,0
Medios de comunicación	100,0	6,0	68,8	25,2	0,0
Empresarios	100,0	12,8	66,5	20,7	0,0
Partidos Políticos	100,0	2,0	44,6	53,4	0,0
Votaciones	100,0	2,3	57,1	40,6	0,0
Diputados y Senadores	100,0	1,8	27,5	70,7	0,0
Policía	100,0	8,3	35,2	56,5	0,0
Ejército	100,0	40,9	48,6	10,5	0,0

Partido Revolucionario Institucional (PRI)	100,0	3,1	15,9	81,0	0,0
Partido Acción Nacional (PAN)	100,0	11,4	43,8	44,8	0,0
Partido de la Revolución Democrática (PRD)	100,0	12,9	34,9	37,7	14,5
Felipe Calderón Hinojosa	100,0	19,6	43,7	36,7	0,0
Andrés Manuel López Obrador	100,0	32,1	27,3	40,6	0,0
Gerardo Sosa Castelán	100,0	13,7	29	24,3	33,0
Jesús Murillo Karam	100,0	12,3	29,0	58,7	0,0
Miguel Osorio Chong	100,0	25,8	39,0	18,1	17,1
Instituto Federal Electoral (IFE)	100,0	5,4	58,2	36,4	0,0
Universidad Autónoma del Estado de Hidalgo (UAEH)	100,0	28,4	49,9	8,3	13,4
Universidad Nacional Autónoma de México (UNAM)	100,0	36,7	45,9	6,9	10,5
Partidos Políticos Locales	100,0	4,9	36,9	32,7	25,5
Encuestas	100,0	21,9	43,5	34,6	0,0

Fuente: Cálculos propios con base en los datos de la encuesta Percepciones del espacio político y su contexto en el municipio de Pachuca Hgo., 2007.

Gráfica número 8

Pachuca: percepción de los principales partidos políticos, según palabras estímulo de las redes semánticas, 2007.



Fuente: Cálculos propios con base en los datos de la encuesta Percepciones del espacio político y su contexto en el municipio de Pachuca Hgo., 2007.

Cuadro número 3

Pachuca: mujeres, palabra estímulo y proporción de respuesta definitoria, 2007.

Palabra estímulo	Total	Positivas	Neutras	Negativas	No contestó
Totales	100,0	17,8	46,3	32,0	3,9
Familia	100,0	55,6	41,5	2,9	0,0
Iglesia	100,0	16,5	75,9	7,6	0,0
Política	100,0	3,7	36,7	59,6	0,0
Escuela	100,0	44,7	51,9	3,4	0,0
Medios de comunicación	100,0	6,7	75,3	18,0	0,0
Empresarios	100,0	13,4	71,8	14,8	0,0
Partidos Políticos	100,0	1,0	49,4	49,6	0,0
Votaciones	100,0	2,0	59,5	38,5	0,0
Diputados y Senadores	100,0	2,2	27,3	70,5	0,0
Policía	100,0	8,3	35,4	56,3	0,0
Ejército	100,0	41,6	49,6	8,8	0,0
Partido Revolucionario Institucional (PRI)	100,0	3,2	19,6	77,2	0,0
Partido Acción Nacional (PAN)	100,0	13,0	44,9	42,1	0,0
Partido de la Revolución Democrática (PRD)	100,0	13,6	39,2	36,8	10,4
Felipe Calderón Hinojosa	100,0	20,4	45,8	33,8	0,0
Andrés Manuel López Obrador	100,0	31,0	32,3	36,7	0,0
Gerardo Sosa Castelán	100,0	15,5	24,4	28,7	31,4
Jesús Murillo Karam	100,0	9,9	27,2	62,9	0,0
Miguel Osorio Chong	100,0	24,8	40,1	21,6	13,5
Instituto Federal Electoral (IFE)	100,0	8,3	61,1	30,6	0,0
Universidad Autónoma del Estado de Hidalgo (UAEH)	100,0	33,3	53,1	6,3	7,3
Universidad Nacional Autónoma de México (UNAM)	100,0	38,5	45,6	8,6	7,3
Partidos Políticos Locales	100,0	4,8	41,1	30,3	23,8
Encuestas	100,0	14,2	63,0	22,8	0,0

Fuente: Cálculos propios con base en los datos de la encuesta Percepciones del espacio político y su contexto en el municipio de Pachuca Hgo., 2007.

En el caso del PRI, presentó 3.2% de palabras definitorias como positivas, un número menor que el PAN con 12.2% y el PRD alcanzó 13.3%. En cuanto a las palabras negativas el comportamiento se observa diferenciado e invertido, el PRD es el que condensa una menor proporción con 37.2%, que si bien es cierto es alto cerca de 4 de cada 10 palabras definitorias negativas, aún así fue el partido que menos conceptos negativos presentó.

El Partido Acción Nacional presentó 43.4% de palabras negativas, y el Partido Revolucionario Institucional un 79.1% de palabra negativas, es decir ocho de cada diez palabras del concepto PRI fueron en sentido negativo. Este aspecto es interesante dado que el municipio de Pachuca es un bastión priista en el contexto hidalguense, y por lo menos sugiere que en las próximas elecciones no esta bien acogido por los electores de Pachuca para afrontar dicho proceso.

Los conceptos negativos más mencionados fueron rateros, no cumplen, corruptos, no trabajan, dormilones entre otros. Al revisar los datos de acuerdo al sexo, se observa el mismo comportamiento sin variaciones importantes, salvo que ligeramente las mujeres vertieron proporcionalmente una menor cantidad de conceptos negativos, aunque dicha proporción es apenas de 2 a 3 puntos porcentuales.

Por último, al preguntar sobre los conceptos de partidos políticos locales, que es de mencionar han surgido en diferentes entidades, se observa un desconocimiento. Es de mencionar que en todos los estados de la República tienen las facultades para contemplar en sus Constituciones la figura de partidos políticos estatales, aunque en el Distrito Federal, con base a su estatuto jurídico particular, tiene limitada esa facultad⁴, es decir, en sus elecciones locales solamente pueden participar partidos políticos nacionales. De igual forma la entidad de Aguascalientes no tiene contemplada en su Constitución Política dicha posibilidad.

Con respecto al resto de entidades, en el curso de los últimos treinta años, 11 de los 31 estados no han contado con partidos políticos locales, en ese mismo lapso, en las elecciones de diputados locales de 20 estados del país participaron cerca de 50 partidos políticos locales y asociaciones políticas locales, mientras en elecciones de ayuntamientos de 15 estados participaron 37 partidos políticos locales.

Actualmente son ocho los estados en lo que ha habido mayor número de elecciones con presencia de Partidos Políticos locales: Baja California, Baja California Sur, Coahuila, Chihuahua, Guerrero, Chiapas, San Luis Potosí y Morelos. Sin embargo, la participación de este tipo de partidos políticos ha sido esporádica y coyuntural; además, su presencia ha sido efímera y muy pocas veces ha alcanzado a cubrir la dimensión estatal, pues lo más frecuente es que solamente participen en unos cuantos distritos o municipios.

Sin embargo a pesar de la poca consistencia de los partidos políticos locales, su participación se ha incrementado en los últimos años, ya que mientras en la década de los ochenta sólo tres partidos locales compitieron en elecciones para gobernador, en los noventa se regis-

4 Artículo 122 de la Constitución Política del Distrito Federal.

traron 14 partidos entre 2000 y 2003, cinco partidos locales compitieron en elecciones para gobernador. Actualmente en once entidades hay partidos políticos locales, y que suman 12 partidos de éste tipo; por ello el interés de conocer la percepción de los pachuqueños en torno a este rubro.

Sin embargo la palabra-estímulo Partidos políticos locales, generó desconocimiento, uno de cada cuatro pachuqueños no los identificó, generando un 24.6% de no respuesta, 31.5% mencionó calificativos negativos, un 39% palabras neutras o descriptivas y sólo un 4.9% definitorias de tipo positivo.

1.4 Actores políticos

Sobre los personajes políticos con nombre y apellidos, se observa una diferencia importante en aquellos que se encuentran a nivel estatal y nacional, así como también en éste ejercicio se hace una valoración del actual Gobernador de la entidad hidalguense.

En el ámbito nacional se seleccionaron al actual Presidente de México, Felipe Calderón Hinojosa, junto con Andrés Manuel López Obrador (AMLO). Es importante recordar las fuertes disputas sostenidas entre estos dos políticos; argumentando AMLO un fraude electoral, así como recriminando la posición que tomó la sala superior del Tribunal Electoral del Poder Judicial de la Federación (TEPJF), quién desechó por improcedentes o infundados la mayoría de los juicios de inconformidad promovidos en contra de la elección presidencial.

El Pleno del TEPJF determinó que este desechamiento obedeció desde por falta de firma, recursos extemporáneos, no acreditar hechos y las causas de nulidad, hasta porque los promoventes carecían de personalidad legal para efectuarlo. En la resolución se rechazó además la existencia de dolo en los cómputos realizados en los consejos distritales, argumentando las inconsistencias en las actas al error aritmético. Incluso se dijo: El dolo es una conducta activa que lleva implícito el fraude o el engaño. El dolo no se puede presumir, sino acreditar (...) Existe presunción de que la actuación de funcionarios de casilla es de buena fe y conforme a derecho.

Sin embargo, treinta y cinco científicos de las universidades Nacional Autónoma de México y Autónoma Metropolitana, así como de diversas instituciones académicas del país, sostuvieron que debido al cúmulo de irregularidades, errores y manipulación en el conteo de votos, los resultados del Instituto Federal Electoral (IFE) eran inaceptables.

En una conferencia de prensa que ofrecieron en el D.F., los científicos que dijeron no militar en ningún partido, citaron algunos ejemplos de argumentos que explican una anomalía, de carácter fraudulenta en dichas elecciones. Explicaron que cada uno hizo su análisis por separado, y después, al comentar los resultados entre ellos, vieron que eran coincidentes en sus conclusiones, en el sentido que hubo manipulación masiva de datos, fraude e irregularidades en los resultados electorales del 2 de julio.

Por otra parte, la prensa, las televisoras, y prácticamente la mayoría de los medios de comunicación apoyaron la idea de que dicho reclamo no tenía fundamento. Por ello este trabajo pretende conocer a más de un año de las elecciones, el sentir de los pachuqueños sobre ese proceso electoral. Además que posteriormente en los medios se ha planteado una imagen de un AMLO necio, intransigente, que no sabe perder.

Sin embargo, parece que no es la perspectiva que se ha introyectado a la mayoría de pachuqueños, para el caso de la palabra-estímulo Felipe Calderón se tuvieron 3,267 palabras definitorias, de las cuales 653 fueron positivas (20%), 1460 fueron neutras o descriptivas (44.8%) y 35.2% definitorias negativas. Aunque hay un peso importante de las definitorias neutras o descriptivas, también es posible afirmar que pesan más las negativas que las positivas. Entre las positivas destacan ayuda, parece que esta haciendo bien las cosas, ataca al narco, le hecha ganas. Sin embargo en las negativas sobresalen corrupto, no es presidente, no sabe tomar decisiones, entre otras.

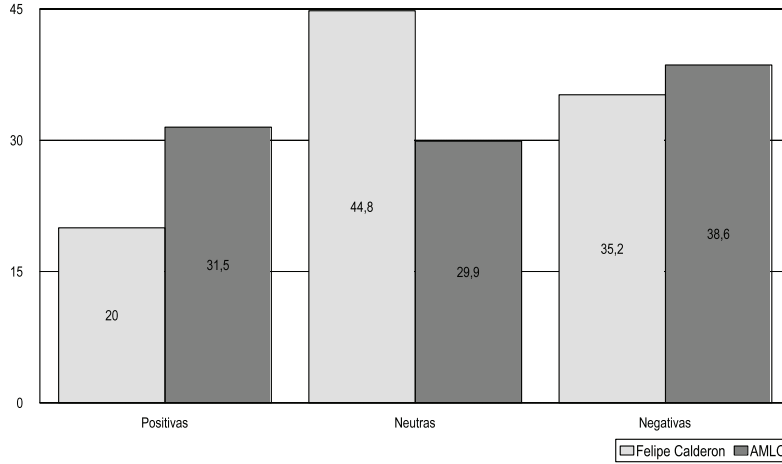
Para la figura de Andrés Manuel López Obrador, se tuvieron 3,267 palabras definitorias, de las cuales 1029 fueron positivas (31.5%), 977 fueron neutras o descriptivas (29.9%) y 1261 fueron definitorias negativas (38.6%) (ver gráfica 9). Aunque ligeramente hay una diferencia entre las definitorias positivas y negativas, 7.1% a favor de estas últimas, las positivas son de mayor proporción que para nuestro actual Presidente de la República Mexicana. Entre las positivas destacan ayuda, es un buen candidato, entre las negativas sobresalen corrupto, no sabe perder, plantones y marchas, entre otras. Analizando según sexo, no se advierten diferencias importantes.

En el ámbito estatal, se seleccionaron a dos políticos en activo, el Lic. Jesús Murillo Karam quien actualmente se desempeña como miembro activo del Senado de la República en la LX Legislatura, también se eligió al Lic. Gerardo Sosa Castelán, quién se desempeña como Diputado Plurinominal en la LX Legislatura, los dos integrantes del Grupo Parlamentario del Partido Revolucionario Institucional. Ambos políticos tienen una fuerza importante a nivel estatal, y de acuerdo a diferentes encuestas que se han trabajado, son los políticos que tienen una mayor presencia (Ortiz, 2006). Murillo Karam tiene una fuerte influencia en los grupos actuales que ejercen el poder en la entidad, por su parte Sosa Castelán ha luchado en varias ocasiones por la candidatura a Gobernador de la entidad, aunque sin mucho éxito. De igual forma se ha seleccionado al actual Gobernador del Estado de Hidalgo, Lic. Miguel Osorio Chong, también militante del PRI, a efecto de conocer la percepción de la población sobre su actuar.

Para el caso de la palabra estímulo Lic. Miguel Osorio Chong, se tuvieron 2,617 palabras definitorias de 3267, de las cuales 827 fueron positivas (25.3%), 1294 fueron neutras o descriptivas (39.6%), 650 fueron palabras negativas (19.9%) y 496 no se contestaron, ya sea que la palabra estímulo no dio una definición clara, se desconoce el trabajo, o la personas prefirió mantenerse sin comentarios ante el Gobernador del Estado. El resultado indica que el Gobernador sale calificado de forma aceptable, predominan las definitorias neutras o descriptivas, y le siguen las positivas.

Gráfica número 9

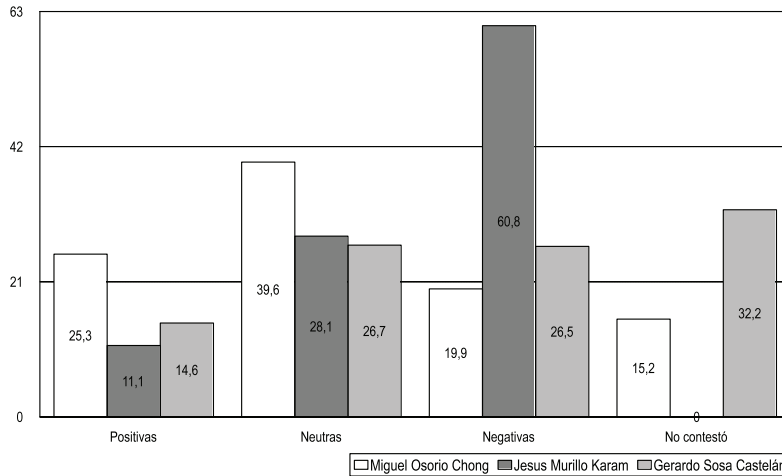
Pachuca: percepción de dos políticos en el contexto nacional, según palabras estímulo de las redes semánticas, 2007.



Fuente: Cálculos propios con base en los datos de la encuesta Percepciones del espacio político y su contexto en el municipio de Pachuca Hgo., 2007.

Gráfica número 10

Pachuca: percepción de tres políticos en el contexto estatal, según palabras estímulo de las redes semánticas, 2007.



Fuente: Cálculos propios con base en los datos de la encuesta Percepciones del espacio político y su contexto en el municipio de Pachuca Hgo., 2007.

Para el caso del Lic. Jesús Murillo Karam, quién es un ex gobernador de la entidad se tuvieron 3,267 palabras definitorias, de las cuales 363 fueron positivas (11.1%), 918 fueron neutras o descriptivas (28.1%) y 1986 fueron definitorias negativas (60.8%) (ver gráfica 10). Éste es el político más mal calificado, entre las positivas destacan ayuda, fue bueno, le puso ganas, ayudo al Real, entre otras. Entre los conceptos negativos destacan ladrón, dueño de Hidalgo, corrupto, robo, entre otros.

Para la figura de Gerardo Sosa Castelán, se tuvieron 2215 palabras definitorias de 3,267 palabras, de las cuales 477 fueron positivas (14.6%), 872 fueron neutras o descriptivas (26.7%) y 866 fueron definitorias negativas (26.5%). Destaca que hubo 1052 de no respuesta (32.2%), esto generalmente por no ubicar al político, por no tener conocimiento construido sobre el trabajo del político, o porque el entrevistado se limitó a no dar una respuesta sobre este actor político estatal. En términos generales se puede decir que si bien es cierto la no respuesta es muy alta, lo que puede crear cierta incertidumbre en el resultado de éste último actor político. Analizando según sexo, escolaridad y edad del entrevistado y entrevistada, no se advierten diferencias importantes.

1.5 Algunas instituciones educativas

Se eligieron dos universidades para buscar la concepción que tienen lo Pachuqueños de éstas, la primera es la UNAM, la cual es una universidad de reconocimiento mundial, y que en el ámbito nacional es la que mayor producción científica ha presentado, así como condensa la investigación mayoritariamente en todos los rubros, sin olvidar el prestigio académico internacional que posee. Por otra parte se eligió a la Universidad Autónoma del Estado de Hidalgo (UAEH) que es la institución de enseñanza más antigua de la entidad y que en años recientes ha logrado avances sustantivos.

La Asociación Nacional de Universidades e Instituciones de Educación Superior (ANUIES), en el marco de su Cincuentenario, otorgó a la UAEH en Hermosillo, Sonora, el 25 de marzo de 2000, el reconocimiento por su compromiso y por la riqueza de sus aportaciones al proyecto de fundación de la asociación.

La ANUIES, la Secretaría de Desarrollo Social, La Secretaría de Educación Superior y la Fundación Ford, en el marco del programa Consolidación y Fortalecimiento del Programa de Servicio Social Comunitario 2000, otorgaron el 9 de octubre de 2000, el reconocimiento “A la Estrategia para el Desarrollo Sustentable en Regiones Marginadas a través del Servicio Social Comunitario”, en virtud de que el jurado calificador y el comité evaluador del programa consideraron que el apoyo económico asignado contribuye a fortalecer el impacto social del proyecto y el compromiso asumido por la Institución.

Bajo el certificado nacional, el Consejo Iberoamericano en Honor a la Calidad Educativa, en el Premio Iberoamericano a la excelencia Educativa 2004, reconoció a la UAEH como Institución en Camino a la Excelencia Educativa 2004.

La Secretaría de Educación Pública otorgó, el 11 de marzo de 2005, el reconocimiento a la Universidad Autónoma del Estado de Hidalgo, por ser una de las instituciones de educación superior que ha logrado que un alto porcentaje de sus estudiantes de licenciatura estén cursando programas educativos reconocidos por su buena calidad.

En 2005, la UAEH obtuvo importantes distinciones en virtud del trabajo y logros alcanzados; fue reconocida por la alta calidad de sus programas educativos al ser incorporada en el Consorcio de Universidades Mexicanas (CUMex). Bajo el marco del Premio Nacional de Servicio Social a la Excelencia de Servicio Social Comunitario 1999, la Asociación Nacional de Universidades e Instituciones de Educación Superior (ANUIES) le otorgó en septiembre de 1999, el premio al mejor proyecto de Servicio Social Comunitario 1999, en reconocimiento al desempeño ejemplar y los resultados sobresalientes del proyecto “Programa Institucional de Servicio Social Adopta una Comunidad”.

La Secretaría de Educación Pública otorgó a la Institución en la ciudad de México, el 22 de marzo de 2006, el reconocimiento por refrendar su compromiso con la calidad educativa al lograr, con base en un eficaz ejercicio de planeación estratégica y al desarrollo de su Programa Integral de Fortalecimiento Institucional, que el 75% de sus estudiantes de licenciatura esté cursando programas educativos de buena calidad reconocidos en el Sistema Nacional de Evaluación y Acreditación de la Educación Superior.

Si bien es cierto son pocos reconocimientos de la UAEH con respecto al reconocimiento nacional e internacional de la UNAM, permite hacer un balance sobre cómo observan los pachuqueños a dos universidades públicas. Además que es de mencionar que no todos los hidalguenses saben de los logros de la UAEH, y de igual forma en el municipio de Pachuca no se conocen los detalles de éstos reconocimientos a la UAEH, a pesar de estar ubicada en ésta ciudad. Para la palabra estímulo UNAM se condensaron 2976 palabras definitorias de 3,267 que eran las palabras totales esperadas. Del total de palabras recabadas, 1128 fueron positivas (37.6%), 1493 fueron neutras o descriptivas (45.7%), 255 palabras se clasificaron como definitorias negativas (7.8%) y 291 no se contestaron, sumando un 8.9% de no respuesta.

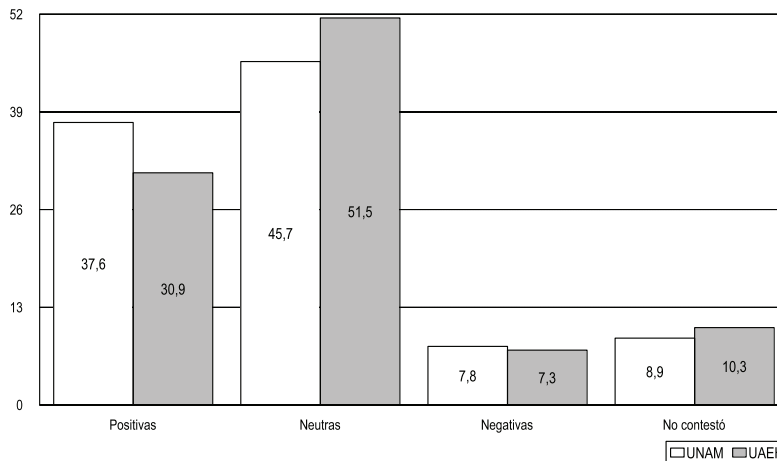
Para la palabra estímulo UAEH se condensaron 2932 palabras definitorias de 3,267 que eran las palabras totales esperadas. Del total de palabras recabadas, 1010 fueron positivas (30.9%), 1683 fueron neutras o descriptivas (51.5%), 239 palabras se clasificaron como definitorias negativas (7.3%) y 335 no se contestaron, sumando un 10.3% de no respuesta (ver grafica 11).

Como puede observarse si bien es cierto que la UAEH tiene un menor número de palabras positivas con respecto a la UNAM, la diferencia son 6.7%, en cuanto a las palabras neutras, la UAEH fue más definida que calificada, ya que más de una de cada dos palabras, definieron o quedaron en un plano neutral sobre la UAEH en los pachuqueños.

En cuanto a las definitorias negativas la UAEH condensó una menor cantidad que la UNAM, aunque la diferencia es muy poca e irrelevante, apenas 0.5%; por último en el rubro de no respuesta ambas universidades condensaron una cantidad similar, y una diferencia mínima, 1.4%. Por lo que se concluye que ambas instituciones de educación tienen un nivel de aceptación bueno, y ambas son más definidas por los pachuqueños que calificadas.

Gráfica número 11

Pachuca: percepción de dos universidades públicas, según palabras estímulo de las redes semánticas, 2007.



Fuente: Cálculos propios con base en los datos de la encuesta Percepciones del espacio político y su contexto en el municipio de Pachuca Hgo., 2007.

Por último, por lo que respecta a la palabra estímulo encuestas se condensaron 3267 palabras definitorias, de estas 586 fueron positivas (17,9%), 1749 fueron neutras o descriptivas (53,5%), 932 fueron palabras que se clasificaron como definitorias negativas (28,5%). Aunque la palabra estímulo encuesta, es definida por la mayoría de las personas, se puede decir que cerca de una de cada tres personas las califica con conceptos negativos (ver gráfica 12).

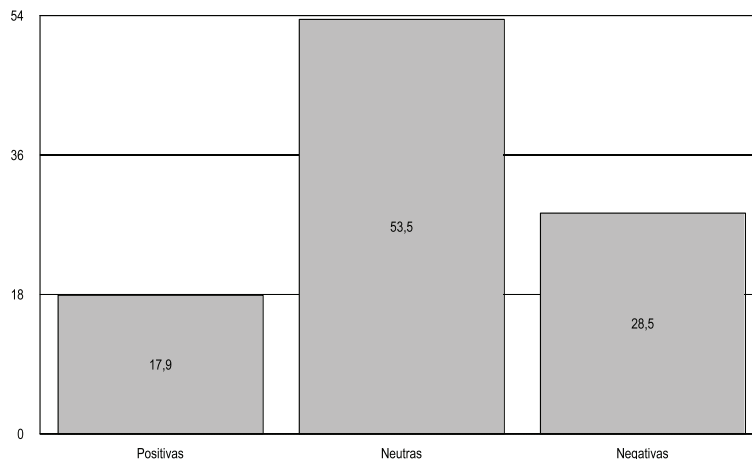
2. Algunas conclusiones

Se puede concluir afirmando la consecución de los objetivos diseñados para esta investigación, así como la aprobación de la hipótesis formulada en un inicio. Se ha reflexionado sobre las percepciones y valoraciones que presentan los pachuqueños en torno a instituciones sociales y políticas, de manera general y particular, comparativa e individual, todo ello a través de palabras y conceptos clave, y sobre todo combinando la metodología de las redes semánticas con algunas características de los cuestionarios y encuestas de opinión desde una arista cuantitativa.

La hipótesis inicial que orientaba esta investigación era la consideración del alejamiento y desvaloración de los electores al universo político institucional en general, lo cual se ha comprobado en sí mismo, y además comparativamente con otras instituciones como la familia o la escuela, que reciben una calificación mayoritariamente positiva.

Gráfica número 12

Pachuca: percepción de las encuestas, según palabras estímulo de las redes semánticas, 2007.



Fuente: Cálculos propios con base en los datos de la encuesta Percepciones del espacio político y su contexto en el municipio de Pachuca Hgo., 2007.

La familia es la palabra estímulo más positivamente valorada, como apuntan varias encuestas de opinión pública en México a lo largo de las últimas décadas. La escuela también posee una concepción positiva en el mismo sentido, y sobresale también el concepto de la Universidad.

La palabra política es un concepto poco valorado o desvalorizado, el tercero que reúne más palabras definitorias de carácter negativo, contrastando de manera notable con los dos términos familia, escuela, UAH y UNAM. Esta concepción negativa también ha quedado clara en otros estudios o encuestas sobre valores y percepciones sociales al respecto.

La iglesia es una institución que despierta pocas pasiones, es objeto de descripción más que valoración, y cuando tiene lugar esta última se trata de algo considerado positivo. Los medios de comunicación también presentan la misma tendencia neutra y descriptiva.

Estos resultados de esta investigación invitan a la reflexión, pues en general las instituciones sociales son mejor valoradas que las políticas, pero los conceptos y algunas prácticas políticas no parecen ser objeto de crítica tan dura y directa como el mundo social de la política misma, sus instituciones y actores sociales.

De entre los partidos políticos sobresale que las opiniones son, para todos y en general, negativas. Sin embargo con más definitorias en dicho sentido es el PRI, en donde cerca de 8 de cada diez palabras fueron negativas, el PAN alcanza un 43.4% de palabras negativas, mientras que el PRD presenta una caracterización menos negativa con 37.2%.

Otra cuestión por analizar son los políticos con nombre y apellido, es decir, aquellos seleccionados con objeto de ver la percepción que tienen los pachuqueños sobre ellos. El que agrupa más definitorias negativas de forma rotunda y contundente, es el ex gobernador Jesús Murillo Karam, el actual gobernador de la entidad sale bien calificado por los pachuqueños, y en un término medio Gerardo Sosa Castelán.

Por lo que respecta a los políticos AMLO y Felipe Calderón, actual Presidente Constitucional de México, presentaron valoraciones interesantes, el primero con una mayor cantidad de definitorias positivas sobre el Presidente de México, aunque Felipe Calderón recibió una mayor cantidad de palabras neutras o descriptivas.

Es posible concluir que la caracterización de la esfera política, sus instituciones y actores, han sido de forma mayoritariamente conceptualizados negativamente, lo que invita a una profunda reflexión, sobre el actuar cotidiano de las instituciones y actores políticos. Por último aunque los temas políticos pueden provocar cierta desconfianza al hablar de ellos, es a través de las redes semánticas que puede haber un acercamiento a éstos ítems, y el hacer propuestas de una dualidad metodológica, permitirá acercarse al conocimiento de los diversos fenómenos, a través de información más confiable.

BIBLIOGRAFÍA

- AI CAMP, Roderic (1995) *La política en México* México, Siglo XXI.
- ALDUNCIN, Abitia, Enrique (2002) Entrevistas en calle o en casa en encuestas electorales: la última evidencia en *Este País* octubre de 2002, Págs. 53-56 México
- AMOROS, Celia (1994) *Partidos políticos y movimientos sociales* en *Feminismo, Igualdad y Diferencia*, México D.F., UNAM, PUEG.
- BRIONES, Guillermo (1987) *Métodos y Técnicas de Investigación para las Ciencias Sociales*. Editorial Trillas. México. pp. 261-264.
- BUNDICK, Frank (2004) *Matemáticas aplicadas para administración, economía y Ciencias Sociales* México D.F., Mc Graw Hill
- BUSTOS Romero, Olga (2000) "Ciudadanía participación democrática y género" en Mota Botello, GABRIELA A. (coord...) *Psicología política del nuevo siglo. Una ventana a la ciudadanía*. México: SEP
- CAMPOSORTEGA, Cruz, Sergio (1997) *Población, bienestar y territorio en el estado de Hidalgo 1960-1990* Pachuca Hgo., Universidad Autónoma del Estado de Hidalgo
- DELVAL, Juan (1999) *El desarrollo humano* Madrid, Siglo XXI.
- FERNANDEZ, Poncela Anna María (2005) *Infancia, adolescencia y política en México* México D.F. Porrúa
- FIGUEROA, J. G; GONZÁLEZ, E; V. (1981) *Una aproximación al problema del significado. Las redes semánticas* en *Revista Latinoamericana de Psicología*, n°13.
- GONZÁLEZ, Casanova, Pablo (1993) (coord.) *Matemáticas y Ciencias Sociales* México D.F., Porrúa
- HOLGUIN, Quiñones, Fernando y HAYASHI, Martínez, Laureano (1977) *Elementos de muestreo y correlación* D.F., UNAM

- HUNTINGTON, Samuel (1996) *La tercera ola de la democracia* en Diamond, Larry y Plattner (Compiladores) *El resurgimiento global de la democracia* México D.F., Instituto de Investigaciones Sociales de la UNAM.
- INGLEHART, R. (1994) *La transformación de la relación entre desarrollo económico y cambio cultural y político* en *Este País*, número 58, México D.F.
- JOHNSTON, J. (1972) *Econometric Methods* Nueva York, Mc. Graw Hill, Kogakusha, Ltd.
 _____ (1986) *Multivariate Statistical Analysis in Geography* Longman, USA, Enssex.
- MENDENHALL, William y SINCICH, Ferry (1997) *Probabilidad y Estadística para Ingeniería y Ciencias* México D.F., Prentice Hall
- MENDENHALL, William, SCHEAFFER, Richard y WACKERLY, Dennis (2002) *Estadística matemática con aplicaciones* México D.F., Math
- NORUSIS, Marija J. (1990) *SPSS/PC Manual advanced Statistics* Michigan, Library of Congress
- NORWAY, Sentralbyrå (1995) *Statistical yearbook* Noruega, Arbok
- ORTIZ, Lazcano Assael (2004) *Envejecimiento en Hidalgo. Características sociodemográficas* Pachuca Hgo., PROMEP-CONACYT, CEP-UAEH
- _____ (2006) “Participación político electoral de los Hidalguenses” en *Hidalgo, Estado y Sociedad*, UAEH-CEP (en prensa) Pachuca Hgo.
- _____ (2007) “democracia y desarrollo, un binomio no correlacionado en el estado de Hidalgo” en *Apuntes electorales IEEM* IEEM Toluca México.
- PÉREZ, César (2001) *Técnicas Estadísticas con SPSS* Madrid, Prentice Hall
- RODRÍGUEZ Cerda, Oscar 1997 “¿Por qué las representaciones sociales? (Un acercamiento de la teoría al análisis del EZLN)” en *Moscovici, Serge Los referentes ocultos de la psicología política*. México:UAM/I.
- TIETZE, Christopher (1990a) *Informe Mundial sobre el Aborto*, Madrid, Instituto de la Mujer
 _____ Christopher (1990b) “\$300,000 Gift Establishes New Fellowship honoring” en *Momentum New from the population Council*, Nueva York, Population Council
- TIETZE, Christopher y Stanley K. Henshaw (1986) *Induced Abortion: A World Review, 6th ed.* New Cork, Alan Guttmacher Institute, 1986.
- URIBE P., Francisco Javier 1997 “En torno a la democracia en México: una caracterización” en MOSCOVICI, Serge et al. *Los referentes ocultos de la psicología política*. México:UAM/I.
- VALDEZ Medina, Jose et al. 2001 “Significado psicológico de democracia en México” Ponencia presentada al Twenty-fourth Annual Scientific Meeting, Cuernavaca, Morelos, 15-18 julio, México.
- VARGAS, González Pablo (1997) *Opinión pública y cultura política en el estado de Hidalgo*, Pachuca Hgo., Universidad Autónoma del Estado de Hidalgo, Centro de Estudios de Población.
 _____, González Pablo (1998) *Hidalgo, las dificultades de la transición política*, Guadalajara, Universidad de Guadalajara.
- WALPOLE, Ronald y MYERS, Raymond (2004) *Probabilidad y Estadística* México D.F., Mc Graw Hill
- WARNER, S.L. (1975) *Técnicas para eliminar respuestas evasivas, métodos y propuestas*. Estudios de familia, octubre, Nueva York.
- WEIMER, Richard C. (2003) *Estadística* México D.F., CECSA
- ZEMELMAN, Hugo (1990) (Coordinador) *Cultura política en América Latina*, México D.F., Siglo XXI.



Partidos políticos en Hidalgo: transición y reconfiguración de la política

Sócrates López Pérez¹

Resumen

El presente trabajo hace referencia a la actividad de los partidos políticos en el estado de Hidalgo. Se dedica especial atención a la reflexión sobre la dinámica interna de cada partido, las características que toman las votaciones dependen directamente del tipo de elección, los candidatos, la composición de la clase política local, la coyuntura interna de los partidos, a su vez se plantea una relación entre situación de pobreza, diferencias de ingreso y experiencia política dentro de la construcción de movimientos sociales. Ello se deriva hacia la construcción de regiones y microzonas con diferencias en la participación electoral, así como el establecimiento de modelos propios. Finalmente se señala que se está dando un proceso de transición en la cual los partidos no encuentran su propia identidad local, generando diversas formas al interior de su descomposición e intercambio de líderes. Y la llamada clase política centra sus esfuerzos en la disputa de los espacios públicos como fuente fundamental de la movilidad social.

¹ Profesor investigador de la Universidad Autónoma del Estado de Hidalgo. Área de Sociología y Demografía. lopezs@uaeh.reduaeh.mx ; lopezsoc@accessnet.com.mx.



Introducción

La conformación de los partidos políticos en el estado de Hidalgo tiene su explicación bajo diversos fundamentos. Uno de ellos es la historia regional del estado de Hidalgo, ya que durante a finales de los setentas se reconfiguraron las regiones a partir de la crisis de los caciquismos, sobre todo en las zonas más alejadas de la capital. Además la composición de la población indígena y rural de estas zonas promovió grandes movilizaciones y la emergencia de movimientos sociales por tierras, por mejorar las condiciones de vida. En este caso el acceso y aparición de los partidos en regiones fue tardía, por lo cual la organización política estuvo sustentada en la propia organización comunitaria indígena y nuevos liderazgos regionales. Otro fenómeno que estará influyendo serán los grandes movimientos sociales, tanto en el campo como en la ciudad. En este caso estos movimientos en el campo fueron sustentados por los profesores indígenas, las organizaciones armadas indígenas nacionales, grupos comunitarios campesinos y los primeros partidos de izquierda². A partir de la década del noventa no encontraremos a lo largo del estado de Hidalgo ningún nuevo movimiento social o político, por lo cual implica que la aparición de los partidos políticos y la estructura organizativa electoral tendrán gran influencia dentro de la organización de estos procesos. Otro elemento que tendrá gran acción serán las políticas públicas, en este caso la política social. Esta, dentro del territorio hidalguense ha tenido un proceso de cambio en tres etapas, una ha pasado de una organización social regional de los caciques hacia la red corporativa del Partido Revolucionario Institucional, la cual estuvo fuertemente sustentada a través de la transferencia de recursos, proyectos productivos, obras sociales y puestos de representación en los diversos niveles de poderes. Una segunda es cuando con la apertura de las zonas mediante el desplazamiento de grupos dominantes locales y caciques a través de la política social, introducción de servicios, escuelas, carreteras, etc., los cuales promovieron la organización social bajo una forma corporativa, en la cual es desplazada o transformada la organización comunitaria tradicional. Sobre todo porque cada proyecto social implicaba forzosamente un modelo de organización para instrumentar dicho proyecto³. Y una última etapa en la cual se traslada este formato en una versión corporativa a los nuevos partidos políticos.

Estos diversos procesos políticos y sociales fueron finalmente subsumidos a la dinámica de los procesos electorales, por lo cual los partidos políticos van a estar influidos y definidos por estos fenómenos. Es decir la historia de los partidos políticos en el estado de Hidalgo sólo se puede explicar en tanto se echa mano de un análisis más amplio, por un lado los movimientos sociales, por otro la organización corporativa y finalmente su relación con la red social y organización de la política social.

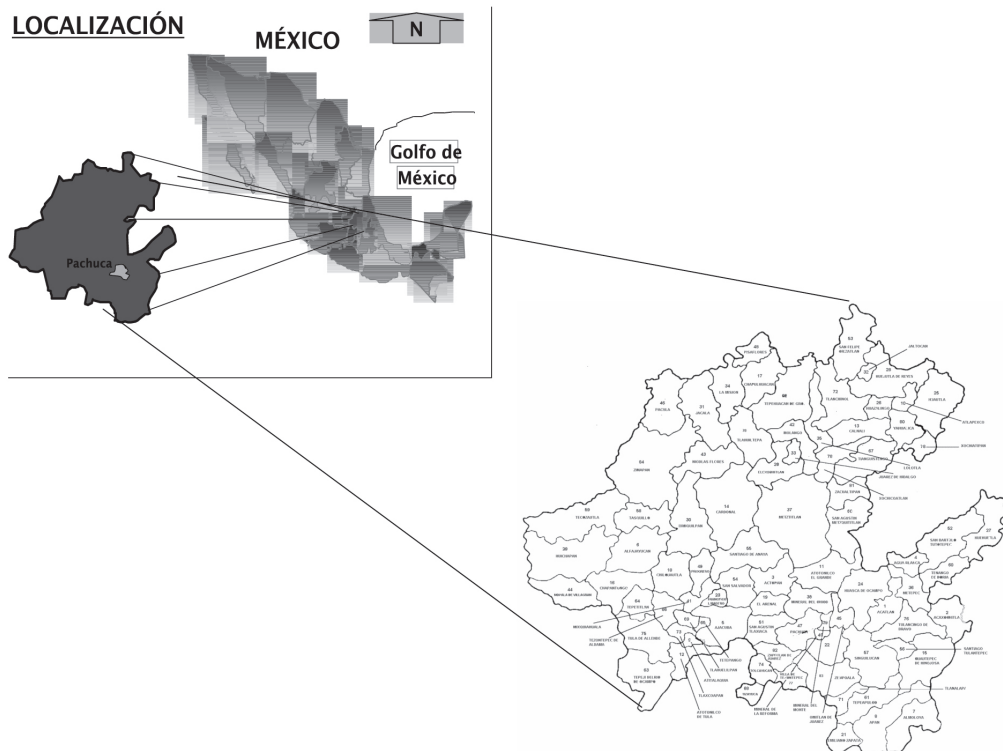
2 En este caso los movimientos en general surgieron a nivel local a partir de la toma de tierras y la lucha contra los caciques y rancheros y sus guardias blancas. Y en la ciudad los tres movimientos urbanos y obreros más importantes fueron Liberación Minera, Frente Cívico Hidalguense y Movimiento magisterial CCL-sección XV, de clara influencia del PCM, PMT y otras corrientes políticas.

3 En esta caso los programas más fuertes en estas regiones parten del COPLAMAR, Solidaridad y Progresas.

De esta forma a lo largo del presente trabajo revisamos estos elementos para poder entender la dinámica política a nivel local.

El estado de Hidalgo aparece como entidad de organización política y dentro de la división territorial realizada por el Presidente Juárez a mediados del siglo XIX. Parte del objetivo fue terminar con los conflictos locales y descentralizar la actividad administrativa hacia nuevos estados. Para ello divide el estado de México en diversas partes, una de ellas será el estado de Hidalgo. Juárez se basó en la organización ya establecida a través de las zonas militares que ya existían, por lo cual todo se redujo a la distribución de ellas, correspondiendo al nuevo estado el segundo distrito militar.⁴ De esta forma en 1869, por decreto de don Benito Juárez como Presidente de la República, se creó el Estado de Hidalgo

Ubicación y características



⁴ Queda definitivamente erigido en nuevo Estado de la Federación, con el nombre de Hidalgo, la porción de territorio del antiguo Estado de México, comprendida en los distritos de Actopan, Apam, Huascaloya, Huejutla, Huichapan, Pachuca, Tula, Tulancingo, Ixmiquilpan, Zacualtipan y Zimapan, que conformaron el segundo distrito militar, creado por decreto de 7 de junio de 1862. En *Decreto publicado en la colección de leyes, decretos y reglamentos del 1º y 2º Congreso Constitucional del Estado de Hidalgo, tomo I de 1884*.

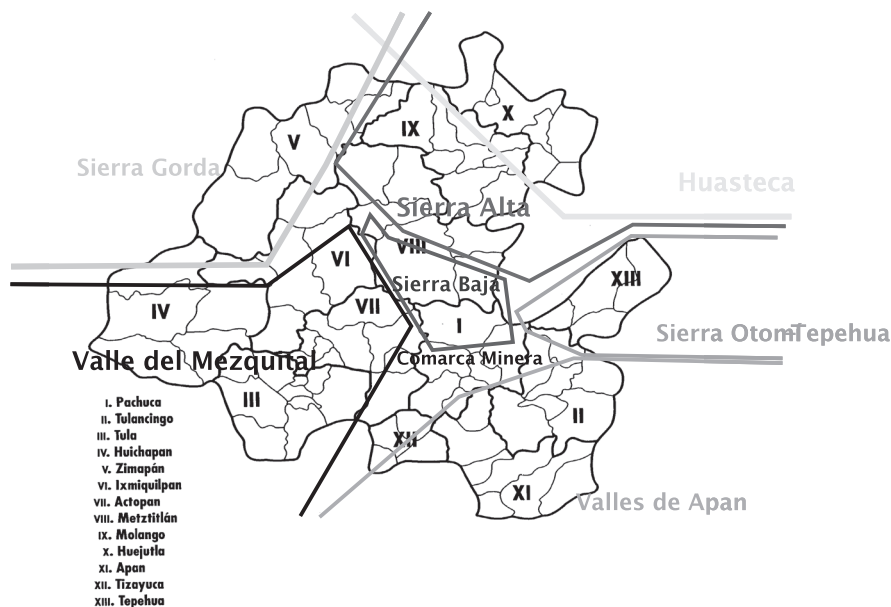
El estado de Hidalgo se encuentra situado en la parte central del país, entre los paralelos 19° 36' y 21° 24' de latitud norte y los meridianos 97° 58' y 99° 54' de longitud oeste. Hace vecindad con los estados de San Luís Potosí, Querétaro, Veracruz, Puebla, Tlaxcala y Estado de México. Hidalgo por su tamaño, constituye el número 26 entre las 32 entidades federativas del país, ya que tiene 20,813 Km².

Hidalgo se caracteriza por tener diversas alturas y por lo tanto grandes contrastes geográficos, conformándose 10 regiones geoculturales: la Huasteca, la Sierra Alta, Sierra Baja, la Sierra Gorda, Sierra de Tenango, el Valle de Tulancingo, la Comarca Minera, la Altiplanicie pulquera, la Cuenca de México y el Valle del Mezquital.

Estas regiones inician el desarrollo de sus economías con base a las características que tomaron la explotación minera y agrícola.

La composición del estado en sus regiones muestra gran complejidad. Mientras el gobierno del estado a través de los Consejos de Planeación dividen al estado en XIII zonas, en forma natural se divide en 10 zonas geoculturales, para finalmente con base a su dinámica económica, toma de decisiones para invertir en infraestructura, acciones directas y políticas públicas, se han creando grandes brechas de desarrollo por lo que el estado ha quedado dividido en dos grandes zonas, norte y sur. Mientras una tienen alta concentración de población y servicios, empleo secundario, alta escolaridad, mayor ingreso, la otra muestra indicadores contrarios, ya que concentra la mayor cantidad de población indígena, en el sector primario, bajos salarios, falta de servicios y alta concentración de pobreza.





Estas diferencias han sido señaladas a través de los indicadores de marginación del INEGI, el cual señala al estado de Hidalgo en un cuarto lugar en los niveles más altos en el periodo del año 2000, siendo desplazado a un quinto lugar por Veracruz para el año 2005. En tanto el Conapo lo señala como un estado con bajos índices de calidad de vida.

El último estudio realizado a través de elaboración de mapas de pobreza arrojaron con claridad la situación actual de desigualdad que tienen las regiones en el estado. Este modelo considera que el estado de Hidalgo queda dentro de seis regiones, las cuales a partir de una categorización se clasificaron de la siguiente forma: pobreza extremadamente alta, pobreza alta, pobreza moderadamente alta, pobreza moderadamente baja, pobreza baja, y pobreza extremadamente baja.

La región que registra pobreza extremadamente alta comprende los municipios de: Atlapexco, Eloxochitlan, Huautla, Huazalingo, Jaltocán, Nicolás Flores, Pacula, Pisaflores, San Bartolo Tutotepec, San Felipe Orizatlan, Tepehuacan de Guerrero, Tlanchinol, Xochiatipan y Yahualica, los cuales representan al 11.80% de la población estatal con 263,795 habitantes. En esta región se encuentra el mayor porcentaje de habitantes cuyo ingreso es de un salario mínimo; su principal actividad económica es la agricultura de autoconsumo, con muy baja ocupación tecnológica y difícil acceso al crédito, pero cabe señalar que el municipio de Tepehuacán de Guerrero es de los pocos municipios en el estado que exporta productos agrícolas; el empleo relativo es muy bajo excepto en San Bartolo Tutotepec; el nivel de dependencia de los desocupados hacia los ocupados es muy alta; éstos municipios se encuentran en la zona norte del estado a una distancia considerable

de la capital, sin embargo tienen una buena infraestructura de abasto; la posesión de bienes y valores es mínima; en general sus habitantes no son derechohabientes de seguridad social; sufren de altos niveles de desnutrición y tienen los menores años de escolaridad; las viviendas de éstos municipios, exceptuando en Eloxochitlán y Jaltocán, en su mayoría no cuentan con drenaje ni luz eléctrica, e incluso agua. Otra gran región se formará por los municipios que presentan un grado de pobreza alta son: Acaxochitlan, Agua Blanca de Iturbide, Calnali, Cardonal, Chapantongo, Chapulhuacán, Chilcuautla, Huehuetla, Juárez Hidalgo, Lolotla, La Misión, Santiago de Anaya, Tecozautla, Tenango de Doria, Tianguistengo, Tlahuiltepa y Xochicoatlan, los cuales representan al 11.99% de la población estatal con 267,989 habitantes.

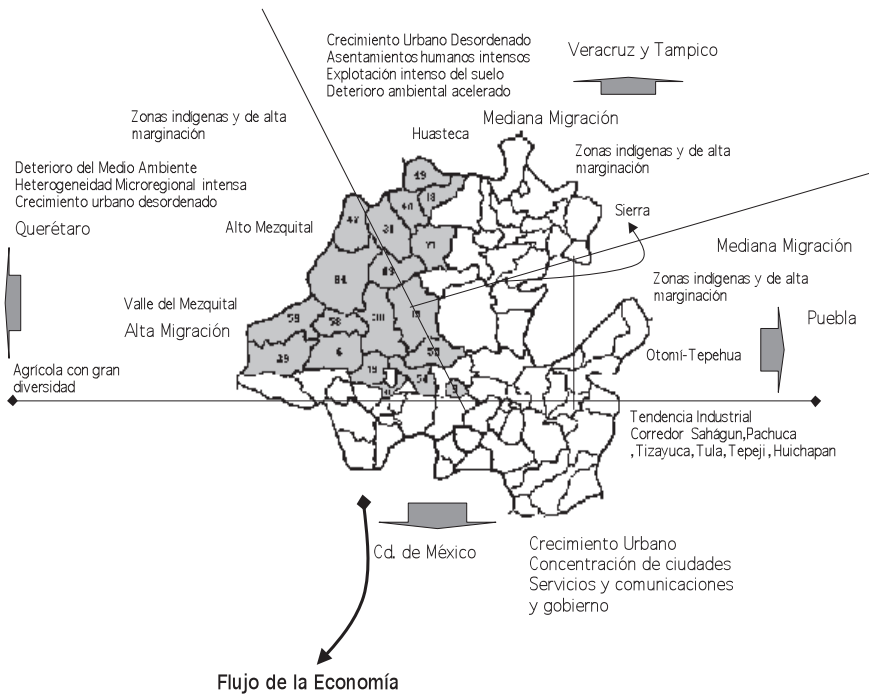
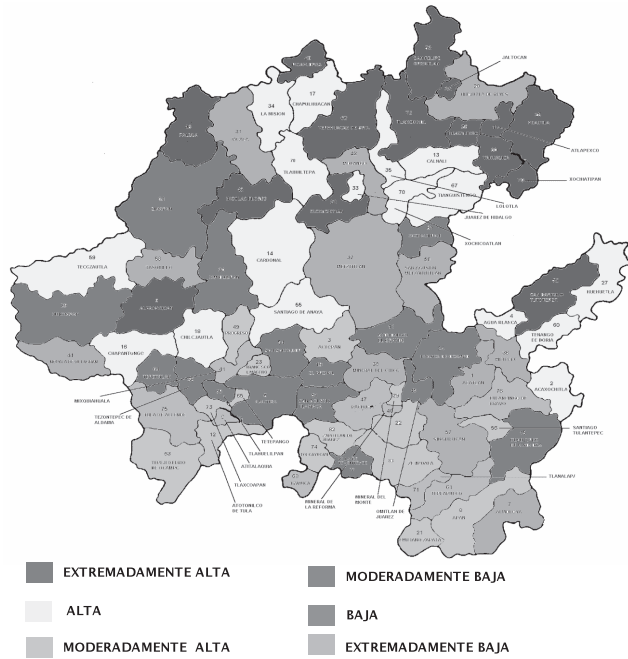
En ésta región también se encuentran concentrados los menores salarios mínimos, hay poco empleo, excepto en Huehuetla, su vocación es agrícola con difícil acceso a tecnología y crédito; con excepción del municipio Cardonal, la dependencia de los habitantes desocupados hacia los ocupados es alta; tienen una buena infraestructura de abasto, pero hay urgencia por infraestructura del servicio educativo; tienen también altos nivel de desnutrición y la gran mayoría de los habitantes no son derechohabientes del seguro social. Finalmente a debemos sumar los Municipios de Acatlan, Almoloya, Huejutla de Reyes, Jacala de Ledezma, Metepec, Metztlán, Mineral del Chico, Molango de Escamilla, Nopala de Villagrán, San Agustín Metzquititlan, Singuilucan, y Tasquillo, los cuales representan al 11.28% de la población estatal con 252,106 habitantes.

Esta región está caracterizada por su vocación agrícola, aunque también se ocupan en la ganadería, los indicadores económicos mejoran, disminuye la dependencia económica de los habitantes desocupados con respecto a los ocupados, especialmente en Huejutla y Metepec; algunos municipios se acercan a la capital como Acatlán, Mineral del Chico y Singuilucán; cuentan con una buena infraestructura de abasto, excepto Almoloya, Metepec, Singuilucan y Tasquillo; casos especiales son los de Huejutla, Jacala, Molango y Tasquillo, municipios donde hay cierta concentración de salarios altos; éstos municipios tienen mayor posesión de bienes y valores que el resto, pero en Molango y Jacala la adquisición de éstos se queda rezagada respecto al ingreso; Huejutla registra algunas exportaciones; en materia social en general no hay desnutrición severa, las condiciones de vivienda mejoran un poco, nuevamente Huejutla parece ofrecer incongruencia entre sus características de vivienda y su ingreso; en seguridad social únicamente los municipios de Huejutla y Metztlán tienen una cobertura aceptable⁵.

De acuerdo con el II Censo de Población y Vivienda 2005, al 17 de octubre pasado, residen en el estado de Hidalgo un total de 2 millones 345 mil 514 personas, de las cuales 1 millón 220 mil 326 son mujeres y 1 millón 125 mil 188 son hombres.

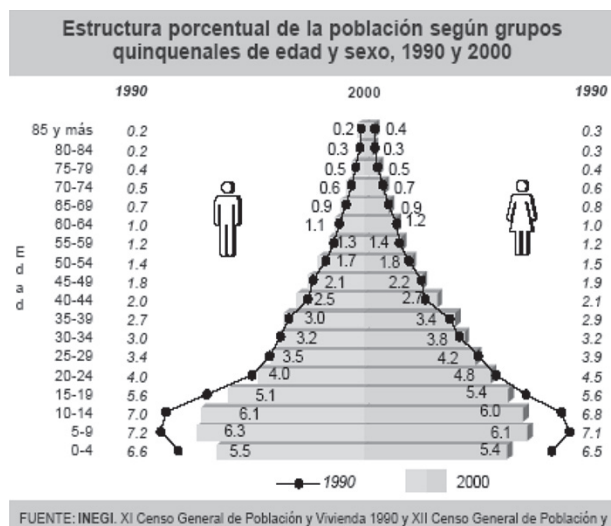
5 Ídem. Medición de pobreza a través de la elaboración de mapas : un caso práctico para el estado de Hidalgo. En Revista Trabajo social, Pobreza, Vol.2. Escuela Nacional de Trabajo Social, Nueva época trece, diciembre 2005. pag.5-19.

Partidos políticos en Hidalgo: transición y reconfiguración de la política



El padrón tiene 1,555,662 personas registradas (cifras actualizadas al 28 de febrero de 2005.IFE).Existen 84 municipios, 18 distritos electorales locales y 7 distritos electorales federales.

La composición de la población del estado de Hidalgo ha tenido un proceso complejo de distribución y desarrollo en el territorio estatal, que ha estado dinamizada por las diversas políticas públicas, la distribución de recursos públicos y el desarrollo de las actividades económicas. Esto ha generado relaciones sociales y políticas de gran complejidad, en las cuales los partidos políticos se han insertado y definido sus propias tareas, que en muchos sentidos han roto su actividad o el modelo nacional de su acción. Los partidos desde su aparición en Hidalgo han quedado marcados por esta complejidad social, la cual no sigue el mismo camino nacional, por lo cual han sido reconfigurados con base a estas condiciones anteriormente señaladas.



Distribución de Ciudadanos por Sexo.
 Información al 29 de Noviembre del 2005.
 Entidad: Hidalgo

Padrón Electoral			Lista Nominal		
Sexo	Ciudadanos	Porcentaje	Sexo	Ciudadanos	Porcentaje
Hombres	767150	47.75%	Hombres	747617	47.66%
Mujeres	839519	52.25%	Mujeres	820934	52.34%
Total	1606669	100%	Total	1568551	100%

Distribución de Ciudadanos por Grupos de Edad.
Esta información se encuentra al corte del mes de Noviembre del 2005.
Entidad: Hidalgo

Padrón Electoral			Lista Nominal		
Intervalo	Ciudadanos	Porcentaje	Intervalo	Ciudadanos	Porcentaje
18	19284	1.20%	18	15865	1.01%
19	34742	2.16%	19	32178	2.05%
20 a 24	214358	13.34%	20 a 24	206748	13.18%
25 a 29	225566	14.04%	25 a 29	220044	14.03%
30 a 34	217531	13.54%	30 a 34	212965	13.58%
35 a 39	183960	11.45%	35 a 39	180491	11.51%
40 a 44	158733	9.88%	40 a 44	155883	9.94%
45 a 49	133098	8.28%	45 a 49	130955	8.35%
50 a 54	108066	6.73%	50 a 54	106464	6.79%
55 a 59	82967	5.16%	55 a 59	81706	5.21%
60 a 64	68439	4.26%	60 a 64	67485	4.30%
65 o mas	159925	9.95%	65 o mas	157767	10.06%
Total	1606669	100%	Total	1568551	100%

Este argumento propone que la construcción de la política no es simplemente votos, candidatos y partidos a la manera de un plano nacional. Mas que nada queremos señalar que sin la explicación de la composición del desarrollo regional en Hidalgo no se puede entender la complejidad de los partidos políticos, así como tienen su propia dinámica.

La red social más compleja ha sido desarrollada por la forma de hacer operativa la política pública, ya que ésta ha creado y fortalecido a ciertos grupos locales. Los grandes programas sociales al ser implementados hacia los sectores beneficiados van creando grupos y liderazgos regionales, los cuales finalmente van a ser encausados hacia representaciones locales. Con ello se establece una fuerte relación entre estos grupos locales con el coordinador de programas, proyectos y recursos. Esta red fue establecida a través de las corporaciones tradicionales y nacionales del PRI (CNC, CTM, etc.), cuyo deterioro se precipitó los últimos diez años, acelerado por la disputa de recursos, la concentración de proyectos y vejez de los líderes. A esto se agregó nuevas condiciones de los modelos emergentes de la Política Social (Progres-a-oportunidades) y la dinámica impuesta por Solidaridad, principalmente en sentido de renovación de liderazgos⁶.

6 En este caso enlazamos desarrollo regional en tanto hay una fuerte inversión social, en la cual existen grandes cantidades de recursos públicos en el sector social, antes que reconfigurar y fortalecer la economía a través de la inversión industrial, del sector servicios, etc., de hecho nunca existió un Plan estatal de Desarrollo que diera dirección hacia un desarrollo económico y mejoramiento de los sectores pobres. Ver López, Raesfeld. Evaluación de Progres-a en Hidalgo. INI. Mimeo. 1996..

El empalme del corporativismo

Para la comprensión de los partidos en Hidalgo debemos agregar la forma de existencia local del corporativismo. De hecho entendemos que el señalamiento de P. Schmitter es claro que ha existido en México un corporativismo Estatal, que se corresponde a un Estado capitalista atrasado y autoritario. Aunque habría otros trabajos que orientan este corporativismo hacia diversos espacios de la sociedad, así para Manuel Camacho⁷ tiene la función de fragmentar las clases y el control y supeditación a políticas del Estado,⁸ o bien para Arnaldo Córdova se encuentra en la incorporación de las masas al PRI por sus tres sectores, donde las corporaciones son órganos del partido y no del Estado, sometido a la dinámica del sistema político electoral, o bien reducido al partido.⁹

De esta forma se asegura una estructura política corporativa que reduce la competencia por el poder y acentúa las relaciones conciliatorias entre las clases sociales, mediante su articulación vertical o subordinada al aparato estatal¹⁰. De esta forma en la década del 70 sucede un rápido proceso de corporativización, con el fin de promover y hacer viable la acumulación de capital.¹¹ Y este esquema va a ser fundamental para complementar el proyecto económico estatal, y que posibilitará el fortalecimiento del Estado y se presencia en la dinámica capitalista. Básicamente al generar una infraestructura política eficaz de absorción y neutralización de demandas (como variable de afectación de la economía).¹²

La fuerza y consistencia de una economía en permanente desorden y que afecta a los sectores populares ha sido la política corporativa, y a su vez sustentada en un doble discurso. Este se encamina a un desarrollo capitalista mexicano subordinado, pero ideológicamente con un nacionalismo exacerbado¹³. Se crea un clima propicio de una refinada ideología, emergida y sustentada en el movimiento revolucionario de 1910, y en el vínculo de cordialidad entre Estado y clases populares, y articulada por un aparato partidario oficial. Este a su vez ha logrado establecer una red amplia de incorporación de sectores (obrero, campesino, popular, femenino, profesional, etc) al partido, es decir, al propio Estado.

7 Así por ejemplo, señala: "... el presidente Cárdenas auspició la fragmentación corporativa de la sociedad al separar obreros, campesinos y burócratas, y al crear las representaciones patronales paraestatales". Manuel Camacho. *El futuro inmediato. La clase obrera en la historia de México. siglo XXI-UNAM. México, 1980* pag.39

8 Véase Enrique de la Garza. *Cultura y Crisis del corporativismo en México. Documento Mecanografiado. UAM-I. s/f. pp. 36*

9 *Ibidem.* pag. 2. o bien puede verse un trabajo que toma este elemento y lo complementa con las corporaciones sindicales, y que finalmente señala los cambios importantes hacia un neocorporativismo. Ilan Bizberg. *El México neocorporativo.* en *Nexos.* núm. 144. México diciembre 1989. pag. 47-54.

10 *idem.* pag. 3-4.

11 De la Garza, Enrique. *Paraestatales y corporativismo.* en *El Cotidiano.* Núm. 28. UAM-A. México. marzo-abril de 1989. pag. 3-12.

12 Puede verse más ampliamente este tema y la dirección que podrían tomar las nuevas relaciones obrero-patronales en De la Garza, Enrique. *Desindustrialización y reconversión en México.* *El Cotidiano.* núm. 21. UAM-A. México. enero-febrero. 1988. pag. 2-8.

13 Reyna, José Luis. *Estado y Autoritarismo en el Sistema Mexicano. Nueva política., Vol. 1 Núm. 2. abril-junio, 1976.* pag. 75-98.

Dentro del estado de Hidalgo este tipo de procesos sociales, que inicialmente fueron vinculados al populismo significó una movilización política para la desmovilización de los sectores de clase con demandas formuladas. Este activa y desactiva, incorpora y controla al aparato gubernamental, para encausarlas a un proceso de desradicalización (organizaciones políticas como muros de contención a las demandas de sectores de clase). Este fue el cause para las regiones de mayor control y por lo tanto de mayor conflicto en el estado de Hidalgo. Los diversos liderazgos regionales organizaron una estructura local recia e infranqueable a nivel comunitario, en la cual se operaban las representaciones y era la red sobre la cual fluían las diversas decisiones, que venían desde el centro de decisiones del gobierno, del Partido único o ambos ¹⁴.

De esta forma el corporativismo es una forma de organización política en la cual conviven diferentes intereses de clase. El Estado, a su vez, les impone un control autoritario y una ideología de conciliación de clase. Así, se conforman dos objetivos, por un lado cierto grado de redistribución para la acumulación de capital, y conservar la legitimidad del sistema. Estos beneficios muchas veces se adelantan para prevenir cualquier tipo de movilización, y la existencia de asociaciones aparentemente democráticas y de participación política. Da la sensación de participación, con masas desarticuladas, menos en la cúpula de la organización independiente y autónoma de grupos y sectores sociales. Entonces la presencia autoritaria del Estado va encaminada a evitar esa movilización política extensiva e intensiva. Este cuenta con el monopolio de la fuerza en forma legítima.

La represión se desarrolla junto a este proceso corporativizador, en tanto genera una desmovilización de un número de grupos potencialmente movibles, y el régimen mexicano ha tenido una gran capacidad para crear organismos corporativos adecuados a los diferentes sectores que ocupan un lugar en el juego político ¹⁵.

Pero ésta visión de J.L. Reyna pertenece a la década del 70, y que nos previene de un Estado fuerte, con integración de grupos y procesos de legitimidad hacia un modelo capitalista sólido. Esto para nuestra época, los noventa, presentaría condiciones diferentes en algunos aspectos. Estaría en duda la fortaleza y legitimidad del Estado, más no el modelo capitalista de desarrollo y su forma neoliberal. En cuanto al corporativismo su función es vigente, a pesar de que ha sufrido cambios importantes y una búsqueda de nuevos esquemas, que se enfrentan a las nuevas relaciones que han definido la globalización de la economía y la apertura de acuerdo de libre comercio. Así, el corporativismo se presenta como una estructura rígida ante los nuevos procesos de producción, y culturalmente atrasado frente a las exigencias de la competitividad, incluso en las zonas más alejadas y rurales. Para este caso en Hidalgo es donde este conflicto brotó con mayor radicalismo.

14 En este caso generalmente venían de una vieja tradición de caciques locales, los cuales eran modernizados por la ideología partidista, los cuales regulaban el flujo de recursos públicos y su distribución local, según preferencias o necesidades de control.

15 Al menos en el estado de Hidalgo funcionó con mucha precisión para enfrentar los movimientos sociales y políticos, la oposición e incluso el relevo al interior de los propios organizamos corporativos.

Este tipo de corporativismo estaría en definición, lo cierto es que existe aún la integración de otros grupos y sectores a los intereses del Estado, que los comparten y son las relaciones fundamentales de acercamiento y fortalecimiento de este. Así, se señala que formalmente, México tiene un sistema corporativista de representación de intereses, en el que cada ciudadano y cada segmento de la sociedad debe relacionarse con el Estado por medio de una estructura autorizada por el mismo para organizar y representar a ese sector de la sociedad (campesinos, trabajadores urbanos sindicalizados, empresarios, maestros, etc.). El propio partido oficial está dividido en tres sectores (obrero, campesino y popular), y que representa a la mayoría de los empleados del gobierno, pequeños comerciantes, propietarios y grupos urbanos de bajos ingresos. Cada sector está dominado por una organización de masas.¹⁶

El corporativismo en México es parte importante en la cultura política y su modelo político. Este corporativismo es la relación formal entre instituciones o grupos selectos y el gobierno o Estado. Su aparición se da junto al nuevo Estado emergido de la Revolución Mexicana y originalmente para canalizar las demandas de los grupos más influyentes y mediar entre ellos. Con Lázaro Cárdenas (1934-1940) se dan las instituciones más estructurales, con sus elementos de corporativismo más finos, inicialmente como protección del trabajador y campesinos, hasta ampliarse a otros sectores de la clase media, empresarios y sistemas políticos. Aunque el espíritu original de esta red era asegurar la distribución del beneficio social, que durante los siguientes sexenios va transformándose y reorientando su ideología y utilizando nuevas estrategias económicas. Su organización corporativa finalmente es definida a otros objetivos.

En la época de Carlos Salinas se inició un desmantelamiento de ésta red, dentro de la culminación de su proyecto neoliberal echado a andar 8 años antes, y bajo la promesa de modernización política y democrática.¹⁷ Estos cambios estuvieron envueltos en otros procesos, de reestructuración industrial y reforma del Estado. Este nuevo modelo corporativo se empieza a enlazar y relacionar con nuevas comunidades a través de las políticas públicas más amplias y de alto activismo. El estado de Hidalgo recibirá un fuerte impacto de este proceso, ya que a partir de Solidaridad se inyectarán nuevos recursos y por lo tanto nuevos interlocutores, el remplazó de la vieja estructura de líderes locales y le emergencia de nuevas agrupaciones sociales. Estos deberán reflejarse en la flexibilidad de las relaciones corporativas (de ahí mismo que la Federación no pertenezca al PRI, ni los sindicatos fundadores).¹⁸

16 Wayne, A. Cornelius y Ann Craig. Politics in México. citado en La política en México por Roderic Ai Camp. Edit. siglo XXI. México 1995. pag. 148.

17 En este caso el corporativismo es visto como la antítesis de la democracia, como la incapacidad del sistema para que los ciudadanos se organicen bajo sus propias capacidades e intereses, y las instituciones de opinión sean verdaderamente autónomas.

18 El sindicato y reestructuración productiva en México. en Revista Mexicana de Sociología No. 1/94. UNAM. pag. 3-28.

Aunque otros grupos están en transición, pero aún incapaces y débiles sin figurar en la toma de decisiones, incluso algunos sufrieron tal desmantelamiento que no lograron entender estos nuevos procesos. Desde luego que estas son centradas en el ejecutivo, y sometiendo por diversas vías al legislativo. Los grupos más importantes fuertemente que se han integrado a esta estructura, y por diversos medios, son los militares, la iglesia católica, los empresarios, los trabajadores organizados y los intelectuales.¹⁹ Aunque cada uno tiene su propia relación institucional y formas de integración, al menos para el estado de Hidalgo.²⁰

En el caso de las corporaciones tradicionales no ha comprendido la reestructuración del Estado y sus nuevas direcciones y simplemente han aceptado y esperado nuevos tiempos o bien otra forma que se ha dado es la independiente o autónoma (como opción diferenciada entre la subordinación al Estado o a otras instancias).

Si el corporativismo -según Schmitter- son los grupos de intereses marcadamente diferenciados, jerárquicamente estructurados y centralizados que operan en armonía y que pertenece a una tradición centralizada, cómo se puede insertar en las sociedades avanzadas o su tendencia hacia la pluralidad. Algunos autores señalan esta relación como un proceso complejo de la organización de la sociedad, en la que el pluralismo tiene una posición subordinada -en lo organizacional- al corporativismo. Este modelo no anticipa la transformación integral del sistema de participación política, y la visión parece más apropiada para el punto culminante de la fase industrial del cambio, aquel en que los ciudadanos se encuentran satisfechos. Para esta etapa ya se dieron las instituciones básicas y los servicios públicos, y aún está por aparecer el sector servicios²¹. En tanto se dan estos cambios en la sociedad, el corporativismo pierde pertinencia, al igual que otros modelos centralizados. La era de la autoridad es sustituida por la de la participación de sus ciudadanos. Con ello se rompe la cooperación y la armonía de la sociedad corporativa, no tiene cabida en la sociedad actual.²² de alguna forma es el momento en la cual los partidos políticos se van conformando como aquellas instancias únicas de participación y monopolización de la política.

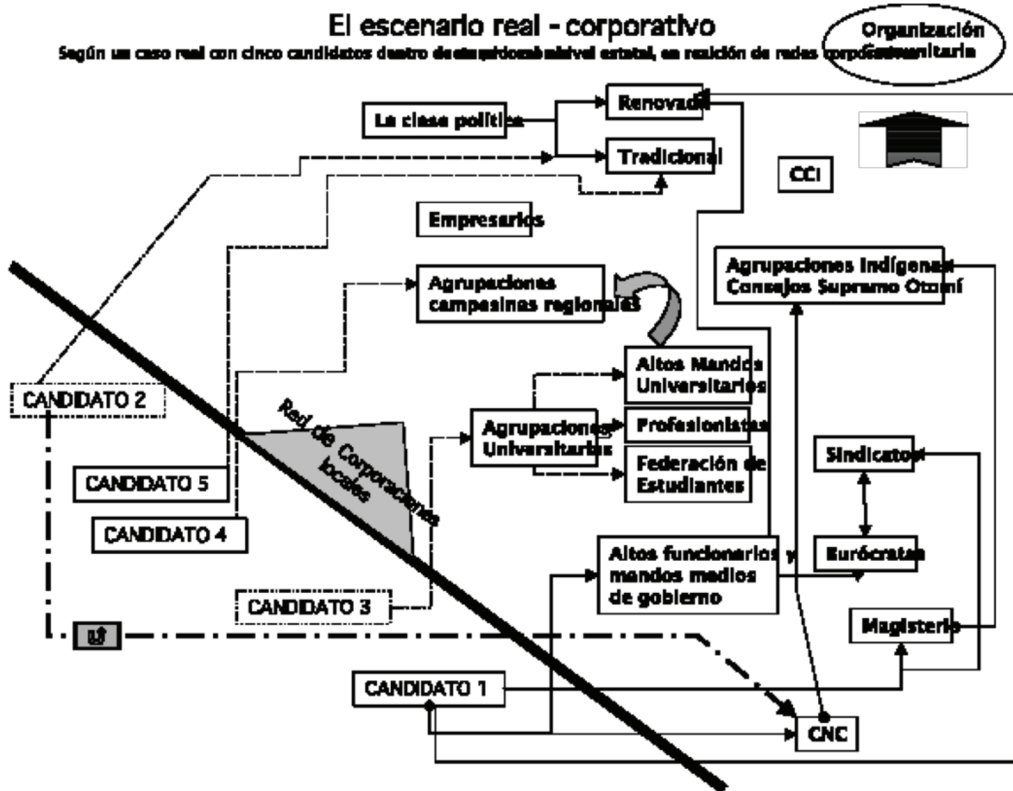
El siguiente esquema nos señala un ejercicio en la cual se comienza a empalmar las nuevas formas de corporaciones sobre los partidos, sus lazos y nuevas redes de integración de la participación local. Finalmente presentamos un esquema que en futuros textos desarrollaremos y que considera diversos elementos de análisis para comprender determinadas coyunturas, a la manera de un proceso electoral, en la cual se apuesta a ganar a través de las corporaciones.

19 Roderic Ai Camp/op. cit. pag. 151.

20 Miguel Basáñez. La lucha por la hegemonía en México 1968-1990. 8a. Edic. siglo XXI. México, 1990.

21 En este caso se hace referencia a la introducción de servicios, la apertura de grandes zonas marginadas a través de nuevas carreteras, la ampliación de los servicios de salud, educación y proyectos productivos. Como es el caso de la Sierra Gorda, Sierra Central Huasteca, Valle del Mezquital y Zona Otomí-Tepehua.

22 Roger Benjamin. Los límites de la política (Bienes colectivos y cambio político en las sociedades postindustriales). Alianza Editorial Mexicana, México, 1991. pag. 95-104.



Integración y desaparición de movimientos sociales regionales en el estado de Hidalgo

A lo largo del siglo XX en el territorio del estado de Hidalgo emergieron diversos e importantes movimientos sociales. Estos fueron desde aquellos de origen revolucionario, armado, político, como de tipo sindical industrial, magisterial, urbano, indígena y campesino. En muchos de los casos por influencias de movimientos más amplios y nacionales, o bien generados por nuevos liderazgos locales y para enfrentarse a condiciones de violencia, exigencia de tierras, por democracia sindical, por mejores condiciones de vida, acceso a servicios e incluso urbanización.

Sin embargo con la apertura de nuevas leyes para la organización social y la participación política, estos movimientos comenzaron a ser más espontáneos, temporales e incluso desaparecer. Al menos consideramos que la aparición, continuidad o desaparición de estos movimientos están en relación directa con los partidos políticos, y las leyes que van regulando sus actividades. A su vez un punto principal que consideramos para definir a estos

movimientos es saber en que medida pasaron de grupos con movilizaciones y organizaciones básicas a sujetos sociales con capacidad de autoreconocerse con objetivos históricos y permanencia sobre otros modelos de organización social.

De esta forma dentro de las regiones en la cual surgieron movimientos importantes está la región de la Huasteca y Sierra en el Estado de Hidalgo es una zona en la que han vivido desde épocas milenarias diversos grupos étnicos. Hoy básicamente se encuentran asentados los nahuas, en 242 localidades y distribuidos en 9 municipios y con una población indígena de más de 127,807²³.

Movimiento y sujeto social en la huasteca

Esta nueva situación se derivó en que las causas profundas que dieron origen al movimiento revolucionario de 1910 y sus beneficios en el reparto agrario nunca sucedieron en la Huasteca en forma plena. Apenas en 1927 se iniciaron algunas acciones, que inmediatamente fueron reprimidas por lo hacendados y rancheros. Fue en el periodo de Lázaro Cárdenas cuando se lograron ejecutar 3 resoluciones presidenciales que amparaban 1,194 Ha., beneficiando a los primeros 100 ejidatarios de la región. A lo largo de los siguientes periodos presidenciales que van de 1935 a 1994 se entregaron 127,882 Ha., amparadas en 305 resoluciones presidenciales y 20 sentencias del Tribunal Superior Agrario a 28,827 campesinos²⁴.

Las nuevas condiciones sociales y políticas provocaron que a lo largo de la década del setenta se articularon distintos procesos que integrarán la región a un mundo más amplio, a la vez que establecerá las condiciones para generar una época amplia de movilizaciones indígenas. Este periodo quedará señalado por la existencia de una estructura social más amplia y compleja, donde los actores principales ya no corresponden a una estructura polarizada. Se desarrollaron aceleradamente nuevos sectores urbanos y agroindustriales, y por lo tanto nuevos intereses y grupos sociales concentrados en grandes poblaciones urbanas, y que finalmente disputarán espacios de decisión y obtención de recursos, que anteriormente estaban concentradas en grupos tradicionales y de concentración del poder. A su vez entró en contradicción con las características de propiedad de la tierra. Así, se formaron diversas asociaciones, sindicatos, partidos políticos y grandes contingentes en derredor de movimientos indígenas que reclamaban el reparto de tierras, así como diversos sectores campesinos-jornaleros, peones, trabajadores empleados en el corte de caña, potreros y actividades agrícolas²⁵.

23 Esta región igualmente incluye a los Estados de San Luis Potosí, Veracruz y Tamaulipas.

24 Revisión de los reportes y documentación que tiene la Procuraduría Agraria, en su Delegación de Hidalgo. Ver reportes e informes entregados a gobierno estatal. mimeo. 1997.

25 En el sector de trabajadores comúnmente conocidos como peones, y que se dedican a trabajos complementarios en los ranchos, bajo un salario o jornal fijo, pero con condiciones inhumanas de trabajo, las jornadas, maltrato y abuso. este flujo permanente de trabajadores, movilizó no sólo mano de obra, igualmente amplió los horizontes sociales, nuevas aspiraciones e ideas para el acceso a servicios básicos de educación y salud, medios de comunicación y la propia cultura que socializaban en el proceso de movilización y migración. Esto erosionó profundamente las bases tradicionales del poder y control.

Igualmente se dio un choque frontal entre la política estatal y los poderes tradicionales, en los proyectos y concepciones de este para modernizar la región. Y que jugará diversos papeles a lo largo de la lucha indígena por tierra en las dos siguientes décadas. Este doble juego que inició el gobierno federal fue instrumentado por el nuevo periodo de gobierno estatal. Se dejó abierta la posibilidad de dotación de tierras en la medida de que grupos campesinos organizados tomaran e invadieran las tierras de los rancheros, caciques y terratenientes ²⁶.

Los conflictos que se derivaron a lo largo de la década del setenta dieron la pauta de intervención del gobierno. Que se complementó con las primeras acciones del plan global de modernización ²⁷. Las primeras acciones para resolver los conflictos políticos fue la encarcelación de más de cien campesinos presos, entrega y dotación de tierras, solución de los conflictos mediante la actuación del Tribunal Agrario y la intervención directa del gobierno estatal en acciones sociales en la región.

El elemento permanente a lo largo de la conformación del movimiento indígena es la tierra. A pesar de que han pasado por tres etapas importantes, su organización ha estado en torno a la demanda, restitución y defensa de la tierra. La primera etapa que va de 1960 a 1972 estuvo marcada por la formación de organizaciones corporativas, partidistas y en relación directa al gobierno, mínimamente por sindicatos y organizaciones laborales.

Las primeras fueron la CNC como órgano del PRI, y posteriormente la CCI, hay un poco de presencia en la región del MLN, aunque sin influencia ni estructuración de un programa de acción, y del cual aparecerán más adelante otras dos figuras organizativas cercanas a ellas y con las mismas características. La tendencia de estas últimas era más radical, fundada en derredor una estructura clandestina y armada, y convocando a la transformación del país y la creación de una sociedad socialista, el partido de este periodo y tendencia fue el PCM²⁸.

Aunque estas no dominaron el panorama regional dejaron antecedentes para las organizaciones de la década del ochenta. Estos movimientos no fueron de carácter indigenista, los radicales tendieron a la liberación nacional, y las corporativas se centraron en su lucha por la tierra y la gestión de recursos. Igualmente proliferaron Uniones de Ganaderos y Productores, así como organismos laborales de jornaleros.

26 Estaba claro que el gobierno no resolvería a favor de los campesinos solicitudes directas de tierra, pero sí resolvería conflictos reales de invasión, una intervención entre las partes. A unos les dotaría de tierra porque ya la invadieron, en tanto a los otros les pagaría las tierras. En parte esta actitud gubernamental sería la punta de lanza para actuar directamente en la modernización de la Huasteca. La estructura social organizada por los terratenientes y caciques que se había forjado a lo largo del siglo, hacia la década del sesenta presentó fisuras en la relación con los proyectos nacionales y desarrollo del modelo económico. Por lo tanto los excesos del control político y social de los caciques eran obstáculos directos para acciones gubernamentales en la zona. Y la mejor forma de medir esta contradicción fueron los resultados de la política social, educación, salud, comunicaciones y legislación laboral.

27 Este Plan de modernización de la Huasteca Hidalguense fue diseñado e implementado por Guillermo Rossell de la Lama, gobernador del Estado de Hidalgo en ese periodo. Tomo las primeras medidas políticas e instaló el poder ejecutivo estatal en la Ciudad de Huejutla, centro del conflicto. Y los primeros momentos de la lucha por la tierra fue auspiciada por Luís Echeverría, según versión de los propios actores, quien entrevistas señalaron que el Presidente les dijo “pues si quieren tierras pues tómenlas”.

28 Comentarios del Profr. Rubén Sevilla originario de Huehuetla, y que participó en los setentas en este tipo de movimientos. Pachuca, Hgo., 1997.

En la segunda etapa que va de 1972 a 1984 se dio el crecimiento y aparición de una gran cantidad de organizaciones. Aunque todas tuvieron que enarbolar la demanda de la tierra, ya estuvieran cerca o lejos de la relación corporativa estatal, algunas marcadas y vitalizadas por los grandes liderazgos, de ahí mismo que se diera el caso del PMT quien tuvo una influencia fuerte ²⁹.

A partir de la separación de las organizaciones corporativas se da una fuerte oleada de nuevas organizaciones que enarbolan las demandas más avanzadas y democráticas de los pueblos indígenas, así como centrando sus objetivos en la invasión de tierra. Es un periodo de gran violencia y lucha polarizada entre los rancheros, terratenientes y ganaderos contra los grupos y organizaciones de campesinos indígenas ³⁰.

En este periodo el escenario de la lucha política presenta tres tipos de organizaciones, las tradicionalmente corporativas y dependientes del PRI, CNC y CCI; otras derivadas de estas organizaciones corporativas que no lograron retomar las demandas de tierras (CNC, CCI) dado paso a la URECHH, el CAM y la UNORCA ; y las nuevas que se formaron ante coyunturas específicas y cuya presencia se fortaleció ante las represiones y asesinatos de campesinos en la región, como fue el caso de la 14 DE MAYO, OIPUH y FEDOMEZ, con una tendencia más radical y de enfrentamiento con las autoridades locales, incluso con una estructura militarizada y clandestina ³¹. Estas organizaciones no lograron rebasar los límites de las demandas de tierras, por lo cual una vez resueltas sus demandas y la entrega de tierras, este movimiento sufrió un reflujo de su activismo y movilización. Algunas lograron permanecer y entrar a otro nivel como fue el caso del UCAFI y el CUSO, cuyo interés fue orientado a la gestión de recursos para la producción y la formación de Uniones de Crédito.

Toda la lucha política estuvo centrada en las tierras e identificándose como movimiento campesino, antes que indígena ³². Por lo tanto a pesar de su gran capacidad de movilización

29 Lo fue a través de Pedro Beltrán, quien es asesinado, perdiendo gran fortaleza y presencia regional. O el caso de Benito Hernández que encabezó las primeras tomas de tierra, pero igualmente fue asesinado.

30 Aquí el movimiento indígena alcanza su mejor momento de lucha y organización, pero alejado aun de demandas políticas y de reivindicación indígena, por lo cual los contingentes se abocaron a la demanda de tierras, y es indígena porque el componente de sus contingentes son indígenas, pero se identificaron más como sectores de campesinos pobres y sin tierra. La violencia que imperó en este periodo fue provocada por los grupos armados de guardias blancas de los ganaderos, y se señala por diversos medios que los asesinatos de ambos bandos rebasaron las cien personas. Ver entrevista a Modesto Hernández en Procuraduría Agraria 1995. En otros casos fue el propio gobierno quien envió a líderes campesinos a dirigir, apoyar y organizar los movimientos en las regiones, como fue el caso de Anacleto Ramos.

31 Este tipo de organizaciones que han logrado sobrevivir, aparecen y se ocultan por periodos largos, y su localización no es del todo muy clara, por lo cual siempre se les han relacionado con movimientos mas amplios o brazos de este tipo, como el caso del EZLN o EPR. esta idea no ha quedado muy clara, aunque ha servido de pretexto para la entrada del ejercito a las comunidades indígenas, siendo mas intenso de 1994 a la fecha. Existen a lo largo de la carretera Pachuca-Huejutla, así como derivaciones hacia Huautla retenes del Ejercito Mexicano y diversas incursiones en las zonas mas alejadas.

32 En este periodo domina la solución de conflictos de posesión de tierras de indígenas a terratenientes, pero pasa a conflictos profundos entre comunidades, sus límites e invasión de tierras colectivas, mantos de agua o manantiales, intervención de partidos políticos y diferencias religiosas, por lo cual se da la separación de grupos de población para la creación de nuevas comunidades, anexos, etc.

ción no se transformaron en organizaciones con reivindicaciones políticas indígenas, y sus propuestas y planes de acción nunca señalaron la creación de nuevas instituciones, revisión de las leyes, reestructuración de la organización política del Ayuntamiento o revisión de la Constitución Estatal ³³.

El último periodo que va de 1984 a 1996 el panorama de las organizaciones tuvo cierto acercamiento al panorama nacional, es decir, mismas organizaciones y partidos políticos, mismas tendencias, a excepción del movimiento del EZLN y del EPR, cuya presencia no ha sido aclarada. En este periodo las organizaciones corporativas retoman la organización indígena CNC y CCI, en relación de programas sociales y recursos para productores sociales y campesinos.

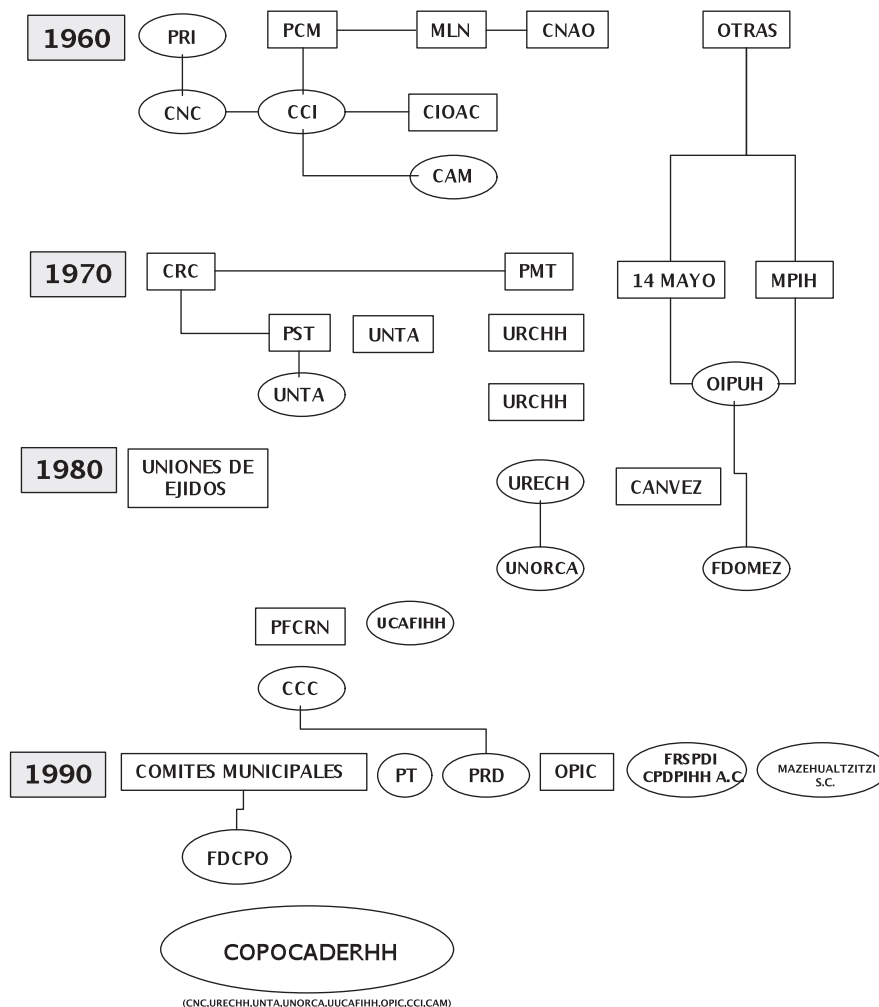
Algunos de sus dirigentes son renovados y reemplazados, y la nueva fuente de dirigentes se dará a partir de las actividades y nuevas organizaciones sociales de la Política Social (el caso de PRONASOL), alternativamente aparecerá la UNTA, el PFCRN, el PRD y su central la CCC, y las de otros matices como la Antorcha Campesina, o bien organizaciones de productores como OPIC y las creadas por instancias gubernamentales, tales como Uniones de Crédito, SSS, Cajas de Solidaridad, Fondos Regionales de Solidaridad y pequeños Comités Comunitarios de Procampo, Alianza para el Campo, etc.

Al finalizar este periodo hacen su aparición organizaciones de nuevo tipo, unas derivadas de los excesos de las acciones gubernamentales, otra apareció de la convocatoria gubernamental para concertar entre todas las organizaciones locales como lo fue el COPOCADER, a la cual asistieron gran cantidad de organizaciones de todas las tendencias ³⁴; y finalmente la Mecehualtzitzi Inintzentilli (1995) que es una de las últimas organizaciones, cuya aparición renovó el discurso, ha utilizado nuevos métodos de trabajo de base y organización, y este discurso tienen una tendencia hacia la identidad indígena y sus reivindicaciones son políticas, culturales e históricas ³⁵.

33 Incluso en este periodo se realizó una reforma a la Ley Orgánica Municipal, la cual quitó la figura de Juez por la de Delegado Comunitario, la decisión de la Asamblea Comunitaria para el nombramiento de sus representantes ante la Asamblea del Ayuntamiento, quedando en manos del Presidente municipal dicho nombramiento, se quitaron las facultades tradicionales del Juez para resolver conflictos internos. Esto sin oposición ni protesta representativa de alguna organización o grupo indígena.

34 Este tipo de instancia intentó dirimir internamente los conflictos agrarios locales, los choques entre comunidades y organizaciones por tierras o bien por límites entre comunidades. La iniciativa la tomó el gobernador de ese momento, Jesús Murillo Karam, y fue dirigida por la Procuraduría Agraria en su Residencia de Huejutla y a través del Subdelegado.

35 La aparición de este tipo de organización se ha derivado del trabajo gubernamental indigenista, existe influencia en los métodos de organización y formas de gestión de recursos, pero sobre todo por el tipo de discurso y demandas que enarbolan, las cuales están dirigidas hacia el reconocimiento de parte del gobierno como grupo social, en sus prácticas, usos y costumbres, pero además que queden en forma de Ley al revisar la Constitución y algunos reglamentos.



Este proceso es muy interesante en tanto esta organización ha definido el camino de las nuevas organizaciones, que abandona demandas de recursos o tierras, y busca conformarse como movimiento social indígena, reconociéndose como sujeto de derecho, como etnia con prácticas, usos y costumbres diferentes al mundo mestizo ³⁶.

³⁶ Tienen gran actividad de base en las comunidades indígenas, su estructura está integrada por indígenas, aunque tienen representantes legales y asesores mestizos, y su programa de trabajo los ha llevado a realizar encuentros regionales para proponer la reforma de la Ley Orgánica Municipal, y de esa forma incidir en la toma de decisiones del Ayuntamiento para la aplicación de programas de desarrollo. Hacen uso de recursos de SEDESOL y del INI, para proyectos productivos y de Procuración de Justicia. Ver INI 1998, pag. 65.

Otro tipo de organización, que no tiene una definición orgánica clara, pero sí influencia determinante en la toma de decisiones al interior de las comunidades son los Comités Eclesiásticos de Base, coordinados por la Diócesis de Huejutla, e implementados por una organización amplia de catequistas comunitarios y sacerdotes o seminaristas, que trabajan a partir de actividades religiosas en las parroquias locales. En este caso la influencia se da por medio de la participación directamente en las asambleas comunitarias y con el consentimiento de los participantes, o bien bajo las reglas de funcionamiento de ésta, por lo cual no se ven los resultados a través de organizaciones definidas³⁷.

En esta región el actual proceso de acción de los Partidos Políticos ha tomado la forma que se ha estado señalando en los puntos anteriores, en tanto la acción y transformación de la Política Social y los nuevos modelos de organizaciones corporativas están derivando finalmente sobre los partidos políticos y la lucha social ha sido encaminada hacia la obtención de formas de representación electoral. El modelo de los partidos regionales no pueden ser explicados sin entender el origen de estos movimientos sociales.

Procesos políticos en el Valle del Mezquital

La región del Valle del Mezquital ocupa una extensión de 21 Municipios, con población indígena Otomí (Hña Hñu)³⁸. Este Valle está compuesto a su vez por diversas regiones, que se caracterizan por su grado de integración al Valle tradicional, Ixmiquilpan, así como la distribución y altura de su territorio. Esto hace que existan cuatro zonas importantes, el Valle tradicional (8 Municipios), la zona de riego, el Alto Mezquital (Cardonal) y la zona Serrana (Sierra Gorda). Aunque cada una tiene su propia importancia y formas de integración, es en la zona tradicional de Ixmiquilpan donde han surgido los movimientos sociales e indígenas de gran más importantes y últimamente algunos de tipo religioso. Esta región se caracteriza porque los movimientos sociales y políticos han tenido un alto contenido de identidad indígena, antes que campesinos, jornaleros, migrantes, etc. y ha tomado un camino de defensa cultural en la reconfiguración histórica como grupo étnico.

El movimiento social más importante en el Valle del Mezquital ha tenido una orientación cultural. Y dentro de este los profesores han jugado un papel relevante. Aunque no ha tenido una forma de lucha indígena ni se han definido o reivindicado demandas de reforma de ley y reconocimiento de autoridades tradicionales, reconocimiento de prácticas y tradiciones, si han desarrollado nuevas formas de organización comunitaria y autoreconocimiento de su identidad. De alguna manera los cambios y adaptaciones de estas formas sociales y políticas han correspondido al tipo de relación más amplias políticas nacionales.

37 José Barón, parroco de Macustepetla, maestro del Seminario Mayor de Huejutla, Hidalgo e integrante del equipo de Pastoral Indígena de la Diócesis de Huejutla. 1999.

38 Que se corresponde sin lugar a dudas con el grupo Hña-Hñu, nombre que se deriva del movimiento cultural y la lucha de identidad que ha realizado dicho pueblo a través de diversas épocas.

Las primeras acciones gubernamentales importantes fueron a través de sus formas de indigenismo en el Valle del Mezquital, se dieron con la creación del Patrimonio Indígena del Valle del Mezquital, el 31 de diciembre de 1952. Este dependía directamente de la Presidencia de la República, además de ser un organismo descentralizado, autónomo y gran flexibilidad de acción, que además tenía que establecer lazos de colaboración con otras dependencias y coordinar programas similares de gobierno estatal. En derredor de este proyecto las comunidades se organizaron, formando parte de una red corporativa, la cual se accionaba con base a las necesidades del sistema político local, así como las exigencias coyunturales del panorama nacional. Estas organizaciones eran débiles porque estaban dinamizadas por los recursos frescos del Patrimonio.

Aunado a este proceso se empezó a introducir diversos servicios de salud y educación, así como la infraestructura de riego, caminos, escuelas, abasto, etc. lo cual implicó la generación de sectores laborales profesionales así como la creación de interlocutores comunitarios. Este proceso dio como resultado la aparición de un sector de profesores de gran presencia e importancia regional³⁹. Con la aparición del grupo de profesores bilingües se creó en un solo proceso, un sector laboral importante, un grupo de interlocutores y gestores comunitarios y un grupo miembro de la clase política local⁴⁰. Con ello se convierten en los interlocutores privilegiados de la sociedad indígena ante el Estado, y la expresión de las voluntades de los pueblos, tenían una representación de facto y familiaridad comunitaria, el mismo lenguaje, la idiosincrasia y los mecanismos de funcionamiento de la sociedad local, a la vez que la sociedad nacional⁴¹.

El trabajo social y político que los profesores desarrollaron a lo largo de treinta años en el Valle del Mezquital no sólo derivó en la creación de nuevos actores políticos, igualmente lograron definir caminos para la aparición de nuevos sujetos sociales. De esta forma no sólo serán portavoz y gestor comunitario, igualmente ocupará cargos políticos en las direcciones sindicales, en el Ayuntamiento y la propia Presidencia Municipal, en los partidos políticos, Consejos Regionales, diputaciones locales y federales. Incluso los canales utilizados serán tanto del partido oficial como cualquiera de oposición, el sindicatos magisterial, organizaciones políticas independientes, no gubernamentales, culturales o religiosas⁴².

39 Es decir, para ofrecer educación a la población indígena se tuvieron que crear grupos de profesores que impartieran la educación primaria en la lengua materna, por lo cual fueron convocados los propios hablantes de la lengua materna y formados como profesores bilingües. La SEP crea la Dirección de Educación Indígena, así como una la infraestructura para la educación.

40 Entrevista con Dra. Verónica Kugel, México, D.F., noviembre de 1999. Fundadora del Centro de Documentación y Asesoría Hmunts'a Hem'i, Hñähñu, en el Cardonal, Hgo.

41 Kugel 1995.

42 Por ejemplo los contingentes mas amplios durante el movimiento magisterial de los 80's, de la Coordinadora Nacional de Trabajadores de la Educación fueron los maestros bilingües, los Presidentes Municipales y Secretarios de los municipios del Valle han sido profesores, así como los últimos diputados y funcionarios públicos de nivel medio en el gobierno estatal con funciones locales. Y en su momento fueron los presidentes del Consejo Supremo Otomí.

En este periodo igualmente se dio la modernización de las estructuras tradicionales, que estaban determinadas por formas caciquiles y de liderazgos locales. El papel que juegan los maestros es doble, por un lado la transmisión de la cultura nacional por medio de la educación, y por otro su propia capacidad de representación, en tanto saben leer y escribir. Sin embargo esta forma está en crisis, en tanto las comunidades se han integrado plenamente a la estructura social nacional, han renovado sus representaciones y desconfiado del tipo de representación de los maestros, además que las propias comunidades han entrado en un proceso de consolidación de autoridades tradicionales, organización comunitaria, representación y gestión local y autoreconocimiento de su identidad indígena⁴³.

Los maestros han sido desplazados por nuevos gestores comunitarios, derivados de la desconfianza que han generado, el mal uso de la representación que les otorgó la comunidad, el choque cultural entre el mundo nacional y el indígena, el aprendizaje del idioma español, la lectura y escritura y el desarrollo de habilidades y conocimientos ante la estructura gubernamental. De esta forma se gestará una nueva etapa, en la cual será la propia comunidad indígena la que buscará fortalecerse en su sentido político y cultural, uno en tanto reconocer sus propias autoridades tradicionales, otro por reconocerse como indios. Por lo tanto la formación de los nuevos sujetos sociales estarán en torno a esta idea.

En esta zona los procesos sociales mas importantes han tenido fuerte relación con los partidos políticos, en un primer momento con el PRI a través de sus modelos corporativos, cuya crisis hace que dichas organizaciones busquen en otros partidos la representación y formas de acción política, el cual encuentran el PRD. De esta forma en el último periodo de elecciones de ayuntamientos la mayor parte de estos municipios que conforman esta región es ganada por el PRD. Sin embargo hay que hacer una revisión detallada de estos grupos, ya que con facilidad intercambian posiciones entre el PRI y el PRD, así como la organizaciones corporativas tradicionales –Consejo Supremo Otomí- ya no tienen sus vejas cuotas de diputados y alcaldías, por lo cual se mantienen a la expectativa en cada periodo electoral.

Otras regiones con dinámicas diferentes: la sierra Otomí-Tepeha.

En el periodo actual se puede señalar que esta región de la Sierra ha estado influida mayormente por diferentes organizaciones religiosas, y en segundo término los partidos políticos, y mínimamente por las instancias de gobierno, organizaciones no gubernamentales o de tipo indigenista. Y dada sus características de la tenencia de la tierra, la cual es mayormente pequeña propiedad, y pocos tienen alguna forma común o colectiva de explotación y por

43 Mucho de ello tiene que ver el nuevo proceso político nacional que se da desde 1994, con el levantamiento indígena armado en Chiapas, así como la aparición de los nuevos sujetos sociales indígenas, por lo tanto “el ser indígena” se convierte en una forma profunda de lucha política, así como en el camino para ocupar los espacios de representación.

lo tanto de organización social⁴⁴. La organización indígena en la región está determinada por la estructura de la organización política de los mestizos, según las características del Ayuntamiento y la red de delegados que éste establece. La comunidad propone al Presidente Municipal la autoridad que la representará, a su vez esta es elegida dentro de la comunidad por un grupo de ancianos. Esta debe ser una persona que merece su respeto, que es mayor si además tiene una jerarquía cívico-religiosa, si pertenece a alguna agrupación religiosa, tiene una tradición de caciquismo o según sus méritos personales⁴⁵.

Esta claro que el gobierno municipal es una institución política activada por sociedades de la cultura mestiza tanto como de cultura indígena, la cual integra a los grupos de indígenas a los grupos de mestizos dentro del sistema de relaciones al cual contribuyen los tradicionales conceptos de autoridad tanto indios como mestizos y los mecanismos sociales generadores de autoridad⁴⁶. Por lo tanto la posición de la comunidad como organización frente al Ayuntamiento depende mucho de la personalidad del representante comunitario, así como el tipo de relación que este establezca⁴⁷.

Partidos, movimientos y corporaciones en Hidalgo

Aquí consideramos que estos dos apartados anteriores, el corporativismo y los movimientos sociales son los elementos principales que hoy pueden dar alguna explicación a la dinámica, emergencia, desaparición y renovación de los diversos partidos políticos en el estado de Hidalgo. Por un lado en tanto se logre reconocer a la permanente reconfiguración de la clase política de Hidalgo, su relación con la red de organizaciones sociales y la acción de la política social sobre la fuerza y legitimidad de los partidos a nivel de comunidades y regiones en el estado.

Bajo estas condiciones se fortalece y reproduce una estructura social y política regional que apertura el acceso a las primeras Presidencias Municipales, como primer momento de cooptación y absorción de movimientos y organizaciones sociales y políticas. Que se va

44 Tienen algunas zonas de uso común, pero sirve principalmente para la obtención de leña, por lo cual no se usa para explotarla en agricultura o ganadería.

45 Todos los pueblos tienen alguna forma de jerarquía cívico-religiosa, en donde generalmente emanan este tipo de representantes, que en la mayoría de los casos el juez electo tiene una participación dentro de esa jerarquía. Por eso mismo son los ancianos los de máxima autoridad, en tanto han pasado con éxito todos estos escalones de la jerarquía, que incluye obligaciones tanto cívicas como religiosas. Esto cambia relativamente en relación del tipo de religión que comparten, ya que algunas misiones protestantes provocan que algunos miembros no participen dentro de la organización de las fiestas religiosas tradicionales.

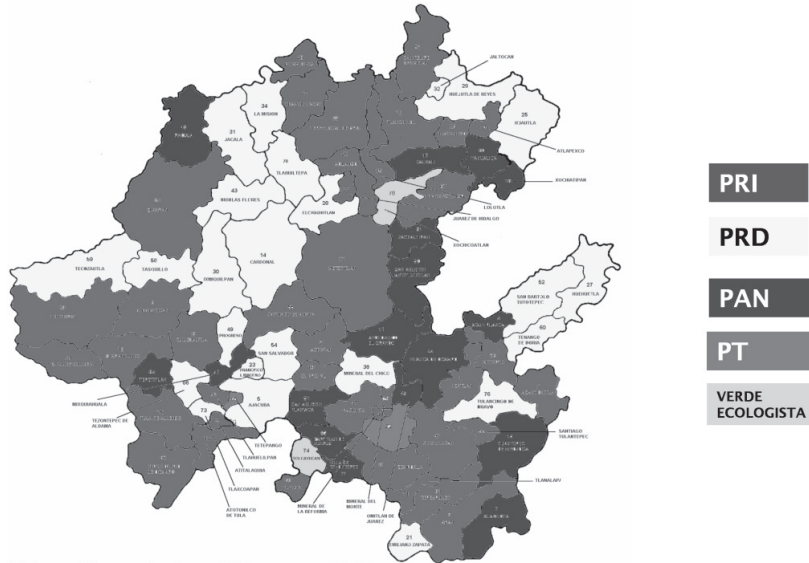
46 Dow 1990, pag. 85.

47 Incluso un factor importante que ha influido en esta relación es la distancia que cada comunidad guarde con la cabecera municipal, ya que el ejercicio de la procuración de justicia o los servicios y relaciones económicas dependerán en mucho del alejamiento o integración, y por lo tanto de personalidades, familias, caciques, o pequeños grupos de poder. Que incluso en la mayoría de los casos está armado y son violentos. Entrevista con Ing. Gerardo Torís, Técnico de los Módulos de Apoyo del Fondo Regional Otomí-Tepehua, del INI, 1998.

fortaleciendo a través de nuevas formas de partidas de recursos en forma directa hacia el Ayuntamiento⁴⁸. Esta red se extiende a través de los funcionarios públicos que deciden hacia a dónde hacer fluir los recursos y sus cantidades, tratando de cubrir legalmente las formas administrativas y de gestión. Estas formas fueron arraigándose dentro de ciertos sectores de la clase política, hasta convertirse en el medio ideal de la movilidad social y adquisición de grandes recursos y fortunas. El acceso a la política se convierte en la única forma de enriquecimiento, ascenso social y adquisición de prestigio, pero todo dentro de las formas legales, los programas y discursos oficiales. De esta forma se enlazarán este grupo de funcionarios-representantes públicos con los partidos políticos⁴⁹.

De esta forma la clase política hidalguense se enlaza a los partidos en el momento en que la estructura electoral se va consolidando en el país, y que implica que toda representación tenga un cause legal. Antes sólo era un mero trámite en la cual había fuerte relación con la organización de funcionarios, empleo público y acceso a grupos políticos. Los cuales en su mayoría estaban en relación de grandes líderes o personalidades políticas estatales.

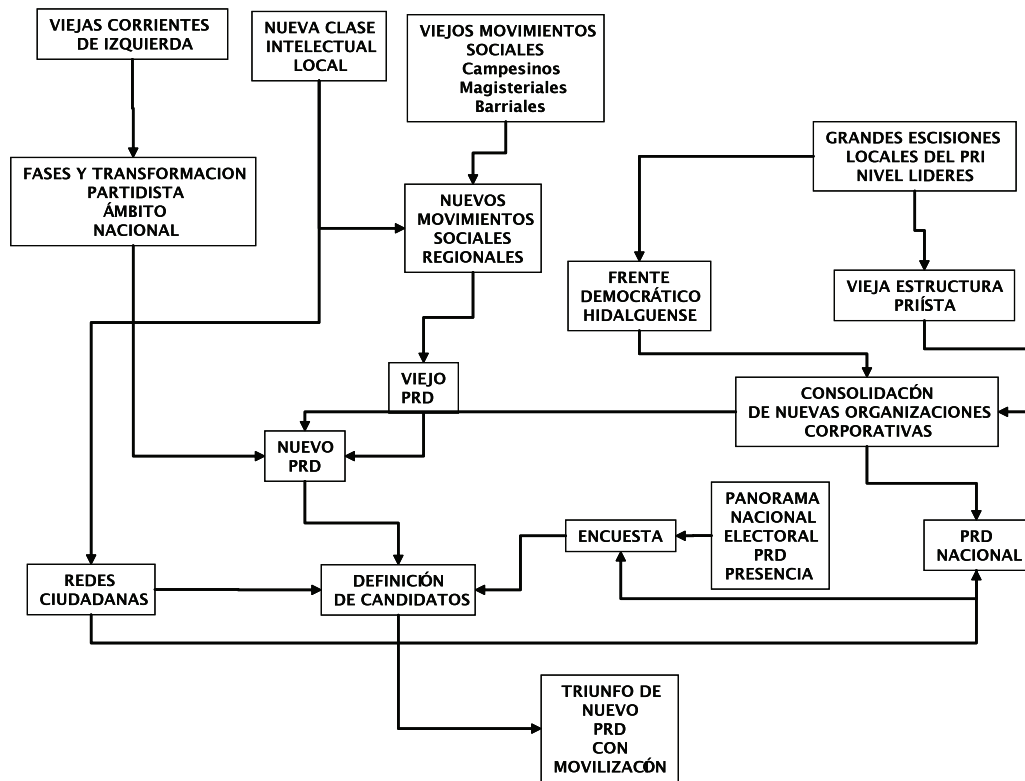
MAPA DE ELECCIONES MUNICIPALES ESTADO DE HIDALGO PERIODO 2006-2009



48 Una de las grandes molestias del gobierno estatal fue la aparición de modelos de política social diseñados centralmente, además de que los recursos fueran entregados directamente sin pasar por el filtro estatal y de los convenios de desarrollo. De hecho en Hidalgo Progresista, en su momento, funcionó a través de dos oficinas una estatal y otra federal, impuesta directamente por el gobernador en 1995.

49 Al hacer un seguimiento entre Política Social y carreras políticas existe fuerte correlación.

En este caso los partidos que actúan en el estado de Hidalgo tendrán que configurar su aparición a partir de este punto, es decir no existen partidos fuertes, con una ideología clara y sólida, con una militancia abundante y estructurada en redes regionales y locales, pues todo estaba en manos de la propia estructura gubernamental⁵⁰. Con ello se trasladan estas viejas formas locales del quehacer de la política a la organización de los partidos, por lo cual cada uno de ellos tendrá su propia forma de existencia, la cual se aleja en mucho del quehacer de un partido político. De esta forma el nuevo mapa electoral de Hidalgo no indica con exactitud el incremento de votaciones a partir de la renovación de la política local, de grupos, etc., en tanto es desplazado el PRI de algunos municipios, tal como lo indica el mapa siguiente en la cual muestra los avances y presencia que tiene el PRD en la elecciones Municipales de finales de 2005.



50 De hecho la función de los Consejos Regionales de Plantación (Coplader) suplen su función original por el espionaje político y el análisis de movimientos sociales.

Existe un cambio sustantivo en el mapa electoral de estado de Hidalgo. Sin embargo sí sólo nos basamos en cantidad de votos nuestro análisis se verá limitado. En cada región y en este proceso de noviembre de 2005 para elecciones a nivel de Ayuntamientos (periodo 2006-2009) mucho tuvo que ver las formas de los procesos de selección de los candidatos⁵¹. Para el caso del PRD se enlaza su propio origen y formación actual. Es decir, el PRD estatal es una compleja mezcla de viejos movimientos sociales de gran envergadura y presencia, la influencia de la vieja izquierda local y más intelectual, pero con baja movilidad y sin capacidad de dirección de movimientos sociales.

Así como una tercera fuerza que irrumpió al interior del PRD en los procesos electorales desde el año 2000 a través de fuertes liderazgos y movimientos ciudadanos amplios. Este fue el caso de José Guadarrama Márquez y el Frente Democrático Hidalguense⁵². Esta agrupación y sus modelos de acción política coinciden a nivel local con otras agrupaciones y líderes comunitarios dando gran fortaleza al PRD y algunas corrientes. El segmento mas tradicional del PRD no logra enfrentar las decisiones y formas de participación local de este grupo. En su caso intentó recobrar fuerzas a través de la vieja forma de relación con los líderes nacionales y en forma legal dentro de sus normas de funcionamiento como partido⁵³. La gran fuente de movilidad y acción real vendrá de estos nuevos grupos, los cuales se concentran en la zona del Valle del Mezquital. A su vez esta riqueza política tiene su origen en viejos movimientos de gran representación social y política como lo fueron las luchas magisteriales, movimientos indigenistas, influencias de ONG nacionales e internacionales ambientalistas, de servicios e infraestructura, así como grupos organizados para el uso de aguas residuales y aperturas de riego y que se concentraron en pequeños propietarios.

De alguna forma las primeras acciones de la política social nacional a finales de los 70's se dieron en esta zona a través de programas de gran cobertura y grandes fuentes de financiamiento. Ello promovió la creación de grandes corporaciones sociales en la cual se integraron comunidades indígenas, que a su vez tuvieron las primeras experiencias del desarrollo social y por lo tanto político, en un primer momento movilidad bajo la red corporativa y mas ade-

51 Que para el caso va cambiando coyunturalmente y según la dinámica de los candidatos y el tipo de solución que establece la clase política. Por ejemplo el PRI si necesita realizar el desplazamiento de algún aspirante que tienen gran presencia regional, echa mano de la representación delegacional, a la vez que mantienen un control de estos, por lo tanto se cierra la selección de candidatos a un modelo de convención, frente a consulta a las bases.

52 En este caso José Guadarrama M., bajo un fuerte liderazgo regional de la Sierra Oriental de Hidalgo, con sectores del magisterio, profesional y viejas relaciones locales con representantes campesinos comunitarios dio la posibilidad de crear una organización con el objetivo central de encausar su actividad política. En este caso fue clara la separación del PRI estatal y los compromisos asumidos, con cuya escisión se refugia en una ONG para dar paso a establecer relaciones con algún partido. En este caso el PRD se enlazó bajo sus mismos perfiles de acción política y modelos de movilización.

53 Este grupo se refiere más que nada a los viejos fundadores del PCM que van sufriendo pequeños cambios con base al panorama nacional, es decir las fusiones, las alianzas del plano nacional y el diseño de las nuevas estructuras y programas políticos que van dando paso al PSUM, Frente Democrático, etc., en la cual a nivel local sólo se hacen los trámites de cambios de nombre.

lante en forma autonómica ⁵⁴. Esto consolidó el grupo central de empuje del PRD, el cual diseñó bajo su nueva estructura los modelos e decisión de las candidaturas locales.

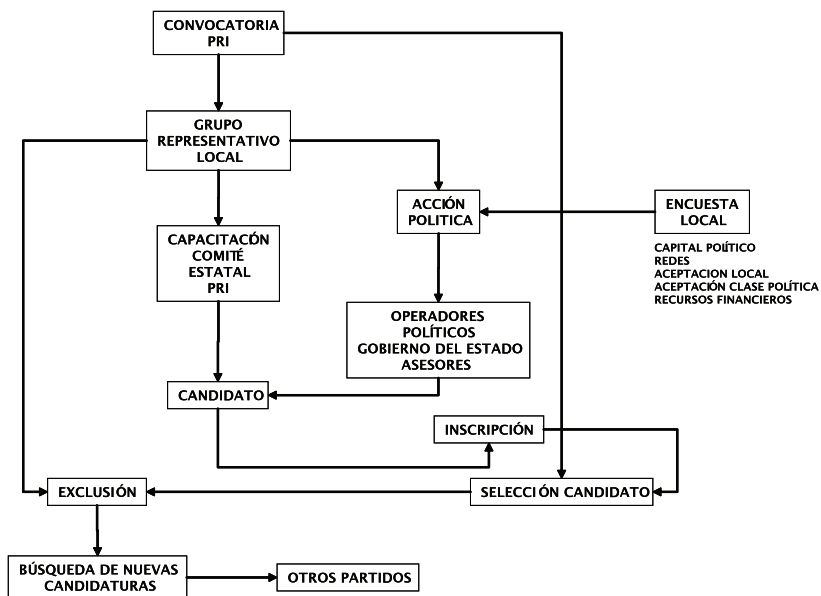
Finalmente esto derivó hacia negociaciones específicas bastante locales, sobre todo en candidaturas para ayuntamientos para el periodo 2006-2009. A su vez este proceso fue bien recibido y adaptado derivado del modelo de selección de candidaturas del PRI estatal. Y que ha promovido que en este momento sea el PRD la segunda fuerza partidista en elecciones y triunfos locales.

En la participación del 2003 en la región el PRI obtuvo el 45.45%, en tanto los demás partidos 54.54%, en la cual se tuvo continuidad en las Presidencias Municipales. En tanto en la participación para diputados y presidencia de la república a nivel estatal fue hacia el PRI, pues estos obtuvieron 46.25% del total de la votación para diputados y el 51.56% para la región de Ixmiquilpan y 36.37% en la de Tula y 47.23% de la de Atotonilco para las votaciones de Presidente en el año 2000. Lo que representa una mayor participación y preocupación a nivel de los Ayuntamientos, mientras en otras elecciones la tendencia es mas general y cargada hacia el PRI. Sin embargo la característica es el desplazamiento hacia partidos de oposición y continuidad en las representaciones de los partidos. Sobre todo en aquellos puntos poblacionales que han mantenido una oposición permanente y una organización política y social fuerte. Incluso en centros educativos y sindicales que tradicionalmente han tenido gran capacidad de movilización nacional (el caso de la Escuela Normal del Mexe), en San Francisco Tepatepec.

Para el caso del PRI se ha reconfigurado con base a cada coyuntura. Se puede decir que es el partido que mas ha cambiando en sus formas de elección de candidatos, por lo cual inventa en forma permanente formas de resolver las disputas internas. Eso lo ha hecho ser un partido con mayor capacidad de adaptación y flexibilidad, ya que para cada coyuntura política diseña sus propios procesos y formas de elegir. Y en el periodo de elecciones municipales (nov.2005) sobresalió el proceso de renovación interna a través de capacitación y selección afinada de líderes locales. Para ello se convocó a nivel local a los representantes más significativos, aunque no con mayor posibilidad de triunfo, los cuales fueron sometidos tanto a fuertes capacitaciones como dinámicas de tensión, acoso y presión política. Ello ayudó a realizar cortes a los menos aptos y formar un grupo de un perfil bastante capaz ⁵⁵.

54 En este caso fue el Patrimonio Indigenistas del Valle del Mezquital. El cual fue creado por acuerdo presidencial para abatir la pobreza en la zona del Valle del Mezquital, el cual tuvo una gran cantidad de recursos financieros para proyectos productivos, infraestructura social, educación, etc. Sin embargo no estuvo enlazado bajo una visión de política de Estado, por lo cual el modelo se redujo a meras negociaciones locales con grupos con alta capacidad de organización, por lo tanto se trató de disputas de recursos. Y sin duda fue una gran experiencia para la formación de nuevos líderes locales y la consolidación de otros.

55 Incluso bajo una visión diferente, el autor sostiene que este periodo ha sido un intento de gran significación para abrir la clase política local a cambios y lograr su renovación en diferentes sentidos. Es decir los cambios más radicales para renovar lo político desde la propia organización dirigente y que da cobijo a la clase política no ha sido la izquierda, otros partidos o movimientos sociales, sino otra agrupación priísta que ha intentado abrirse espacios internos. En este caso logró tener en sus manos la propia dirigencia estatal de su partido y rehacer parte de la organización local y redes corporativas. Esta agrupación innovadora priísta es dirigida por Gerardo Sosa.



Con ello los candidatos llegan mas formados en asuntos políticos y administrativos al final de las candidaturas⁵⁶. Ante un panorama de diversos candidatos se levantó una encuesta local, cuyos objetivos centrales fuera reconocer los perfiles del candidato, su capital social, capacidad económica, conocimiento de los locales y prestigio entre los grupos locales⁵⁷. Paralelamente se dieron fuertes presiones a través de operadores políticos. Estos se ubicaban dentro del gobierno estatal, y revisaban sus antecedentes de cada uno, la relación con grupos, la adición a algún líder regional y su tendencia final política. Al final de este proceso en casi todos los ayuntamientos terminaron dos fuerte personalidades, la cual sólo uno sería el candidato. A su vez de ahí será cubierta la candidatura de otros partidos, ya que las expectativas que se crearon durante este proceso fueron tales que ambos liderazgos se fortalecieron y terminaron con capacidad de cubrir los espacios de los demás partidos. En este caso el PRI cubrió 20% de las candidaturas con este tipo de personas excluidas o en enfrentamiento, siendo el PRD quien logró cooptar mayor cantidad de ellos⁵⁸.

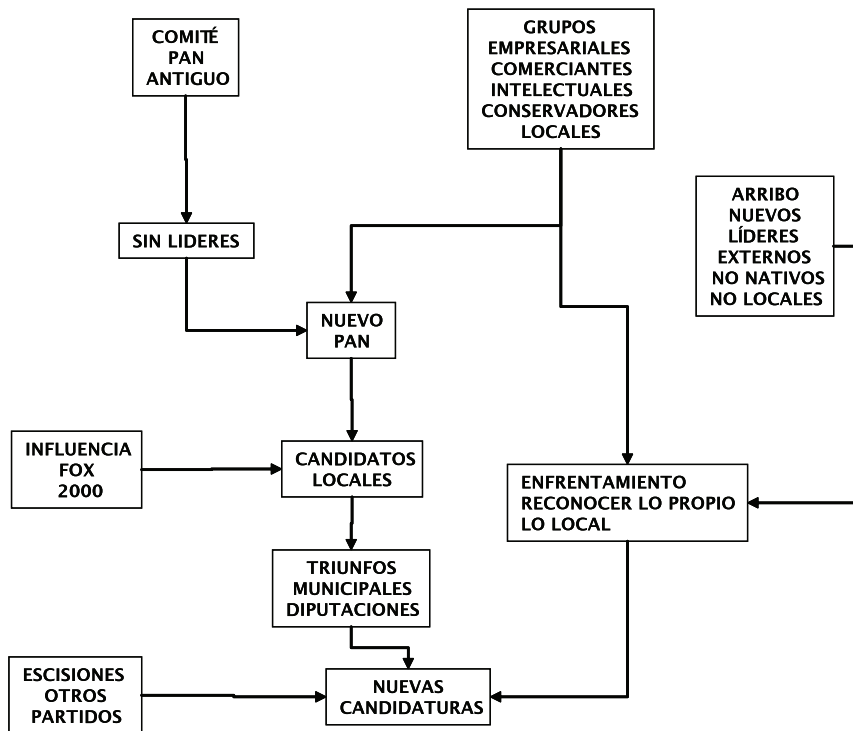
El tercer escenario de la dinámica tan diversa de los partidos en Hidalgo es la del PAN, la cual se ha centrado en personalidades externas, las cuales logran recrear pequeños grupos

56 Ello implicó que se rompió con las viejas formas locales de asignación de candidaturas, según la presión de grupos locales municipales, lo cual trajo como consecuencia que se viera como una imposición centralizada.

57 Capital político se entiende en este proceso no bajo una visión de la teoría social moderna, se reduce a simplemente que tanto conocen al candidato, que tanto ha hecho algo por el municipio y cuáles el nivel de prestigio que tiene.

58 Para ello tuvo que abrir la posibilidad de candidaturas externas, las cuales fueron negociadas localmente para otorgar el registro. En su caso del 20% de estas ganaron en su mayoría. Es decir al no obtener la postulación por el PRI y sí por el PRD ganaron finalmente la Alcaldía.

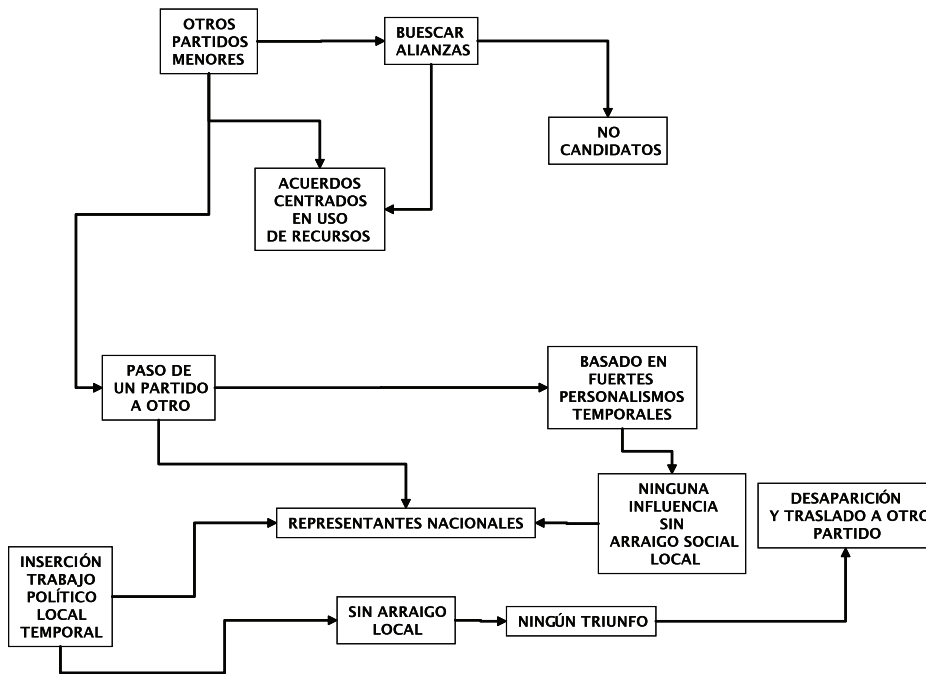
locales nativos, con cercanía en sus relaciones y dentro de pequeños círculos sociales, principalmente dentro de mandos medios y profesionales. En este caso la determinación de candidaturas estuvo bajo la decisión de este pequeño grupo, en pocos casos se apertura la oferta a candidatos externos o a los excluidos del PRI⁵⁹. Durante un periodo el PAN tuvo sus líderes principales de las agrupaciones empresariales, que junto al impulso foxista del 2000 lograron importantes triunfos. Sin duda esta combinación estuvo sustentada en el modelo de hacer política. Propia y local con claro enfrentamiento con la clase política priísta, que finalmente es desplazada por al dominio actual y desde el centro⁶⁰. Con ello la lógica de funcionamiento del PAN mantiene su vieja forma sin lograr obtener la estructura de un partido.



59 A menos que fueran verdaderamente redituables, como el último caso de elecciones 2006 a diputados federales, en la cual varios candidatos no tuvieron posibilidad dentro del PRI los cuales negocian con el PAN y trasladan sus relaciones y equipo de trabajo para obtener el registro. Sin duda que lo que queda de por medio para negociar dichas candidaturas son los recursos asignados para hacer la política, en la cual en la mayoría de los casos tendrán que ser aportados por el propio candidato, por lo cual los dichos recursos pueden ser reasignados en forma interna en el Partido.

60 Fue el caso del Ayuntamiento del 2000, en la cual Tellería enfrenta a los grupos locales haciendo mítines y acciones de proselitismo dentro de las propias oficinas de gobierno, ordenando sus propios recursos y agrupando a diversos sectores sociales de la ciudad de Pachuca. Su triunfo se dio con un margen de 36 votos y fue reconocido por el IIEH.

De igual forma han existido una gran diversidad de partidos locales, así como aquellos que aparecen nacionalmente, aunque bajo su imagen de partidos de minorías. A su vez siguen el mismo esquema que han aparecido a nivel nacional lo han hecho en el estado.



Estos partidos mantienen fuerte cercanía con el PRI, los diversos representantes locales se pasan a uno u otro en forma indiferente, se trata de mantener la representación, los recursos y el registro según sea la coyuntura política nacional y la lógica planteada por el PRI estatal.

La política como movilidad social, los partidos el medio

El Padrón Electoral del estado de Hidalgo tiene un total de 1,568,551 votantes, con 747,617 hombres y 820,934 mujeres en la lista nominal; de un total de 767,150 hombres y 839,519 mujeres con total de 1,606,669 ciudadanos del Padrón Electoral. Siendo 10.65% ciudadanos originarios de otros estados. La mayor cantidad de ciudadano está concentrado en las edades de 20 a 34 años, cubre 40.79% de la lista, y en todos los rangos de población sobre salen las mujeres en 6 % por los hombres. El estado tiene 84 municipios y esta dividido en XVIII distritos para diputaciones locales y para nivel federal se tienen 7 distritos para diputaciones y senadurías.

El comportamiento de las estadísticas electorales según el nivel y periodo no indican con claridad cuál ha sido o será el modelo de partidos políticos para el estado de Hidalgo, o si siguen uno nacional. Y queda claro en tanto analicemos los votos bajo otros elementos, así en el periodo para gobernador, en el 2005 tuvo un total de 699,747 votos, en la cual gana el PRI con 51.8%, el PRD el 30% y el PAN 11.6%; a su vez la elección de diputados locales tuvo el PRI 50.65%, el PRD el 26.39% y el PAN 14.39%; en tanto a nivel municipal con votos total el PRI tuvo 38%, el PRD 24% y el PAN 21%. Y para el caso del abstencionismo estuvo en algunos caso sobre el 61%, siendo más bajo en las elecciones municipales, en los sectores rurales y en los rangos de edad más altos. A su vez debemos agregar una variable de gran influencia como lo es el tipo de candidato, su origen, trayectoria política y característica socioeconómica ⁶¹.

Bajo esta visión de análisis encontramos con que la construcción de los partidos a nivel local se enlaza a la visión de la clase política y sus formas de identidad y reconfiguración. Para el caso del estado de Hidalgo al revisar las diversas formas de los partidos encontramos con que se han convertido en meros instrumentos de acceso a los puestos de representación, aunque sin monopolizar el quehacer de la política y dinamizar su función. A la vez que la política se ha convertido el centro de la dinámica de movilidad social y de organización de la sociedad, mayormente cuando el 95% del presupuesto público proviene de la cuenta pública federal. Esto ha generado una clase política de gran debilidad y sin preparación que está aglutinada en derredor de la función pública antes que en los partidos y que tiene grandes problemas de creación y renovación de cuadros ⁶².

Para explicar la dinámica de los partidos políticos en Hidalgo hay que utilizar algo mas que la estadística electoral, pues ha sido determinante su composición histórica, la inserción regional y el desarrollo local y sin duda alguna la complejidad de la política social. Estos deberán ser elementos básicos de análisis para su posterior estudio, hasta aquí son básicamente grandes orientaciones para ayudar a definir estudios de mayor profundidad.

Bibliografía

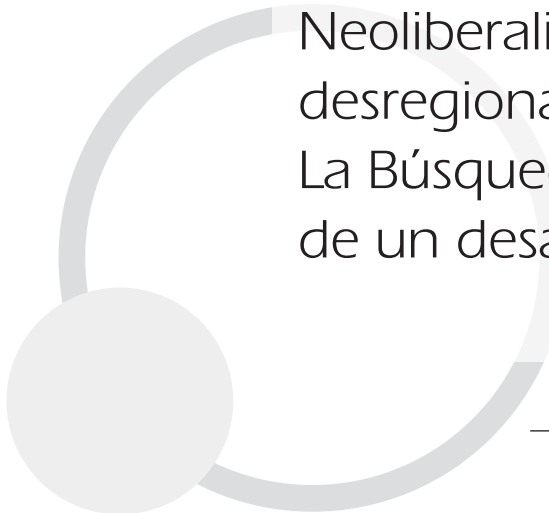
AGUILAR Villanueva, Luis F. 1996a El estudio de las políticas públicas. México, D.F.: Ed. Miguel Angel Porrúa.

- 61 Para ello se ha revisado la prensa local El sol de Hidalgo, Periódico Síntesis de Hidalgo y El Milenio de Hidalgo, para dar seguimiento hemerográfico a todos los candidatos. Ellos muestran con gran desamparo como se pueden pasar del PAN al PRD (caso Natividad Sánchez, candidato a gobierno estatal), del PRI al PAN (Daniel Ludlow Kuri). Y sobretodo a nivel municipal cerca de 10% de los candidatos del PRD provenían del PRI y 7% se ubicaron en el PAN, con este cambio la mayoría ganó la elección.
- 62 Se ha demostrado en la disputa por la construcción del Aeropuerto con la clase política del estado de México, la reagrupación priísta en torno a Madrazo y en clara separación con Elba Esther y Beatriz Paredes. Incluso sucumbieron temporalmente frente a la corriente renovadora de Gerardo Sosa.

- AGUILAR Villanueva, Luis F. 1996b “Convivir con la diferencia.” En: Perfiles Liberales, edición 47, México, pp. 15-16.
- AMBROSIO, Felipe El Sistema de Vida de los Otomies en el Valle de Mezquital. México, D.F.: SEP, CIESAS .
- ARIZPE, Lourdes y Ludka de Gortari Krauss Repensar la nación: fronteras, etnias y soberanía. Cuadernos de la casa chata 174, México, D.F.:CIESAS.
- AVILA Méndez, Agustín “¿A dónde va la Huasteca?”. En: Estudios Agrarios, Revista de la Procuraduría Agraria. Año 2, Núm. 5, octubre-diciembre de 1996. México, D.F.: PA, pp.23-34.
- AVILA Méndez, Agustín 1998 Autonomía y formas de gobierno indígena. Material fotocopiado del Taller de Antropología Social, México, D.F.: CIESAS.
- BIZBERG, Ilán 1989 “Individuo, identidad y sujeto”. En: Estudios Sociológicos, Vol. VII, Núm. 21, septiembre-diciembre, México, D.F.: COLMEX, pp.485-518.
- BOLTVINIK, Julio y Enrique Hernández Laos 2000 Pobreza y distribución del ingreso en México. México, D.F.:Siglo XXI.
- CALVILLO, Miriam y Alejandro Favela 1995 “Los nuevos sujetos sociales. Una aproximación epistemológica” En: Sociológica. Mayo-agosto 1995, año 10 número 28, México, D.F.: UAM-Azcapotzalco.
- CAMPOS Ortega, Jesús 1995 Indicadores socio-demográficos del Estado de Hidalgo. Pachuca: UAEH.
- CANTO Chac, Manuel 1994 “Política social e intercambio político”. En: Manuel Canto Chac y Pedro Moreno Salazar: Reforma del Estado y políticas sociales. México, D.F.: UAM-Xochimilco, pp.119-144.
- CANTO Chac, Manuel 1994b “Solidaridad y Competencia”. En: Política y Cultura, Invierno 93/ primavera 94, año 2, n° 3, México, D.F.: UAM-Xochimilco.
- CANTO Chac, Manuel 1998 Las organizaciones civiles en la transición. México, D.F.: Red de Centros y Organismos Ecuménicos de Latinoamérica y el Caribe.
- CANTO Chac, Manuel 1998 Ponencia presentada en el Coloquio Internacional de Política social. México, noviembre de 1999.
- CANTO Chac, Manuel y Victor Durand Ponte (coords)
1990 Política y gobierno en la transición mexicana. México, D.F.: UAM-Xochimilco, CSH.
- CANTO Chac, Manuel y Pedro Moreno Salazar 1994a Reforma del Estado y políticas sociales. México, D.F.: UAM-Xochimilco.
- CANTO Chac, Manuel 1994b “Dilemas de la perspectiva gubernamental del bienestar social. Mercado, regulación y solidaridad.” En: Política y Cultura. Invierno de 1993-primavera de 1994, año 2, n° 3, México, D.F.: UAM-Xochimilco, pp.119-146.
- CANTO Chac, Manuel y Victor Gabriel Muro(coords.) 1991 El estudio de los movimientos sociales: teoría y método. México, D.F.:El Colegio de Michoacán- UAM, Xochimilco
- CENTRO SOCIAL DE CARDONAL
- CANTO Chac, Manuel 1993 25 años sembrando vida y esperanza. Cardonal, Hgo.: CSC
- CISNEROS, Juan y A. Avila. 1996 Caracterización de la Huasteca hidalguense. INI- Delegación San Luis Potosí, mimeo
- COMISIÓN ECONÓMICA PARA AMÉRICA LATINA 1991 Diagnostico económico del estado de Hidalgo. México: CEPAL. CONSEJO NACIONAL DE POBLACIÓN
- COMISIÓN ECONÓMICA PARA AMÉRICA LATINA 1987 Indicadores sobre fecundidad, marginación y ruralidad a nivel municipal: Estado de Hidalgo. México, D.F.: CONAPO.

- EMBRIZ Osorio, Arnulfo (coord.) 1993 Hidalgo: indicadores socioeconómicos de los pueblos indígenas de México. México, D.F.: INI.
- FRANCO, Rolando 1993 “Los paradigmas de la política social en América Latina.” En: Revista de la CEPAL, N°58, abril de 1996, México, D.F.: CEPAL, pp. 9-22.
- FRANCO, Rolando 1996 Ponencia en el Coloquio Internacional, Enfrentando el reto de desarrollo social. 24 y 25 de noviembre de 1999. México, D.F.
- FRANCO, Rolando 2001 Sociología del desarrollo, políticas sociales y democracia. Estudios en homenaje a Aldo E. Solari. México, D.F.: Siglo XXI – CEPAL.
- GALINIER, Jacques 1987 Pueblos de la Sierra madre. Etnografía de la comunidad otomí. Clásicos de la Antropología, Num.17. México, D.F.:INI-CEMCA.
- GALINIER, Jacques 1990 La mitad el mundo, cuerpo y cosmos en los rituales otomíes. México, D.F.: UNAM-INI-CEMCA.
- GARZA Toledo, Enrique de la 1989 “El regulacionismo en México.” En: Revista de Estudios Sociológicos, No. 19, México, D.F.: Colmex.
- GARZA Toledo, Enrique de la 1990 “Los sujetos sociales en el debate teórico.” En: Crisis y sujetos sociales en México. Vol. I, México, D.F.: CIIH-Porrúa, pp. 303-315.
- GUERRERO Guerrero, Raúl 1983 Los Otomíes del Valle del Mezquital: Modos de vida , Etnografía, Folklore. Pachuca, Hidalgo: Centro Regional del INAH de Hidalgo.
- GUTIERREZ Mejía, Irma Eugenia 1989 Hidalgo: sociedad, economía, política y cultura. México, D.F.:UNAM.
- GUTIERREZ Mejía, Irma Eugenia 1992 Caminantes de la tierra ocupada. Emigración campesina de la Huasteca hidalguense a las minas de Pachuca. México, D.F.: CONACULTA.
- HERRERA Cabañas, Arturo
- GUTIERREZ Mejía, Irma Eugenia 1995 Los movimientos campesinos en el Estado de Hidalgo 1850-1876. LAU Jaiven, Ana 1991 Hidalgo: Bibliografía Comentada. México, D.F., Instituto Mora.
- LAU Jaiven, Ana 1994 Hidalgo: una historia compartida. México, D.F.: Instituto Mora.
- LÓPEZ Pérez, Sócrates 1988 El proceso de formación de la conciencia obrera en el sector minero, el caso de la mina San Juan Pachuca.. Tesis de Licenciatura en Sociología, mimeo, México, D.F.: UAM-Iztapalapa.
- LÓPEZ Pérez, Sócrates 1995 Documentos internos del Instituto Nacional Indigenista: la historia de la Delegación Estatal en Hidalgo, Programa de Trabajo y Coyunturas. Pachuca: INI, mimeo.
- LÓPEZ Pérez, Sócrates “¿Existe un indigenismo de Estado?” En: BoletINI, n° 11 Marzo – abril, México, D.F.: INI.
- LÓPEZ Pérez, Sócrates 1999a “Hacia nuevas relaciones corporativas. El caso de las elecciones primarias del PRI al gobierno del estado de Hidalgo”. Ponencia presentada en el II. Coloquio de Ciencias Políticas ¿El neocorporativismo?, Pachuca: ICSO-UAEH. Mayo de 1999
- LORENZO Monterrubio, Antonio 1995 Evolución urbana de la ciudad de Pachuca. Pachuca:Consejo Estatal para la Cultura y las Artes del Estado de Hidalgo.
- LUGO Pérez, David 1994 Hidalgo: Documentos para la Historia de su Creación. Pachuca: Gobierno del Estado: Instituto Hidalguense de Desarrollo Cultural e Investigaciones Sociales.
- MANZANO G., Teodomiro 1950 Historia de la Educación Primaria en el Estado de Hidalgo. México, D.F.: Publicaciones del Museo Pedagógico Nacional, SEP.
- Memoria Periodística num. 93. Historia de nuestros días Hidalgo. Gobierno del estado de Hidalgo-Universidad Autónoma del estado de Hidalgo. México. 1993.Pp.462.

- MENESES Llaguno, Juan Manuel 1995 Fuentes para la historia de la tenencia de la tierra en el Estado de Hidalgo. Pachuca: C.H.I.H.
- MIRANDA San Roman, Refugio 1982 Historia y problemas agrarios de El Ixtle, Huautla, Hidalgo. México, D.F.:SEP-INI-CIESAS.
- PROCURADURÍA AGRARIA 1995. Diagnóstico de la Huasteca Hidalguense. Pachuca: P.A., Delegación Estatal, mimeo.
- RAESFELD, Lydia 2000. Humotitla Candelaria – Etnographische Untersuchungen in einem Nahua-Dorf der Huasteka, Hidalgo. Tesis de Doctorado, Albert-Ludwigs-Universität, Freiburg, Alemania, mimeo.
- RIVAS Paniagua, Enrique 1994 Hidalgo entre selva y milpas... la neblina, monografía estatal. 3ª edic., México, D.F.: SEP.
- RODRÍGUEZ Ochoa, Patricia 1987. Los Archivos Municipales de Hidalgo. Pachuca: Sistema Nacional de Archivos: Gobierno del Estado de Hidalgo.
- RODRÍGUEZ Solera, Carlos Rafael 2000. Reseña bibliográfica sobre la política social. Pachuca: UAEH, mimeo.
- ROMUALDO Hernandez, Joaquin Relaciones Políticas entre indígenas y mestizos en Xochitipan, Hgo. México D.F.: SEP,INI, CIESAS.
- RUVALCABA Mercado, Jesús y Juan Manuel Pérez Cevallos 1996. La Huasteca en los albores del tercer milenio. México, D.F.: CIESAS-CEMCA-INI.
- SARIEGO Rodriguez, Juan Luis 1978. Los mineros del Real del Monte: Características de un proceso de Proletarización, México, D.F.: Centro de Investigaciones Superiores del INAH.
- SCHMITTER, Philippe C.; Wolfgang Streeck y Gerhard Lehmruch (coords.) 1992. Neocorporativismo II: más allá del estado y el mercado. México, D.F.: Edit.
- SCHRYER, Frans Jozef
- SCHMITTER, Philippe C 1974a Economic history of Pisaflores, Hidalgo. Toronto.
- SCHMITTER, Philippe C 1974b. Social conflict in a mexican peasant community: a case study of politics in a Municipio of Northern Hidalgo. Montreal: el autor.
- SCHMITTER, Philippe C 1979. Pisaflores en la Huasteca Hidalguense; apuntes para su historia, tenencia de tierra y estructura de clases. Pachuca, Hidalgo: CEHINHAC.
- TRANFO, Luigi 1989. Vida y magia en un pueblo otomí del Mezquital. México, D.F.:Consejo Nacional para la Cultura y las Artes-INI, 1ª.reimpr., 1ª edic.1974.
- UNIVERSIDAD AUTÓNOMA DEL ESTADO DE HIDALGO 1994. Hidalgo: Breviario Demográfico. Pachuca: UAEH, Gobierno del Estado de Hidalgo, Instituto Hidalguense de Desarrollo Cultural e Investigaciones Sociales.
- VARGAS, González, Pablo E. e Irma E. Gutiérrez Mejía 1989. Tula: el impacto social del proceso de industrialización. Pachuca: UAEH, CONACYT, PEMEX.
- VARGAS, González, Pablo E. e Irma E. Gutiérrez Mejía 2005. Estado y movimientos sociales en Hidalgo. Red Nacional de Investigación Urbana-Universidad Autónoma del estado de Hidalgo. México 2005. pp. 205.
- VARGAS, González, Pablo E. e Irma E. Gutiérrez Mejía 2002. Hidalgo: las dificultades de la transición política. Universidad de Guadalajara-Universidad Autónoma del estado de Hidalgo. México. 2002Pp.212
- ZAPOTE Centeno, Enrique 1995. Hidalgo: estructura productiva de los ejidos y comunidades agrarias en los municipios indígenas. México; D.F.: INI, Subdirección de investigación.



Neoliberalismo y desregionalización La Búsqueda de un desarrollo alternativo

Dr. Raúl Rodarte García^{1*}
Mtro. Carlos Patricio Barra Moulain

Resumen

Se puede pensar que son exageradas las proposiciones de los intelectuales “alternos” de que el mundo planeta, el mundo vida. Está llegando a su límite después de más de seis siglos de depredación capitalista. Sobre todo que la manipulación de los grandes medios de comunicación encubre la realidad a través de programas enajenantes y que por el contrario promueven el consumismo y que su único fin es desviar la atención de los grandes problemas humanos. Es desesperante observar a millones de seres humanos que hacen y reproducen los valores de consumo y de individualismo fraccionario que impulsa el capitalismo con el fin de mantener las altas tasas de consumo y evitar cualquier cuestionamiento a la realidad del sistema.

Pero desde hace unos años, grupos de muy variadas ideas y conformaciones están reconstruyendo el proyecto de una nueva sociedad que detenga los efectos destructivos capitalistas y que brinde relaciones sociales más justas que a la larga construyan una nueva sociedad.

En este sentido, los planteamientos de Dieterich y Dussel de recuperar la visión marxista de que la nueva sociedad se esta generando dentro del mismo sistema capitalista son el inicio para comprender esa nueva perspectiva social.

En la realidad, el fortalecimiento de las tendencias a la que se le llama “el nuevo proyecto histórico” se esta construyendo a partir de experiencias comunitarias que en casos como México, tienen una historia muy larga. Esto, para el investigador social, es un hecho con

1 * Profesores Investigadores, Instituto de Ciencias Sociales y Humanidades. UAEH.



una atracción irresistible, porque significa recuperar todo ese bagaje teórico que se cultivo desde la década de los sesentas y que con la caída del socialismo se prefirió abandonar u ocultar y que se refería al fortalecimiento de las organizaciones comunales con el propósito de construir sociedades con un desarrollo del hombre.

Es decir, se deben estudiar pueblos o regiones en donde este tipo de experiencias se han llevado a cabo con ejemplos de resistencia y desarrollo alternos a la visión capitalista y de los cuales se puedan extraer generalizaciones teóricas que muestren el nuevo camino del desarrollo del hombre.

Este trabajo intenta agregar más experiencia teórica al nuevo proyecto histórico, desde la visión espacial y donde el uso de los recursos y el paisaje pueden ser vistos, aún ahora dentro del mundo depredado, como una fuente de oportunidades que con una organización social diferente se pueda reconstruir un mundo vivible.

El fin del capitalismo y la construcción de un nuevo sistema

Cuando las relaciones sociales entraron en contradicción dentro del sistema feudal, se fueron planteando pequeñas contradicciones que indicaban la necesidad de construir explicaciones y sustentos empíricos primero y teóricos, más adelante, que explicaran y sustentarán esos cambios. El analfabetismo y el aislamiento social fueron una ventaja crucial, sobre todo para aquellos que controlaban ese cambio social, ya que sus planteamientos no fueron cuestionados más allá que por la estructura dominante de las élites feudales que frente al avasallamiento económico que se perfilaba como la nueva clase dominante, poco a poco, cedieron su lugar (no sin ello se puede dejar de lado que esta etapa no fue sencilla ni pacífica). Y permitieron que el nuevo grupo se instalara con una forma de ver y organizar las cosas de manera diferente.

La visión capitalista se mostraba como una visión de libertad y de posibilidad de escalar económicamente en la sociedad contra el sistema de vasallaje feudal. Esto se complementaba con una visión posibilista del hombre desligado totalmente de la visión dogmática de la religión.

En este sentido contó con el apoyo de una sociedad que aceptaba ese nuevo sistema.

El fortalecimiento del capitalismo se basó en la apropiación del poder y la política por la clase económica dominante y su éxito ha sido en la manipulación de la sociedad que Bertrand Russell señalaba como “el hábito de la sumisión a las prácticas educativas coercitivas”².

Esta expresión es muy amplia, porque indica que el sistema político se volcó al educativo para controlar y alienar a la población. Y en este sentido, las instituciones creadas existen como medios de supervisión de control del descontento social, y de reproducción de la mano de obra. Chomsky establece que son medios para controlar el sentido de libertad de la sociedad.

Es importante reconocer esos planteamientos porque la dificultad para observar, pensar y crear un nuevo sistema económico es más difícil ante la cantidad de medios que cuenta el Estado capitalista para “convencer a la población” que su conformidad con lo establecido es la única forma de organizarse y desarrollarse.

2 Citado por Chomsky, Noam. En su texto “Sobre el Anarquismo”. Editorial Laetoli, colección libros abiertos, 9 p.98

Siguiendo la línea de Chomsky se puede establecer que desde los sectores intelectuales el control se fija a partir de la idea que todo lo que esta en contra del estado capitalista se repudia y critica y se premia a aquellos actores que trabajan activamente en convencer y justificar la marcha o la actividad del Estado. Para ese apoyo activo, se controlan los medios de comunicación y se estructuran los sistemas educativos para construir o formar gente que se integre al sistema sin objeciones.

Además, se debe reconocer que el máximo atractivo del sistema es el consumismo que por si mismo es el mayor distractor en tanto que da un sentimiento de satisfacción a las personas y que los lleva a considerar que tienen sus necesidades satisfechas. Esto permite que las personas se encierren en un egoísmo individualista que permite no ver más allá del mundo familiar que los rodea.

La crisis de la globalización muestra un sistema capitalista en franca descomposición debido a su desmedida ambición de generar ganancias. En la globalización las grandes empresas se encargaron de debilitar los Estados que durante más de quinientos años les garantizaron protección a la repatriación de la riqueza y su concentración. Al no existir esa barrera no hay institución que les garantice la protección de los mercados y el aseguramiento de sus fronteras en las que las grandes empresas se puedan atrincherar hasta esperar la siguiente ola de crecimiento.

En este sentido la crisis es más profunda, porque es imposible que los dueños de las grandes empresas se pongan de acuerdo en disminuir sus ganancias y promover la creación de un gobierno global que garantice a la sociedad mundial mínimos de riqueza que permitan el resurgimiento capitalista.

Todas esas razones impiden que mucha gente observe el deterioro y las contradicciones que han surgido dentro del sistema económico y que para muchos llamados los Alternos o globalifóbicos es necesario plantearse una nueva forma de “construir otro mundo”.

Eugenio del Río ³ considera que el Altermundismo surge en los años ochenta como una medida en contra de la globalización económica que desde esos momentos se instaló como una medida unificadora económica en donde las grandes empresas se apoderaron de mercados y espacios mundiales para aumentar sus ganancias, y uno de sus principales objetivos fue unificar el consumo como el único medio para hacer que sus ingresos subieran a tasas muy altas.

Desde ese primer momento se percibía el halo deshumanizador al reducir sociedades y culturas a simples consumidores y despojarlos al mismo tiempo de sus medios de producción y de desarrollo regional.

En su escrito caracteriza la evolución de las luchas Alternas en tres décadas, y lo más destacable y que la mayoría de la izquierda esta de acuerdo es que la caída de los regímenes socialistas europeos debilitaron la construcción de la filosofía y la teoría de izquierda que sustentara cualquier cambio social.

3 Del Río Eugenio. “Altermundismo e ideología”. Revista Electrónica de Psicología Política. Año 1 N° 4 - Diciembre 2003. XI Jornadas de Estudios sobre Fuerteventura y Lanzarote, (Fuerteventura 22-26 de septiembre de 2003). 26 de septiembre de 2003. psicopol@unsl.edu.ar

Del Río establece que es en la década de los noventa en que se definen como Altermundistas e inician su lucha estructurando comités por todo el mundo sin una orientación ideológica definida. En ellos se conjuntaron todos aquellos grupos que se resistían a ser engullidos por la globalización, ecologistas, movimientos religiosos, grupos urbanos, minorías sociales, socialistas, comunistas, anarquistas, etc. Y señala que “Hay en él algunos sectores más tradicionales y otros más innovadores; unos más radicales y otros más moderados; más vinculados a ortodoxias anteriores y más alejados de ellas; más inclinados a los marcos ideológicos de conjunto y más dados a horizontes ideológicos limitados y parciales; hostiles a toda realidad político-institucional y partidarios de transformar las instituciones actuales. Por todo ello, cuanto sigue apunta a hechos y síntomas de cierta amplitud pero que no existen de una forma regular y homogénea ni tienen la misma envergadura en las distintas corrientes del movimiento altermundista”.

Esa dispersión, también, se debe al desgaste y desprestigio de la izquierda que tomo la lucha armada como opción que sus excesos dieron pauta para que los medios de comunicación de las élites mostraran que el camino hacia la izquierda era violencia y sin razón.

Pero lo más importante, es que la imposición de la flexibilidad laboral terminó con el sindicalismo obrero que mal que bien era el sustento humano e ideológico de la izquierda. Se puede imaginar un mundo socialista (sin sus constructores), que fue el mundo que imagino Marx, Engels y Lenin.

Del Río agrega que “El nuevo movimiento, tiene una dimensión internacional y aborda problemas de enorme magnitud, ha de actuar en un panorama en el que se libran grandes batallas, frente a grandes enemigos y en un vasto terreno de operaciones. Este movimiento precisa de un dispositivo ideológico más ambicioso, de una imagen del mundo, de los conflictos en curso y de las fuerzas en presencia, así como de una identificación ideológica que contribuya a cohesionarlo”.

El mismo del Río reconoce que es la lucha zapatista y su declaración antiglobalizadora la que define la orientación del movimiento y el inicio de las grandes manifestaciones de apoyo. A partir de ahí y debido a la dificultad de unidad ideológica se resalta como conceptos unificadores “la paz, la participación democrática, la defensa del medio ambiente”.

Y esto se debe, y lo señala Chomsky, Sartori y Del Río, a que el mundo se ha hecho más diverso, más plural, y en la medida que esa multiculturalidad o diversidad social unifiquen sus metas se podrá permitir la construcción de un nuevo mundo.

En un afán académico de análisis se tiene que considerar que se reúnen tres grupos o bloques sociales:

- Los antiguos (o modernos) socialistas y comunistas.
- Anarquistas
- Los Ecologistas
- Los grupos religiosos solidarios con los pobres
- Minorías sociales
- Grupos étnicos

La pregunta es como crear un almacén ideológico que sustente la construcción y un nuevo sistema social. Porque es cierto, la diversidad de pensamientos tiene que enriquecer el nuevo mundo ALTERNO.

Se debe partir de la noción de romper con terminos y conceptos que en la practica han sido inviables como el socialismo. Pero se debe resaltar que no todas las ideas que construyeron ese sistema son desechables y eso explica su constante rescate por gente que aún se nombra socialista o comunista. De hecho presidentes como Hugo Chavez y Evo Morales se autodenominan socialistas. Se puede decir que el principal problema es seguir sosteniendo que se va a construir un mundo de los trabajadores (obreros-campesinos), cuando en la mayor parte de las naciones ese tipo de trabajadores ha disminuido drásticamente. En países europeos sólo el dos al cinco por ciento de la población es campesina o rural. Los obreros como tales, casi exclusivamente se dedican a labores no especializadas y su número en las empresas industriales se ha reducido drásticamente y su participación en la producción no determina la construcción de algún objeto. En las empresas automatizadas su participación en el proceso de producción es mínima.

Pero, tal vez, el punto más importante es que con la flexibilización laboral desaparecieron los sindicatos organismos que agrupaban y defendían sus derechos y que al final de cuentas representaban la garantía de mantener un bloque de derechos que les garantizaban un nivel de vida. Se puede afirmar que ese empobrecimiento va más allá al representar una disminución del nivel educativo y la conciencia político-social de los obreros y campesino. Es decir que este sector actualmente es el más relegado de la sociedad. Y difícilmente otros sectores quieren voltear a ver su situación.

La mayor parte de la población que es desplazada y marginada del proceso productivo se ha concentrado en el sector terciario. La precariedad de su actividad ya sea en el comercio establecido o el informal no ha creado estructuras de organización que puedan construir una conciencia y una visión social diferente y humana. Es decir que se esta al borde de la subsistencia.

Ya no se puede hablar de una sociedad sustentada en el trabajo, cuando la automatización ha desplazado al hombre. La automatización se puede considerar el elemento fundamental para crear una sociedad centrada en la vida, porque la producción y los medios al estar plenamente al servicio de la sociedad puede brindar los elementos necesarios para su sobrevivencia.

Por el contrario el anarquismo, plantea una visión mucho más amplia y que se acerca más al futuro de la humanidad, al plantear a la libertad como el prerrequisito de una nueva sociedad. Pero, también cree en una sociedad del trabajo. Se debe remarcar en la coincidencia de buscar una sociedad humana donde alcance todas sus capacidades, una sociedad colectiva y comunitaria como fuente básica para la acción social.

Los Ecologistas, por el contrario, han llevado su lucha de forma paralela a la búsqueda de un nuevo sistema, de hecho se desliga de explicaciones teóricas e ideológicas, pero al final sus luchas se han unido a la de los altermundistas, esa unión ha redundado en grandes beneficios al movimiento porque la visión de la mayoría de la población es positiva en el momento que han gozado de una gran publicidad y promoción dentro de la lucha ambiental que trata que

el sistema capitalista sea más limpio. El problema para este movimiento es que la toma de conciencia los ha llevado al cuestionamiento básico de la esencia del capitalismo, que es el consumismo, que para el ambiente representa la esencia del derroche y la irracionalidad del consumo energético que ha acelerado la destrucción de la naturaleza. La mayoría de los ecologistas buen con buenos ojos y han impulsado el rescate de estilos de vida comunitarios que crean una mejor conciencia ecológica-social, y que experimentaron las culturas indígenas y las comunas hippies de los años sesenta y que se han revitalizado a lo largo de la historia.

Otra fuente que se ha integrado a la lucha social Altermundista son los movimientos religiosos solidarios con los pobres. Estos grupos nacen a partir de la descomposición de los valores morales en que se ha llegado dentro del capitalismo, sin entrar a la discusión de los valores morales (que esta lejos la comprensión de este autor). Pero se debe resaltar que ante el olvido de los partidos políticos actuales, el trabajo llamado de base con los marginados y miserables ha corrido a cargo de grupos religiosos que han pasado de la piedad a construir movimientos de reivindicación social con la premisa que los valores de bondad y solidaridad son los únicos que pueden construir una sociedad humana y justa. Estos movimiento son la base de organización de los movimientos guerrilleros de América Latina.

El desarrollo social creado grupos sociales que han construido diferencias que los agrupan y que han generado un movimiento de conciencia social de reivindicarse como diferentes, pero con a necesidad de un respeto hacia sus características que los han construido como grupos sociales. En contramos desde grupos homosexuales, lesbianas , grupos urbanos que se agrupan en función de gustos a modas, etc. Se debe establecer que conforme la sociedad se desarrolle van a nacer más diferencias y se tendran que generar más grupos diferenciados que tendran que reivindicar su existencia la libertad genera mayor difeenciación y el comunitarismo los agrupara.

En cambio los grupos etnicos tienen una ruta diferente, son grupos marginados que muchas veces son sobrevivientes de genocidios planeados y que en esa destrucción han generado una conciencia de resistencia muy grande. Ellos han sido los depositarios de la rebeldía mundial. En ese sentido, la reivindicación de su cultura y forma de vida está en la palestra de su lucha (más adelante se comentará esta situación).

Esta aparición en la escena pública se debe en gran medida que su presencia numérica, en cada nación, ha aumentado pasando a representar una proporción mayor dentro del número total de la población. En ese sentido, les ha dadou na mayor fuerza de presión que los ha posicionado políticamente dentro de sus países. El ejemplo más importante es el Boliviano nación gobernada por un presidente indígena y donde se ha reposicionado la representación india dentro de sus cámaras de representantes.

Capitalismo y depredación

Sobre este tema se han escrito muchas obras en que se recuerda que el aumento de la destrucción del medio se acelero cuando el capitalismo industrial se empieza a expandir por el mundo

En las economías subdesarrolladas en que nunca se formó un proceso completo de regionalización con desarrollo, el fenómeno de la interrupción de empresas transnacionales de todo tipo agrava el fenómeno de la pobreza y se evita y se detiene la conformación regional.

No se si se podría hablar de regionalización globalizada a nivel local, porque se está en presencia de una macro regionalización donde hay que sacrificar todas las relaciones regionales y microregionales del país en función del enriquecimiento mundial. Este nació deforme, porque fue creado a partir de relaciones de intercambio desigual, y en este proceso esas relaciones para el caso americano tienden acentuarse.

Es normal que las sociedades que están siendo agredidas tiendan a reaccionar porque el golpe de destrucción regional tiende a ser demoledor.

El neoliberalismo que es la base de relaciones económicas que sustentan la globalización económica se muestra implacable ante estas regiones mal comunicadas y los habitantes locales no tienen los recursos para detener o enfrentar esa invasión silenciosa de las grandes transnacionales. Con ellas juega la protección gubernamental nacional que brinda todas las facilidades políticas y económicas para que “invadan” las regiones.

Aquí se debe preguntar, ¿cuánto del comercio informal con productos de mala calidad están influidas y alentadas por la misma apertura neoliberal?, creo que la respuesta que es una estrategia no declarada y abierta en contra de las pequeñas empresas nacionales para desaparecerlas, un ejemplo es la industria textil nacional que tiene que enfrentar el contrabando de ropa China.

La realidad es que los gobiernos locales y nacionales necesitan estimular a las pequeñas empresas regionales y locales, en el sentido que su cercanía con su mercado de consumo le permite conocer mejor las necesidades y demandas de los núcleos poblacionales que siempre van a ser diferenciados a los de las grandes urbes en tanto que sus necesidades son diferentes. El desarrollo de las comunicaciones sea terrestres o de microondas ha permitido que las fronteras regionales se transformen es decir que se alejen y se contraigan dependiendo la fortaleza del centro regional y de la fuerza de las interacciones. Además, las telecomunicaciones permiten integrar nuevos espacios por la vía de introducción al consumo de bienes y servicios regionales

Se debe recordar que en la década de los setentas ocurrió un gran debate del valor de la regionalización, y este ocurrió cuando se revaloró la teoría de los polos de desarrollo a nivel de polos urbanos.

Esta vez el debate se centra en que esa teoría polar se introduce a otro nivel, el nivel de la globalización económica mundial, y en ella se establece que la metrópolis tienen que controlar el desarrollo de los continentes. Esta posición encontró, en la década de los noventa, la oposición de los sectores de izquierda que fueron llamados despectivamente «globalifóbicos», es decir los teóricos neoliberales querían suponer, que con ese concepto definían a todos los grupos de personas opuestas a una nueva relación económica mundial, que para ellos era el futuro del desarrollo.

Es curioso, que mientras en la geografía se había impuesto el fin de las ideas deterministas, en la globalización neoliberal estas reaparecieron con más fuerza e imposición de

los países desarrollados y sus teóricos. Estos determinaron que sólo las grandes ciudades del mundo que concentraran todas aquellas condiciones de aglomeración y de interacción mundial eran las encargadas de desarrollar esta «nueva forma económica» y los países y espacios que no se integraran a su lógica quedarían fuera del desarrollo económico mundial.

Actualmente, la realidad ha destruido ese mito, en tanto, que la saturación de bienes y mercancías de esas regiones desarrolladas, esta ocasionando que las empresas transnacionales busquen nuevas regiones y espacios para introducir sus mercancías y esos espacios en su mayoría se ubican en el mundo subdesarrollado.

Es decir que las grandes naciones y sus transnacionales que obligaron a los países dependientes, durante dos décadas, a destruir los mercados locales y su integración regional en favor de los grandes mercados. Actualmente se expanden para abarcar esos pequeños espacios que presentan poco atractivo económico, pero sumados son la válvula de escape que les permitiría sobrevivir un tiempo mucho mayor.

Para la globalización económica la única forma en que se relaciona con el individuo es a través del consumo. Es decir que para el mercado no existen las aspiraciones humanas del individuo ni los deseos sociales y de solidaridad, para esta, la sociedad funciona a partir del libre intercambio de bienes y servicios entre la persona y el mercado. En esta proposición que podrá parecer inocua nunca se pregunta ¿y quien controla el mercado?. Y se puede decir que ese es el principal problema. Primero porque ese mercado está alentado por el consumismo. Segundo ese consumismo es el motor de la generación de la riqueza. Y tercero esa riqueza se concentra básicamente en las grandes transnacionales que hoy concentran todo el poder económico.

Esa relación económica, como todos lo saben entra en crisis a finales de los mismos noventa y el mundo científico, nuevamente se pregunta ¿cuale es la propuesta para el desarrollo futuro?.

Y esa respuesta ha sido regresar al planteamiento de reconstruir las relaciones sociales a un nivel local, como un medio de reconstruir las perspectivas de un futuro mejor para toda la población.

Es que se debe reconocer que en la globalización económica el hombre, el individuo, desaparece de todas las relaciones. Pero es el mismo individuo y sus intercambios entre pueblos y ciudades que le da dinamismo al sistema capitalista. Y que a su vez construye espacios de interacción que construyen economías más desarrolladas.

De esta manera, el desarrollo regional a una escala local permite revalorar nuevamente los espacios nacionales y brinda opciones de desarrollo social que nunca las políticas caritativas de brindar dádivas contribuye al desarrollo social.

Es decir que, por el lado económico regional se debe acelerar el desplazamiento de bienes y mercancías que crean una inestabilidad regional que destruyen algunos de los procesos económicos locales. Por tanto, los gobiernos y las organizaciones locales deben estar vigilantes para evitar la introducción de elementos ajenos al desarrollo local. Por ejemplo, si una región tiene vocación para la venta de servicios a las otras regiones, es necesario que se impulse el sector y se le proteja de la entrada de empresas transnacionales al entorno microregional.

De esta forma se desarrolla la vocación de las microregiones y se impulsa el intercambio entre ellas, ese intercambio va mantener más un sentido de equivalencia que permitiera una integración regional a otra escala. Y a la larga se contribuye a hacer responsables a las sociedades locales de su propio desarrollo.

Comunicaciones y rupturas

Existen otros problemas básicos que se deben tomar en cuenta para la construcción de un nuevo sistema social. Se deben considerar a los medios de comunicación, a la naturaleza (o ecología) y la reivindicación y las experiencias comunitarias indias.

En el plano social, el principal problema que enfrenta las sociedades, dentro de la globalización, es el debilitamiento de las identidades regionales en favor de la homogenización de los hábitos de consumo que se refuerza con el individualismo urbano.

Las comunicaciones terrestres, marinas o las telecomunicaciones siguen siendo los principales sectores económicos en disputa. Esto se debe a que los medios de comunicación son los enlaces directos entre mercado y consumo.

Para la globalización neoliberal, es el arma principal para integrar e introducir las relaciones económicas que se han perfilado en la etapa capitalista. El dominio sobre los medios les está garantizando a las grandes trasnacionales la venta rápida y efectiva de sus productos a niveles globales y permite la repatriación de sus ganancias.

Con los medios de comunicación se crearon espejos masificados de las bondades de la producción global en los que la población planetaria de sumergió a consumir.

A nivel micro regional, son el vínculo para integrar los pequeños espacios a su sistema de consumo y demanda global y así fortalecer todo el sistema.

Por ejemplo, cuando México se abre a la globalización la primera exigencia fue la privatización de todos los medios de comunicación (teléfonos, sistemas satelitales y de microondas, ferrocarriles, televisión, etc.). La mayoría de ellos quedó en manos de empresas trasnacionales, incluso la puja por esos medios ha llevado a los países a situaciones extremas, (como el asalto a instalaciones televisivas). Esto se debe a la alta rentabilidad que representa el negocio al permitir colocar programas de televisión en casi todos los rincones del planeta.

Además, el control de las comunicaciones permite a las trasnacionales el manejo del Estado y crear, para su beneficio, consensos ficticios que facilitan la manipulación del público y les permite proteger sus intereses para evitar el cuestionamiento de grupos sociales y políticos contrarios e incluso obligar que partidos y organizaciones políticas trabajen para sus intereses.

Se han dado situaciones aberrantes en México, donde las estaciones radiodifusoras populares o de grupos sociales son tratadas peor que los grupos de delincuentes y mafias, tanto es así, que se han utilizado a decenas de policías fuertemente armados para tomar sus instalaciones.

Por eso hoy, es muy importante mantener el control de los medios de comunicación, principalmente los televisivos, radiofónicos, de internet y telefónicos. Aunque, la lucha es encarnizada y se obliga a que todas aquellas pequeñas cadenas o estaciones libre son forzadas

a integrarse a un conglomerado internacional que este trabajando con el mismo objetivo de las gran empresa. Aquí la independencia es castigada sin compasión.

Esto es contradictorio en función de que el avance tecnológico ha abaratado los costos para la instalación, control y manejo de estaciones televisivas, radiofónicas o de internet. Por ejemplo, el internet, actualmente, es el medio que es utilizado por toda clase de grupos para publicitarse es un foro mundial donde toda la población del planeta puede expresar sus puntos de vista. Pero a pesar de ello, existe un proceso continuo de apropiación de la red por las grandes empresas de software y comunicación, destacando Microsoft, que compra los sitios y los reduce a comparsas de los dictados de los medios de comunicación.

Es decir que, cualquier grupo organizado podría montar su pequeño canal o su estación de radio que pudiera utilizar en la integración de su espacio.

A esto hay que agregar que el Internet se presenta como la opción más barata para enviar mensajes a nivel mundial y sigue siendo el mejor medio para una integración de todo el mundo de una manera diferente o ALTERNA.

En este sentido una comunicación que resalte los valores regionales o microregionales, que muestre la forma de crear y recrear la región en base a mensajes que todos los miembros de una comunidad construyan entorno a una idea conjunta que permita a la vez la unión y el estrechamiento de los lazos comunitarios y la comprensión de los valores intrarregionales.

Se puede considerar que una de las primeras acciones para construir nuevas relaciones es necesario que los medios de comunicación sean controlados por la sociedad ya sea por grupos sociales, o por gobiernos locales. Se debe promover la desaparición del control empresarial de los medios.

Medio, recursos naturales y el nuevo mundo alterno

Las relaciones globalizadas tienen el mayor impacto en el medio natural, porque la sobre explotación de los recursos naturales se ha incrementado al transnacionalizar los espacios agrícolas y ampliar sistemas agrícolas extensivos que contribuyen a una acelerada destrucción ambiental.

Si cada fase capitalista se ha traducido en el aumento de la velocidad de destrucción del medio la etapa globalizada ha significado para aquellos espacios que producen para el mercado internacional un golpe más brutal porque tiene que acelerar la producción de aquellos bienes agrícolas o minerales que demanda el mundo. El mercado de consumo y de capital es un gigantesco organismo insaciable que absorbe y destruye recursos. Y que no repara en los costos de conservación y reconstrucción ecológica.

Los países y sus regiones son las que heredan los problemas de la reconstrucción ambiental ya que las grandes empresas agroindustriales explotan el espacio agrícola aprovechando la falta de regulación en cuanto a la conservación, y porque su estrategia empresarial se basa en el alquiler o renta del suelo sin asumir los costos de reconstrucción. En este sentido son las naciones principalmente subdesarrolladas quienes pagan, y recogen los resultados destructi-

vos de la explotación irracional de los recursos y son las obligadas a enfrentar el gigantesco problema de la reconstrucción.

Curiosamente la mayoría de los gobiernos nacionales hablan de esta realidad, incluso ponen en marcha algunos programas de conservación, pero esto es una ilusión porque es más una política demagógica ante su incapacidad de oponerse al gran capital.

En muchas de esas regiones devastadas se ha creado un vacío de quien es el que tiene que pagar esa reconstrucción, y lamentablemente los tres niveles de gobierno hacen caso omiso de esa obligación. La población quien es que recibe los efectos del descontrol tiene como opción migrar y abandonar la región sin siquiera hacer el esfuerzo de reconstruir.

De esta manera se debe considerar que o se considera al Desarrollo Sustentable como el camino a seguir o abandonar todo y esperar que la propia naturaleza se reconstruya.

Independientemente, que el desarrollo sustentable sólo sea un concepto de moda, es necesario establecer que los parámetros con que se maneja son ciertos y que la necesidad de detener la destrucción del ambiente es más urgente.

Es decir, que los gobiernos locales necesitan concebir el ordenamiento territorial y el desarrollo sustentable como base de todas las políticas públicas que pongan en marcha. El desarrollo sustentable necesita integrar conceptos de racionalidad de los recursos que están en contra del consumismo destructor capitalista. Sólo de esta manera, el reciclamiento, la creación de zonas protegidas, la reconstrucción de los ecosistemas, tiene viabilidad, porque se elimina la visión del territorio como una mercancía.

Existen ejemplos de vidas y desarrollo sustentables principalmente en América Latina, claro esta es que esos espacios que se pueden tomar como ejemplo sustentable son aquellos en que las relaciones sociales son diferentes y que en su devenir histórico han mantenido una relativa armonía de convivencia con la naturaleza. En México aún se conservan expresiones de este tipo, dentro de las zonas indígenas y campesinas. Esto es sorprendente, porque después de quinientos años en que se les ha estado obligando a la desaparición, ya sea por relegarlas, o por la obligación de integrarse al mercado o por la imposición cultural. Estas han generado culturas de resistencia que sólo ha sido posible en base a una cultura que ha aumentado sus causas de tolerancia y participación comunal.

En ellas, casi exclusivamente culturas rurales, se muestran elementos centrales, como la producción para autoconsumo, la distribución del espacio en función de necesidades, el trabajo comunitario para conservación de los recursos, y la idea de protección del medio como único sustento para que la comunidad tenga un futuro más prolongado.

La idea es que los municipios que no necesariamente son rurales, ni indígenas se planteen una alternativa diferente para su desarrollo e intenten buscar la integración de barrios, pueblos y ciudades a esta idea.

Esto es posible en función que la cercanía con la naturaleza y con la cercanía de la idea de que el individuo desde lo local tiene más posibilidades de reconstruir su espacio.

Aquí se vislumbra un problema importante, y es que ¿la organización política actual permite un tipo de organización que aquí se plantea?

Y se puede afirmar que no, porque la democracia electoral a pesar que resalta su carácter de participativa y democrático, despoja al individuo toda posibilidad de ser un sujeto dentro de la reconstrucción social, porque se obliga a las personas a ceder su papel de sujeto a su “representante” que supuestamente tiene la obligación de llevar sus inquietudes a la cámara y así hasta llegar al ejecutivo nacional.

En ese camino se sacrifican las necesidades locales por las estatales y las nacionales.

Claro, el planteamiento representa una toma de conciencia social intensa que pareciera imposible, pero regresando a los mundos comunales rurales e indígenas, ellos han practicado este tipo de organización durante decenas de años con pocas experiencias negativas y que por el contrario han alimentado el fortalecimiento del pueblo. Es importante en detenernos en el caso del mundo indígena mexicano, como se recuerda después del primer choque entre las dos culturas la indígena casi desaparece del espacio nacional como una consecuencia de la muerte de casi el 80% de la población. Todavía, tuvieron que sobrevivir al intenso mestizaje como un medio para integrarse a la conquista y al mundo colonial. Y a pesar de esto tuvieron que pasar más de quinientos años para que un movimiento indígena retomara la lucha comunitaria. Esto ocurre en primer lugar, porque las comunidades indígenas más fuertes, cultural y socialmente, crecieron en su población y pudieron revalorar y reconstruir su cultura y su sistema social. Por esto la lucha de los zapatistas chiapanecos tomo como primer camino la lucha por la autonomía, pero más que nada por una autonomía política que le permitiera organizarse de una manera alterna a la que el sistema capitalista globalizado la estaba llevando, y que para ellos representaba su desaparición.

Económicamente, las comunidades campesinas se han dedicado a una explotación de subsistencia que produce muy poco dinero y por siglos se han dedicado al trueque. Enrique Dussel en su idea de un nuevo proyecto histórico reconoce que un nuevo sistema económico tiene que basarse forzosamente en una economía solidaria en donde el valor de cambio se elimine y la economía se rija por el valor de uso, que en muchos casos llevaría a muchos pueblos al regreso del trueque.

La crisis global está acelerando esta fase, primero porque muchas naciones pobres ante la incapacidad de conseguir recursos en dólares o euros para comprar bienes están recurriendo a esa vieja practica, por ejemplo un editorial de la Jornada⁴ señala que “Las naciones que tienen dificultades para conseguir crédito se han vuelto hacia el trueque y los arreglos secretos entre gobiernos para obtener alimentos, celebrando convenios por el equivalente a cientos de millones de dólares” y resalta que es un resultado de “la crisis financiera global y la carestía de los alimentos (que) han tensado las finanzas de las naciones pobres y de ingresos medianos, países como Rusia, Malasia, Vietnam y Marruecos revelan que han firmado o negocian convenios intergubernamentales o de trueque para importar bienes que van desde arroz hasta aceite vegetal”. Este tipo de intercambios van en aumento y la magnitud del valor se incre-

4 La Jornada. “Naciones recurren al trueque para conseguir alimentos”. Economist Intelligence Unit, martes 10 de febrero de 2009.

menta sustancialmente y agrega que “El resurgimiento de estas prácticas comerciales, que se emplearon rara vez en los 20 años pasados, por lo regular en naciones sujetas a embargos internacionales o pertenecientes al viejo bloque comunista, obedece a los resultados negativos de los esfuerzos por obtener financiamiento, pues el crédito se ha secado”.

Los productos que se intercambian son múltiples y casi siempre son aquellos que en el mercado internacional tienen muy bajo valor agregado, pero que les permite obtener recursos más elaborados, en la noticia, de la Jornada establece que “Malasia, firmo un convenio para intercambiar aceite de coco por fertilizantes y maquinaria con Corea del Norte, Cuba y Rusia. Añadió que se llevan a cabo pláticas con Marruecos, Jordania, Siria e Irán para lograr acuerdos similares”.

Por ejemplo, “Tailandia, el mayor exportador mundial de arroz, negocia acuerdos de trueque con países de Medio Oriente, entre ellos Irán. Filipinas, principal importador de arroz, se ha asegurado su abasto para este año mediante un acuerdo diplomático con Vietnam”.

Dussel resalta el hecho que al hacer este cambio económico se elimina la especulación que es una de las palancas de la concentración de capital en las grandes empresas que se han apropiado de la intermediación mundial.

Historia y Conciencia Política

México es uno de los países de América Latina que ha tenido cambios políticos muy particulares y que han formado la realidad política que actualmente se esta viviendo. La formación política ha sido un proceso continuo desde que se conforma la nación como un país mestizo. Y donde la estructura de clases que se forja en la colonia le da una característica polarizada a la sociedad. En donde los cultos y con derechos políticos eran los blancos y europeos. El resto era la masa ignorante que no tenía ninguna opción ni injerencia en el ámbito político.

Al entrar el siglo XIX y después de tres siglos de explotación colonial los criollos y mestizos educados, obligaron al imperio a que les entregara el poder.

En tanto, en el pueblo esas constantes luchas habían generado un deseo de resistencia, que poco a poco se va fortaleciendo y que es parte importante en las luchas revolucionarias que se desarrollaron a lo largo de ese siglo.

El Porfirismo marcó una etapa donde esas clases ilustradas ejercen un poder centralizado, en el que olvidan que su ascenso se debió gracias a toda esa masa que ahora era entregada a las manos de los capitalistas terratenientes y que es obligada a trabajar en base a la represión abierta y sistemática.

Esa masa indígena y campesina y popular va forjando los medios y los elementos para resistir de manera armada la represión.

En ese sentido los políticos antireleccionistas son el reflejo de una nueva clase capitalista industrial joven y moderna que deseaba participar en las decisiones políticas, y que tenían temor al pueblo que iba tomando conciencia de su papel dentro del espectro político económico.

La revolución de 1910, y específicamente desde 1914, reflejó la disputa que ya existía entre la visión social y la clasista capitalista que esa clase educada en universidades europeas y americanas impuso como país.

No hay que olvidar que la institucionalización de la revolución ocurre cuando algunas de las principales demandas populares son satisfechas y se inicia un gobierno que en base a dadas y componendas mantuvo el poder más de setenta años.

Una de esas demandas y que a la larga fue la base para que el pueblo tomara la suficiente conciencia para promover la alternancia política fue la educación. La instalación de un sistema educativo de masas ideado por los militares revolucionarios radicales, se reflejó después de casi setenta años, cuando la población urbana que obtiene los mayores niveles de instrucción decide su voto por otra opción diferente a la tradicional.

Aquí, se debe señalar que, esta realidad empieza a cambiar cuando los elementos que soportaban la vida política de México se transforman. Entre ellos están el cambio de una población rural a urbana, la disminución del analfabetismo y el aumento de la escolaridad. Todo esto, aceleró la toma de conciencia política de la población. Ese cambio se ha reflejado en varios momentos de la historia nacional reciente, pero los más importantes son el movimiento ferrocarrilero, el de médicos, el estudiantil de 1968, los movimientos guerrilleros, la formación de los sindicatos universitarios, el magisterial disidente, y la organización de sindicatos independientes.

Pero tal vez el más importante fue la disminución del número de obreros industriales como resultado de la transformación de los procesos productivos, esto produjo que el sindicalismo oficial se debilitara. Este sindicalismo oficial representaba el control de las masas obreras y que se traducía en un inmovilismo que detuvo el proceso de formación política.

Espacio y poder local

La geografía política es una rama de la ciencia que aporta un gran apoyo teórico para entender los procesos políticos locales, regionales, nacionales e internacionales y como señala Seguin, “La geografía política es una disciplina que intenta explicar la formación y la acción de las potencias políticas en el espacio. Trata al espacio regional y macro – regional. Es una disciplina propiamente académica donde se abordan los temas como los poderes locales, los capitales, las fronteras y las regiones transfronterizas, las minorías étnicas, los límites lingüísticos, las aguas territoriales, el federalismo y el unitarismo, la geografía electoral. En todos los casos son cuestiones de poder que se pueden estudiar sobre el terreno a escala regional.” Es importante establecer esas características porque los estudios electorales y de poder pueden dirigirnos a la geopolítica que “se define como un cuerpo de textos, de artículos, de discursos que presentan una situación e indican una política a seguir... Se esta en presencia de grandes problemas nacionales e internacionales y no de estudios sobre el terreno. La geopolítica civil descansa sobre una visión política internacional en la que se inyectan

ingredientes espaciales.”⁵ Pero hay que señalar que de una manera indirecta esos problemas de poder mundial están influyendo los espectros políticos locales.

La población busca de manera local resolver sus necesidades más urgentes y que le afectan en su vida diaria, es así como ellos esperan candidatos que conozcan y vivan sus problemas diarios. Que satisfagan sus esperanzas de mejoría.

Por ejemplo, en encuestas aplicadas a la población de Pachuca con motivo de los atentados del 11 de septiembre del 2001. Se les preguntaba si el conflicto que sucedió, de Afganistán, iba afectar en su vida económica de la ciudad y la familiar, la mayoría opinó que no. Pero de cualquier manera los entrevistados expresaban que Estados Unidos tenía el poder para imponer cualquier decisión a los países del tercer mundo.

Esto es un ejemplo que muestra como la visión individual y local no es general y se puede plantear que la alternancia en municipios y comunidades se sustenta en esa visión.

Por otro lado, se puede establecer que en esa posición coexisten varias visiones diferenciadas por su forma de convivencia (desde lo individual a lo colectivo). Además esta condicionada por su historia participativa. Las comunidades indígenas en su mayoría tienen historias de participación colectiva centenaria, y ellos mismos expresan ante la pregunta de sus preferencias partidistas, que en realidad ellos, la comunidad, no tienen interés alguno por un partido y otro que sus usos y costumbres son los que eligen a sus representantes.

En el estado de Hidalgo, estos factores han tenido una evolución diferente, ya que esta entidad se ha presentado como una sociedad que tiene un proceso formativo político más lento que el resto del país. En él sigue existiendo el predominio casi absoluto de un solo partido en el espectro político estatal. Pero esta realidad está cambiando, porque el proceso de desconcentración urbana de la ZMCM, ha alcanzado el estado y todo el sur hidalguense está presentando los mismos fenómenos electorales que el resto de la región metropolitana y que es una preferencia electoral por las opciones de derecha y la disminución de la votación al Partido Revolucionario Institucional.

Por el contrario, en las regiones serranas y aisladas, la influencia del PRI aún sigue muy fuerte. Esta se basa en los bajos índices de bienestar, de alfabetismo, y a la incomunicación que existe en muchas de las poblaciones del norte hidalguense. El Partido Revolucionario Institucional sigue controlando los programas asistenciales con los que se condiciona el voto. Pero se debe reconocer que zonas de esa gran región aún siguen siendo bastiones de izquierda en los que las luchas anticaciquiles de los años setenta, formó una cultura de resistencia comunal y política que sigue perdurando hasta nuestros días.

Actualmente, en el estado de Hidalgo las elecciones siguen teniendo las características que señalaba Pablo Vargas desde 1991 “a) una baja competitividad resultado de desiguales

5 Seguin, André- Louis. “Geographie Politique, Geopolitique, Geostrategie : Domaines, pratiques, friches. www.stratisc.org/2003

condiciones de participación política; una exagerada intervención gubernamental, a través de vincular la propaganda de planes, a las campañas de los candidatos priistas; b) los elementos “nuevos” que pudieron darle un giro al proceso, como fueron la puesta en marcha de la nueva ley electoral (Cofipe) y de un nuevo padrón electoral, quedaron en entredicho, fomentando la duda y la incertidumbre, y c) retorno a la etapa del partido de Estado; con las expectativas generadas en 1988 se esperaba que la cultura política de los hidalguenses ampliara los cauces democráticos y fortaleciera un régimen regional de partidos con tendencias a la competitividad y al pluralismo.”⁶

Estas características han marcado el territorio hidalguense, pero en muchos casos no significa el triunfo; por ejemplo en las últimas elecciones municipales el Partido Revolucionario Institucional perdió en aquellos municipios en los que se impuso un candidato “foráneo” y que no se identificaba con ninguna de las comunidades que integran el territorio municipal.

Esto es importante porque como lo señala Casanova al señalar que “la disciplina no ha sido correspondida con atenciones y premios a innumerables candidatos frustrados, y otra que la lógica de unir fuerzas y de no dividirse en vista de que cualquier enemigo externo, es una lógica que ha dejado de funcionar para los propios priistas y no sólo para sus bases, sino para muchos de sus líderes...” (Casanova).

Conclusión

El nuevo sistema social, o Nuevo Proyecto histórico o Mundo Alternativo, debe partir de la noción de romper con terminos y conceptos que en la practica han sido inviables como el socialismo. Pero se debe resaltar que la organización económica creada en este sistema brindó niveles de vida muy buenos a la población de estos países, es decir que los medios de producción propiedad de la sociedad, la organización económica planificada en base a las necesidades sociales, son imperativos que la nueva sociedad debe establecer.

Este nuevo proyecto debe sustentar a la LIBERTAD como el prerrequisito de una nueva sociedad.

La destrucción ambiental, el aumento de la población y el agotamiento del individualismo capitalista exige que sea una sociedad colectiva y comunitaria como una fuente básica para la acción social.

Debe ser una sociedad que detenga ya la destrucción ambiental y que tenga como base la educación ambiental y comunitaria para la sobrevivencia humana y que luche contra el derroche y la irracionalidad del consumo energético que ha acelerado la destrucción de la naturaleza.

6 Gómez Tagle Silvia (coordinadora). “Las elecciones de 1991. La recuperación Oficial”. La Jornada, G.V. editores, México, 1993.

El nuevo sistema debe reiniciar la reconceptualización de los valores morales resaltando a la bondad y solidaridad como los valores básicos para la construcción de una sociedad humana y justa.

Y tiene que ser obligatoriamente una sociedad, multicultural, multiétnica y de tolerancia hacia las diferencias.

La historia nacional siempre ha escondido las formas de organización populares y ha negado sistemáticamente esa realidad. Pero, el país se enfrenta a la disyuntiva de fortalecer a nivel municipal y comunal formas más autogestivas o seguir ignorando esas expresiones e imponer la democracia capitalista a pesar que ha mostrado sus límites.

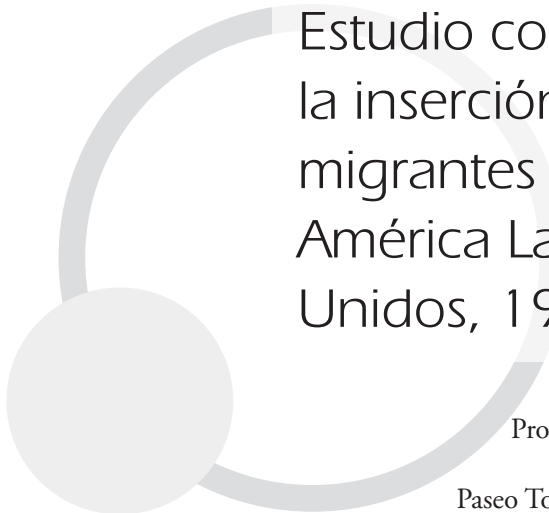
El futuro se está construyendo dentro de la sociedad actual y es necesario que los científicos y los luchadores sociales contribuyan para que la sociedad entera tome conciencia de los retos futuros y que solamente así vamos a construir un mundo más humano.

Tal vez la pregunta final es ¿Cómo llamar al nuevo sistema ¿es necesario crear un término que lo defina en este momento? Se puede sugerir que se defina como un sistema comunitario humano.

Bibliografía

- APPLEMAN Williams. "El imperio como forma de Vida". FCE., México, 1989.
- BARTRA, Roger. "Caciquismo y poder político en el México rural". Siglo XXI. México, 1982
- BARTRA, Roger. "Campesinado y poder político en México". Era. México, 1982
- BASSOLS, Batalla Angel. "Recursos Naturales de México". México, 1978
- BERTRAND, Georges. "Pour une histoire écologique de la France rurale". Dans L'histoire de la France rurale de Georges Duby. Seuil. Paris, 1988.
- BIFANI, Pablo. "Desarrollo y Medio Ambiente". Cuadernos del CIFCA. PNUMA. 24, Madrid, 1980
- CLAVAL, Paul. "Espacio y poder". Fondo de Cultura Económica, México. 1982
- CHOMSKY, Noam. "América Latina: De la Colonización a la Globalización ". Catedra-Teorema, Madrid, 1999.
- CHOMSKY, Noam. En su texto "Sobre el Anarquismo". Editorial Laetoli, colección libros abiertos, 9 p.98
- DE BLIJ H.J. and Murphy Alexander B. "Human Geography: Cultura, Society and Space". Seventh Edition, John Wiley & Sons, Inc. New York, 2003.
- DE FARCY, Henri. "L'espace rural". Presses Universitaires de France, n°1585, Paris, 1980
- DEMANGEOT, Jean. "Le milieu Naturel". Masson, Collection Géographie, Paris, 1987
- DOLFUSS, Oliver. "L'espace Géographique". Oikos-Tau. Paris, 1966
- DRDOS, Ján. "On the carrying capacity of environment". Revista Geografía y Desarrollo. Vol. 3 , Año 4, Núm.7, México, 1992
- ESTEVA, Gustavo. "La Batalla en el México Rural". México, D.F. 1982
- GEORGES, Pierre. "La acción del hombre". Ariel. ELCANO. Barcelona, 1975
- GIOVANNI Sartori. "La sociedad Multiétnica" Ed. Taurus, Madrid, 2001.
- GOMÉZ Tagle Silvia (coordinadora). "Las Elecciones de 1991. La Recuperación Oficial". Ediciones La Jornada. Serie Disidencias. G.V. Editores, México, 1993.

- GONZÁLEZ Casanova Pablo y Cadena Roa Jorge (Coordinadores). Primer Informe sobre la Democracia: México 1988". Centro de Investigaciones Interdisciplinarias en Humanidades, UNAM, 1989.
- GOURU, Pierre. "Introducción a la geografía humana". Alianza Universidad 228, Madrid, 1973
- HEINZ Dieterich, Enrique Dussel, Raimundo Franco, Arno Peters, Hugo Zemelman. "El Fin del Capitalismo Global" Ed. Océano, Mexico, 2000.
- LAMOTTE, M. "Fondements rationnels de l'aménagement d'un territoire". Masson, Paris, 1985
- LEO, Smith Robert. "The ecology of man: An Ecosystem Approach." Harper & Row, New York. 1972
- LÓPEZ PORTILLO y Ramos. "El medio Ambiente en México: Temas, problemas y alternativas." F.C.E. México, 1982
- MALDONADO Mauricio. "De dentro hacia afuera: la búsqueda de alternativas para desarrollos locales"
- MATHIEU, Nicole. "Reflexion sur l'analyse de la diversification des activités dans l'espace rural français". Presses Universitaires, Paris, 1986
- NOAM Chomsky. "Crónicas de la Discrepancia" Segunda Edición 1999, Ed. España, 1999.
- RAFAEL Puyol. "Población y Espacio" Ed. Cincel, Septima Impresión, Madrid, 1990.
- Sánchez, Vicente y Sejenovich, Hector. "En torno al Ecodesarrollo". PNUMA, México, 1985
- SITTER, Beat. "In defence of non-anthropocentrism in environmental ethics". Revista Geografía y Desarrollo. Vol. 2, Núm.5, México, 1990
- STANSFIELD Charles A. and Zimolzak Chester E. "A world Regional Geography". Ed. Merril Publishing, Second Edition, Columbus Ohio, 1990.
- VARGAS González Pablo. "Hidalgo. Las dificultades de la Transición Política". Universidad de Guadalajara, Universidad Autónoma del Estado de Hidalgo. México, 1998.
- VARGAS González Pablo. "Opinión Pública y Cultura Política, En el Estado de Hidalgo". Centro de Estudios de Población. Universidad Autónoma del Estado de Hidalgo. México, 1997.



Estudio comparativo de la inserción laboral de los migrantes calificados de América Latina en Estados Unidos, 1990-2000

Juan Gabino González Becerril

Profesor/investigador del Centro de Investigación
y Estudios Avanzados de la Población-UAEM
Paseo Tollocan, Ciudad Universitaria, Toluca, México,
C.P. 50100 Tel. (772) 2 15 36 66 y 2 15 71 11

Resumen

Tenemos como propósito estudiar la inserción laboral de los inmigrantes calificados de América Latina entre 1990 y 2000. Con base en la muestra del 5 por ciento del Censo de Población de Estados Unidos, tomamos como referente a los nacidos en Estados Unidos y los de la India. Se evalúa la inserción laboral de los inmigrantes calificados mediante la determinación comparativa. En la explicación de este fenómeno estudiado tomamos en cuenta aspectos de capital humano, demográfico y de contexto. Por medio de la aplicación de modelos de regresión logística describimos la probabilidad de inserción laboral.

Palabras claves: globalización, globalización segmentada, mercado de trabajo segmentado, ocupación calificada y no calificada, subutilización o *brain waste*, Estados Unidos, Sudamérica, Centroamérica y Caribe, México, Indios y nacidos en Estados Unidos.

Introducción

La migración de latinoamericanos a Estados Unidos está presentando nuevas características, tales como nuevos patrones, tendencias, orígenes, y calificaciones laborales de los migrantes durante la última década del siglo XX y principios del XXI. El objetivo de este texto es analizar la inserción laboral de los inmigrantes latinoamericanos calificados (con licenciatura o más)¹ en Estados Unidos, observando la manera en que su capital humano, características sociodemográficas y el contexto influyen en esa inserción. Para ello comparamos la inserción ocupacional² de los latinoamericanos con la de los nacidos en Estados Unidos y la India³ en 1990 y 2000. Se busca dar respuesta a las siguientes interrogantes: ¿Cuáles son las características individuales y de contexto que facilitan o dificultan la inserción laboral de los trabajadores calificados latinoamericanos en el mercado laboral estadounidense? ¿Cuáles son las diferencias en la ocupación con respecto de los blancos no hispanos y los de la India?

La metodología que usamos en nuestro análisis es de carácter descriptivo y comparativo. Verificamos la probabilidad de inserción en el mercado laboral estadounidense mediante la regresión logística y con base en información incluida en la muestra censal de 1990 a 2000.

Nuestra exposición consta de los siguientes puntos básico: globalización y migración calificada, la segmentación de la economía global, migración y mercado de trabajo segmentado e interpretación del modelo general de regresión logística, 1990-2000.

Globalización y migración calificada

En años recientes y dentro del contexto de la globalización se han planteado varios conceptos para referirse a la migración internacional calificada o científica, de ahí han surgido denominaciones como las siguientes: ‘nómadas de alta tecnología’ o ‘nómadas mejor reticulados’ (Beck, 1999), ‘nómadas globalmente móviles’, ‘trabajadores en red o del sector de la información’ (Castells, 1999; Castles, 2000; Rifkin, 2000; Hardt y Negri, 2002), ‘comunidades transnacionales de la ciencia’ o ‘expertos’, ‘paisajes étnicos’ y ‘paisajes de personas’ (Beck, 1998), ‘subelites, elites y superelites’ (Toffler, 1999); ‘elites del negocio o profesional’

1 Utilizaremos en este trabajo el nivel de escolaridad como una variable empírica aproximada para diferenciar los niveles de calificación. Estamos refiriéndonos a la variable de educación que es usualmente categorizada como último grado de escolaridad obtenida, variable que nos permitirá distinguir en el análisis sexo, edad, estado civil, etcétera.

2 En la revisión de la literatura sobre migración calificada suelen agruparse categorías analíticas como la de ‘profesionales, técnicos y afines’, ‘ciencia y tecnología’, los de ‘tecnología de la información’ (IT), entre otros. Aquí nos centraremos en categorías como la de ‘profesionales, técnicos y afines’, que abarca ocupaciones relacionadas con nuestro tema. La categoría analítica aplicada en los censos nacionales de América Latina y Estados Unidos para clasificar a la población económicamente activa calificada ha sido la de ‘profesionales, técnicos y afines’ (Pellegrino, 2000; Villa y Martínez, 2001; Stalker, 2000) y la cual usaremos en este trabajo como variable dependiente.

3 Denominamos ‘indios’ a los nacidos en la República de India.

(Rodríguez, 1999), *'think tank'* (Ianni, 1998 y 1999), *'brain power'* (el conocimiento y la destreza son la única ventaja comparativa) (Porter, 1991); 'migraciones globales e integrados' (Beck, 2000), 'transeúntes' (Appleyard, 1992), 'clase capitalista transnacional' (Sklaier, 2000), 'cosmopolitas', 'rebaño cibernético', 'personas con alto capital humano' (López-Bassols, 2002), 'fuga de cerebros', 'intercambio de cerebros' (OECD 2001; Pellegrino 2000; Ouaked 2002), 'trabajadores de elites subordinados' (Portes, 2003), etcétera.

Estos términos se han elaborado desde distintas perspectivas y expresan la importancia que está adquiriendo la migración calificada en el mundo, toda vez que los procesos de globalización e integración económica han fortalecido los cambios estructurales de la actividad económica, principalmente en la industria y los servicios donde se hace uso intensivo de la tecnología. En este contexto, estudios recientes han intentado encontrar relación alguna entre la migración calificada y el impacto económico en países receptores, con ganancias en habilidades, ganancias en cerebros, crecimiento económico, aumento de la productividad, reducción de la escasez de trabajo calificado, ahorro en gasto educativo, etcétera, y por parte de los países de origen, pérdida de capital humano, fuga de cerebros o provisión de habilidades tecnológicas (OCDE, 2001).

La globalización ha hecho que la migración calificada sea mucho más fácil, toda vez que ha mejorado la diseminación de la información, la masificación de la comunicación y el transporte, entre otros factores⁴.

Por otro lado, se ha incrementado el flujo de inversión en la región de Asia y América Latina. La globalización ha reforzado el movimiento de trabajadores calificados, sobre todo de quienes se mueven con la inversión extranjera directa y las multinacionales. Profesionales, personas altamente calificadas y técnicos son bienvenidos por muchos países que atraen inversión extranjera. Sin embargo, la inversión extranjera directa y el comercio se concentran en la denominada tríada (Norteamérica, Unión Europea y Asia), y esto podría impactar en el flujo (expulsión o recepción) de la migración calificada, debido a la actuación diferenciada, cooperación y divergencia, de las economías de los países involucrados, todo lo cual afecta al movimiento de la población (Agosin, 1992: 31).

La globalización incrementa las disparidades económicas entre países. Stalker (2000) argumenta que el flujo de bienes de consumo y capital entre países ricos y pobres no es bastante grande como para crear suficientes empleos en países pobres. Por ejemplo, la disrupción social en ciertas comunidades obliga a que salgan en busca de trabajo en el extranjero.

También se ha dicho que el incremento del comercio puede reducir la migración a través de la creación de empleos adicionales y el crecimiento de la ocupación en los países de

4 El argumento siguiente va en este sentido: la expansión reciente de las redes de comunicación a nivel global —la conexión por teléfono, la fuente satelital y tiendas de video, etc.— ha tenido un profundo efecto en las sociedades menos prósperas. Se han ampliado los horizontes y se incrementaron las expectativas y las diferencias culturales tienden a disminuir. Las imágenes llevadas por tales medios de comunicación son parciales o definitivamente falsas; sin embargo, llevan un potente mensaje acerca de las ventajas y desventajas experimentadas por las personas que viven en los países desarrollados (OCDE, 2001).

origen⁵. Si la inversión y las multinacionales crean trabajos y aumenta el ingreso en los países de origen, esto podría disminuir la emigración. Teóricamente, otra posibilidad abierta es la globalización de los servicios y el comercio. El incremento de los servicios intensivos en habilidades y conocimientos abre nuevas oportunidades para trabajos con altos ingresos en los países de origen, y se esperaría que indujera a los trabajadores calificados a permanecer en su país. El crecimiento fenomenal en la exportación de *software* de la India es un caso ilustrativo.

Sin embargo, esto no ha sucedido en general; por el contrario, han aumentado las migraciones, lo cual es propio de la contradicción de la globalización económica. Por otra parte, la tendencia de los vínculos globales en todas las áreas geográficas y todos los grupos humanos también establece diferencias entre grupos humanos: algunos se convierten en miembros con pleno derecho en el nuevo orden global, mientras que otros son discriminados. Esto quiere decir que las migraciones internacionales están estrechamente vinculadas a los procesos de inclusión y exclusión. Un número importante de migrantes perciben su situación de discriminación económica y social, condición que los induce a abandonar su país, porque consideran que no queda lugar para ellos. Pero en ocasiones los inmigrantes calificados también sufren discriminación en los lugares de destino, debido a las desventajas económicas, derechos humanos, etcétera (Castles, 2000: 2).

En síntesis, la migración internacional de trabajadores calificados se ha incrementado y ha emergido como un proceso de gran relevancia. De hecho, durante la expansión económica reciente de los países desarrollados se ha incrementado fuertemente la demanda de trabajadores calificados respecto de los no calificados, especialmente en el sector de la tecnología de la información —combinado con la aparente escasez de tales trabajadores en varios países desarrollados— fomentado por varios gobiernos que han aplicado políticas tendentes a facilitar la entrada de trabajadores extranjeros calificados. Al mismo tiempo, las barreras al movimiento internacional del trabajador no calificado representan una curiosa asimetría de la globalización.

La segmentación de la economía global

La globalización económica no debe entenderse como planetaria, ya que no es una economía global que abarque todos los procesos económicos del planeta, pues no incluye a todos los territorios ni a todas las personas en sus trabajos, aunque sí afecta de manera directa e indirecta la subsistencia de la humanidad. Mientras que sus efectos alcanzan a todo el planeta, su operación y estructura reales atañen a segmentos de las estructuras económicas, ubicados

5 Sin embargo, en los países expulsores de trabajadores calificados, el mercado de trabajo presenta una alta rigidez, que crea condiciones de altas tasas de subempleo de personas altamente calificadas, y por consiguiente bajos ingresos. Por ejemplo, las enfermeras, por la estrechez del mercado de trabajo en su lugar de origen, migran a países industrializados y trabajan en hospitales, por las noches, y durante los fines de semana en casa privadas lo cual permite que incrementen sus ingresos.

en determinados países y regiones, en proporciones que varían según posición particular de un país o región en la división internacional del trabajo (Castells, 1999: 129).

Lo anterior se puede parafrasear con respecto del movimiento de la migración internacional, mientras el segmento de los más educados se encuentra vinculado con la red global, hay segmentos de migrantes discriminados, desconectados de los procesos que caracterizan a la economía global o informacional. Esto quiere decir que aunque la economía dominante afecte a la mayor parte de la migración, la mayoría de la gente que migra no lo hace ni trabaja para la economía global o del conocimiento. Este es uno de los rasgos de la manera en que opera de la economía de la información en el mundo (Castells, 1999).

Lo anterior nos permite negar que exista una economía realmente global, pues de suceder eso existiría un mercado laboral global y una mano de obra global, y no es así. Esto es, aunque el capital fluye libremente en los circuitos electrónicos de las redes financieras globales, la movilidad de trabajo sigue siendo limitada y discriminada, y lo será en el futuro, a causa de las instituciones, la cultura, las fronteras, la política y la xenofobia. Sólo existe un mercado global para una fracción de la mano de obra, y esta es la calificada, distribuida en áreas de la investigación y el desarrollo (I+D) innovador, ingeniería de vanguardia, gestión financiera, servicios empresariales avanzados y ocio, que cambia y se conmutan de unos nodos a otros de las redes globales que controlan el planeta (Castells, 1999: 261).

Esto quiere decir que aun con la integración para los más dotados que se les ha denominado generadores/manipuladores de símbolos del ámbito más elevado del conocimiento (Castells los denomina trabajadores de las redes, mandos e innovadores) no habrá en el futuro un mercado de trabajo global, ya que la mayoría de los movimientos son de personas con baja calificación, azotados por la guerra, el hambre, las crisis económicas, etcétera (Castells, 1999: 262). Esto, en cierta forma, es la manifestación de la interdependencia global de la mano de obra en la economía informacional y esta interdependencia se caracteriza por la segmentación jerárquica del trabajo. En términos de Canales (2000), una característica de la actual estructura de las ocupaciones y actividades económicas es la creciente polarización y segmentación que la globalización estaría generando. Se trata de un doble proceso que incide en la estructura social. Se trata de la coexistencia de sectores económicos con empleos de alta calificación, ingresos elevados, estabilidad laboral, incorporación en procesos de toma de decisiones, etc., y empleos discriminados, expuestos a formas extremas de flexibilidad laboral y desregulación contractual. En este marco, la mano de obra migrante calificada (documentada e indocumentada) y no calificada tiende a ser un recurso para ocupar los puestos precarios o discriminados.

Migración y mercado de trabajo segmentado

Para analizar las aportaciones que pueden hacerse al análisis de las migraciones desde las teorías de la segmentación, habría que compararlas con otros planteamientos teóricos que han intentado abordar este fenómeno, sea en cómo se inicia, sea en cómo se perpetúa o se reproduce.

No lo haremos aquí porque Massey et al. (2000), ya han efectuado una revisión de las cuatro grandes teorías (o grupos de teorías) que proponen esquemas interpretativos de la *iniciación* de procesos de migraciones internacionales: la economía neoclásica, tanto en la macro como en la micro teoría, la nueva economía de la migración, la teoría del mercado dual de trabajo o la teoría del sistema mundial. Y en los mismos trabajos hacen un análisis de las teorías que permiten explicar la *perpetuación* o *consolidación* de las migraciones internacionales una vez iniciadas: las teorías de las redes y la de la causación acumulativa.

Para explicar lo acontecido en Estados Unidos durante la década de 1990, podemos decir con estos autores que “la migración internacional tiene su origen en procesos de desarrollo económico y de transformación política en el contexto de una economía de mercado en proceso de globalización (teoría del sistema mundial)”; y que “en las naciones centrales, el desarrollo postindustrial lleva a una bifurcación del mercado de trabajo, creando un sector secundario de empleos mal pagados, en condiciones inestables y con escasas oportunidades de progreso (teoría del mercado dual de trabajo). Esta bifurcación es particularmente aguda en las ciudades globales, donde la concentración de pericia empresarial, administrativa y técnica conduce a una concentración de rentas y a una fuerte demanda auxiliar de servicios con salarios bajos (teoría del sistema mundial). Puesto que los nativos rehúyen los empleos del sector secundario, los empleadores se valen de trabajadores inmigrantes, y a veces mediante la captación, desencadenan directamente los flujos migratorios (teoría del mercado dual de trabajo)”.

El planteamiento de Piore critica dos ideas falsas sobre el origen y desarrollo de la inmigración que están muy extendidas entre algunas capas de la opinión pública de los países receptores:

- a) Que los inmigrantes reemplazan a los trabajadores marginales nacionales –sobre todo a la gente joven y a las mujeres casadas. Porque no hay pruebas de que esto ocurra: aunque comparten los sectores, los nativos se ubican preferentemente en puestos con determinadas condiciones que no son las mismas que las de los inmigrantes; y
- b) Que los puestos que tienen los inmigrantes reemplazan de alguna forma a los puestos que tienen los nativos. Los trabajos de los inmigrantes “parece que entran en dos categorías. En una están los trabajos que complementan o, de hecho, hacen posibles los buenos trabajos que tienen los trabajadores locales. En la segunda categoría se encuentran los trabajos que complementan necesariamente las ocupaciones que tienen los trabajadores nacionales, pero que contribuyen al nivel de vida de grupos en mejor posición” (Piore, 1983).

Este planteamiento de Piore sobre los procesos migratorios (recogido ampliamente en Piore, 1979) parte de sus planteamientos sobre la segmentación del mercado de trabajo (SMT) o mercado dual de trabajo (MDT). La idea básica es que “el mercado de trabajo está

dividido en dos segmentos esencialmente distintos, denominados los sectores *primario* y *secundario*. El primero ofrece puestos de trabajo con salarios relativamente elevados, buenas condiciones de trabajo, posibilidades de avance, equidad y procedimientos establecidos en cuanto a administración de leyes laborales y, por encima de todo, estabilidad en el empleo”. Por su parte, los puestos del sector secundario tienden a estar mal pagados, a tener condiciones de trabajo deplorables y pocas posibilidades de ascenso, “al tener una relación muy personalizada entre los trabajadores y los supervisores que deja un amplio margen para el favoritismo y lleva a una disciplina laboral dura y caprichosa; y a estar caracterizados por una considerable inestabilidad de empleo y una elevada rotación de la población trabajadora”. Dentro del sector primario “como mínimo, parece útil reconocer una distinción entre un segmento *superior* y un segmento *inferior* (el primero) formado por trabajadores profesionales y directivos” (Piore, 1983: 194-195).

Pero lo que es fundamental de este planteamiento inicial del MDT es que el mercado de trabajo es un mercado segmentado, por eso preferimos la expresión SMT. El mismo Piore señalaba unos años después de la primera formulación sobre el MDT: “Cuando comenzamos, dimos el nombre de dualismo a esta pauta de segmentación social y económica. A medida que avanzamos, quedó patente que la importancia del dualismo no radica en que la sociedad esté dividida en dos segmentos autónomos y discontinuos, sino que la sociedad está dividida en segmentos y no de una manera continua. Para nuestra concepción no es esencial que haya dos o más protuberancias de ese tipo, si bien el número de segmentos no puede multiplicarse indefinidamente sin restablecer el continuo y volver al paradigma que hemos rechazado” (Berger y Piore, 1980: 2).

Metodología y fuentes de información

La base de datos que ha utilizado fue la muestra censal de 1990 y 2000 de Estados Unidos, cada una de las cuales contiene 1% de los hogares. El Buró del Censo prepara muestras basadas en áreas que tienen que ver con estado, condado y colonia, que considera el 15% de los cuestionarios. Debemos comentar que las variables han sido homogenizadas por el *Minnesota Population Center* y ello permitirá hacer comparación en los dos puntos en el tiempo que cubre nuestro estudio. La construcción de la base de datos se hizo tomando al nivel educativo de quienes tenían de entre 15 a 64 años de edad para discriminar por sexo, lugar de nacimiento, etc. También debemos comentar que se tomó como grupo de referencia a los inmigrantes calificados de la India por ser en su mayoría personas de mayor calificación y quienes nacieron en Estados Unidos como grupo de referencia principal. Grosso modo podemos decir que el cuadro siguiente expresa un incremento en el número de casos de los inmigrantes calificados en Estados Unidos y sobre ello versa nuestra descripción.

Países	Casos 1990	Casos 2000
Centroamérica y Caribe	6476	10870
India	5135	12258
Sudamérica	680	7708
México	2339	6444
Nacidos en Estados Unidos	533812	790174
Total	548442	827454

Fuente: Muestra del 5% del Censo de Población de Estados Unidos, 1990-2000.

Lo que trabajamos en este estudio son cuatro modelos distintos de regresión logística. Primero tenemos un modelo general, el cual expresa la inserción laboral de los migrantes calificados en Estados Unidos. También agregamos un modelo para nacidos en Estados Unidos, para los de la India, los de México, Sudamérica y Centroamérica y Caribe. El modelo general se expresa de la siguiente manera: sea Y la variable dependiente binaria (ocupación calificada y no calificada) que toma dos valores posibles etiquetados como 0 y 1.

Variable de capital humano: x_1 = nivel educativo, X_2 = dominio del inglés, X_3 = años en Estados Unidos

Variabes sociodemográficas: x_4 = edad, x_5 = sexo, x_6 = estado civil.

Variable de contexto: X_7 = Residencia en área metropolitana, x_8 = rama de actividad. Son el conjunto de variables independientes observadas con el fin de explicar y predecir el valor de la ocupación (calificada/no calificada).

El objetivo es determinar:

$$P [Y = 1/x_1, \dots, x_6]$$

Donde P indica probabilidad, por tanto,

$$P [Y=0/x_1, \dots, x_6] = 1 - P/x_1 \dots x_6].$$

Se construye un modelo de la forma:

$$P [Y=1/x_1, \dots, x_7] = p (x_1, \dots, x_6 ; \beta)$$

Donde:

$$p (x_1, \dots, x_6 ; \beta) \text{ Rk } [0, 1]$$

es una función que recibe el nombre de función de enlace (función de probabilidad) cuyo valor depende de un vector de parámetros $\beta = (\beta_1, \dots, \beta_6)$.

Para los modelos siguientes (blancos no hispanos, indios, mexicanos y colombianos) es similar al general, sólo que se excluye la variable de lugar de nacimiento y quedan la de capital humano (nivel educativo), las demográficas (edad, sexo y estado civil) y la de contexto (sector de actividad).

El modelo se apoya en el esquema de 'mercado laboral segmentado', que se verá favorecido u obstaculizado según el capital humano, sus características sociodemográficas y las condicionantes que tienen que ver con el contexto de los lugares de destino de los inmigrantes calificados. Como hemos referido anteriormente, este marco teórico se puede aplicar en el proceso de la ocupación desde una perspectiva multinomial o bimodal en el mercado de trabajo. Es decir, lo que entendemos como 'inserción laboral' en este trabajo es la posibilidad (probabilidad) de estar trabajando en una ocupación, calificada o no. Dicha posibilidad está afectada por los factores de capital humano, características individuales y de contexto.

La migración calificada latinoamericana

A fines de la década de 1990, Carrington y Detragiache (1999:46) se propusieron realizar una estimación de la magnitud de este fenómeno en los países de la OCDE, considerando a 61 países de origen en 1990 que, según sus evaluaciones, comprendían el 70 por ciento de la población en vías de desarrollo⁶. Las conclusiones de este trabajo evidenciaron que la información es limitada para la mayoría de los países y que Estados Unidos es el que lleva estadísticas más precisa sobre la población inmigrante. Los datos de Carrington y Detragiache (1999) pueden ser usados para medir la selectividad educacional y la pérdida acumulada.

La selectividad educacional es el porcentaje de migrantes internacionales con alta calificación. Los resultados presentados mostraron que, una fracción importante de los inmigrantes calificados en Estados Unidos provenientes de Asia y África habían completado la educación terciaria (75 por ciento de los de la India, 53 por ciento de los coreanos, 50 por ciento de los chinos); entre las principales corrientes de migrantes educados hacia Estados Unidos están los africanos, egipcios, ghaneses y sud africanos, de los cuales más del 60 por ciento habían concluido la educación terciaria, en tanto que 40 por ciento para jamaicanos, y sólo el 13 por ciento de los mexicanos presentaba ese nivel educativo (Carrington y Detragiache, 1999).

La pérdida acumulativa se mide a través de la proporción de los migrantes calificados de un país en particular. Los países que han tenido una pérdida acumulativa significativa de sus personas calificadas han sido Jamaica, la Guyana, y Trinidad y Tobago. También los citados autores estimaron que los migrantes a Estados Unidos tienden a ser más educados

6 Los citados autores definen a las personas calificadas como aquéllas tenían más de 12 años de escolaridad (Carrington y Detragiache, 1999:47)

que el promedio de las poblaciones que permanecen en los países de origen y que las tasas más altas de emigración se encuentran entre los que tienen educación terciaria.

En otro estudio se ha estimado que el stock de la migración calificada en 1990 representaba 33 por ciento del total de la inmigración en los países que conforman la OCDE, y que solamente el 9 por ciento de la fuerza de trabajo mundial tenía educación terciaria⁷. Entre 1990 y 2000, el porcentaje de inmigrantes calificados se incrementó en 37 por ciento. Las proporciones de la emigración calificada son más impresionantes para África y Asia, por ejemplo:

- a) El 23 por ciento de inmigrantes africanos habían concluido su educación terciaria en 1990 y el 31.4 por ciento en 2000;
- b) El 43.5 por ciento de inmigrantes asiáticos habían concluido su educación terciaria en 1990 y el 47.2 por ciento en 2000;
- c) El 27.6 por ciento de los emigrantes latinoamericanos (incluyendo a Centroamérica y el Caribe) habían concluido su educación terciaria en 1990, y 28.1 por ciento, en 2000. La tasa de emigración para los mexicanos con educación terciaria paso de 11.4 por ciento en 1990 a 14.3 por ciento en el año 2000. En cuanto al stock de la emigración de trabajadores calificados según país de origen, México ocupa sexto lugar. Le anteceden Reino Unido (1 542 011 personas), Filipinas (1 260 879 personas), India (1 260 613 personas), Alemania (1 016 007 personas), China (906 337 personas); en tanto que México tuvo 901 347 de personas inmigrantes calificadas (Docquier y Marfouk, 2002: 22).

Esto indica que la fuga de talentos aumentó entre 1990 y 2000 en todo el mundo pero de manera especial en nuestra América Latina. Es decir, cada vez más trabajadores de países en desarrollo migran hacia países desarrollados. Hay importantes migraciones intrarregionales de trabajadores calificados en Europa, los países de América y Asia. Los países como Canadá, Francia, Alemania, Suecia y Reino Unido son importantes fuentes de migrantes calificados temporales a Estados Unidos (por ejemplo, estudiantes de postdoctorado, investigadores y transferencias a nivel de empresas), pero menor en términos de migración calificada permanente, sugieren más a un patrón de circulación de talentos que a una fuga de talentos. Entre algunos países de la OCDE tales como Canadá, Francia y Alemania, la evidencia indica que la fuga de cerebros ha sido sobrestimada notablemente porque la tasa de retorno es alta y porque estos países son receptores de extranjeros altamente calificados. Por ejemplo, una encuesta mostró que en 1999, solamente el 7 por ciento de los franceses

7 Estos autores definen a la migración de baja calificación como la de quienes tenían 0 a 8 años de escolaridad (las denominaron educación primaria), a quienes tenían de 9 a 12 años de escolaridad los definieron como trabajadores con habilidades medias y son aquellos con educación secundaria, y los trabajadores calificados son aquellos que tenían una educación de 13 años o más de escolaridad, a los cuales denominaron trabajadores calificados con educación terciaria. Dicha definición en cierta forma coincide con lo planteado por Carrington y Detragiache, 1999; Barros y Lee, 1993 citado en Martín, 2003:5).

graduados de doctores tres años antes trabajaban en el extranjero y muchos de ellos tenían planes de regresar a Francia en ese momento.

Interpretación del modelo general de regresión logística, 1990-2000

Para la interpretación de los coeficientes, decimos que, si los resultados son positivos, quiere decir que aumenta la probabilidad de insertarse en un trabajo calificado, y si son negativos significa lo contrario⁸. Con esta acotación, la descripción de los coeficientes del *nivel de escolaridad* los modelos para nacidos en Estados Unidos, la India, México, Sudamérica, Centroamérica y el Caribe tiene un peso significativo en la explicación de la inserción laboral en trabajos calificados. Se puede observar que las mayores probabilidades para que los trabajadores calificados se inserten en un empleo de acuerdo con sus capacidades recaen invariablemente en nacidos en Estados Unidos y la India. Esto quiere decir que las probabilidades de insertarse en algún trabajo calificado son menores para los grupos de mexicanos, centroamericanos y caribeños.

Al coeficiente que se refiere a la variable dominio del inglés de los modelos en general indican que tienen un peso poco significativo en la inserción ocupacional de los inmigrantes como el de los nativos, no siendo así la que hace referencia al tiempo de permanencia en Estados Unidos. La probabilidad es mayor para los de la India seguidos por los sudamericanos y mexicanos.

Los coeficientes derivados de las características sociodemográficas que se incluyeron en los modelos de regresión logística para todos los grupos aquí analizados no presentan mínimos aportes en la explicación de la inserción laboral de los inmigrantes calificados en Estados Unidos durante el periodo de 1990 y 2000. La única excepción sería en las edades más de 45 y 54 años de edad para los nacidos en la India y los que se refieren a 25-34 años de edad para quienes nacieron en México.

Los coeficientes relacionados con el área de residencia de los inmigrantes calificados latinoamericanos en Estados Unidos entre 1990 y 2000 son significativos sólo para el caso de los mexicanos y los sudamericanos en el último periodo de referencia. Esto quiere decir que a una mayor exposición en el área urbana sus probabilidades de insertarse a un trabajo calificado aumentan para ellos, no siendo así para los de la India, los nacidos en Estados Unidos, Centroamérica y el Caribe.

Los coeficientes que miden el contexto de las transformaciones y laborales en Estados Unidos son positivos para los que nacieron en Estados Unidos y los de la India en aquellos sectores del mercado laboral que hacen aportaciones críticas a la economía. Estos sectores

8 Los resultados aquí expuestos, aún faltan una revisión exhaustiva de las probabilidades de la inserción, por tanto, no son concluyentes.

se refieren a los sectores de servicios relacionados con la producción, la transformación y sectores que tienen que ver con la administración pública. Por el contrario a sucede con quienes nacieron en México en cuanto a sus probabilidades de inserción laboral en aquellas actividades económicas que requieren poca calificación.

En cuanto a la significación estadística de las variables estudiadas (exponente β o momios), se observa que los modelos de regresión logística: el nivel educativo, año en Estados Unidos, área de residencia, las de condiciones del mercado (sector de actividad) son mayores a 1, por tanto, son factores que explican la mayor probabilidad de insertarse laboralmente en ocupaciones calificadas. Las betas de las variables demográficas en el modelo general (edad, sexo y estado civil) son menores a 1, por tanto, son factores que no resultan relevantes para explicar la probabilidad de inserción laboral en ocupaciones calificadas.

Las betas del modelo para los nacidos en Estados Unidos, muestran que el capital humano (nivel educativo) y situación del mercado laboral son mayores a 1, por tanto, constituyen factores que explican la probabilidad de estar trabajando en ocupaciones calificadas. Los comportamientos de las betas de edad, sexo y estado civil son factores que disminuyen la probabilidad de estar en ocupaciones calificadas.

Las betas del modelo indio, indican una situación similar a las dos citadas anteriormente. Es decir, el peso de las variables de nivel educativo, años en Estados Unidos estado civil y el sector de actividad son fundamentales para explicar la inserción laboral de los trabajadores calificados de la India.

Las betas del modelo mexicano, indican el mayor peso en cuanto a la explicación de la inserción laboral lo tiene el nivel educativo, años en Estados Unidos, los intervalos de edad inicial, su residencia en área metropolitana y el sector de actividad.

El modelo sudamericano el mayor peso recae en el nivel educativo, años en Estados Unidos, residencia en áreas metropolitanas, y el sector de actividad relacionadas con la producción.

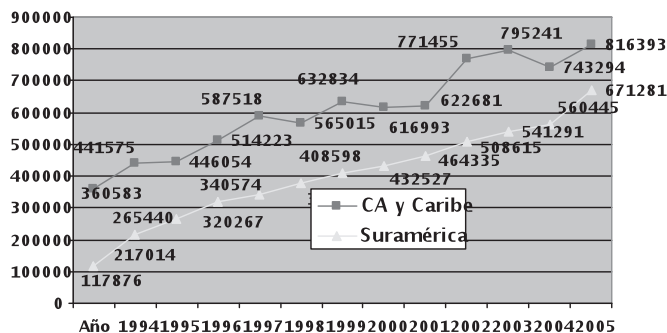
Para Centroamérica y el Caribe, el valor de los momios mayores a uno se presentan en la escolaridad, años en Estados Unidos (11-15 años) y los sectores de actividad de transformación, los servicios de distribución y de la producción.

Comentarios generales

Hemos documentado la existencia de un incremento, en términos absolutos, de los inmigrantes calificados de América Latina entre 1990 y 2000. Más expresamente en años recientes como lo muestra las gráficas 1 y 2 derivados de la Encuesta Continua de Población de Estados Unidos. Esto ha sido producto del subdesarrollo y la asimetría que profundizan la migración calificada en el contexto de la globalización segmentada. Hay una pérdida de capital humano cuyas potencialidades desearíamos que se plasmaran en el desarrollo nacional y regional. La migración de talentos —que son expertos en tecnología, científicos, académicos—

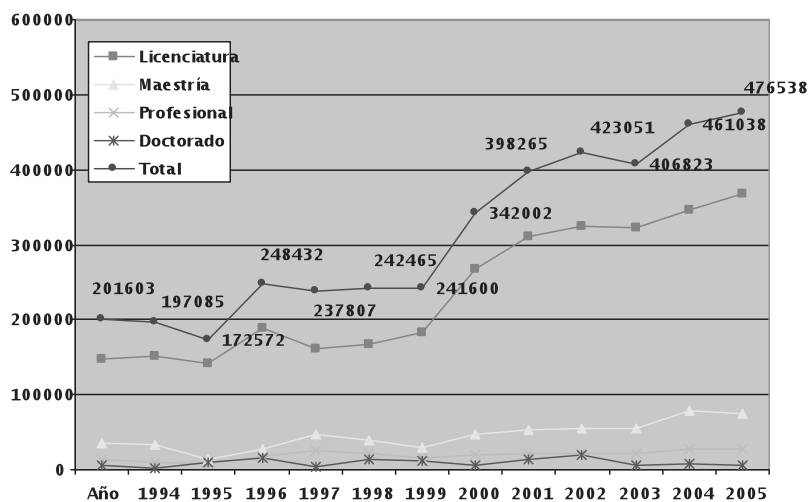
micos, estudiantes, empresarios y profesionales en general— que son un recurso económico importante que crea nuevos bienes, servicios, ideas y riqueza.

Gráfica 1. Trabajadores calificados de Sudamérica Ca y Caribe, 1990-200



La pérdida permanente de capital intelectual representa una descapitalización estratégica para los países como México y el resto de América Latina, que están en vías de desarrollo. En los hechos, esa pérdida de capital humano constituye una nueva forma de subsidio que el Sur le concede al Norte, aunque ahora en forma de conocimiento y recursos humanos.

Gráfica 2. Trabajadores calificados mexicanos en Estados Unidos según año y nivel de escolaridad



Con la regresión logística logramos los objetivos de identificar los factores asociados a la inserción en ocupaciones calificadas de los mexicanos en Estados Unidos. Nuestra atención se centró en el capital humano, las características sociodemográficas y las condiciones de contexto en el país de destino que afectaron la capacidad de inserción de los inmigrantes en el mercado de trabajo estadounidense entre 1990 y 2000. En el modelo se muestra que las variables que tienen que ver con capital humano, las demográficas y el contexto son las que tienen un mayor peso en la explicación de la probabilidad de hallar una ocupación calificada. Sin embargo, nuestro hallazgo, tiene que buscar otras explicaciones de la menor probabilidad de insertarse en trabajos calificados respecto del resto de los grupos de trabajadores calificados aquí analizados. Es decir, se deben buscar los procesos de discriminación y exclusión institucional. También es necesario buscar explicaciones en las redes sociales. Estas variables adicionales podrían sesgar la inserción laboral de nuestros connacionales. Es decir, que una parte importante de los migrantes mexicanos y latinoamericanos son de baja calificación y estos contactos de migrantes calificados mexicanos hacen que ingresen en ocupaciones que requieren una menor calificación, esto nos lleva a decir que existen situaciones de subempleo, o desperdicio de talento de los trabajadores calificados latinoamericanos que están ocupados en trabajos que no tienen nada que ver con sus estudios, capacitación profesional o actividades previas.

El modelo de regresión logística binaria aplicado a los datos de los trabajadores calificados de la India presenta resultados similares en lo tocante al peso de los factores de inserción laboral. Sólo que las probabilidades de inserción laboral en puestos de trabajo calificados son más altas que las de los mexicanos, por ejemplo, para los indios que tenían licenciatura era de 11.9 en 2000, en tanto que la de los mexicanos fue de 2.80. Sin embargo, las variables que presentan un peso significativo en la inserción laboral de ellos son las de capital humano, lugar de residencia y el contexto.

En relación al modelo de regresión logística binaria de los trabajadores calificados nacidos en Estados Unidos (grupo de referencia). Si consideramos a este grupo de trabajadores como el referente principal de comparación, tenemos que los trabajadores de la India están en mejor posición que los nacidos en Estados Unidos y mucho mejor que los trabajadores calificados mexicanos, los de Centroamérica y el Caribe. Es decir, al observar nuestro modelo, el mismo patrón en cuanto al peso de las variables en la inserción. Los que tienen un mayor poder explicativo es la de capital humano y el contexto. La diferencia es que los indicadores de probabilidad están por debajo de la India y por arriba de los nacidos el resto de América Latina.

Se verificó que ciertos factores tienen más peso que otros al convertirse en una ventaja o desventaja para los migrantes mexicanos, centroamericanos y caribeños calificados que no se insertan en ocupaciones calificadas pero si en una probabilidad mayor en situación de alta subordinación o de alta subutilización de sus capacidades por discriminación que puedo verse expresado en la ocupación. Esta situación es negativa para los migrantes altamente calificados ya que sus habilidades no tienen un uso adecuado en Estados Unidos.

Esto es conocido por algunos autores como el *brain waste*. Muchos inmigrantes de México y América Latina, por ejemplo, se encuentran ocupados en actividades que no corresponden a sus habilidades. Muchos latinoamericanos y mexicanos tienen grado de universidad o más y buen nivel de inglés, pero sus niveles de ocupación e ingresos no corresponden con su educación.

Una dificultad que los inmigrantes mexicanos y del resto de América Latina han tenido en la inserción ocupacional y en su promoción, frecuentemente ha sido el resultado de que las personas altamente calificadas solo realizan trabajos que no requieren altas calificaciones, por ejemplo, profesores que son conductores de carros, ingenieros que son operadores de elevadores y que son ocupaciones de baja calificación. La renuencia a reconocerle su calificación en el extranjero es claramente una frustración muy costosa para los inmigrantes porque además representa una pérdida para el país de origen, en este caso para América Latina y México. Una serie de estudios han mostrado que el reconocimiento de la habilidad profesional y calificación son asuntos complicados y difíciles. Las restricciones son altas para profesiones como la medicina, odontología, leyes y arquitectura, entre otros, en donde los inmigrantes pueden ser bloqueados completamente en sus áreas de su experiencia.

La subutilización del capital humano de los inmigrantes calificados latinoamericanos podemos diferenciar de acuerdo con elementos que permitan identificarlos con la información que hemos trabajado: la subutilización del capital humano de los inmigrantes desde el punto de la diferencia ocupacional. Los trabajadores desfavorecidos se ven obligados, por la discriminación a ocupar empleos secundarios, siendo una de las características la inestabilidad y los bajos salarios.

Cuadros anexos

Resultados de los modelos de regresión logística para 1990-2000

Concepto		México, 1990		México, 2000	
		B	Exp(B)	B	Exp(B)
CAPITAL HUMANO	ESCOLARIDAD				
	LICENCIATURA	1.56	4.78	1.03	2.80
	MAESTRÍA	0.64	1.89	0.40	1.49
	DOCTORADO				
DOM. INGLES	DOMINIO DEL INGLES	-1.47	0.23	-1.08	0.34
	NO DOMINIO				
AÑOS EN USA	21 y más años	-0.33	0.72	-0.45	0.64
	16-20 años	0.26	1.30	0.05	1.05

Concepto		México, 1990		México, 2000	
	11-15 años	0.17	1.18	0.33	1.39
	6-10 años	0.37	1.45	0.29	1.34
	0-9 años				
SOIODEMOGRÁFICO					
SEXO	HOMBRE	-0.15	0.86	-0.16	0.85
	MUJER				
EDAD	EDAD				
	25-34 años	0.18	1.19	0.28	1.32
	35-44 años	0.07	1.07	-0.43	0.65
	45-54 años	0.03	1.03	-0.27	0.77
	55-64				
ESTADO CIVIL	CASADO	-0.12	1.09	-0.10	0.91
	OTRO				
CONTEXTO	RESIDE EN ÁREA MET.	0.09		0.26	1.29
LUGAR DE RESIDENCIA	NO RES EN MET				
SECTOR DE ACTIVIDAD			3.66		
	EXTRACCIÓN	1.30	6.57	-0.64	0.53
	TRANSFORMACIÓN	1.88	4.50	0.01	1.01
	SERV. DE DISTRIBUCIÓN	1.50	8.03	-0.11	0.89
	SERV. DE LA PRODUCCIÓN	2.08	6.59	0.43	1.53
	SERV. PROF. Y ADMON PUB	1.89	0.49	-0.80	0.45
	SERV. DE ESPARCIMIENTO	-0.71	0.30	-1.25	0.29
	SERV. PERSONALES				
	CONSTANTE	-1.22		1.05	2.87

Fuente: elaboración propia con base en la muestra del 5% del Censo de Población de Estados Unidos

Resultados de los modelos de regresión logística para 1990-2000

Concepto		Sudamérica, 1990		Sudamérica, 2000	
		B	Exp(B)	B	Exp(B)
CAPITAL HUMANO					
ESCOLARIDAD	LICENCIATURA	1.31	3.72	1.23	3.41
	MAESTRÍA	0.38	1.47	0.23	1.26
	DOCTORADO				
DOM. INGLES	DOMINIO DEL INGLES	-0.59	0.56	-0.90	0.40
	NO DOMINIO				
AÑOS EN USA	21 y más años	-0.67	0.51	-0.12	0.88
	16-20 años	-0.45	0.64	-0.03	0.97
	11-15 años	-0.37	0.69	0.27	1.31
	6-10 años	-0.19	0.83	0.26	1.30
	0-9 años				
SOIODEMOGRÁFICO					
SEXO	HOMBRE	-0.30	0.74	-0.26	0.77
	MUJER				
EDAD	EDAD				
	25-34 años	-0.22	0.80	-0.65	0.52
	35-44 años	-0.22	0.80	-0.37	0.69
	45-54 años	0.21	1.24	-0.30	0.74
	55-64				
ESTADO CIVIL	CASADO	-0.04	0.96	-0.15	0.86
	OTRO				
CONTEXTO	RESIDE EN ÁREA MET.	0.28	1.32	0.21	1.23
LUGAR DE RESIDENCIA	NO RES EN MET				
SECTOR DE ACTIVIDAD					
	EXTRACCIÓN	0.37	1.44	-0.28	0.76
	TRANSFORMACIÓN	1.19	3.28	-0.94	0.39
	SERV. DE DISTRIBUCIÓN	0.52	1.69	-0.20	0.82
	SERV. DE LA PRODUCCIÓN	1.58	4.86	0.40	1.49
	SERV. PROF. Y ADMON PUB	1.69	5.41	-0.72	0.49
	SERV. DE ESPARCIMIENTO	-0.35	0.70	-0.56	0.57
	SERV. PERSONALES				
CONSTANTE	-1.29	0.27	0.60	1.82	

Fuente: elaboración propia con base en la muestra del 5% del Censo de Población de Estados Unidos

Resultados de los modelos de regresión logística para 1990-2000

Concepto		CA y Caribe, 1990		CA y Caribe, 2000	
		B	Exp(B)	B	Exp(B)
CAPITAL HUMANO					
	LICENCIATURA	0.93	2.54	0.75	2.12
ESCOLARIDAD	MAESTRÍA	0.31	1.36	-0.13	0.87
	DOCTORADO	-1.15	0.32	-1.09	0.34
DOM. INGLES	DOMINIO DEL INGLES				
	NO DOMINIO	-3.96	0.02	-0.46	0.63
AÑOS EN USA	21 y más años	-0.79	0.45	-0.09	0.92
	16-20 años	-0.54	0.58	-0.06	0.94
	11-15 años	-0.42	0.65	0.04	1.04
	6-10 años	-0.02	0.98	-0.02	0.98
	0-9 años				
SOIODEMOGRÁFICO					
SEXO	HOMBRE	-0.03	0.97	-0.23	0.80
	MUJER				
EDAD	EDAD	-0.06	0.95	-0.42	0.66
	25-34 años	-0.38	0.68	-0.21	0.81
	35-44 años	-0.28	0.76	-0.12	0.89
	45-54 años	-0.04	0.96	-	-
	55-64				
ESTADO CIVIL	CASADO	-0.32	0.72	-0.21	0.81
	OTRO				
CONTEXTO	RESIDE EN ÁREA MET.	0.24	1.28	-0.02	0.98
LUGAR DE RESIDENCIA	NO RES EN MET				
SECTOR DE ACTIVIDAD					
	EXTRACCIÓN	0.65	1.91	-0.14	0.87
	TRANSFORMACIÓN	1.87	6.51	0.39	1.48
	SERV. DE DISTRIBUCIÓN	1.13	3.09	0.11	1.12
	SERV. DE LA PRODUCCIÓN	1.87	6.48	0.78	2.17
	SERV. PROF. Y ADMON PUB	1.29	3.63	-0.56	0.57
	SERV. DE ESPARCIMIENTO	-0.67	0.51	-0.08	0.92
	SERV. PERSONALES				
CONSTANTE	0.00	1.00	1.25	3.49	

Fuente: elaboración propia con base en la muestra del 5% del Censo de Población de Estados Unidos

Resultados de los modelos de regresión logística para 1990-2000

Concepto		Estados Unidos, 1990		Estados Unidos, 2000	
		B	Exp(B)	B	Exp(B)
CAPITAL HUMANO					
ESCOLARIDAD	LICENCIATURA	1.88	6.52	1.11	3.05
	MAESTRÍA	1.13	3.08	0.25	1.28
	DOCTORADO				
DOM. INGLES	DOMINIO DEL INGLES	-0.23	0.80	-0.09	0.91
	NO DOMINIO				
SOIODEMOGRÁFICO					
SEXO	HOMBRE	-0.05	0.95	-0.23	0.79
	MUJER				
EDAD	EDAD				
	25-34 años	-0.23	0.80	-0.12	0.89
	35-44 años	-0.10	0.91	-0.05	0.95
	45-54 años	-0.13	0.88	-0.05	0.95
	55-64				
ESTADO CIVIL	CASADO	-0.22	0.81	-0.13	0.88
	OTRO				
CONTEXTO	RESIDE EN ÁREA MET.	0.31	1.36	-0.22	0.80
LUGAR DE RESIDENCIA	NO RES EN MET				
SECTOR DE ACTIVIDAD					
	EXTRACCIÓN	0.89	2.45	-0.21	0.81
	TRANSFORMACIÓN	0.83	2.30	-0.85	0.43
	SERV. DE DISTRIBUCIÓN	0.59	1.81	-0.28	0.76
	SERV. DE LA PRODUCCIÓN	1.78	5.90	1.04	2.82
	SERV. PROF. Y ADMON PUB	1.41	4.08	-0.55	0.58
	SERV. DE ESPARCIMIENTO	-1.19	0.30	-0.51	0.60
	SERV. PERSONALES				
	CONSTANTE	-2.31	0.10	-0.21	0.81

Fuente: elaboración propia con base en la muestra del 5% del Censo de Población de Estados Unidos

Resultados de los modelos de regresión logística para 1990-2000

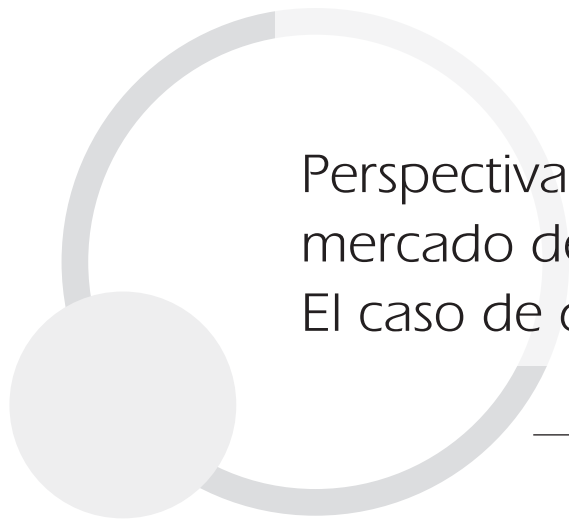
Concepto		India, 1990		India, 2000	
		B	Exp(B)	B	Exp(B)
CAPITAL HUMANO					
ESCOLARIDAD	LICENCIATURA	2.06	7.87	2.48	11.93
	MAESTRÍA	1.23	3.42	1.06	2.90
	DOCTORADO				
DOM. INGLES	DOMINIO DEL INGLES	-1.14	0.32	-1.41	0.24
	NO DOMINIO				
AÑOS EN USA	21 y más años	-0.78	0.46	0.36	1.44
	16-20 años	-0.85	0.43	0.50	1.65
	11-15 años	-0.37	0.69	0.59	1.80
	6-10 años	-0.12	0.89	0.53	1.70
	0-9 años				
SOIODEMOGRÁFICO					
SEXO	HOMBRE	-0.90	0.41	-0.70	0.49
	MUJER				
EDAD	EDAD				
	25-34 años	-0.50	0.60	-1.00	0.37
	35-44 años	0.04	1.04	-0.32	0.73
	45-54 años	0.01	1.01	0.00	1.00
	55-64				
ESTADO CIVIL	CASADO	-0.06	0.94	0.14	1.15
	OTRO				
CONTEXTO	RESIDE EN ÁREA MET.	0.15	1.17	-0.43	0.65
LUGAR DE RESIDENCIA	NO RES EN MET				
SECTOR DE ACTIVIDAD	EXTRACCIÓN	0.42	1.51	-1.18	0.31
	TRANSFORMACIÓN	0.83	2.30	-1.70	0.18
	SERV. DE DISTRIBUCIÓN	1.06	2.89	-0.65	0.52
	SERV. DE LA PRODUCCIÓN	2.26	9.61	0.72	2.05
	SERV. PROF. Y ADMON PUB	1.63	5.10	-1.13	0.32
	SERV. DE ESPARCIMIENTO	-0.77	0.46	1.07	2.91
	SERV. PERSONALES				
	CONSTANTE	-1.25	0.29	-0.16	0.85

Fuente: elaboración propia con base en la muestra del 5% del Censo de Población de Estados Unidos

Bibliografía

- AGOSÍN, Manuel (comp.) (1996), *Inversión extranjera directa en América Latina: su contribución al desarrollo*, Santiago de Chile, Banco Interamericano de Desarrollo/Fondo de Cultura Económica.
- APPLEYARD, REGINALD T. (1992) "Migración internacional y desarrollo: una relación por resolver" Ponencia del Seminario sobre Migración. *Migración y Desarrollo*, 10. Celebrada del 15 al 17 de septiembre de 1992. OIM. Ginebra.
- BECKER, Gary (1964), *Human capital: a theoretical and empirical analysis*, with Special Reference to Education, National Bureau of Economic Research, New York.
- BECK, Ulrich (2000), *La precariedad del trabajo en la era de la globalización*, España, Paidós, Estado y Sociedad.
- BECK, Ulrich (1998), *¿Qué es la globalización? Falacias del globalismo, respuestas a la globalización*, España, Paidós, Estado y Sociedad.
- BERGER, Susan y MICHAEL Piore (1980), *Dualism and Discontinuity in Industrial Societies*, Cambridge University Press.
- CANALES, Alejandro (2002), "La inserción laboral de los migrantes mexicanos en la nueva economía de Estados Unidos", en Arroyo, Jesús, et al., *El Norte de todos: migración y trabajo en tiempos de globalización*, Universidad de Guadalajara, UCLA Programa en México, PROFMEX, Juan Pablos Editor, Guadalajara.
- CASTELLS, Manuel (1999), *La era de la información. Economía, sociedad y cultura. La sociedad en Red*, Vol. I, Siglo XXI, México.
- Castles, Stephen, (2000) 'Transnational communities: Challenge to social order or new mode of immigrant incorporation?', paper presented at 5th International Metropolis Conference, Vancouver (<http://www.international.metropolis.net>)
- CASTLES, Stephen., (2002), "Globalization and Immigration", Paper en el Internacional Symposium on Immigration Policies in Europe and the Mediterranean, Barcelona, 2002.
- CURRENT Population Survey (varios), disponible en la página de la Minnesota Population Center de la Universidad de Minnesota, <http://www.ipums.umn.edu/>.
- HARDT, Michael y Antonio NEGRI (2002), *Imperio*, Paidós, Estado y Sociedad, Buenos Aires.
- IANNI, Octavio (1998), *La sociedad global*, México, Siglo XXI.
- IANNI, Octavio (1999), *Teorías de la globalización*, México, Siglo XXI, UNAM.
- LÓPEZ-BASSOLS, Vladimir (2002), "ICT Skills and Employment", Organisation for Economic Co-Peration and Development, Paris.
- MASSEY, Douglas (2000), "Teorías sobre Migración Internacional: Una reseña y Una Evaluación", en *Trabajo*, Año 2, No. 3, CAT-UUA-UNAM-Plaza y Valdez, D.F. pp. 5-50.
- MINCER, Jacob (1974), *Schooling, Experience and Earning*, National Bureau of Economic Research, New York.
- OECD (2001), *Employment outlook*, Paris. Disponible en http://www.oecd.org/document/4/9/0,2340,en_2649_37457_1911857_1_1_1_37457,00.html.
- OUAKED, Said (2002) "Transatlantic roundtable on high skilled migration and sending countries issues", *International Migration*, Vol. 40 (4), Blackwell, Oxford, pp. 153-166.
- PELLEGRINO, Adela (2000), "Drenaje, movilidad, circulación: nuevas modalidades de la migración calificada", en Simposio sobre Migración Internacional en las Américas, ONU-CEPAL, Santiago de Chile.

- PIORE, Michael J. (1979) "Birds of Passage: Migrant Labor and Industrial Societies", Cambridge University Press, London
- Piore, Michal J. (1983). «La importancia de la teoría del capital humano para la economía del trabajo; un punto de vista disidente». En TOHARIA, L. (ed.). El mercado de trabajo: teoría y aplicaciones. Madrid: Alianza, p. 105-114.
- PORTES, Alejandro (2003), "La persistente importancia de las clases: una interpretación nominalista", en Estudios Sociológicos, Vol. XXI, Núm. 61, pp. 11-54, México, El Colegio de México.
- PORTER, Michael (1991), La ventaja competitiva de las naciones, Barcelona, Javier Vergara Editor.
- STALKER, Peter (1996), The work of strangers: a survey of internacional labour migration, Geneva, ILO:
- RIFKIN, Jeremy (2000), El fin del trabajo. Nuevas tecnologías contra puestos de trabajo: nacimiento de una nueva era, España, Paidós, Estado y Sociedad.
- RIFKIN, Jeremy (2000), La era del acceso. La revolución en la economía, España, Paidós, Estado y Sociedad.
- RODRÍGUEZ, Octavio (1999), Política y neoliberalismo, en Globalización: crítica a un paradigma de John Saxe-fernández (Coord.), México, UAM, IEE, DGAPA, Plaza y Janes.
- SKLAIR, Leslie (2000), "The transnacional capitslist class: intregrating the maquila industry into the global capitalist system" conferencia presentada en el congreso Libre Comercio, Integración y el Futuro de la Industria Maquiladora, Tijuana, El Colegio de la Frontera Norte.
- TIENDA, Martha y Patricia GUHLEMAN (1985), The occupational position of employed Hispanic women, en Goerge Borjas y Martha Tienda (Eds.), Hispanic in US economy, pp. 243-273, Academia Press, Orlando.
- TOFLER, Alvin (1999), La tercera ola, España, Plaza y Janes S.A.



Perspectiva cultural del mercado de la nostalgia. El caso de de Chicago

Karina Pizarro Hernández¹

Para entender cómo es que se fue dando el proceso económico en el que se enmarca el “mercado de la nostalgia” me remontaré a la administración del Presidente Carlos Salinas de Gortari, quien inicia una estrategia de economía abierta ante la globalización de capitales. En su sexenio se promueve una política comercial, de inversión extranjera directa en el que crece el concepto de *maquila de exportación*.² En el sexenio destacan la reducción de los niveles de protección, los programas preferenciales de crédito a las exportaciones y la negociación del Tratado del Libre Comercio de América del Norte (TLC) con los Estados Unidos y Canadá. Se promueven varios programas con el fin de impulsar las exportaciones, pero muchos de ellos fracasaron por la falta de seguimiento (CEPAL, 2003). Sin embargo, fueron los primeros intentos de abrir el mercado mexicano a gran escala para liderar la competitividad de forma directa en el extranjero.

El Presidente Ernesto Zedillo da continuidad a dicha política económica de exportación. Promueve el Programa de Política Industrial y Comercio Exterior 1996-2000, bajo la misma lógica se hace hincapié en la apertura comercial y se da prioridad al fomento de exportaciones. Para finales del año 2000, se habían apoyado a cerca de 3.000 empresas y el programa operaba con unas 40 grandes empresas, Maseca, Cemex, Vitro y Dina, Palacio de Hierro, Comercial Mexicana, entre otras. Poco a poco las estrategia industrial promovida

1 Maestra Antropóloga e -investigadora de la UAEH-ICSHu y alumna de Doctorado en la UAM-I. kapiher@hotmail.com

2 Programa que tiene como objetivo promover el financiamiento y asesoramiento de la industria mexicana para la exportación.



en los años noventa, empezaba a dar resultados, las exportaciones tuvieron una acelerada expansión, básicamente relacionada con las empresas más grandes, asociadas al capital extranjero y a la maquila (CEPAL, 2003).

El gobierno de Vicente Fox continuó con el apoyo a las grandes empresas pero también impulsó a la pequeña y mediana empresa con el fin de aumentar la competitividad por medio de asistencia técnica, capacitación y la promoción de la asociatividad. Se logra que la propuesta del “changarro” se dé también a nivel internacional.

Estos son los antecedentes en México, pero el resto de los países latinoamericanos han seguido políticas económicas similares. Por lo que a principios del siglo XXI surge el concepto económico *mercado de la nostalgia*, vocablo que es muy frecuente en las revistas especializadas de economía y comercio internacional. En muchas publicaciones centroamericanas se manejaba, desde el 2002, de manera reiterada el término. En México la SAGARPA menciona, “La migración México-Estados Unidos, combinada con la cercanía geográfica y el arraigo cultural, ha motivado uno de los fenómenos económicos más importantes para nuestro país, conocido como “el mercado de la nostalgia” [...] Una mina de negocios sin explotar” (SAGARPA, 2002, p.2). A si mismo el boletín de esta secretaria apunta las siguientes características:

- Demandan productos de las regiones de donde son originarios.
- Fenómeno en franca expansión.
- Los consumidores de origen mexicano demandan estos productos, además de satisfacer sus necesidades, porque saben que con ello ayudan al desarrollo de sus regiones.
- La mayoría de los empresarios y distribuidores de estos productos son de origen hispano.
- Estos buscan constantemente incorporar nuevos productos para diversificar su oferta.
- Un segmento creciente de la población no hispana (anglosajona, oriental, negra, etc.) es también consumidora de estos productos tradicionales o “exóticos”.

El Instituto Interamericano de Fronteras y Aduanas (IIFA), otorgó el primer lugar al *Premio Anual de Investigación del Comercio internacional 2003* a Juan Manuel Mendoza Guerrero y a Arturo Santamaría Gómez por su trabajo *Los emigrantes mexicanos y la creación del mercado hispano en Estados Unidos*, al manejar los términos “mercado de la nostalgia” y “consumo de la nostalgia”. Quienes lo definen como, “el deseo de reproducir en un espacio ajeno, costumbres propias, lo cual lleva a los emigrantes a buscar lo que consumían en sus pueblos de origen “ (Hernández. 2005. p. 1).

Ese mismo año la Secretaría de Relaciones Exteriores al inaugurar el Sexto Foro de Negocios Acerca del Mercado Hispano de Estados Unidos y Canadá 2003, María de Lourdes Dieck Assad, representante del gobierno mexicano, dice:

“Un mercado que se origina en los sentimientos definitivamente, pero que se materializa en una realidad de un mercado fuerte y dinámico, de oportunidades de crecer nosotros como empresarios mexicanos junto con nuestros parientes, con nuestros paisanos que están en estos otros países. Pero este mercado, “El mercado de la nostalgia”, no se queda ahí, porque ha influenciado a otras comunidades en estos países. Especialmente en Estados Unidos ha sido un factor muy importante para impactar en las costumbres, en las comidas, bebidas, de vestido de otras comunidades. [...] Es una oportunidad que no hay que perder” (Dieck, 2003, pp.2).

Dicho Foro lo conformó la Secretaria de Relaciones Exteriores, el Banco Nacional de Comercio Exterior y el Consejo de Promoción de Negocios con las Comunidades Hispanas de Estados Unidos. Entre sus patrocinadores estaban La Costeña, la Cervecería Modelo y Herdez; grandes empresas que, han sido punta de lanza para los productos mexicanos en los Estados Unidos

El gobierno mexicano se ha dado cuenta de la magnitud del fenómeno y ha explotado y popularizado el término, para su política económica con México y Canadá. La Dra. Gabriela Gándara directora general de Promoción Económica Internacional de la Secretaria de Relaciones Exteriores lo define como:

“Este *mercado de la nostalgia* está representado por aquellos mexicanos que de pronto recuerdan lo que consumían cuando estaban en México, y empiezan a buscar y a obtener productos que de alguna manera fueron conocidos en su infancia; éstos van desde el Boing y el Chamoy hasta el artículo de regalo. Así, se fueron creando tiendas y restaurantes típicos mexicanos, al igual que algunos centros de distribución para atender esta necesidad. Hay un “mercado de la nostalgia”, el cual fue creciendo conforme aumentaba el número de mexicanos que se iba integrando al mercado estadounidense. [...] algo muy importante es que, con el tiempo, no sólo se da un consumo de los hispanos, ya que el propio anglo consume cada vez más productos mexicanos” (Gándara, 2003, p2).

La Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL) en el 2003 desarrolló un proyecto para el desarrollo sobre pequeñas empresas mexicanas y salvadoreñas de “productos étnicos” (PE) y de “productos nostalgia” (PN) en mercados potenciales externos.

“Los productos de nostalgia están integrados por los bienes y servicios que forman parte de los hábitos de consumo, cultura y tradición de los diferentes pueblos y naciones. Los grupos que emigran al extranjero generalmente extrañan estos productos, los cuales son difíciles de obtener en los nuevos territorios donde se asientan.” (CEPAL, 2003, p.24)
“Los productos étnicos son aquellos asociados a un país, pero que en el exterior los consumen tanto los nacionales como otros grupos de población. En este sentido, los productos étnicos han logrado penetrar en mercados de mayor dimensión” (CEPAL, 2003, p.24)

El “mercado de la nostalgia” es un concepto empleado por el gobierno y las grandes empresas para impulsar el comercio internacional, que puede ser transformada en categoría analítica. El “mercado de la nostalgia” engloba fenómenos que son distintos, consumos heterogéneo y no homogéneo.

Esta mirada economistas del gobierno mexicano los ha reducido a simples sujetos con capacidad de compra a los consumidores transnacionales en el extranjero. Aunque ciertamente ha impulsado empresas de pequeña y mediana escala, ha centrado su apoyo en los grandes emporios industriales mexicanos.

No sólo las grandes empresas y el gobierno se avocan al comercio de los productos preferentes; también algunos transmigrantes se convirtieron en pequeños y grandes empresarios, al generar un mercado que logró su consolidación ya desde los años sesenta, y se conoce el fenómeno desde el siglo XIX (Hernández, 2005). La poca competencia les permitió crecer y crear nichos en ciudades concretas. Como los ya legendario Arturo Velásquez, *El Rey de la Tortilla* en Chicago; Andrés Bermúdez *El Rey del Tomate* desde Zacatecas; Félix Sánchez, *El rey de la tortilla* en Nueva York o Fernando López, *El Rey del Mole* en Los Ángeles.

El mercado de estos productos se asocia a gustos regionales un ejemplo es la comida *tex-mex* (*Texas/México*), que implica una hibridación gastronómica, musical, en el vestir; en resumidas cuentas, todo un estilo de vida.

El mercado de la nostalgia bien puede ser la producción, circulación y consumo de objetos, no necesariamente mercancías, que evoquen el recuerdo del lugar de origen. Mecanismo psicológico y emocional que ha sido el principal resorte para crear un mercado de exportación e importación de los productos más añorados. Los primeros proveedores de estos productos fueron los propios transmigrantes que han ido construyendo su propio abasto a través de sus redes de amigos y familiares, quienes llevaban a Estados Unidos pequeñas cantidades de tamales, latas de chile, chorizo, dulce, refrescos, así como bebidas alcohólicas y música, muchos introducidos de manera ilegal.

Este mercado va de la gran a la median y pequeña escala. Pero existen otros, los micro-negocios, que se dan a nivel personal, familiar, de comunidad; los que en muchas ocasiones se mueven en la clandestinidad. Este tipo de negocios son los que han despuntado ya que se especializan en nichos de nostalgia más concretos. Ya no se trata de frijoles, tortilla, cerveza y tequila; sino de tasajo, chilorio, mixiotes, barbacoa. Productos que salen directamente de la sierra, la huasteca, la costa o la mixteca.

No únicamente las empresas nacionales de cada país han tratado de introducir sus productos en las ciudades de Estados Unidos, también las propias empresas estadounidenses ahora cuentan con departamentos especializados en “marketing hispano” (Hernández, 2005, p.2). La nueva estrategia es contratar asesores financieros de origen hispano para brindar un mejor servicio a las comunidades hispanas que tienen, otras prioridades u otras maneras de hacer negocios financieros.

Dadas las grandes tasas de crecimiento de la población no sólo “latina” si no mexicana en los Estados Unidos las expectativas de que incrementemente el mercado de la nostalgia es muy

grande. De acuerdo a las cifras y proyecciones de la Oficina de Censos de los Estados Unidos del 2002, actualmente se estiman más de 38 millones de hispanos, lo que representa el 13.3% de la población total. De ellos, 21 millones de personas residentes en aquel país son de origen mexicano (CEPAL, 2003).

Estudios recientes muestran que los hogares hispanos con un ingreso superior a los 100 mil dólares anuales crecieron entre 1991 y 2000 en un 125%, mientras que en el resto de la población americana creció solamente un 77% (Dieck, 2003, p.4).

Los hispanos son ahora la minoría étnica más numerosa al superar, con sus más de 35 millones, o 39 si se suman los 3.8 de Puerto Rico, a la afro-americana, 347%. Cálculos de la Oficina del Censo apuntan que serán 70% en 2020 y rondarán los 100 millones en 2050; es decir, la cuarta parte. Eso significa que en únicamente dos décadas Estados Unidos tendrá la segunda población latina del mundo, sólo superado por México, el principal país emisor y proveedor de tan amplio segmento (Criado, 2002).

La estructura de la población extranjera se ha modificado radical en las últimas décadas. La tasa de europeos cae del 75% en 1960 al 15% en 2000 sumando ahora 4.4 millones frente a los 7.3 anteriores. La población asiática indica un fuerte desarrollo y supone ahora 7.2 millones; China, el país emisor más importante de esa región y el segundo en la lista de nacionalidades, participa con 1.4 millones, seis veces menos que México. Procedentes de América Central son 9.8 millones, cerca de 2 del Caribe y una cifra similar de Sudamérica (Criado, 2002).

Las *metrópolis latinas* establecidas en Estados Unidos son Nueva York, Los Ángeles, Miami y Chicago. Sin embargo, han surgido nuevos destinos en ciudades medias, al registrarse altos índices de población latina. Atlanta, por ejemplo, donde la población latina en 1980 era de unos 24.000, aumenta el 995% y llega en el censo 2000 a casi 270.000. En el área de Raleigh-Durham, en el Norte de Carolina que, con más del 1000% de incremento, pasó de 5.670 a 93.868 en el mismo periodo. Se identifican 51 nuevas áreas que conciernen a 35 estados; en dieciocho de ellas el incremento supera el 300%. Entre éstas se encuentran ciudades como Nashville, Tennessee; Portland, Oregon; Washington DC; Indianápolis; Providence, Rhode Island; Orlando y Las Vegas. (Criado, 2002).

Los blancos no hispanos se han convertido en la nueva minoría en las 100 mayores ciudades del país. De suponer el 52% en 1990, bajan al 44% en 2000; menos que la suma agregada de afroamericanos 24%, hispanos 23% y asiáticos 7% (Criado, 2002).

Las industrias y los gobiernos ven muy rentables a estos 38 millones de personas, por lo que dirigen sus estrategias de mercado y campañas de publicidad con mayor precisión. Son millones de hispanos parlantes dispuestos y capaces de ver televisión, escuchar la radio, leer periódicos, ir a conciertos o a partidos deportivos, así como con una gran capacidad de compra.

Actualmente los hispanos consumen más de 580 billones de dólares anuales en compras (Ahorre, 2005). Las estimaciones indican que la población de origen hispano alcanzará los 53 millones de personas en el 2010 y su poder adquisitivo sobrepasará los 900 mil millones de dólares (Dieck, 2003).

Por lo que es fácil entender el interés que despierta el crecimiento de esta población y los procesos que se están dando. Tan sólo el ingreso en dólares del mercado de música latina

ascendió el año 2001 a 642,6 millones. “Invertir en promover el *sabor* latino o en abastecer a tan nutrido conjunto es, pues, un lucrativo negocio” (Criado, 2002: 3).

Pero el *mercado hispano* es hoy por hoy una industria multimillonaria que atraviesa Los Ángeles, Miami, Nueva York, Chicago y cada una de las *ciudades latinas* existentes. El número de empresas creció un 30% entre 1992 y 1997, mientras las estadounidenses lo hacían un 7%. En esa fecha sumaban 1.2 millones, daban empleo a 1.3 y facturaban 186.000 millones de dólares. Tres cuartas partes se ubicaban en cuatro estados: California, Texas, Florida y Nueva York. Cinco de las diez primeras, según la lista anual de Spanish Business Magazine, tienen su sede en Florida y son propiedad de cubano-americanos, el grupo que mejor se ha apropiado de una posición en la escala económica y académica (Criado, 2002).

La Comisión Económica para América Latina y el Caribe reportó entre los productos de mayor exportación mexicanos a los alimentos y bebidas 85%, muebles y artesanías 14%, y detergentes y jabones 0.1% (CEPAL, 2003: 15). Por lo que el mercado más amplio de la nostalgia es el gastronómico.

“Hay pocas cosas tan tristes como quedarse con hambre, y eso ocurre regularmente con el desayuno continental que sirven en restaurantes de Estados Unidos. Los mexicanos prefieren echarse un taco de un paisano que lo vende en tráileres, en las llamadas trocas -de ahí que se les llame taqueros móviles-, en una esquina de Manhattan. Hay de buche, de nana o de trompa” (Cruz, 2003).

La cocina mexicana es un patrimonio vivo, un factor que da unidad social. Más que la propia lengua, que el vestido, que la música y las danzas, *la cocina es la raíz común del mexicano en torno a su dios, el maíz, y su reina, la tortilla*. El *Rey de la Tortilla* de la costa este surte diariamente a Nueva York, Nueva Jersey, Connecticut, Pensilvania, Massachussets y la parte del sur de Canadá. Tan sólo en la zona de Manhattan hay mil 200 restaurantes mexicanos, sin contar los carros de tacos y comida móviles. En Nueva Jersey se producen diariamente 10 millones de tortillas, mismas que son usadas para preparar chilaquiles, quesadillas, enchiladas y flautas (Cruz, 2003).

Fernando López dueño de la cadena de restaurantes Guelaguetza en Los Ángeles, negocio que le da a ganar dos millones de dólares anualmente. Prepara miles de platillos a la semana de mole negro, chapulines y tlayudas con chorizo, quesillo, tasajo o cecina; también vende mezcal con gusanos o escorpiones. Su clientela no sólo es latina, sino asiática y anglosajona. Con 120 empleados en total, López actualmente es presidente de la Federación de Clubes Oaxaqueños. *En donde impulsamos nuevos proyectos porque queremos lanzar a Oaxaca como concepto*. Además distribuye gratuitamente en sus restaurantes y en las ciudades oaxaqueñas el diario *El oaxaqueño*, dando a conocer actividades sociales y eventos políticos en Oaxaca y en Los Ángeles (El Universal, 2005).

Las grandes corporaciones se han aprovechado y son las que obtienen mayores ganancias: Bimbo, Cervecería Modelo, Corona, La Costeña, Telmex, Cemex, entre otras. Esta úl-

tima abrió líneas de crédito para la construcción de viviendas en México y cobras las facturas en los Estados Unidos. También con mucho éxito han incursionado empresas regionales, como productos la “Chata” que desde Sinaloa exporta frijoles charros, chilorio, chorizo y tamales a Los Ángeles (Hernández, 2005).



Estados Unidos tiene una enorme producción anual nacional de cervezas, estimada en 220 millones de hectolitros, aunque ahora está estancada, ya que las cervezas latinas como la Corona mexicana, la Presidente dominicana o la Quilmes argentina, invaden poco a poco el mercado de norteamericano (Top Trenes, 2003).

Entre los tequilas, la marca más conocida a nivel mundial es el Tequila José Cuervo, domina el mercado en Estados Unidos al acaparar más del 40% en todas las categorías de tequila. En el 2004 alcanzó ventas de 1.4 millones de cajas de nueve litros, al incrementar sus ventas en un 5%; seguido por Tequila Sauza, la cual aumentó sus ventas en un 10.4% a más de 1.22 millones de cajas de nueve litros. Con una multimillonaria inversión la marca de Tequila Cazadores iniciará una gira cultural con música y bailes folclóricos, en los once estados de mayor presencia latina en los Estados Unidos, para promover sus productos y aumentar sus ventas. California representa casi el 60% de sus ventas en el Estados Unidos. El tequila en general ha adquirido una mayor demanda, desplazando al ron, al vodka o al whisky; en el 2004 su crecimiento fue de 8.6% y más de 8.5 millones de cajas fueron vendidas, siendo el licor destilado de mayor crecimiento. De 109 millones de litros de tequila que México exportado el año pasado, cerca del 78% fue a parar a Estados Unidos (Ahorre, 2005).

Muchos productos mexicanos incluso exclusivamente se producen para el mercado norteamericano, productos que se dejaron de consumir en México desde hace años (Gándara, 2003). La cadena de supermercados *Fiesta* en un comercial televisivo contrató a María Victoria, para que en su personaje de *La criada bien criada*, diera confianza a los consumidores latinos. Mientras que aquí hace años que no se transmite dicho programa.



No sólo el gobierno y empresarios mexicanos promueven una mayor expansión comercial al interior de los Estados Unidos, sino que cada país esta haciendo lo propio. Los grandes nombres del sector alimenticio de cada país latinoamericano entran pujantes, Molinos Río de la Plata, de Argentina, Noel de Colombia o Sadia de Brasil (Financiero, 2002). Marcas guatemaltecas como Sopas Malher, cerveza Gallo, Pollo Campero y ron Zacapa Centenario son las principales empresas de productos de consumo de capital nacional guatemalteco presentes en Massachussets y otros estados (López y Pellicer, 2004).

Son procesos en construcción que modifican los gustos de manera transnacional. Sidney W. Mintz (1996) lo plantea en su estudio sobre la presencia histórica del azúcar en occidente. Sus distintos usos no evolucionaron en una secuencia clara y gradual sino que se traslaparon y se cruzaron. Sólo después que sus diversos usos se multiplicaron y se diferenciaron, ya estaban firmemente arraigados en el gusto de la vida moderna. No fue inmediato el hablar del uso del azúcar como alimento, el consumo de calorías modificó el gusto occidental. La producción y el consumo de un producto en sociedades complejas, nos lleva a una nueva historia social. El significado de los productos no está determinado y preconcebido, sino que más bien son producto de la historia cultural de la cual es aprendida, practicada y construida.

No obstante, el sector que está viviendo una mayor revolución son las industrias culturales. Univisión, el líder del sector con sede en Los Ángeles, ocupa el quinto lugar en Estados Unidos, tras NBC, ABC, CBS y Fox y llega al 90% de los hogares hispanos a través de un complejo entramado que incluye sus propias emisoras, otras 33 asociadas y 1.164 canales de cable afiliados. En junio de 2002 amplió su radio de acción al adquirir Hispanic Broadcasting, la primera cadena de radio en español del país, con 55 emisoras, por 3.500 millones de dólares; tiene acuerdos con Televisa y la venezolana Venevisión y recientemente ha firmado un contrato con AOL para ofertar servicios por internet. La otra gran cadena de televisión en español, Telemundo, fue adquirida por NBC en octubre de 2001 por cerca de 3.000 millones de dólares. En una encuesta realizada por la agencia Bendix & Associate en Miami el 43% de los encuestados prefieren escuchar la radio o ver la televisión en su propio idioma (Criado, 2002).

La prensa escrita también se ha incrementado significativamente, en Nueva York existen 270 publicaciones dirigidas a las minorías frente a las 198 que circulaban el año pasado, de ellas aproximadamente dos decenas están editadas en español (Criado, 2002). La importancia de los periódicos, en concreto el de *La Prensa*, es de suma importancia, pues establecen lo que Benedit Anderson (1996) llama, *comunidades imaginarias*. Es a través de su poder narrativo y capacidad discursiva que se crea nación y paralelamente construyen barrio en los diferentes lugares que se consumen en los Estados Unidos. Circula en un mercado de nivel medio, con intereses compartidos de lo local-global. Marca la pauta de lo que es importante o no para los transmigrantes.



Por lo que se puede concluir que existen varios niveles de mercados nostálgicos transnacionales, cada uno con lógicas de producción, circulación y consumo propias.

- a) El creado por las macro empresas transnacionales, que cubren una demanda estandarizada de los que significa *ser mexicano, ser colombiano, ser argentino* etc. Logrando una mayor expansión en el mercado norteamericano. También es conocido como el *marketing de la nostalgia*.
- b) El de las empresas a mediana escala, con características regionales de producción y de demanda.
- c) Las empresas pequeñas que reciben apoyo económico y asesorías técnicas por parte del gobierno e instituciones bancarias.
- d) El generado de manera familiar e informal, con una demanda muy local.
- e) El individual e informal, que se de entre familiares y amigos.

Cada mercado de la nostalgia genera sus propios objetos y mercancías para evocar el recuerdo del lugar o la familia de origen. Por lo que el mercado de la nostalgia posee tres lógicas. Una netamente económica, al imperar únicamente el afán de generar mayores ganancias (marketing nostálgico); la que anteponen las ganancias econó-

micas pero enalte el lugar de origen; y por último, el que busca salvaguardar las tradiciones y la historia comunitaria y personal, sin olvidar las ganancias.

Hay que tomar en cuenta que en todo ellos existe una paradoja, ya que en la medida que se empeñen en recordar, mayor es el riesgo de olvidar. ¿Qué consumo sí puede ser nostálgico? ¿Qué diferencia hay de un pan Bimbo a un buñuelo? Andreas Huyssen señala que la *cultura de la memoria* es el espacio en el cual se intentan resolver los traumas históricos. Aunque muchos también son logros, prosperidad y motivo de festividad. A lo que hay que agregar que también es un espacio que genera los futuros procesos culturales. Por lo que los consumos nostálgicos no son iguales ni a la misma escala.

¿Cuántos circuitos de mercados existen? Igor Kopytoff (1991) señala que en la esfera del intercambio un mismo objeto puede ser concebido de diferente manera por dos o más sujetos. Lo ejemplifica con los tiv de la Nigeria central, quienes poseen tres niveles de intercambio. Cada nivel representa un universo distinto de intercambio mercantil, simbólico e incluso moral. Pese a ellos son capaces de moverse de un nivel a otro. Me interesa resaltar este punto, pues hay que ver como un producto puede saltar de un circuito de mercancías a otro en el contexto transnacional.

Por su parte, el crítico afro británico Paul Gilroy lo explicita con la diáspora cultural africana, al proponer la producción, circulación y consumo musical del rap, reggae y hip-hop. Expresiones musicales que surgen de la marginalidad pero que en cierto momento logra penetrar en las estructuras de las *maggiers* e impactar a niveles mundiales. Productos culturales que nacen en un circuito y tienen la capacidad de brincar a otro distinto. Hacen uso de las estrategias comerciales globalizadas, pero sin perder la capacidad de relacionarse con el nivel subalterno (Gilroy, 1987). Expresiones artísticas que tienen la habilidad de subir y bajar. Por lo que un mismo género musical mantiene dos circuitos diferentes, donde la esencia musical se adapta y va a la par de las cambiantes realidades sociales.

La expresión musical es racial y sonora, no sólo está integrada por la cultura afroamericana, sino también por las culturas mestizas del Caribe y las islas británicas. Entender a Gilroy no exclusivamente implica forma y género, sino una cuestión de geografía estética. Tradiciones que son trasladadas de una parte del mundo a otras a través de circuitos intensos de músicos, productores y mediadores. La idea es que la cultura e identidad negras son dinámicas y están en constante vínculo con otras, lo que llamó “lo mismo cambiante”.

En el mismo tenor Patricia Landolt, sostiene que hay una economía cultural transnacional, dividida en hegemónica y subalterna. La subalterna generada a través de circuitos de objetos y mercancías, que se vinculan a el mercado hegemónico (Landolt, 2004). Al igual que Kopytoff sostiene que los objetos no siempre son mercancías, ampliándose el circuito del intercambio. Su investigación la desarrolló entre los Estados Unidos y El Salvador, en los hogares de los emigrantes tanto en sus comunidades de destino como de origen.

El estudio de Landolt utiliza conceptos como de redes sociales, capital social y *embeddedness* o inserción; conceptos determinantes en las variaciones personales y comunitarias que se encuentran en los distintos tipos de prácticas económicas transnacionales. El estudio concluye

afirmando que el transnacionalismo económico forma parte de una estrategia de asentamiento transnacional, la cual, para el país de origen, representa un potencial de desarrollo económico.

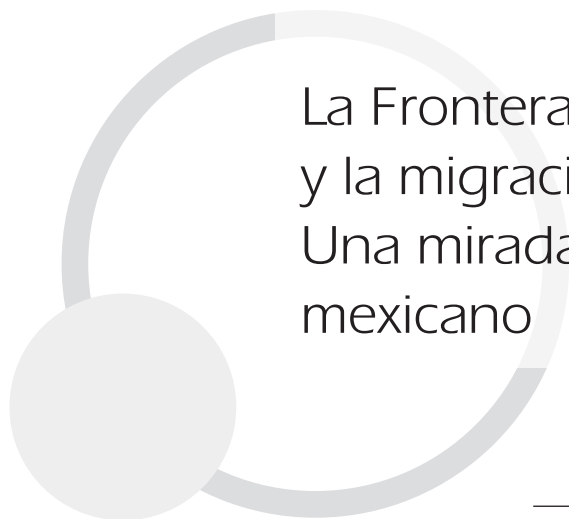
Al retomar el término de *embededness*, se tiene que un mercado se encuentra *enclavado* en otro modo de producción. Una red social de objetos y mercancías *includados* en circuitos de consumo cultural distintos. A una escala mayor es la economía informal *embededness* en la global (Gómez, 2004).

En los barrios transnacionales en los Estados Unidos no sólo se esta dando intercambio interculturales y transculturales entre los circuitos mexicanos y latinos, sino que existe un intercambio denso con otros grupos culturales. Razón por la que debe haber un acercamiento académico para entender el nuevo orden urbano, cultural y transnacional en México.

Bibliografía

- AHORRE 2005. Ahorre.com Servicio de Mercadeo. <http://ahorre.com/mercado/archivos/2005/04/>, Abril 29.
- ANDERSON, BENEDICT. 1996. *Comunidades imaginadas*, México, Grijalbo.
- APPADURAI, ARJUN. 1991. *La vida social de las cosas*, México, Grijalbo.
- BORUCHOFF, JUDITH. 1999. "Equipaje cultural: Objetos, identidad y transnacionalismo en Guerrero y Chicago", en Gail Mummert, *Fronteras fragmentadas*, Michoacán, Col-Mich.
- BOURDIEU, PIERRE. 2002. *La Distinción. Criterios y bases sociales del gusto*, México. Taurus.
- COMISIÓN ECONÓMICA PARA AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE 2003. *Pequeñas empresas, productos étnicos y de nostalgia: Oportunidades en el mercado internacional. Los casos de El Salvador y México*, México, D.F, 26 de diciembre, CEPAL.
- CRIADO, MARÍA JESÚS. 2002 "¿Perdurará lo 'hispano' en USA?", Real Instituto Elcano, Madrid.
- CRUZ BARCENAS, ARTURO. 2003. "La comida, vínculo entre México y sus migrantes, afirma experto", México D.F. Sábado 29 de noviembre, La Jornada.
- DÁVILA, ARLENE. 2001. *Latinos Inc. The marketing and parking of a people*. University of California Press.
- DIECK ASSAD, MARÍA DE LOURDES. 2003 Acercamiento al mercado hispano de Estados Unidos y Canadá 2003, *discurso inaugural*. México. D.F, 5 de junio. Secretaria de Relaciones Exteriores.
- DOUGLAS, MARY Y BARON ISHERWOOD, 1990. *El mundo de los bienes. Hacia una antropología del consumo. México*, CONACULTA-Grijalbo
- EL UNIVERSAL. 2005. "Triunfa oaxaqueño con comida mexicana en EU ", Notimex Jueves 05 de mayo http://www2.eluniversal.com.mx/pls/impreso/version_imprimir_supl?id_articulo=21244&tabla=articulos.
- FINANCIERO. 2002 "Productores de alimentos latinos se abren mercado en E.U.", *Centroamérica*, lunes 15 al viernes 19 de julio Número 61. <http://www.terra.com.gt/moneda/noticias/mnd7859.htm>.
- GÁNDARA, GABRIELA. 2003. "El VI Foro de Negocios Acercamiento al Mercado Hispano de Estados Unidos y Canadá", entrevista en radio UNAM. Versión escrita transmitido el 24 de junio.

- GILROY, PAUL. 1987. "Diaspora, utopia and the critique of capitalism." In *There Ain't no black un the Union Jack. The Cultural Politics of Race and Nation*. The University of Chicago Press.
- HERNÁNDEZ G. ABIGAIL. 2005 El consumo de la nostalgia, *Bancomext*, 03 de junio.
- HOSKINS, JANET. 1998. *Biographical Objects. How Things Tell the Stories of People's Lives*. New York, Routledge Press.
- HUYSEN, ANDREAS. 2002. *En busca del futuro perdido. Cultura y memoria en tiempos de globalización*. México. FCE.
- IGOR, KOPYTOFF. 1991 "La biografía cultural de las cosas: La mercantilización como proceso", en Arjun Appadurai, *La vida social de las cosas*, México, Grijalbo.
- LECHNER, NORBERT. 1984 *Notas sobre la vida cotidiana: habitar, trabajar, consumir*. FLACSO.
- LÓPEZ YUMÁN, FREDY Y LILIANA PELLICER. 2004. "Sabor chapín en el Mundo", Semanario de Prensa Libre, *Revista D fondo*, 01 de Agosto. <http://www.prensalibre.com.gt/pl/domingo/archivo/revistad/2004/agosto04/010804/dfondo.shtml>. No. 04.
- MINTZ, SIDNEY W. 1996 *Dulzura y poder: el lugar del azúcar en la historia moderna*, México, Siglo XXI.
- PORTES, ALEJANDO; LUIS E. GUARNIZO Y PATRICIA LANDOLT. "El estudio del transnacionalismo: sus trampas y la promesa de un campo de estudio emergente", *Ethnic and Racial Studies*, 22(3), pp. 217-237.
- SAGARPA. 2004. *Síntesis agropecuaria en Zacatecas*, 01 de noviembre. www.sagarpa.gob.mx/dlg/zacatecas/comunicacion/01-11-04.pdf.
- SUNKEL, GUILLERMO. 2002. "Una mirada otra. La cultura desde el consumo", en Daniel Matto (coord). *Estudios y otras practicas intelectuales latinoamericanas en cultura y poder*, Caracas, CLACSO/Facultad de Ciencias Económicas y Sociales de la Universidad Central de Venezuela, pp.287-294.
- TOP TRENES. 2003 "Visión estratégica de los mercados de productos de consumo", septiembre-noviembre http://www.toptrends.com/anteriores/sn2003/noticias_fabricantes.html#17



La Frontera Norte de México y la migración mexicana. Una mirada desde el lado mexicano

Tomás Serrano Avilés
Yesenia García Nájera
Grisel Hernández Cano

Introducción

El lector encontrará en este artículo algunas reflexiones de los significados de la migración laboral de los mexicanos a los Estados Unidos, esfuerzo realizado desde el lugar de origen.

Las aseveraciones presentadas no son inventadas, son ideas que nacen de la observación directa del fenómeno estudiado con la mayor objetividad posible.

Sin duda alguna, cuando la migración internacional de los mexicanos a los Estados Unidos termine, la memoria colectiva buscará en éste y el resto de trabajos similares la forma de entender la complejidad del fenómeno de estudio.

El trabajo consta de seis breves ensayos: lo que significa la Frontera Norte de México, la visión que tienen los *estadounidenses* hacia los mexicanos en general traducida en el concepto de *Alien*, y la pobreza, trama en la que los mexicanos intentan escapar con este tipo de movilidad laboral.



Como el agua,
que invariablemente descubre su camino,
los brazos mexicanos se derraman
en el mercado laboral estadounidense.
Los mexicanos encuentran un sitio de remanso
en la “tierra prometida”.
Lugar a donde han llegado otros con anterioridad,
espacio donde se adoptan vínculos de amistad y fraternidad,
imaginando y construyendo
siempre una hermandad
por efecto del paisanaje

La Frontera

La Frontera Norte de México es un mundo de ilusiones, pasiones, sueños y añoranzas. La región se desborda de gente que intenta pasar al Otro Lado por todos los medios posibles. Es gente que viene a pie, en autobús, en avión o en barco, es gente con un solo destino: cruzar a los Estados Unidos.

Figura 1

Cruzando la Frontera México-Estados Unidos, 2008.



Los que pasan, por las noches, cortan las cercas, y los que las vigilan, durante el día las cosen y se esfuerzan por abarcar todas las rutas posibles de escape. Para eso están organizados en cuadrillas de trabajo. Los primeros, taladran los caminos de la esperanza, y los

segundos, por el contrario, bloquean las rutas que han construido los pobres, los invasores. Unos cortan las cercas por la noche, y los otros las cosen durante el día, ese es el trabajo simbiótico entre pobres y ricos.

La Frontera es una línea muy delgada
entre la vida y la muerte.
A cada paso, a cada respiro,
vas dejando la vida en el camino.
En los espinos, en la vereda pedregosa
que han trazado los vecinos.

El recorrido es como un gran bazar.
Hay gorras, chamarras, mochilas,
playeras, galones, bolsas y latas.
Cruzas cerros, valles y barrancas.
A tu paso, las rocas se desprenden
y te orillan al precipicio.
Pero, no pasa nada.
Alguien te cuida
¡Seguramente desde el cielo!

A la hora del levantón...
La esperanza crece.
Ya estás en territorio Americano
¡Sientes que es hora de volar!
Pero... te cortan las alas...
La esperanza ha muerto.
Es hora de regresar a casa.

La Frontera Norte de México es también una coladera que deja pasar a los más ricos y detiene a los más pobres.

Los primeros, los más afortunados, pasan con documentos falsos por las garitas como si asistieran a la conquista de Troya o cruzan agazapados por las regiones más inhóspitas y alejadas para burlar a la Migra. Triste historia la de los mexicanos que enlutan sus hogares en las temperaturas extremas de frío y calor en el desierto del Sásabe, o mueren ahogados en las aguas del Río Bravo, o dejan la vida en los caminos al ser perseguidos por la patrulla fronteriza.

Los segundos, los más desafortunados, viven felices en las ciudades fronterizas en el Norte de México. Es cierto, perciben sueldos miserables en las maquiladoras, pero su ingreso lo complementan incrementando el número de familiares con empleo. Además, están como si vivieran en su pueblo que se encuentra un poco más al sur, pues, sus vecinos son precisamente sus familiares y amigos o cuando menos aquellos que nacieron en su mismo

estado. Así es como si nunca hubieran dejado la tierra, sólo que en la Frontera viven en los cerros, habitan casas más endeble y tienen un destartado vehículo, que más que resolverles los problemas de transporte, les causan una serie de dificultades, porque los lleva con retardo o los ausenta de sus empleos.

En las últimas fechas, la política estadounidense que contiene la migración laboral mexicana se ha vuelto más agresiva ocasionando el aumento en las muertes en el desierto. Ahora más que nunca, la gran mayoría de los cruces en la Frontera se hace casi con exclusividad por dos frentes: por El desierto del Sásabe (Sonora), o por la terminal del ferrocarril que viene del sur en Nuevo Laredo (Tamaulipas). Estas dos regiones son la punta de lanza de los desamparados que huyen del hambre. En ambos territorios tienen que burlar las alimañas que los acosan, las que viven del negocio del tráfico de personas.

Figura 2

El final del camino: Altar (Sonora), 2008.



La Identidad

La identidad es la forma en que se organizan las diferencias. En la migración mexicana a los Estados Unidos, la identidad se construye de manera brutal a pesar de que la naturaleza humana tiende hacia lo positivo, y en realidad, la vida en común entre mexicanos y la gente de otros pueblos debía ordenarse en una ambiente de hermandad.

En la construcción social de las diferencias hay secuelas de impunidad y de violación de los derechos humanos de los mexicanos debido a su condición de vulnerabilidad. Para ejemplificar esto citamos cuatro casos:

Figura 3

Aquí empieza la verdadera Frontera: El desierto del Sásabe (Sonora), 2008.



En diciembre de 2006, a un mexicano, mientras corre de regreso a su país, un agente de la policía fronteriza le dispara por la espalda a tres metros de distancia usando balas expansivas. Lo mata y el gobierno federal mexicano sólo declara: —hay que dialogar, dialogar y dialogar [...] Parece una protesta de una cucaracha contra un elefante.

A propósito de este insecto, un fin de semana, en un solitario hospital de Phoenix (Arizona), en 2007, mientras un mexicano acompaña el parto de su esposa, después de que nace su hijo tiene que soportar los insultos del médico que trajo al mundo a su vástago, quien sale eufórico gritando: —¡Ya nació otra cucaracha!

A otro mexicano en Los Ángeles (California), en el 2007 le rompen el cráneo de un cobarde batazo por la espalda, ya que, un joven anglosajón lo percibe como un insecto al que hay que aplastar, y, de haberle dado un golpe más el mexicano no estaría vivo, fue dar al hospital y le colocaron una placa metálica. Esta persona, hoy adeuda cerca de trescientos mil pesos al sistema de salud estadounidense, y el reporte policiaco declara que sólo fue intento de asalto.

Finalmente, en el 2007, un mexicano originario del estado de Guerrero es inmolado, fallece y es transportado a su tierra natal desde la ciudad de Nueva York, y todo porque afeaba la ciudad.

Por otro lado, Latinoamérica cada vez más se parece a los Estados Unidos. En años recientes tuvimos la oportunidad de viajar a Guatemala, El Salvador, Nicaragua, Costa Rica,

Panamá, Colombia, Ecuador y Brasil y se puede observar que la edificación de las ciudades se hace bajo el modelo de construcción estadounidense, es decir, usando materiales baratos como son la madera para hacer las estructuras de las casas y las hojas de yeso para cubrir las paredes. No obstante, en estos países hay cemento para hacer edificios más sólidos y seguros. Al recorrer estas calles, el cuerpo se estremecerse sólo de imaginar que se camina por cualquier ciudad estadounidense, sólo que en Latinoamérica, las casas parecen una caricatura de la copia original.

Uno no se imagina quién hace estas casas tan mal hechas. Por supuesto que esta situación se explica porque en Latinoamérica parecen no respetar las normas de construcción, por eso se utilizan materiales de rehuso. Es decir, se usan desperdicios de casas derribadas que tienen poca resistencia y escasa durabilidad. Tal como dicen los que saben: “lo barato sale caro”, y, en el corto plazo, si bien los latinoamericanos resuelven sus necesidades de vivienda con materiales baratos, en el largo plazo la avalancha inmisericorde de la moderna economía les cobrará la factura y les obligará a derribar y a construir nuevas viviendas de acuerdo con las normas internacionales de calidad, entonces, sólo hasta entonces, habrá que vender su alma al capital financiero, quien será el que despoje a los actuales propietarios de sus endeblas construcciones, y los arroje a la calle sin misericordia para construir un *Mac Donalds* o un *Oxxo*.

A su vez, en la migración internacional de los mexicanos la identidad se construye con significados objetivos y subjetivos. Lo ejemplifico: se es estudiante porque esta persona se ve como tal en los ojos de sus compañeros y del profesor, y éste, asume este rol, porque los demás lo miran de esta forma. Este es el mecanismo con el que los mexicanos se asumen en esta nacionalidad y los estadounidenses en la suya, y los japoneses en la propia, y así sucesivamente; es decir, la identidad nacional se asume en la construcción social de un “nosotros” y un “los otros”.

Con este mecanismo pues, en México, los retornados les gusta dar órdenes a sus familiares en inglés. Con este mismo lenguaje usan “malas palabras” para sus amigos o piropean a las muchachas que ven pasar. En este país es muy frecuente escuchar *brother, parkear, I m hangry*, etcétera. Lo importante es mostrar a todos que se extraña a los Estados Unidos, y para este fin, se recurren a las argucias de distintos tipos que demuestran que ya se ha estado en ese mítico y lejano país.

A los niños se les corta el cabello a la usanza de los marinos estadounidenses. Los jóvenes, por decisión propia adoptan esta apariencia física imitando los marcos de referencia de sus familiares y amigos, y a veces hasta de los traficantes de personas. Estos últimos son los que retornan con más frecuencia y les causan admiración, porque localmente se han ganado el prestigio como personas adineradas y valientes.

La migración es un cabezal¹ que hace que los jóvenes no exploren otros caminos para dejar atrás la pobreza, porque saben que tienen las pruebas de éxito en sus manos, en los marcos de referencia que construyen sus familiares o en todos aquéllos que llegan con dóla-

1 El cabezal se amarra a la cabeza de los animales de tiro para que sólo miren un surco en la siembra o en la escarda y caminen por él sin pasarse a otro.

res, vehículos, modas y prestigio. Por eso, este fenómeno hace que los jóvenes no lean que hay otras opciones como la educación, opción que les puede ayudar a vivir mejor. Por eso aparecen brotes de violencia entre migrantes y profesionistas debido a que la desigualdad social entre ambos grupos parece ya no existir más.

En México, los maestros, día a día lucha con el sueño de los estudiantes para ir al Norte. Los profesores tienen un margen de maniobra muy corto con ellos, y falsamente les prometen que si estudian les va a ir mejor, pero los alumnos casi nunca les creen.

La migración internacional es también una carrera contra el tiempo en la que todos los jóvenes están inscritos. Para ellos, el que sale más rápido gana y el que se queda en el lugar de origen pierde. Aquí, los jóvenes piensan falsamente que entre más rápido se vayan es mejor. Aunque, en los Estados Unidos, por su estatura y peso no puedan trabajar porque no aparentan ser mayores de edad.

Las adolescentes esperan con paciencia a los retornados a fin de año. Para esto ha transcurrido el tiempo preciso para que su cuerpo se transforme dejando de ser niñas al de una mujer. Cuando esto pasa se apostan en la parte más visible del pueblo por donde esperan el paso de los jóvenes migrantes, quienes sin pensarlo mucho adulan a su paso a las jovencitas que se les ofrecen. Luego de un rápido arreglo hasta en una semana se concreta la boda, escenario donde nuevas jovencitas aprovechan para contactar a otros retornados y engancharse a las redes de un nuevo matrimonio *express*.

En el mercado del matrimonio, los migrantes de retorno parecen desbanicar a los demás, porque se perciben como adinerados y que pueden resolver el problema financiero de sus parejas.

La celebración de nochebuena
es sin papá y sin hermanos.
Es el tiempo que lloran mis ojos
porque mamá no aguanta la distancia.
Un dolor en el pecho no me deja respirar,
y es que no se hay nada que celebrar
cuando se tiene una cena sólo para dos.
Es cuando al espíritu navideño
se lo llevó el sueño americano.

El Norte ofrece una cosa y te da otra.
Ofrece buena paga y te da duras jornadas de trabajo,
te discrimina y te deja solo.

En una familia dividida
la navidad significa tristeza.
Los hombres en Oklahoma,
y las mujeres en Pachuca...

Figura 4

La Florida (Hidalgo, México) parece ser el único lugar del país donde existe un monumento al dólar, motivo de adoración colectiva en las festividades del mes de diciembre, cuando la población regresa a casa.

**Los Alien**

La industria cultural de Holliwood recuerda a los migrantes como los invasores que se quieren apoderar de los Estados Unidos. Con esto, hay gente desquiciada que cree que se trata de un plan fraguado por el gobierno mexicano de invadirlos silenciosamente para recuperar el territorio que le quitaron a México a mediados de mil ochocientos. Por otra parte hay muchos académicos estadounidenses que señalan a los migrantes mexicanos como responsables de quebrar los sistemas de salud y educación. Otros en cambio son más incisivos y los culpan de elevar la criminalidad y de quitarles el trabajo.

Así que, según el color de la piel, los mexicanos son vistos como criminales. En los supermercados parecen activar el peligrosímetro que se enciende cuanto más es oscura la piel. Los mecanismos de vigilancia de los empleados se ponen al rojo vivo, y como dicen en Tijuana, a los mexicanos los traen *asoleados* de principio a fin, y cuando se acercan a pagar los discriminan pasándolos detrás de la fila y cobrando primero a los blancos, al fin que los otros deben aprender a esperar, porque seguro que la tienda no es para ellos.

¿Qué hacen los mexicanos en los Estados Unidos? Al recorrer sus barrios con algunos de ellos uno no deja de estremecerse porque siente que camina por un terreno minado, donde la policía o el resto de grupos sociales tienen no tienen asegurado salir con vida. ¡Es como la canción de La Calandria que está en una jaula de oro! A pesar de que ganan salarios ele-

vados, esos de primer mundo, este recurso es alcanza para vivir bien en los Estados Unidos, pero es bastante limitado para enviar dinero a casa.

La industria cultural de Holliwood concibe a los mexicanos y al resto de inmigrantes como insectos. Por ese motivo quizá se usan metodologías para atrapar y detener a insectos en la línea fronteriza con México. Así se justifica que los *pollos* se rosticen encadenados al sol en el desierto de Arizona, se les mantenga a punto de congelación en los autos cuando apenas traen unas garras, o se les deje morir sin misericordia alguna en el calcinante desierto a pesar de que los agentes de migración los observan avanzar moribundos todavía en busca del sueño americano.

El derecho no reconoce que todos somos migrantes. No obstante, siempre hay alguien que se conduele de que mueran más personas durante el viaje. Aunque luego tienen que enfrentar a la *justicia* por salvarle la vida a los extranjeros. Lo mismo pasa en los Estados Unidos que en México. A los activistas que rescatan moribundos en el desierto se les apresa, y a los mexicanos que alimentan a centro y sudamericanos como ocurre en El Ahorcado (Querétaro), igual, se les amedrenta con la cárcel.

Figura 5

Publicidad que intenta sensibilizar a la población para que sea más tolerante con los inmigrantes.



Los migrantes de la pobreza

La migración internacional de los mexicanos es una tragedia. Para los académicos y de manera especial para aquellos que tienen obediencia inexorable al Estado, en México no emigran los más pobres. Todos ellos se empeñan en ocultar que en este país no hay pobreza y que todos somos ricos. Es absurdo dialogar con la mayoría de investigadores que no tienen ni la sensibilidad ni el conocimiento de lo que significa dejar el país por la necesidad social que sea.

Mientras tanto, los contingentes mexicanos que salen a los Estados Unidos lo hacen con una intensidad equivalente a casi a el medio millón al año. Son los desamparados de la fortuna que resuelven su dolor engrosando la flecha de la válvula de escape.

Son los más frágiles, los que la mesa de ajedrez ha marcado con los colores más inciertos y los ha ubicado en los niveles de desigualdad más impresionantes. Ellos caminan detrás de sus hermanos más hábiles, de los mejor formados, los que tienen una mejor situación social en general. Mientras ellos se arrojan a sí mismos al abismo con incontables desigualdades de las que son los menos responsables, pues la mayoría de mexicanos en los Estados Unidos tiene niveles de escolaridad inferiores a la educación secundaria, y es que ¿quién puede estudiar cuando se tiene hambre? cuándo no se tienen los zapatos que en la escuela exigen íntegramente boleados, o cuando los reprueban en la última materia del bachillerato sólo porque no tienen el dinero que se necesita para elaborar una absurda maqueta!

Como presas de campo atraviesan la línea fronteriza escapando de los depredadores que organizados los acechan en el camino. Ellos marchan en línea recta, con una exactitud impresionante, sólo hay que llegar a la ciudad y buscar una construcción para trabajar de albañil o ayudante de éste. En los Estados Unidos, en el 2008 dos de cada tres trabajadores se ubica en el sector de los servicios. Ahí los mexicanos pobres, los de la clase social más baja recientemente construyen las ciudades. Tiempo atrás sus abuelos indígenas edificaron la ciudad de México. Es hora de pegarle a lo grande, aunque el sueño americano resulte una pesadilla de la que pocos pueden despertar.

Mi hermano mayor, desde niño trabajó en la Ciudad de México. De ahí al ver que no hacía nada se fue a los Estados Unidos. Hoy, hace diez años que no lo veo. Pero tengo la esperanza de que algún día llegue a casa y pueda darle las gracias por apoyarme económicamente.

Claro, cuando tiene dinero me apoya, cuando no, ni modo. Yo lo entiendo, cuando hoy dice que ya no puede apoyarme, porque él nos entregó su vida a mí y a mis hermanos. En la actualidad, a sus treinta y cuatro años nos dice desde Estados Unidos que se casa. Por lo que le deseo que sea feliz, lo merece, por todo lo que hemos sufrimos juntos ¡Que Dios sepa darle una familia y una vida dichosa, porque es un hombre trabajador! (Verónica González, Alfajayucan (Hidalgo) Cita de Tomás Serrano, 2007).

Figura 6

Verónica González y hermano(a)s frente a su casa en 1988, en la Nopalera (Hidalgo, México). El niño es el migrante internacional que ayuda Verónica para que estudie la Universidad en el 2008. La casa es el reflejo de la impresionante pobreza familiar, lugar de donde las personas escapan del hambre.



Las remesas de sangre

En la Frontera también se cruzan el dinero y las personas. Las divisas son para mantener a los que se quedan o para construir un hotel como el Hilton. La gente que se va es explotada en condiciones de semiesclavitud, en un horario e intensidad tal que sólo pueden soportar las bestias. Por eso, las noches parecen muy cortas para ellos, pues se usan para recuperar las energías perdidas, y para calmar un poco los dolores del cuerpo debido al excesivo trabajo.

Son las remesas de sangre porque para ganar este dinero hay que hacer trabajos de burros, hay que volverse una bestia para aguantar el extenuante trabajo en el que no hay tiempo para conversar, para descansar, para ir al baño y a veces hasta ni para respirar. Al principio, los trabajadores se sienten como prostitutas porque van a buscar a los patrones a las esquinas, proceso al que se le ha llamado palmear. Ahí hay que poner buena cara, mostrarse agradecido al ser tomado en cuenta, siquiera cuando el patrón se digna a mirarlos. Hay que mostrar obediencia y sumisión de vencidos o tal vez imaginarse como un esclavo que se vende al menor ofrecimiento. En esta situación ¡lo que sea basta con tal de conseguir algo para comer!

Figura 7

Carlos Casas, migrante con documentos sale a la pesca a Alaska en dos periodos anuales de menos de tres meses cada uno. En este periodo, trae a casa alrededor de 300, 000 pesos, producto del trabajo internacional.



Los dólares esclavizan a la gente en una economía llamada posmoderna. En México, a partir de los años ochenta, el país tiene el predominio en el total de inmigrantes en los Estados Unidos. Hasta el 2008 hay más de once millones de mexicanos. Son los que se han vuelto fanáticos del dinero verde y deslumbran con lo que pueden a los no migrantes, y este proceso se ha hecho muy intenso en las últimas cuatro décadas.

Es la era del libre mercado de las mercancías y las personas. Lo cual es una falacia y de esto pueden dar cuenta los grandes contingentes que no pueden llevar a casa lo que han comprado con el sudor de su frente. Y es que para llevar a casa la camioneta, el coche o el equipo electrónico hay que convertirse en malhechores y viajar por las noches para no ser detenidos por la policía o la aduana mexicana, actores que quieren su parte del botín para dejar pasar los artículos, y eso que a ellos no les ha costado nada, pues sólo tienen una placa con la que roban a los desamparados. Aunque, las menos de las veces, los migrantes trasladan armas y hasta drogas, mismas que se usan para envalentonarse delante de los ojos de los que se han quedado, de los que no han probado las mieles del poder que les confieren tales artículos de consumo. Así, la violencia estalla y se incrementa en los lugares de origen, tal vez en la misma intensidad con que crece la migración.

El poder se practica socialmente. En México, en una miscelánea o una cantina es común que los que escuchan no sean culpables de su ignorancia. La publicidad de la violencia la ofrecen los migrantes, y se les hace agua la boca. El discurso se escucha como algo mágico. El lenguaje dominante es la del *cow boy* que concibe que la vida tiene un escaso valor, y que

en forma despiadada puede terminar con la de algún perdedor: —¿Cuánto puede valer? Lo pago y me regreso “pa tras”.

La economía mundial crece hacia puntos específicos en expansión ¡Bienaventurados todos aquellos que habitan las regiones que se suben al carro de la economía! porque en ellos el consumo los perpetúa al igual que lo hace la expansión de la riqueza. Pero ¡pobres de las personas que quedan fuera de la dirección del mercado en crecimiento! porque en estas tierras la gente muere mucho más aprisa que los que comen más y mejor. Son los elegidos por la mano invisible del mercado, que con su toque mágico elige quienes deben morir de hambre y quienes no. Lo primero ocurre en el interior de cada país y en algunos se generaliza como en los países africanos, de Centro y Sudamérica y Asia.

En México, las cosas parecen cambiar muy poco. La gente gana como lo hace alguien del primer mundo y sigue comiendo y viviendo en las mismas condiciones del tercer mundo.

Muchas casas recién construidas se habitan en “obra negra” porque no se puede creer que sea tanta la suerte para dejar de vivir como los animales, o se siguen comiendo nopales y frijoles, al mismo tiempo que se consumen *pizzas, hot dogs y hamburguesas* porque se les extraña.

Mientras tanto, las remesas son ordeñadas en las casas de cambio, o son arrebatadas en las rutas informales por criminales organizados. Pero, lo común es que sólo engruesen los bolsillos de los dueños de los negocios asentados en los lugares donde se concentra el comercio de bienes y servicios. Esto ocurre precisamente en los lugares más prósperos de México.

Las remesas no hacen la diferencia. No sirven para que la gente deje de ser pobre. Pero, al elevar los niveles de consumo de los hogares que las reciben hacen que las familias no receptoras de remesas se sientan más pobres. En consecuencia, la evidencia objetiva de la llegada de dinero sólo sirve para perpetuar la migración, provocando que cada vez más personas decidan migrar en la falacia de que con esta estrategia dejarán de ser pobres, y se dejan deslumbrar por los marcos de referencia que tienen en sus vecinos, quienes los ilusionan luciendo sus autos delante de ellos.

Sin embargo, un migrante con imaginación es capaz de invertir su dinero en un negocio que lo multiplique de una forma tal que le permita satisfacer sus necesidades más apremiantes, sean éstas de prestigio, confort, seguridad, salud, etcétera.

Pero, la gran mayoría, después de poner pequeñas empresas como por ejemplo de carpintería, lavado de autos, herrería, vidriería, tarde o temprano reanudan de nueva cuenta el viaje internacional, con el que se han acostumbrado a vivir, a pesar de la separación de la familia y de los nuevos y mayores peligros a la salida de casa.

Los niños abandonados

Con la salida, los padres son felices ganando dólares, pero a cambio pierden a sus hijos ¡Cuánta tristeza llega al pequeño corazón de tantos niños! Por ejemplo, y aunque no vale la pena señalar el nombre del estado de origen, que, en grandes números llega a ocupar el nada

honroso primer lugar en el orden de importancia de la procedencia de los niños que llegan solos a la Frontera y que van en busca de sus padres.

En este proceso de búsqueda siempre hay alguien dispuesto a ayudarlos en el camino. Hay quienes les dan dinero, comida, hospedaje o los trasladan. ¿Quién no se conmueve con el llanto de un niño?

Al final, en la Frontera, recientemente, la policía mexicana captura a los niños y los retorna a su lugar de origen ¡Cuánto dolor y frustración hay en sus miradas a causa de no poder alcanzar la meta definitiva ¡Qué injusta es la vida, que les niega a estos niños la oportunidad de reunirse con sus seres queridos! Y tal vez aprovechar la última o quizá la única oportunidad de cumplir su más anhelado sueño. Pero es mejor, hasta lo que se ve que es malo es lo más correcto, porque los niños solos no van a poder cruzar esa “tierra que no es de nadie”. Son muy vulnerables en ese mundo donde el más fuerte se come al más débil, lugar donde el gobierno mexicano no ha podido intervenir para poner orden en esa “tierra sin ley” ¿Qué caso tiene seguir en el camino para que los niños sean más agredidos y los lastimen más de lo que lo han hecho sus padres desde el día que los abandonaron?

Migrar es dejar solos a la esposa y los hijos.
Es no tener papá por muchos años.
También significa tener con que comer,
Pero, a costa de la infelicidad.

Es ver llorar a mamá por las noches.
Es enviar fotos, dibujos a alguien que no conoces,
Pero, que extrañamente, adoras como a un Dios.

Es sentir lejos a papá en tus cumpleaños.
Es no tener quién te acompañe
en tus graduaciones escolares.
Es también recibir felicitaciones,
y llorar mientras las recibes,
porque no tienes la imagen del que las envía.

En algunos inviernos, cuando papá suele llegar,
la vida parecen vacaciones.
El trata de recuperar el tiempo perdido.
Luego, en enero
¡otra vez lo mismo: la despedida!

Así las cosas, los hijos hubieran preferido comer frijoles y nopales, pero a cambio de tener a sus padres con ellos. En la mayoría de los casos aparecen la vagancia, el ocio, y los

vicios debido a la falta de una figura que les imponga límites a su comportamiento en general. Los niños por sí mismos reclaman a sus padres que se queden con ellos. Esto siempre ocurre cuando se sienten capaces de enfrentar a sus progenitores, y, generalmente es hasta la adolescencia o posterior a esta etapa cuando los hijos reclaman la presencia de sus padres y los obligan a detener la migración.

Algunos hijos son más incisivos y no dejan que sus padres salgan de nueva cuenta al siguiente viaje internacional: –No ¡No vale la pena quedarse sin papá a cambio de mil pesos mensuales! –señala Manuel Ramírez de 12 años en el 2008– Yo te doy los mil pesos ¡pero quédate! Ya veré si trabajo de día y de noche, pero te pago mil pesos para que te quedes, y además, te pago mil pesos más ¡pero, por mi abuelo! A ver como le haces. Soy capaz de trabajar en una gasolinera por las noches y traer a casa dos mil pesos al mes, pero te quiero aquí y también a mi abuelo, a quien no conocí ¡A ver cómo le haces!

El resentimiento es muy intenso. Los hijos ahora son dueños de una casa nueva, o tal vez de un auto, pero no de papá, y a veces ni de mamá. Estos personajes se definen como los del teléfono, se han cosificado e insensibilizan todo lo que tiene que ver con relacionarse con los demás. Los padres se han vuelto seres completamente desconocidos, a los que se les ama y también que se les odia.

Los niños abandonados que asisten a las escuelas son muy solitarios. En cuanto pueden agreden a los demás niños. Toman por asalto los juegos porque no quieren ver reír a sus compañeros, más bien desean verlos llorar como ellos lo hacen permanentemente en su interior. Les quitan la comida a los otros. Son más fuertes o se hicieron insensibles al dolor y no les importa ser golpeados porque las lágrimas se acabaron de tanto llorar a papá o a mamá.

Los Estados Unidos les han quitado a sus padres a un sinnúmero de niños y jóvenes. Cuando éstos crecen ha llegado el momento de detener su absurda migración, porque el abandono que sienten no es un asunto fácil. Es muy complicado quedarse sin padres, porque Estados Unidos se los llevó en un viaje que parece no tener retorno.

La casa y los niños están en completo abandono ¿Para qué vivir cuando sienten que a nadie le importan? Hasta parece absurda la terquedad de los maestros de obligarlos a asistir a clases cuando se está solo, tan solo que es mejor no hablar con nadie, pues nadie está tan solo como ellos mismos...

Reflexiones finales

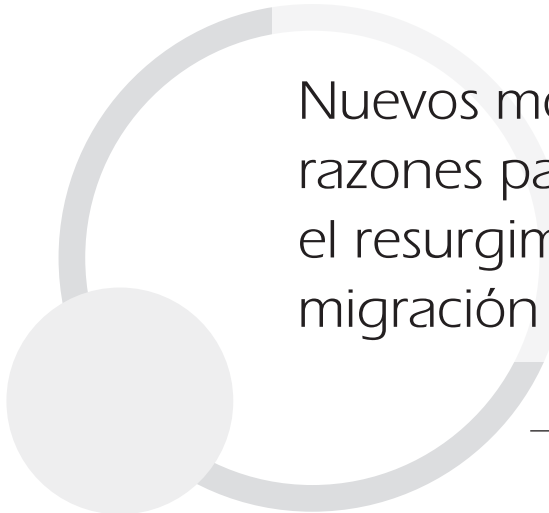
En este artículo se hace la lectura de de la migración laboral de los mexicanos a los Estados Unidos realizada desde el lugar de origen. Las observaciones son de enorme utilidad para cuando este tipo de movilidad laboral termine, y el público necesite comprender el fenómeno de estudio. Es preciso señalar pues, que ahí radica el valor de este esfuerzo por registrar en forma fiel un fragmento de esta realidad.

Los seis ensayos se ofrece la imagen de la parte real de la migración mexicana a los Estados Unidos y constituyen un esfuerzo de síntesis por ofrecer un panorama acerca de lo que es la Frontera Norte, del racismo *estadounidense* y la pobreza, problema del que los mexicanos intentan escapar con este tipo de movilidad laboral.

El trabajo es una aportación que ilustra la indefensión social histórica de los mexicanos en su propio territorio y en el extranjero, es un proceso sumamente complejo que cuya expresión adquiere significado en la precariedad económica, en la vulnerabilidad social y en la discriminación cultural. La salida de mano de obra mexicana impacta con toda su fuerza a las familias mexicanas, cuya realidad se muestra subordinada a las fuerzas económicas trasnacionales.

En este breve esfuerzo, para los autores significa beneplácito porque podemos describir el impacto social de la migración, pero, al mismo tiempo, al final nos sentimos mejor al aligerar el peso que para nosotros representa la migración que nos ha quitado a alguien muy cercano, éste es pues el motivo que nos induce a poner toda nuestra sensibilidad.

Sin duda alguna, cuando la migración laboral de origen mexicana a los Estados Unidos termine, el trabajo fructificará de manera consistente en las nuevas generaciones, pues quedará el registro de la aguda observación nuestra junto a la de los demás estudiosos del tema.



Nuevos motivos y viejas razones para migrar: el resurgimiento de la migración en Pachuca.¹

José Aurelio Granados Alcantar.²



Introducción

En las pasadas tres décadas, pero especialmente desde la década de los ochenta, emerge en México un nuevo patrón de distribución de la población. Los indicios que apoyan esta conclusión destacan el debilitamiento del poder de atracción de las principales metrópolis del país, el elevado crecimiento demográfico registrado por un numeroso grupo de ciudades de tamaño intermedio, la multiplicación de las opciones migratorias que ofrece un sistema urbano en expansión y, en consecuencia, la cada vez mayor intensidad de la migración urbana-urbana y metropolitana-urbana (Aguilar, Graizboard y Sánchez, 1996; Negrete, 1999; Conapo, 2000). A la luz de estos cambios ha surgido un nuevo proceso de distribución espacial de actividades y población, el crecimiento de las ciudades de tamaño medio en centros relativamente próximos de las grandes zonas metropolitanas del país, entre otras sobresalen Saltillo (2.8%), Cadereyta (5.0%), Tepatitlán (3.3%), Querétaro (3.6%), San Juan del Río (4.7%), Pachuca (3.4%), Tulancingo (2.8%), Toluca (3.4%), Cuernavaca (3.3%), Cuautla, San Martín Texmelucan (2.5%), Tehuacan (3.9%), Tlaxcala (3.1%), y Apizco (2.9%) (Anzaldo, 2004, p32).

Así en México se consolida un proceso de desconcentración poblacional empujado por la migración, que si bien significa un mayor dinamismo de las ciudades intermedias, se asocia a

1 Esta trabajo fue presentado el 13 Encuentro sobre Desarrollo Regional en México, AMECIDER, 2008.

2 Profesor Investigador del Área de Sociología y Demografía de la Universidad de Autónoma del Estado de Hidalgo



un patrón de consolidación de áreas metropolitanas extendidas que se convierten en entidades urbanas de nuevo cuño y con enormes potencialidades y requerimientos. También, a raíz de este proceso varias discusiones han surgido sobre la redistribución espacial de actividades y población. Sin embargo, en el debate han estado ausente las causas o motivos, las consecuencias de esta gran corriente de personas de las áreas metropolitanas hacia sus áreas vecinas. En los países desarrollados, se acepta que la migración de personas del área metropolitana hacia sus periferias o localidades cercanas se hace por motivos residenciales, pues su objetivo es mejorar las condiciones habitacionales de las personas o su familia por el simple cambio de vivienda (Modens, 2003). En Estados Unidos se acepta que el crecimiento extensivo o suburbanización de las áreas metropolitanas, es resultado del traslado de grupos medios y acomodados, que dejan la ciudad central para actividades no residenciales, para grupos pobres o segregados, como zonas en decadencia (Rodríguez, 2004). La expansión periférica de las ciudades en México probablemente difiera de esta realidad. Por lo tanto, cabría preguntarse qué tanto estos acontecimientos se aplican a la realidad mexicana, caracterizada por veinte años de continuas crisis económicas; ante este contexto investigadores como Gustavo Garza (1990) han llegado a sostener que en México lo que hay es un simple proceso de urbanización sin crecimiento económico. De ahí la importancia de conocer las causas y los motivos de los flujos migratorios en las ciudades contiguas a las grandes Zonas Metropolitanas.

En México, como en América Latina la investigación urbana ha sido, en primer lugar una investigación sobre la gran ciudad, porque las grandes ciudades no sólo son centros de innovación sino también focos de crisis de problemas sociales y ecológicos. De ahí que la Zona Metropolitana de la Ciudad de México (ZMCM) ha sido objeto de estudio en la gran mayoría de las investigaciones sobre este fenómeno, los cuales han puesto de manifiesto la importancia de la migración en los cambios recientes de su dinámica demográfica (Chávez y Serrano, 2003). Según Rodríguez (2004) son varias las razones por las cuáles la migración hacia las áreas metropolitanas en América Latina son las más destacadas por los investigadores del tema: a) la relevancia económica y política de estos conglomerados; b) su enorme peso demográfico en los asentamientos nacionales de asentamientos humanos de la región; c) la evidencia del periodo 1950 –1970, durante el cual el flujo de migrantes hacia las áreas metropolitanas fue ingente y sostenido, hasta generar una gran preocupación por las implicaciones a largo plazo de mantenerse tales corrientes (Rodríguez, 2004, p122). Pero la mayoría de estas investigaciones han sido de carácter muy general y con datos muy agregados. Sin embargo en México, la investigación es escasa para las otras dos grandes áreas metropolitanas del país (Guadalajara y Monterrey), y, a pesar de la importancia que tienen las ciudades medias hay muy poco análisis sobre los efectos y las transformaciones que estos contingentes tienen en estas áreas de recepción. Así como, un desconocimiento de las motivaciones que tienen los diferentes flujos migratorios que actualmente confluyen en las ciudades medias. Analizar estas migraciones debe ser el punto de partida para avanzar y mejorar las actuales y futuras políticas de fortalecimientos a las ciudades medias. De ahí el interés del presente trabajo, de querer analizar los flujos migratorios en la Aglomeración Ur-

bana de Pachuca,³ ciudad que se ha beneficiado de las corrientes migratorias de la ZMCM y los de su propio estado: Hidalgo.

Para entender mejor las dinámicas de este proceso, realizaremos un análisis de los migrantes que residen en el área metropolitana de Pachuca. El estudio explora la movilidad residencial y el empleo de estos migrantes una vez asentados en la ciudad, la fecha de llegada de estos migrantes. Asimismo, trata de conocer los diferentes motivos que tuvieron las personas que realizaron su cambio de residencia. Con esto, se busca entender los procesos locales migratorios dentro del actual patrón de distribución poblacional. Aunque, estamos conscientes que este trabajo no se puede generalizar a cada proceso migratorio local porque cada uno de ellos corresponde a distintos procesos históricos y territoriales en las que se sitúan estas relaciones.

El crecimiento poblacional de la ciudad de Pachuca

En las últimas décadas la población de la ciudad de Pachuca casi triplica su monto de población, ya que en 1980 contaba con 110.351 habitantes, y para el año 2005 alcanzó 327.063 habitantes. El crecimiento poblacional de Pachuca en estos años provocó la expansión de la ciudad hacia las localidades vecinas en el mismo municipio y la creación de asentamientos humanos en la superficie perteneciente al municipio de Mineral de la Reforma, conformando un proceso de conurbación entre la ciudad de Pachuca y esas localidades. Por tal motivo, en 1990 diversas instituciones gubernamentales (el Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática (INEGI), el Consejo Nacional de Población (CONAPO) y la Secretaría de Desarrollo Social (SEDESOL)) reconocen como nueva Zona Metropolitana de México a la Zona Metropolitana de Pachuca (ZMP);⁴ los municipios que integran esta nueva Zona

3 El Programa de Ordenación Urbana y Ordenación del Territorio 2001 y 2006 define como aglomeraciones urbanas a “las ciudades que han tenido procesos de expansión urbana hacia municipios adyacentes en la misma entidad federativa y tienen, en conjunto un monto inferior de un millón de habitantes” (Programa Nacional de Desarrollo Urbano y Ordenación del Territorio 2001 – 2006, p. 62).

4 El concepto de zona metropolitana refiere a una forma particular de urbanización en donde la expansión de la ciudad hacia su periferia tiende a rebasar los límites políticos administrativos que originalmente la contenía, incorporando como parte de sí misma a sus áreas de influencia directa a unidades vecinas, con la que forma un ámbito territorial altamente integrado físicamente y funcionalmente. Su límite comprende municipios completos, e incluye al conjunto de localidades, independientemente que éstas formen parte del área continua de la ciudad. (Unikel, 1976). Sin embargo, en México la delimitación de la zona metropolitana se ha basado principalmente en el criterio de la conurbación física (Anzaldo, 2004). Actualmente, el Programa de Ordenación Urbana y Ordenación del Territorio 2001 y 2006 define a las zonas metropolitanas como “aquellas redes de ciudades, donde los procesos de “metropolización” involucran a ciudades de México y los Estados Unidos de América o ciudades de dos o más entidades federativas, así como ciudades que tienen más de un millón de habitantes”. Adicionalmente, define como aglomeraciones urbanas a “las ciudades que han tenido procesos de expansión urbana hacia municipios adyacentes en la misma entidad federativa y tienen, en conjunto inferior de un millón de habitantes” (Programa Nacional de Desarrollo Urbano y Ordenación del Territorio 2001 – 2006, p. 62). Sin embargo, en el año del 2003, la Secretaría de Desarrollo Urbano (SEDESOL), El Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática (INEGI) y el Consejo Nacional de Población, integraron un grupo de trabajo encargado de formular una delimitación exhaustiva y sistemática de las zonas metropolitanas del país. Este grupo de trabajo adoptó la

Metropolitana son: Pachuca de Soto como municipio central, el municipio de Mineral de la Reforma por conurbación física y los municipios de Epazoyucan, Mineral del Monte, San Agustín Tlaxiaca, Zapotlán de Juárez y Zempoala por criterios de planeación y política urbana (véase mapa de la ZMP).

En 1990 la población de esta zona representó 14.6% de la población del estado, y para el año 2005 su participación se elevó al 18.7%. En cambio en las otras dos zonas metropolitanas del estado de Hidalgo este dinamismo poblacional no está presente, por ejemplo: la Zona metropolitana de Tulancingo de Bravo concentró el 7.8% de la población estatal en 1990, y para el año 2005 este porcentaje aumentó ligeramente a 8.7%. La Zona Metropolitana de Tula representó en 1990 el 7.4% de la población estatal y en el año 2000 el 7.8%. Por lo tanto, la ZM de Pachuca presenta mayor rapidez en el crecimiento poblacional que las otras dos zonas metropolitanas de Hidalgo, ya que el promedio anual de crecimiento en el primer lustro del siglo XXI, la ZM de Pachuca creció en un 2.8% mientras que la ZM de Tulancingo fue de 1.3% anual y la ZM de Tula de 1.5%. Pero no solo Pachuca es la ZM con mayor tasa de crecimiento del estado de Hidalgo, sino que también es una de las ZM con notable crecimiento a nivel nacional, en el quinquenio de 2000 – 2005 se ubicó como la cuarta ZM con mayor crecimiento del país, solo superada por las ZM de Cancún, Puerto Vallarta y Reynosa (véase cuadro uno) con una tasa de crecimiento dos veces más mayor que la obtenida por el promedio nacional.

Cuadro 1

Crecimiento poblacional de las zonas metropolitanas de México, 2000-2005.

Zonas Metropolitanas	2000	2005	Tasa
ZM de Cancún Quintana Roo	431 128	586 288	5.6
ZM de Puerto Vallarta Jalisco-Nayarit	244 536	304 107	3.9
ZM de Reynosa-Río Bravo Tamaulipas	524 692	633 730	3.4
ZM de Pachuca Hidalgo	375 022	438 692	2.8
ZM de Querétaro Querétaro	787 341	918 100	2.7
ZM de Tuxtla Gutiérrez Chiapas	494 763	576 872	2.7
ZM de Tijuana Baja California	1 274 240	1 483 992	2.7
ZM de Apizaco Tlaxcala	158 948	182 473	2.5

definición de Zona Metropolitana como “ el conjunto de dos o más municipios donde se localiza una ciudad de 50.000 o más habitantes, cuya área urbana, funciones o actividades rebasan el límite del municipio que originalmente lo contenía, incorporando como parte de sí misma o de su área de influencia directa a municipios vecinos, predominantemente urbanos, con los que mantiene un alto grado de integración socioeconómica, se incluye además a aquellos municipios que por sus características particulares son relevantes para la planeación y políticas urbanas”. Adicionalmente, se define como zonas metropolitanas a todos aquellos municipios que contienen una ciudad de un millón o más de habitantes, así como aquellos con ciudades de 250.000 o más de habitantes que comparten procesos de conurbación con ciudades de Estados Unidos de América (Grupo de Trabajo Interinstitucional, INEGI 2004, p17).

Nuevos motivos y viejas razones para migrar: el resurgimiento de la migración en Pachuca

Zonas Metropolitanas	2000	2005	Tasa
ZM de Nuevo Laredo Tamaulipas	310 915	355 473	2.4
ZM de de Aguascalientes Aguascalientes	707 516	805 666	2.3
ZM de Saltillo Coahuila	637 273	725 259	2.3
ZM de San Luis Potosí San Luis Potosí	850 828	957 753	2.1
ZM de Piedras Negras Coahuila	151 149	169 771	2.1
ZM de León Guanajuato	1 269 179	1 425 210	2.1
ZM de Zacatecas-Guadalupe Zacatecas	232 965	261 422	2.1
ZM de Puebla-Tlaxcala Puebla-Tlaxcala	1 885 321	2 109 049	2.0
ZM de Mérida Yucatán	803 920	897 740	2.0
ZM de Morelia Michoacán	659 940	735 624	1.9
ZM de Monterrey Nuevo León	3 299 302	3 664 331	1.9
ZM de Toluca México	1 451 801	1 610 786	1.8
ZM de Guadalajara Jalisco	3 699 136	4 095 853	1.8
ZM de Tepic Nayarit	342 840	379 296	1.8
ZM de Matamoros Tamaulipas	418 141	462 157	1.8
ZM de Tlaxcala Tlaxcala	249 453	275 182	1.7
ZM de La Laguna Coahuila-Durango	1 007 291	1 110 890	1.7
ZM de Colima-Villa de A. Colima	210 766	232 394	1.7
ZM de San Fco. del R. Guanajuato	145 017	159 127	1.7
ZM de Oaxaca Oaxaca	460 350	504 159	1.6
ZM de Veracruz Veracruz	642 680	702 394	1.5
ZM de Chihuahua Chihuahua	696 495	758 791	1.5
ZM de Tula Hidalgo	169 901	184 691	1.5
ZM de Juárez Chihuahua	1 218 817	1 313 338	1.3
ZM de Tampico Tamaulipas-Veracruz	746 417	803 196	1.3
ZM de Villahermosa Tabasco	600 580	644 629	1.3
ZM de San Martín T. Puebla	143 720	154 253	1.3
ZM de Xalapa Veracruz	510 410	545 567	1.2
ZM de Zamora-Jacona Michoacán	216 048	230 777	1.2
ZM de Cuernavaca Morelos	738 326	787 556	1.1
ZM de Ocotlán Jalisco	125 027	133 157	1.1
ZM de Córdoba Veracruz	276 553	293 768	1.1
ZM de Tulancingo Hidalgo	196 638	204 708	1.0
ZM de Valle de México D.F.-Hidalgo-México	18 396 677	19 231 829	0.8
ZM de Coatzacoalcos Veracruz	307 724	321 182	0.8
ZM de Monclova-Frontera Coahuila	282 853	294 191	0.7
ZM de Orizaba Veracruz	367 021	381 086	0.6
ZM de Poza Rica Veracruz	443 419	458 330	0.6
ZM de Cuautla Morelos	358 405	368 543	0.5

Zonas Metropolitanas	2000	2005	Tasa
ZM de Guaymas Sonora	180 316	184 816	0.4
ZM de Acayucan Veracruz	102 992	105 552	0.4
ZM de Minatitlán Veracruz	323 389	330 781	0.4
ZM de La Piedad Michoacán-Guanajuato	229 372	229 289	0.0
ZM de Moroleón - Urianguato Guanajuato	100 063	99 828	0.0
ZM de Acapulco Guerrero	791 558	786 830	-0.1
ZM de Rioverde-Ciudad Fernández S. Luis Potosí	128 935	126 997	-0.3
ZM de Tecomán Colima	127 863	123 089	-0.7

Elaboración propia en base al Censo de Población y Vivienda 2000 y al Conteo de Población 2005. INEGI.

Dinamismo poblacional y migración

El crecimiento poblacional de la ZM de Pachuca ha estado ligado al incremento de la inmigración de otras entidades del país, el monto de la inmigración se ha acelerado en los últimos años. Con la información censal de 1990, se observa que las ZM hidalguenses agrupaban el 42.8% del total de las personas que hace 5 años llegaron a residir a la entidad, para el año 2005 las mismas ZM ya concentraban el 51.1% del total de ese flujo. Sin embargo, la ZM de Pachuca se ha constituido en estos años como la ZM con mayor capacidad de atracción en el estado; en 1990 el 22.3% de los inmigrantes recientes estatales se ubicaban en esta zona, contra un poco más del 10% que lo hacían en ZM Tulancingo y Tula; para el año 2005 ZM de Pachuca concentró el 35.8% de la inmigración estatal, es decir uno de cada tres inmigrantes que cambiaron su residencia al estado de Hidalgo se instaló en esa ZM. En cambio, la ZM de Tulancingo y Tula disminuyeron su capacidad de atracción pues pasaron a albergar el 8.2% de los inmigrantes estatales la primera y 7.2% la segunda. Estos resultados, ponen en evidencia que un factor determinante del actual crecimiento poblacional que están teniendo las ZM de Hidalgo (principalmente la ZM de Pachuca) son los flujos de personas que están recibiendo de otros estados del país (véase cuadro dos).

Cuadro 2
Población inmigrante por Zonas Metropolitanas en Hidalgo.

	1990		2000	
	Inmigrantes	% respecto al del estado	Inmigrantes	% respecto al del estado
Hidalgo	67114	100,0	74470	100
Zona metropolitana de Pachuca	14986	22,3	26 638	35,8

	1990		2000	
	Inmigrantes	% respecto al del estado	Inmigrantes	% respecto al del estado
Epazoyucan	342	0,5	209	0,3
Mineral del Monte	203	0,3	124	0,2
Pachuca de Soto	10506	15,7	16 864	22,6
Mineral de la Reforma	1308	1,9	6 662	8,9
San Agustín Tlaxiaca	713	1,1	740	1,0
Zapotlán de Juárez	746	1,1	737	1,0
Zempoala	1168	1,7	1 302	1,7
Zona metropolitana de Tulancingo	6752	10,1	6 074	8,1
Cuautepec de Hinojosa	1037	1,5	1 024	1,4
Santiago Tulantepec de L. G.	785	1,2	773	1,0
Tulancingo de Bravo	4930	7,3	4 277	5,7
Zona metropolitana de Tula	6987	10,4	5 330	7,2
Atitalaquia	1879	2,8	944	1,3
Atotonilco de Tula	644	1	915	1,2
Tlahuelilpan	307	0,5	205	0,3
Tlaxcoapan	372	0,6	402	0,5
Tula de Allende	3785	5,6	3 808	5,1
Total de las ZM hidalguenses	28725	42,8	38042	51,1

Fuente: Elaboración propia en base a los resultados del X y XI Censo de Población y Vivienda.

La ZM de Pachuca es la que tiene la más fuerte atracción de inmigrantes en el estado. Pero es la Área Metropolitana (AM) de Pachuca, donde se dirigen principalmente estos flujos. La AM de Pachuca en el año 2000 concentró el 20.1% de las personas que cambiaron su residencia de otros estados o país, cinco años después ya concentraba el 28.8% de estos inmigrantes. Casi cuatro veces más que la segunda ciudad hidalguense con mayor monto de inmigrantes recientes que fue Tizayuca y seis veces más que la AM de Tulancingo que concentró el tercer monto en el 2005 (véase cuadro tres). Es decir, en estos años la AM de Pachuca se ha constituido como la principal ciudad receptora de personas en Hidalgo, manteniendo una fuerte y continua movilidad de personas hacia ellas. Por lo que, la alta intensidad migratoria de esta AM de Pachuca conduce a la ZM del mismo nombre a un creciente dinamismo demográfico y de concentración de población hacia esta zona. A continuación analizaremos los resultados de una encuesta aplicada a la población migrante de Pachuca, con el fin de describir el proceso de asentamiento en la ciudad de esta población.

Cuadro 3

Porcentaje de inmigrantes recientes en las principales localidades urbanas en el estado de Hidalgo, 1995 y 2000.

Ciudades	Pob. de 5 año y más residente en otra entidad o país. En 1995	% respecto al estatal	Pob. de 5 año y más Residente en otra entidad o país. En 2000	% respecto al estatal
Hidalgo	86888	100	80322	100
AM Pachuca	17492	20,1	23135	28,8
AM Tulancingo	6718	7,7	3904	4,9
Tizayuca	5465	6,3	5031	6,3
Huejutla de Reyes	1791	2,1	1116	1,4
Tepeji de Ocampo	2063	2,4	1459	1,8
Ixmiquilpan	1380	1,6	1101	1,4
Ciudad Sahagún	1701	2,0	1274	1,6
Tula de Allende	1446	1,7	1436	1,8
Actopan	1027	1,2	788	1,0
Apan	1387	1,6	798	1,0
Mixquiahuala	713	0,8	711	0,9
Zacualtipán	660	0,8	262	0,3

Fuente: Elaboración propia en base al XII Censo de Población y Vivienda y el Censo de Población 2005.

Metodología

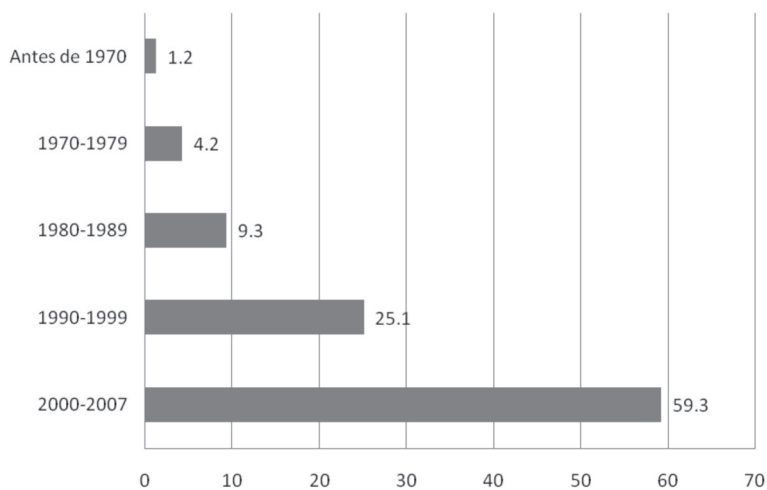
Esta investigación usa datos de la Encuesta sobre Migración en la Ciudad de Pachuca aplicada los días 14 y 23 de marzo del 2007 en el área metropolitana de Pachuca. Se realizaron 450 cuestionarios, de los cuales se rechazaron 25 encuestas por no cubrir los criterios de selección o estar incompletas. Se seleccionaron los jefe(a)s o al cónyuge del jefe de hogar que no hayan nacido en el municipio de Pachuca o Mineral de la Reforma, municipios que comprenden el área metropolitana de Pachuca; este criterio de seleccionar sólo el jefe de hogar se basó en la condición de representantes de la unidad doméstica y también para controlar desde el inicio del análisis la distorsión informativa que introducen los niños y adolescentes en materia de escolaridad, empleo, migración, movilidad, etc. En este caso, la encuesta se aplicó mayoritariamente a la persona que se identificó como jefe de hogar (93.8%) en menor medida al cónyuge del jefe de hogar (6.2%).

Año de llegada de los migrantes

Un aspecto que se consideró relevante indagar fue el año de llegada a la ciudad. En el gráfico uno se presenta la información sobre este punto. Si bien la ciudad de Pachuca desde su

creación hasta las primeras décadas del siglo anterior fue una ciudad donde la minería se desempeñó como su actividad económica principal, este hecho ha influido para que en algunos periodos de la historia de la ciudad, ésta se haya convertido en una zona de atracción de personas cuando la actividad minera tenía sus periodos de bonanza. Por lo tanto, la migración en la ciudad no es un fenómeno reciente ni nuevo, es por ello que detectamos sujetos con más de 70 años de haber llegado a la ciudad, si bien su cantidad es reducida; sólo una pequeña proporción de migrantes llegó a la ciudad antes de 1980.⁵ Casi el 15% llegó a residir a la ciudad entre 1981 y 1994, pero es partir de 1995 cuando la intensidad migratoria se acelera ya que aproximadamente el 80% de los migrantes han llegado a Pachuca a partir de ese año.

Gráfica 1. Porcentaje de Migrantes por periodo de llegada a Pachuca.



Lugar de nacimiento y procedencia de los migrantes en la ciudad de Pachuca

Según Gutiérrez y Sánchez (2004), todavía hay muchas dificultades para medir, identificar y valorar detalladamente los componentes de la migración en México, sobre todo cuando se trata de analizar la situación particular de las ciudades. Con la información estadística disponible en los censos de población y en otras publicaciones del Instituto Nacional de Estadística, Geográfica e Informática (INEGI), solo es posible determinar con exactitud la migración interestatal, pero no los movimientos de población que ocurren al interior de cada entidad y

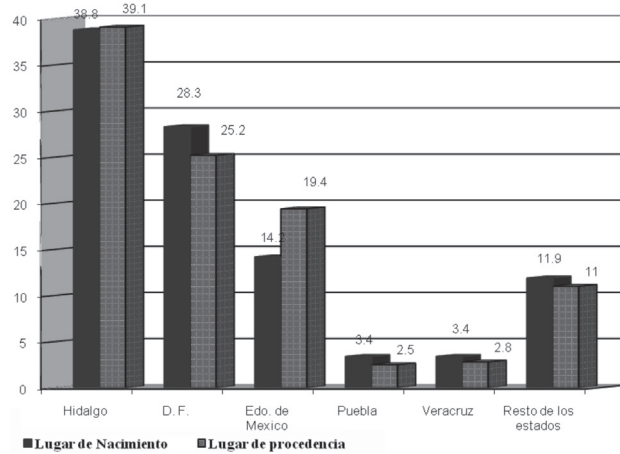
⁵ Aquí debemos precisar que los migrantes con muchos años en Pachuca están subrepresentados por el fenómeno de la mortalidad y la posible emigración posterior.

que para algunas ciudades representan las corrientes migratorias de mayor magnitud (Gutiérrez y Sánchez 2004, p 117). Aunque en el año 2000, por primera vez la información censal incluyó el monto de las personas que vivían hace cinco años en un municipio diferente en su mismo estado o entidad federativa, la llamada migración reciente intermunicipal. Sin duda un gran avance en los estudios de migración. Por el lado de la migración absoluta, hasta ahora los datos censales han identificado con precisión la población nacida fuera del estado, la llamada migración absoluta interestatal. Sin embargo, los datos censales han dejado de lado la información para identificar los migrantes absolutos internos, es decir aquellas personas nacidas en el mismo estado o entidad, pero que residen en un municipio diferente al del nacimiento en el mismo estado. Los datos censales oficiales han tenido esta ausencia de información a lo largo de su historia, hasta ahora un tabulado de este tipo no ha sido generado con la información censal. Quizá, porque a dicho nivel, las reestructuraciones municipales (incluyendo cambios de nombres y de límites) y la aparición de nuevos municipios generan distorsiones de las cifras migratorias. Estas migraciones pueden llegar a ser significativas y son virtualmente irresolubles, al menos que se capture la información sobre de una manera muy rigurosa y elaborada, lo que está lejos de las opciones de los censos. Este tabulado potenciaría el análisis de la migración interna porque tendríamos la oportunidad de comprobar una hipótesis ampliamente difundida y aceptada, ésta es que los flujos de migración provenientes del mismo estado en una zona urbana son más cuantiosos que los que llegan de las otras entidades federativas. Al menos los resultados de la encuesta confirman en parte esta hipótesis, la mayor parte de los jefes de hogar migrantes son nacidos en el mismo estado (Hidalgo), las entidades más importantes de donde provienen los migrantes que arriban a la Área Urbana de Pachuca son el Distrito Federal y el estado de México; y en menor medida los estado de Puebla y Veracruz. Sin embargo, hay que matizar el resultado de que el flujo de migrantes procedentes del mismo estado - en este caso los de Hidalgo - constituyen el flujo más importante en Pachuca, ya que si sumamos los porcentajes del D.F. y el estado de México, donde se ubica la ZMCM nos encontramos que los migrantes provenientes de esa región son proporcionalmente un poco más que los migrantes del mismo estado (véase la grafica dos).

En lo que respecta al lugar de procedencia de los migrantes entrevistados, se advierte una correlación positiva en cuanto al lugar de nacimiento y el lugar de procedencia, es decir, no se advierten situaciones excepcionales o alguna inconsistencia marcada entre el lugar de procedencia y el lugar de nacimiento. La mayor parte de los entrevistados se mudaron a vivir a Pachuca de la misma entidad donde se ubica esta: el estado de Hidalgo. Las otras zonas más importantes de procedencia de los inmigrantes son: el Distrito Federal y el Estado de México. Sin embargo, la información sobre el lugar de procedencia nos proporciona evidencias sobre un encadenamiento migratorio entre el estado de México y el D.F.; ya que el porcentaje por lugar de procedencia del estado de México tiene un ligero aumento respecto al que se tiene por lugar de nacimiento, caso contrario al Distrito Federal; esto es un indicio de que una pequeña proporción de personas nacidas en el D.F. se traslado hacia Pachuca desde el estado de México (véase la gráfica dos).

Grafica 2

Porcentaje por lugar de nacimiento y procedencia de los jefes de hogar migrantes pachuqueños.



Fuente: Elaboración propia en base a la “Encuesta sobre migración en la ciudad de Pachuca, 2007”.

Aproximadamente uno de cada diez migrantes se han ido a vivir a otra ciudad o localidad desde la primera vez que llegó a residir a Pachuca, aunque posteriormente regresó a Pachuca. Sin embargo, por el instrumento adoptado no se puede saber cuál es la capacidad de retención de la ciudad de Pachuca, porque la encuesta se aplicó sólo a personas residiendo en esta ciudad, dejando fuera las que ya salieron. Aunque, uno de cada diez de los encuestados señalaron que al menos una vez han realizado un cambio de residencia fuera de Pachuca una vez establecidos en esta ciudad.

Movilidad residencial de los migrantes.

Los patrones de movilidad residencial de los individuos son un componente importante del proceso de urbanización o expansión de la trama urbana de una ciudad. Es por ello, que buscamos conocer cuál era el patrón de movilidad de los migrantes una vez asentados en Pachuca. Los resultados nos reportan que el 71% de los jefes de hogar entrevistados residen en la misma vivienda desde que llegaron a la ciudad, y más de tres de cada cuatro de estos jefes de hogar (80.5%) es muy probable que ya no realicen ninguna mudanza, porque compraron una vivienda desde el momento en establecerse en Pachuca, ya sea vía créditos hipotecarios o con recursos propios.⁶ El 21.2% de los migrantes han cambiado de

⁶ Daniel Delaunay y Dureua, Françoise (2004), en un estudio en realizado en Bogotá, Colombia encontraron que de todas las formas de tenencia la propiedad es la más constante, si las personas cambian de domicilio, tres cuartas partes de los propietarios lo seguirán siendo, el resto se hará arrendatario, y una proporción prescindible aceptará el hospedaje.

residencia una vez dentro del área metropolitana de Pachuca, y solo un 8 % se ha cambiado de residencia más de dos veces. De acuerdo a estos resultados se puede inferir una escasa movilidad de los migrantes, hecho que comprobamos al calcular el índice de movilidad de los inmigrantes pachuqueños ya que resulto de tan sólo 1.2 movimientos en los últimos cinco años. Este resultado es comparable a otros estudios en América Latina, por ejemplo en Colombia Baroos y Mesa (1993), en Bogotá encontraron que en los barrios populares de esta ciudad “durante décadas ocurren muy pocos cambios de vivienda”. De acuerdo con Gilbert (2001), tomando cifras de un estudio del Banco Mundial en 1992, Latinoamérica es la región con la menor movilidad residencial en el mundo (véase cuadro cuatro); con ciudades que registran muy bajas tasas de movilidad respecto al año anterior: 3% para Monterrey, México; 3% para Quito y Guayaquil, Ecuador; 4% en Río de Janeiro, Brasil y 6% para Caracas, Venezuela (Gilbert, 2001).

Cuadro 4
Movilidad residencial en regiones.

Región	Porcentaje mudado al año anterior
Países industrializados	11
África subsahariana	7
Asia Sur	5
Asia Este	12
Latinoamérica y el Caribe	3
Europa Este y África del Norte	4

Fuente: Banco Mundial, 1992. Tomado de Alan Gilbert “¿Una casa es para siempre? Movilidad residencial y propiedad de la vivienda en asentamientos autoproducidos.” Territorios. Num. 6. Universidad de los Andes, Bogota, Colombia. Julio, 2001.

El resultado obtenido es consecuencia del alto número de migrantes propietarios de la vivienda, el 78.8% de los jefes de hogar entrevistados era propietario de la vivienda donde residía, el 18.5% alquilaba o rentaba donde vivía y la proporción restante (un 2.8%) vivía en una vivienda prestada. Lo cual refleja, cierta estabilidad y bienestar económico de los migrantes. Por otra parte, este sistema de propiedad limita la movilidad residencial; según Modens, (2003), *la propiedad de la vivienda es un elemento disuasorio de la movilidad residencial, al contrario del alquiler. Los que viven en alquiler deben cambiarse constantemente, por ejemplo cuando no se prolonga un contrato* (Modens, 2003). Esto se explica porque en México - a diferencia de Estados Unidos - al igual que en España es muy valorado tener la propiedad de la vivienda, no vivir de alquiler. Los que viven en alquiler están sometidos a una presión social para que se compre una casa o terreno para construir. La propiedad en América Latina de la vivienda ofrece seguridad. Por lo tanto, hay un movimiento general hacia la propie-

dad, los datos proporcionados por la encuesta confirman la preponderancia de la opción de propietarios en los migrantes pachuqueños, tres de cada cinco jefe del hogar se instalaron en Pachuca como propietario de la vivienda; y cerca de dos de cada cinco jefes de hogar como no propietarios, pero después de una o dos mudanzas pasaron a ser propietarios.

Ahora veremos los diferentes tipos de tenencias de los jefes de hogar migrantes por su fecha de llegada a Pachuca, como orientación general de la movilidad residencial. Al analizar los resultados del cuadro cinco encontramos algunas diferencias llamativas, para los jefes de hogar que llegaron antes de 1990 la opción de renta fue el primer paso en el mercado de vivienda, es más todavía el 28% de este grupo de jefes de hogar residen en viviendas de alquiler, aunque el 30% de ellos pasaron de renta a ser propietarios de la vivienda. A medida que pasa el tiempo la opción de renta disminuye, incluso es de poca importancia en el quinquenio de 2000-2005. La proporción de propietarios en el primer cambio de residencia, es mayor para los jefes de hogar que llegaron antes del año de 1990, este resultado es obvio, hay que tener presente que cuanto más prolongada sea la estancia de estos en la ciudad, habrá mayores probabilidades de tener una casa totalmente pagada. Pero el resultado que mayormente llama la atención es el porcentaje de migrantes del periodo más reciente que adquirieron una vivienda vía una opción hipotecaria, más de la mitad según los datos, aunque estos representan más de un tercio en el periodo de 1990 - 1999 y sólo un 10% antes de 1990.

Cuadro 5

Tenencia de la vivienda, según fecha de llegada a Pachuca.

Tipo de tenencia	>1990	1990-1999	2000 - 2005
Propia y totalmente pagada	22	15.9	14.5
Propia y la está pagando	10	35.4	56.5
Rentada y propietario	30	25.6	22.8
Rentada o prestada	28	15.9	3.6
Propietario – Propietario	10	7.3	2.6
Total	100	100	100
	n (50)	n (82)	N (193)

Fuente: Elaboración propia en base a la Encuesta sobre migración de la ciudad de Pachuca 2007.

Estos resultados nos muestran una tendencia muy clara, con el correr del tiempo se invierte menos tiempo para adquirir una vivienda en propiedad. Asimismo, esta proliferación de propietarios, nos deja ver el papel que actualmente está jugando en el mercado inmobiliario la masiva concesión de créditos hipotecarios (principalmente vía el Instituto de Fomento Nacional a la Vivienda de los Trabajadores (INFONAVIT)), que ha provocado una intensiva construcción de viviendas en la ciudad de Pachuca y en su área conurbana

(este tema se tocara más adelante).⁷ Además, nos muestra un indicio muy importante que los jefes de hogar que llegaron a Pachuca después de 1990 tienen mejores ingresos que los de antes de 1980; porque aún dentro de ese grupo hay una proporción importante de jefe de hogar que continúa viviendo de renta, por lo que inferimos que este grupo de individuos han tenido restricciones de tipo monetario para llegar a ser propietarios. En las palabras de Gilbert (1983): los inquilinos no optan por rentar porque se adecua más a sus necesidades, es más barato o de mejor calidad, sino porque el mercado de casas rentadas es residual y aloja a los grupos que no están en condiciones de poseer una vivienda.

Migración y demanda de vivienda

Uno de los aspectos pocos analizados en los estudios sobre migración interna en México, es cómo influye ésta en la demanda de vivienda en el lugar de destino. Este asunto se hace más importante en vista del comportamiento cultural de la sociedad mexicana (y de América Latina), donde es muy evidente que hay una fuerte presión de las familias para hacerse de una casa; donde una vez que se logra la posición de propietario, raramente se realiza otra mudanza, a no ser que se mueva hacia otra casa propia (Verbeek, 1987). En nuestro caso, como se anotó anteriormente la mayor parte de los migrantes pachuqueños son propietarios, y el 90% de éstos pidieron hipotecas para poder comprar la casa. En México el gobierno estructura el mercado de vivienda, con los programas de vivienda social promovida por el Estado. Esto viene al caso porque según la información obtenida en la encuesta, el 86% de los migrantes que obtuvieron crédito para la compra de una casa lo hicieron vía el Infonavit, cifra muy por encima de la media nacional que en el año de 2005 era del 73% de un total de 336 mil créditos otorgados (Infonavit, 2006).⁸ Este resultado pone en evidencia el papel crucial que ha jugado y jugará el Infonavit en el mercado de vivienda en Pachuca.⁹ Pero la importancia de las políticas de

7 Este proceso no sólo se da en Pachuca, según Pérez (2006), la emigración de la ZMCM está altamente relacionada con el mercado de vivienda en la región centro. Los municipios que más créditos de vivienda recibieron atrajeron en mayor medida a la población de la ZMCM. Sobresalen los casos de municipios centrales de las zonas metropolitanas, pues en ellos existe una fuerte oferta inmobiliaria y allí se asentó gran cantidad de personas que dejaron la ciudad de México (Pérez, 2006, p 352).

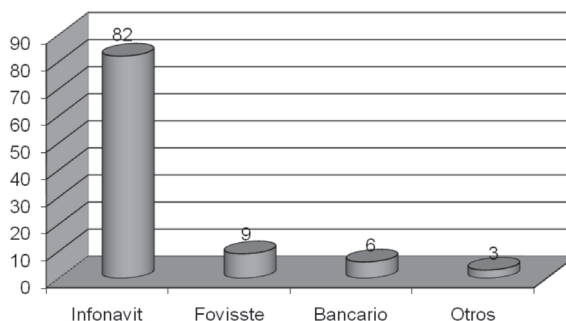
8 El Infonavit tiene una larga tradición en el otorgamiento de créditos hipotecarios de interés social en Pachuca. Según Vargas (1996), entre 1973 – 1980 el INFONAVIT construyó mil 456 viviendas en Pachuca y su área conurbada; para el periodo de 1981 a 1986 este instituto construyó 2 mil 199 casas que representan el 43,5 por ciento del total de viviendas construidas por este organismo en 14 años. Asimismo, entre 1986 – 1992 el INFONAVIT construyó mil 397 viviendas en todo el periodo (Vargas, 1996).

9 Para el 2007, Infonavit estableció una meta de 10 mil 200 créditos para Hidalgo, con lo cual se busca contribuir a la generación y/o conservación de 122 mil empleos directos e indirectos en el estado. Hasta el 22 de abril del 2007, mil 672 derechohabientes de Hidalgo habían ejercido su crédito, lo que representa una derrama económica de 400 millones de pesos. Pero el Infonavit continuará influyendo en la oferta de vivienda en los pues contempla para los próximos cinco años, otorgar entre 44 y 50 mil créditos hipotecarios a derechohabientes en Hidalgo. Lo anterior representaría para el estado una derrama económica superior a los 10 mil 458 millones de pesos, además de contribuir a la generación y/o conservación de más de 100 mil empleos directos e indirectos en promedio anual (Infonavit, 2007).

vivienda del gobierno federal en la ciudad de Pachuca no sólo debe medirse a través de otorgar créditos para la adquisición de una vivienda, que si bien este hecho, ya por sí sólo es destacable, sino que también debe tomarse en cuenta los efectos multiplicadores del dinamismo de la industria de la construcción hacia las otras actividades productivas de la economía local.

Gráfica 3

Porcentaje de créditos hipotecarios otorgados a los migrantes según institución crediticia



Fuente: Elaboración propia en base a la “Encuesta sobre migración en la ciudad de Pachuca, 2007”.

Los motivos para migrar

La literatura económica orientada a la migración, enfatiza que el empleo y el ingreso son requisitos necesarios para cambiar de residencia, para estas teorías el grueso de las decisiones de migrar ha tenido el propósito de obtener un trabajo o de cambiarse a uno mejor (que suele ser uno mejor remunerado), por lo tanto el ingreso es considerado el mayor incentivo para moverse. Sin embargo, la importancia de los factores no económicos tales como una mejor calidad de vida, las condiciones de la vivienda y la seguridad pública, son motivos que deben de jugar un papel preponderante a la hora de moverse en un proceso de desconcentración poblacional de la ZMCM como en el que está inmersa la ciudad de Pachuca.

La información obtenida en la encuesta nos muestra que los desplazamientos definitivos se concretan en su mayoría por razones laborales, los datos reflejan que la búsqueda de trabajo es el factor explicativo más importante en la decisión de migrar en los jefes del hogar migrantes. El segundo serían los desplazamientos por cambio de trabajo. Si bien se trata de un objetivo laboral, como éste proviene en su mayoría de la remuneración laboral, aunque el bienestar individual puede depender en gran medida de los ingresos personales, tal decisión involucra al grupo familiar que se traslada y, por tanto, hay más intereses en juego que los puramente individuales. No obstante, que la mitad de los cambios de residencias de

los migrantes que llegan a Pachuca son por motivos laborales, la otra mitad de los desplazamientos internos tienen otros propósitos. Dentro de ellos se encuentran los que pueden ser etiquetados como residenciales, que no tienen otro objetivo que mejorar las condiciones habitacionales de la persona o su familia. Este tipo de migraciones son relativamente nuevas en el panorama nacional, y se insertan en el marco de política habitacional implementadas por el gobierno federal, que a partir de 1996 dispuso que los créditos a los derechohabientes del Infonavit puedan ser ejercidos en cualquier lugar del país no necesariamente en el lugar donde trabajaba el afiliado a este instituto de vivienda, esto permite que el sujeto del crédito pueda ejercerlo donde mejor le convenga. Este hecho ha provocado que los agentes inmobiliarios busquen a sus futuros clientes no sólo en la ciudad de Pachuca sino que se trasladan a “buscarlos” a la Zona Metropolitana de la Ciudad de México (ZMCM); lugar donde el valor de una vivienda es más elevado y los espacios más reducidos. La estrategia de los agentes inmobiliarios ha dado sus frutos, tan es así que de 1995 al 2006 el 55% de los créditos otorgados por el Infonavit pero ejercidos en Pachuca son de personas originarias de la ZMCM.

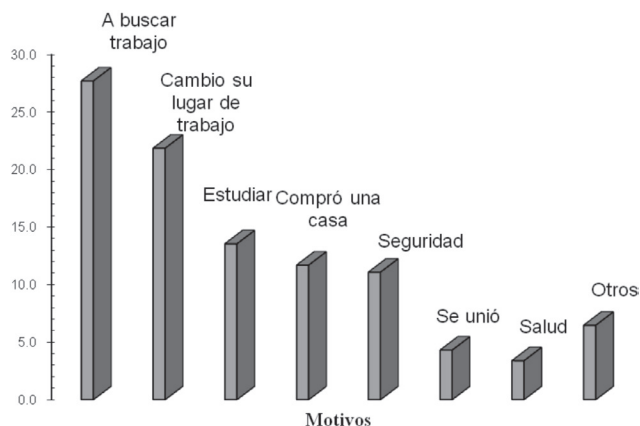
Las razones de estudio son otros motivos que no persiguen una mejoría laboral o de ingresos, en el momento de la migración, pero esto cambia con el paso de tiempo, pues muchos de las personas que llegan a la ciudad a estudiar se quedarán cuando termine sus estudios a trabajar, ya que la gran mayoría de estos migrantes provienen de las ciudades pequeñas o localidades rurales del estado, que una vez terminados sus estudios no ofrecen las oportunidades de empleo que les brinda ciudad de Pachuca.¹⁰ Existe otro motivo que no pasa directamente por el mercado y que el ingreso suficiente es incapaz de proporcionar, pero que también busca mejorar las condiciones de vida del individuo y su familia, como es la seguridad; el ambiente de violencia que prevalece en las grandes ciudades latinoamericanas, en este caso la ciudad de México, obliga a algunos jefes de familia a buscar entornos menos inseguros, donde todavía las tasas de criminalidad son bajas.

Migración y empleo

La migración en la ciudad de Pachuca, está inmersa en el proceso de desconcentración de actividades económicas y de población de la Zona Metropolitana de la Ciudad de México. Estas transformaciones impactan la oferta y demanda de trabajo en las zonas cercanas a la ciudad de México. Además, es de esperarse que los migrantes tengan altos niveles de participación laboral, teniendo en cuenta la estructura etaria de los jefes de hogar migrantes; asimismo, la jefatura del hogar suele asociarse al sustento del hogar con los ingresos laborales. En efecto, el porcentaje de jefes de hogar migrantes que declararon desempeñar una actividad productiva es alto, ya que se ubicó en el 90%. Aquí también se buscó indagar sobre los niveles de ocupación de la(o)s cónyuges de los jefes de hogar migrantes, ya que

¹⁰ La (AM) Pachuca por ser la capital del estado de Hidalgo, concentra la mayor oferta educativa universitaria de la entidad.

Grafico 4
Motivos para realizar la migración.



Fuente: Elaboración propia en base a la “Encuesta sobre migración en la ciudad de Pachuca, 2007”.

el 80% de estos están unidos y cuentan con una pareja. Los datos revelan que el 41.5% de la(o)s cónyuges realizan una actividad económica remunerativa. A menudo se reconoce que la inmigración influye en la movilidad obligada por motivos de trabajo, más si los cambios de residencia habitual se dan en un contexto metropolitano. Por lo tanto, esperamos que los actuales procesos de cambio que están afectando a Pachuca, protagonizados por la inmigración de residentes hidalguenses y estados vecinos y el Distrito Federal, intensifiquen la movilidad obligada por motivos de trabajo hacia otros municipios del estado y las entidades vecinas. De acuerdo a las cifras proporcionadas por la encuesta, los desplazamientos por motivos laborales de los jefes de hogar se realizan, principalmente, dentro del propio municipio (83,0%), en segundo lugar a otras entidades federativas (11.2) y por último otros municipios del estado (5.4%). En cambio, las cónyuges de los jefes de hogar que realizan una actividad remunerada lo hacen casi exclusivamente en el área metropolitana de Pachuca (91.7%), lo que revela el marcado carácter masculino de la movilidad obligada por motivos laborales fuera de la zona urbana de la ciudad.

Conclusiones

El dinamismo poblacional que actualmente tiene la ciudad de Pachuca a causa de la migración, ha logrado transformar a una ciudad que por casi cincuenta años estuvo estancada demográficamente y económicamente. Este nuevo auge migratorio de la ciudad se ha dado gracias a la decisión del gobierno federal de hacer validos créditos hipotecarios en cualquier

parte del país de las personas que cuentan con derecho a ellos, independientemente de donde sea su lugar de adscripción laboral. Esta medida política económica ha hecho que los habitantes de la Ciudad de México busquen en las ciudades contiguas viviendas con mayor espacio y un más bajo precio que en el área metropolitana de la ciudad de México. Aunque las otras ciudades vecinas a la ciudad de México también se ha beneficiado de la desconcentración poblacional de esta gran urbe, los datos avalan que es la ciudad de Pachuca, la que mayormente se ha favorecido de esta corriente migratoria, es más al parecer las otras ciudades vecinas a la ZMCM (Toluca, Cuernavaca, Cuautla, Puebla) su periodo de auge migratorio ya pasó en cambio en Pachuca todavía no alcanza su cúspide.

A pesar de que Pachuca es la capital de la quinta entidad federativa de mayor monto de población indígena a nivel nacional, los migrantes de origen indígena son muy pocos en la actual corriente, representan el 2.5% según datos de la encuesta aplicada. Esto se debe a que la actual migración está muy ligada al desarrollo inmobiliario, por lo tanto beneficia a un persona que cuenta con trabajo que tenga las prestaciones sociales (principalmente seguridad social) y además gane más de cuatro salarios mínimos. Por lo que este grupo de población está excluido de la actual corriente; además los trabajos generados - principalmente en los sectores comerciales y de servicios - por las actuales transformaciones económicas en la ciudad son ofertados a personas que cuentan con más del nivel básico de escolaridad, condiciones que este grupo de población tampoco cuenta.

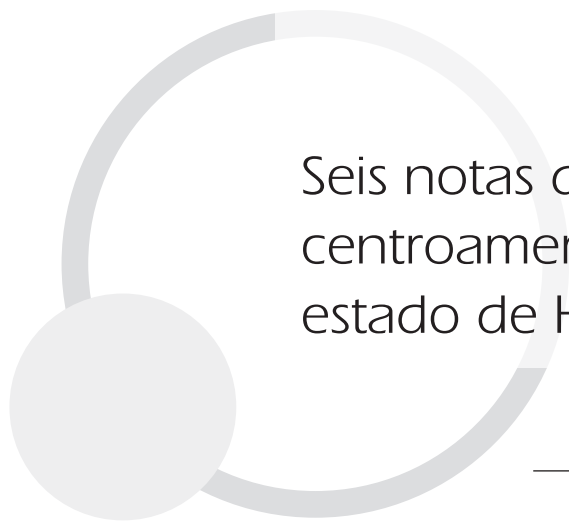
La rapidez del crecimiento poblacional en el área metropolitanas de Pachuca es un enorme reto para los gobiernos locales; ya que, según Garrocho (2006) con mucha frecuencia se habla del tamaño de las ciudades, pero normalmente se presta menor atención al ritmo de crecimiento de los centros urbanos. El problema de las ciudades no es un asunto de su tamaño “en sí”, el principal problema es la “rapidez” con la que crecen. Porque según él, para los gobiernos no es problemático si la ciudad es grande o pequeña. La ciudad de México es inmensa y “sin embargo funciona”; pero el rápido crecimiento de las ciudades y de su población es lo que provoca complejas encrucijadas políticas a los gobiernos, así como problemas de orden financiero y social, porque no hay manera de brindar los satisfactores básicos a esa misma velocidad (Garrocho, 2006 p 108). Por ejemplo, el actual flujo migratorio hacia Pachuca es de familias jóvenes, que llegan a la ciudad con niños, este proceso trae un impacto inmediato en el sistema educativo y de salud.

Los migrantes que llegan a Pachuca si bien la mayor parte llegan por motivos de trabajo, rápidamente se instalan en la ciudad en una vivienda propia. Las facilidades para obtener un crédito hipotecario hacen que la movilidad residencial en esta ciudad sea muy baja. Por otro lado, los resultados de la encuesta muestran que los factores económicos tiene una gran influencia a la hora de tomar la decisión de migrar. Sin embargo, las decisiones no económicas también juegan un papel importante como razones para mudarse, esto abre un nuevo patrón migratorio muy poco estudiado en el país, que son las migraciones por motivos residenciales, ambientales y de calidad de vida.

Bibliografía

- AGUILAR, Guillermo, B. GRAIZBORD y A. Sánchez (1996). Las ciudades intermedias y el desarrollo regional en México, Colegio de México/ Instituto de Geografía de la UNAM. México, D.F.
- ANZALDO, Carlos (2005). "Tendencias recientes de la urbanización" en La situación demográfica de México 2005. Consejo Nacional de Población. México, D.F. pp 25 -42
- CONSEJO NACIONAL DE POBLACIÓN (2000). La movilidad de las Zonas Metropolitanas en México. México, D.F.
- DELAUNAY, Daniel y Françoise, DUREUA (2004). Componentes sociales y espaciales de la movilidad residencial en Bogotá. Estudios Demográficos y Urbanos, vol. 20 núm.55. pp 77-113.
- CHÁVEZ, Ana M. y GUADARRAMA J. (2003). "La región central de México en transición: Tendencias económicas y migratorias a finales del milenio" en Proceso Metropolitanos y Grandes Ciudades. Instituto de Geografía de la UNAM. México. pp 79-108
- CHÁVEZ, Ana M. y SERRANO, Olga (2003). "La migración reciente en hogares de la región centro de México" en Papeles de Población. Universidad Autónoma del Estado de México. número 36. abril y junio de 2003. pp147-188.
- GARZA, Gustavo (1990). "El carácter metropolitano de la urbanización en México. 1900 – 1988". Estudios Demográficos y Urbanos. Volumen 5, número 1. El Colegio de México. México, D.F. pp 37-60
- GARROCHO, Carlos (1992). "El sistema urbano de México: Organización, crecimiento y estructura funcional". Estudios Territoriales 38. Enero – abril 1992. Ministerio de Obras Públicas y Transporte. Madrid, España. Pp
- GRAIZBORD, Boris, NEGRETE, M. y RUIZ C. (1983). Desarrollo Urbano sistemas de ciudades y descentralización en México. El Colegio de México. México, D.F.
- GILBERT, Alan (2001) "¿Una casa es para siempre? Movilidad residencial y propiedad de la vivienda en asentamientos autoproducidos." Territorios. Núm. 6. Universidad de los Andes, Bogotá, Colombia. Julio, 2001. pp 51-73.
- Grupo de Trabajo Interinstitucional (2003). Delimitación de las Zonas Metropolitanas de México. D.F. México.
- GUTIÉRREZ, Irma (1985). Caminantes de la tierra ocupada. Universidad Autónoma del Estado de Hidalgo.
- GUTIÉRREZ, M. y J. SÁNCHEZ, (2004). Dinámica y Distribución espacial de la Población urbana en México. 1970 –2000. Instituto de Geografía. Universidad Nacional Autónoma de México.
- INSTITUTO NACIONAL DE GEOGRAFÍA, ESTADÍSTICA E INFORMÁTICA (2000). XI Censo de Población y Vivienda. Aguascalientes, México.
- _____ (2005). Censo de Población y Vivienda. Aguascalientes, México.
- NEGRETE, María E (1999). Desconcentración poblacional en la Región Centro de México". Estudios Demográficos y Urbanos, vol. 14 núm. 2. pp 313-352.
- MATOS, R. La participación de los trabajadores migrantes en áreas de desconcentración demográfica del Brasil contemporáneo. Departamento de Geografía. Universidad de Minas Gerias, Brasil.

- MERTINS, G. (2000). “Ciudades Medianas en América Latina: Criterios, indicadores el intento de un modelo de su diferenciación socio - espacial y funcional”. En Espacio y Desarrollo #12.Lima, Perú.
- MÓDENES, J. (1998). Tesis Doctoral “Flujos espaciales e itinerarios biográficos. La movilidad residencia en el área de Barcelona”. Departamento de Geografía. Universidad Autónoma de Barcelona.
- OLIVERA Guillermo y GUADARRAMA Julio. El ciclo de reestructuración industrial y territorial de la región centro de México en Actualidad de la investigación regional en el México central. Pp 130-141.
- PÉREZ Campuzano, Enrique (2006). Reestructuración regional y nuevos derroteros de la migración en la Región Centro de México. El caso de la ZMCM. Estudios Demográficos y Urbanos, vol. 21, núm. 62. pp 331-368
- RODRÍGUEZ, Jorge (2004). La Migración Interna en América Latina y el Caribe. Estudio regional del periodo 1980 - 2000. CELADE. Santiago de Chile, Chile.
- SECRETARÍA DE DESARROLLO SOCIAL. Programa Nacional de Desarrollo Urbano y Ordenación del Territorio 2001 – 2006. México, DF.
- SOBRINO, Jaime (2004).Competitividad de las ciudades en México. El Colegio de México. México, D. F.
- UNIKEL, Luis (1976). El desarrollo urbano de México. El Colegio de México. México, D.F.
- VARGAS, Pablo (1993). “La política habitacional en Pachuca 1970 –1992” en Vivienda . Volumen 4, número 2, 1993. México. pp. 43-51
- VERBEEK, Henk (1987). Movilidad residencial y la oferta de la vivienda de interés social. Vivienda, volumen 12, número 2. julio – diciembre 1987. México. Pp, 252- 269.



Seis notas de la inmigración centroamericana en y por el estado de Hidalgo

María Félix Quezada Ramírez¹
Juan Carlos Narváz Gutiérrez²

Introducción

Descuidada e irrelevante parece la discusión en torno al tema de los migrantes centroamericanos en tránsito hacia el Norte por la República Mexicana; más allá de la imagen de las vías férreas, el tren, las balsas, algunos pandilleros, los coyotes, los pollos y los migras reglamentarios, el tema rebasa, el territorio y los ámbitos a los que han circunscrito el fenómeno, es decir, al área de la frontera sur de México: ahí donde empieza Centroamérica, y se dice, inicia la verdadera ruta hacia la América del Norte.

A través de estas líneas, de lo que se trata, es delinear algunos rasgos de esta migración centroamericana en su paso por México, concretamente, el texto se sitúa en el área del estado de Hidalgo, sobre aquellos puntos por los que circula el tren y sus huéspedes: migrantes en tránsito por el estado de Hidalgo.

1 UAEH

2 FLACSO sede México



Uno. Lugares, trayectorias y contextos

El tren es su lugar de origen, el que los mira pasar los asocia con un viaje, no sabe bien a bien de donde vienen; saben que tienen un destino por cumplir, pero no la certeza de culminar.

Para entender la inmigración indocumentada de Centroamérica a los Estados Unidos, se le debe diferenciar de la migración mexicana indocumentada en términos de la temporalidad y los motivos que atribuyen los migrantes a la misma.

Mientras la migración mexicana indocumentada al país del Norte ha cumplido más de un siglo de circularidad y permanencia, además ha permeado casi en su totalidad todas las regiones de ambos países (Durand, 2002; Leite y Zuñiga, 2004), la migración centroamericana con la masividad que hoy la caracteriza se funda alrededor de problemas sociales más allá del ámbito económico: conflictos armados, desastres naturales, desintegración social, entre otros factores, hacen el repertorio de motivos, del cual se nutren las expectativas de los viajeros, que sin la documentación requerida se aventuran hacia Estados Unidos de Norteamérica.

A modo de ilustrar esto, se pueden observar tres tendencias o corrientes migratorias desde Centroamérica hacia el Norte:

- a) Migraciones masivas de campesinos, internacionales provocadas por los conflictos armados de la región: década de los ochenta.
- b) Migraciones derivadas por los desastres naturales, ejemplo de esto las movilizaciones poblacionales originadas a raíz del Huracán Mitch: década de los noventa.
- c) Migraciones internacionales motivadas por los desajustes y la incertidumbre económica, política y social de la posguerra: década de los noventa hasta la fecha (Narváez, 2007).

Sin embargo, hay que precisar que de la región que comprende Centroamérica han sido cuatro países (ver cuadro 1) -El Salvador, Guatemala, Nicaragua, y Honduras-, los principales expulsores de migrantes hacia Estados Unidos, mismos que con el tiempo han ido forjando una serie de estrategias para reproducir con costos menores el ciclo migratorio. Dicho emprendimiento ha llevado a los nacionales de Centroamérica a la construcción de redes sociales, tanto de carácter solidario como de lucrativo -ilegal-, con el fin de hacer del acto de migrar un proceso medianamente organizado.

Bajo este escenario, en alrededor de 30 años, los centroamericanos han ido desplazando su residencia e insertándose en el mercado laboral de Norteamérica, ya sea, valiéndose de programas como *Temporary Protected Status*, por sus siglas: TPS, o haciendo uso de un estatus migratorio no autorizado; así, la ciudad de Los Ángeles se ha perfilado como la capital simbólica centroamericana en el exterior, al ser su principal centro de destino internacional: otras ciudades también muestran evidencia de residencia de centroamericanos en la Unión Americana, aunque la gran mayoría permanecen con la condición no autorizada o dicho de otro modo, sin documentos, lo cual no frena ni los flujos sur-norte, ni en el norte su diversificación (ver cuadro 2).

Cuadro 1

Volumen de remesas y migración y su importancia relativa en Centroamérica.

Indicador	El Salvador	Guatemala	Honduras	Nicaragua
Remesas 2002	1,935,200,000	1,579,000,000	720,000,000	759,000,000
Remesas como % del PIB	15.1%	6.8%	11.5%	29.4%
Población	6,638,200	12,309,400	7,001,100	5,488,700
Hogares receptores de remesas	28%	24%	16%	17%
Migrantes en USA				
<i>Censo ajustado 1990</i>	583,396	279,361	142,482	212,480
<i>Censo ajustado 2000</i>	1,117,960	627,331	362,170	294,337
Aumento anual en número de migrantes	53,456	34,797	21,969	8,136
Tasa de crecimiento anual	4.78%	5.55%	6.07%	2.78%
Migrantes como % de población nacional en 2000	18.03%	6.21%	5.75%	5.98%

Fuente: Andrade Eekhoff, 2005.

Cuadro 2

Destinos principales y emergentes de la migración centroamericana

Nacionalidad	Principal ciudad de recepción y número de migrantes	Principal ciudad por tasas de crecimiento anual
Guatemaltecos	Los Ángeles (125,146)	Grand Rapids, Michigan 1030%
Nicaragüenses	Miami (31,223)	Orlando, Florida, 450%
Hondureños	Nueva York (37,504)	Raleigh, North Carolina, 629%
Salvadoreños	Los Ángeles (239,113)	Fayetteville, Arkansas, 737%
	Houston (64,420)	Memphis, Tennessee, 123%
	Nueva York (35,551)	Reading, Pennsylvania, 482%
	Washington D.C. (31,453)	

Fuente: Andrade Eekhoff, 2005.

Ante la evidente capacidad de movilidad que han mostrado los centroamericanos indocumentados hacia el territorio norteamericano a través de la República Mexicana, el gobierno mexicano en consonancia con los requerimientos del gobierno estadounidense ha intensificado la seguridad de sus fronteras, y del año 2001 al 2007 se han asegurado un total de 1,165,472 (Ver cuadro 3) de migrantes centroamericanos en distintos puntos de la ruta hacia el norte, siendo el año 2005 donde existió mayor cantidad de aseguramientos destacando aquellos de nacionalidad Guatemalteca (Casillas, 2008).

Cuadro 3

Eventos de aseguramiento de extranjeros indocumentados en México
por nacionalidad, Instituto Nacional de Migración, 2001-2007

Año	Guatemalteca		Hondureña		Salvadoreña		Nicaragüense		Otros		Total
	Total	%	Total	%	Total	%	Total	%	Total	%	
2001	67,522	44.9	40,105	26.6	35,007	23.3	1,712	1.1	6,184	4.1	150,530
2002	67,336	48.8	41,801	30.3	20,800	15.1	1,609	1.2	6,515	4.6	138,061
2003	86,023	45.9	61,900	33.0	29,301	15.6	2,150	1.1	8,240	4.4	187,614
2004	94,404	43.8	72,684	33.7	34,572	16.0	2,453	1.1	11,582	5.4	215,695
2005	100,948	41.0	78,326	33.0	42,674	18.0	3,980	2.0	14,341	6.0	240,269
2006	84,523	46.3	58,001	31.7	27,287	14.9	3,590	2.0	9,304	5.1	182,705
2007	15,143	29.9	22,989	45.4	5,837	11.5	862	1.7	5,767	11.5	50,598

Fuente: Casillas, 2008.

Lo anterior, no ha frenado, ni disminuido el flujo de migrantes indocumentados por México, sin embargo, esta motivando a los migrantes a buscar nuevos caminos y vías hacia Norteamérica; ante la instalación de alrededor de 52 estaciones migratorias y los múltiples puntos de detención a lo largo de la geografía nacional. Los centroamericanos tienden hacia la diversificación de rutas, ya sea, de manera individual o asociados a alguna red de tráfico o polleros, manteniendo -a pesar de esto- la ruta terrestre como el esquema de movilidad principal, y en ella, el medio ferroviario como el de mayor recurrencia, ya sea por su relativo bajo costo³, y -a pesar de lo múltiples peligros: asaltos, violaciones, extorsiones, accidentes mortales- dicen algunos migrantes⁴ les brinda seguridad ante la policía de migración.

Así entonces, se tienen desde la frontera sur hasta la frontera norte, rutas trazadas -bajo la infraestructura de las comunicaciones estatales- por donde realizan los migrantes centroamericanos el viaje a Norteamérica. Ciertamente, la atención y la mirada tanto de académicos como de autoridades se ha centrado en aquellos puntos de más afluencia, es decir, la región que comprende la región sur-sureste de la República Mexicana, en sitios como Tapachula, Tabasco, Arriaga, Tenosique, Palenque, abundan proyectos e iniciativas en torno al fenómeno, en comparación con otras regiones del país, que sin duda, también adquieren relevancia ante el hecho del paso de los migrantes centroamericanos por sus municipios y comunidades, tal es el caso de Hidalgo por donde hace su camino el tren y en él, los transmigrantes.

3 Los centroamericanos transmigrantes hacen uso del tren carguero de manera clandestina, viajan a manera de polizontes, sin embargo, deben cubrir a lo largo del trayecto cuotas ya sea para los jefes de estación, personal del tren, seguridad privada, o la policía en turno. Además es importante mencionar que más que el costo económico,

4 Al mencionar los motivos por los que recurren al tren, mencionan la seguridad, es decir, se sienten menos propensos a ser detenidos por la policía de migración.

Dos. Hidalgo, estado de expulsión, recepción y tránsito.

En Hidalgo, se genera una intensa variedad de flujos de población, que lo hacen aparentemente un espacio social contradictorio, ya que además de ser un estado de expulsión, también se configura como una región de recepción y tránsito; caracterizado por una dinámica constante de migración desde sus comunidades rurales hacia el interior y exterior del país. Hidalgo se encuentra desde principios del siglo XX dentro del mapa de la migración mexicana hacia el exterior; tal es el caso del Valle del Mezquital y la Huasteca, donde el primero mantiene una tradición migratoria hacia los Estados Unidos⁵ desde 1930, y el segundo,⁶ es de donde proceden aquellos contingentes que se emplean como jornaleros en los campos agrícolas de Sinaloa, Sonora, Nayarit, Baja California, y San Luis Potosí.

Los emigrantes internacionales son en buena medida hombres cuyas edades se encuentran en las etapas más productivas⁷, el grado de escolaridad es heterogéneo, ya que fuentes de tipo cualitativa y cuantitativa ha mostrado a migrantes con un nivel de estudios que rebasa la secundaria, hasta aquellos que no concluyeron la primaria. El estado civil, también es variable, pues existen localidades⁸ donde emigran más los jóvenes solteros, y aquellos en el que los jefes de familia son los que se van de manera preponderante. Estas características son las que definen de alguna forma las transformaciones sociodemográficas, culturales y de género⁹ en los lugares de origen.

Respecto a la población que labora como jornalero agrícola, emergen de localidades con altos y muy altos grados de marginación lo que situaría a este grupo poblacional en una situación más vulnerable, emigran familias completas y niños cuya situación escolar se complejiza por los constantes traslados que realizan.

Estos dos movimientos poblacionales destacan por su dimensión cuantitativa¹⁰, y lo que han realizado las autoridades en materia de políticas públicas para el caso de la migración internacional se crea la Coordinación de Apoyo al Hidalguense en el Estado y el Extranjero

5 Serrano y Quezada (2007) evidenciaron que la emigración internacional se ha extendido a otros municipios fuera del Mezquital como Huasca, Tenango de Doria, Atotonilco el Grande, y Epazoyucan.

6 Quezada (2008) afirma con base a la información de la SEDESOL Hidalgo que las personas que participan en este flujo son en su mayoría hablantes de lengua náhuatl, pertenecientes a los siguientes municipios. Eloxochitlán, Lolotla, Atlapexco, Calnalli, Huautla, Huazalingo, Huejutla, Jaltocan, San Felipe Orizatlán, Tepehuacán de Guerrero, Tuanguistengo, Tlanchinol, Yahualica, Xochiatipan, y Molango. En 2005 esta dependencia había contabilizado a 68530 personas en el que también figuraban niños.

7 Los rangos más sobresalientes son: 15-19, 20-24, 25-29 años.

8 Al Respecto Quezada y Rivera (2008) realizaron una revisión de los estudios sobre migración internacional en el Valle del Mezquital en el que dan cuenta de la heterogeneidad de la población que emigran dependiendo del contexto de su localidad.

9 Por ejemplo en las localidades donde han emigrado más los hombres casados, las esposas comienzan a figurar en el ámbito público como su presencia en las asambleas y faenas comunitarias.

10 Es menester mencionar aquellos movimientos menores de Hidalguenses que se dirigen principalmente al centro del país para laborar como albañiles, trabajadoras domésticas, o que se desplazan para insertarse al sector educativo.

cuyo objetivo se encuentra entre otros la de implementar proyectos productivos en los lugares de origen de los migrantes, situación que no es casual ya que las remesas han tenido un impacto y una función social trascendente para las familias. Con relación a los jornaleros migrantes se han establecido centros de atención en Huejutla, Tlanchinol y Yahualica con el fin de ofrecerles capacitación, hospedaje y alimentación antes de comenzar su recorrido¹¹.

Esta imagen de la entidad como expulsora¹² de población aún se mantiene de manera intensa, hay que subrayar que desde 1930 figura entre los estados con mayores volúmenes de migración interna neta con dirección hacia el Distrito Federal, Estado de México, Tlaxcala, Puebla y Veracruz. Hasta en el año 2000¹³ la entidad mantenía un saldo neto negativo por migración acumulada¹⁴, sin embargo, se observa una disminución porcentual de emigrantes, personas nacidas en Hidalgo que se van a residir a otra entidad federativa.

Como entidad receptora, tiene un papel interesante, pues, según Granados (2007) a pesar de que es el único estado de la región centro¹⁵ del país donde la población rural todavía es mayoritaria su cercanía con la Zona Metropolitana de la Ciudad de México ha condicionado el proceso de urbanización¹⁶ en su interior. La desconcentración poblacional que aquí se originó hacia los centros urbanos cercanos en 1980, propició que Hidalgo recibiera en décadas recientes¹⁷ una cantidad de migrantes que se están concentrando principalmente en estas tres zonas del estado: Pachuca, Tulancingo y Tula, las cuales para el año 2000 concentraban el 51.1% del total de este flujo (Ibid, 622). Esta situación aceleró el proceso de urbanización en el estado y el crecimiento de ciudades medias¹⁸ como Pachuca y Tizayuca. En relación con el perfil de esta población que llegó a estas zonas, para el caso de Pachuca,

-
- 11 Cabe mencionar que estos centros de atención también están considerando a las personas provenientes de otros estados como Puebla y Veracruz que transitan por el estado y que se suman a la corriente de jornaleros agrícolas. Hasta hace poco aún existía una confrontación entre el gobierno estatal, y federal por los recursos lo que se reflejaba en que estos centros no estaban funcionando.
 - 12 Entre 1940- 1960 fue considerado como una entidad de fuerte expulsión junto con Puebla, Oaxaca, San Luis Potosí, Durango, Michoacán y Guanajuato (Colmex, 1988), Chávez (1990: 87) por su parte clasificaba a la entidad dentro de los ocho estados tradicionales de expulsión entre 1950-1990 donde figuraba Zacatecas, Durango, San Luis Potosí, Oaxaca, Michoacán, Guerrero y Guanajuato, según la autora estas entidades habían perdido por la emigración una cantidad de población similar a la que ocasiona la mortalidad.
 - 13 De acuerdo, con Granados (2007) en el año 2000 era la cuarta entidad el país expulsor de población, superada por el D.F, Zacatecas, y Durango, en ese periodo las personas nacidas en Hidalgo y que han emigrado al resto del país equivalía a la cuarta parte de su población residente en la entidad.
 - 14 Se refiere a la cantidad de personas que radican en la entidad, pero nacieron en otro estado, se trata de emigración acumulada porque no se sabe con exactitud cuando inicio el traslado.
 - 15 Para este autor Hidalgo, ha concentrado el mayor crecimiento urbano del país definiendo en buena parte el ritmo y la orientación del proceso de urbanización nacional.
 - 16 Las principales localidades urbanas en el estado de Hidalgo, que (rebasan más de 15 mil habitantes) en el estado de Hidalgo AM Pachuca, AM Tulancingo, Tizayuca, Huejutla de Reyes, Tepeji de Ocampo, Ixmiquilpan, Ciudad Sahún, Tula de Allende, Actopan, Mixquiahuala, Zacualtipan, Apán, Progreso de Obregón.
 - 17 Este hecho se observa principalmente con la pregunta censal sobre lugar de residencia hace cinco años. Se trata de emigrantes interestatales recientes.
 - 18 Se define como ciudad media cuando alberga entre 100 a 500 mil habitantes.

Granados (Ibidem) apunta que cuentan con más educación¹⁹ tienen mayores ingresos y se encuentran asentados en las zonas socioeconómicas menos marginadas, el 34% proviene del Distrito Federal, 24% del Estado de México, suelen migrar en familia ya que existe un componente infantil²⁰ que participa en el flujo, además, de que hay indicios de migración de retiro (personas mayores de 60 años), aunque sobresale el grupo de edad más productivo (19.1%). Estas características muestran un movimiento que responde a la desconcentración de la zona metropolitana de la ciudad de México y proporciona una referencia acerca del tipo de migrantes que están arribando a estos lugares urbanos en la entidad.

Este movimiento contrasta con un tercer flujo presente en la entidad desde 1970 y que fueron identificados hasta 1995 por la Secretaría de Desarrollo Social. Son Jornaleros agrícolas provenientes de otros estados del país que llegan al norte del Valle del Mezquital a los municipios de Mixquiahuala y Progreso de Obregón²¹ donde laboran como jornaleros en la corta de ejote durante los meses de abril a octubre -en terrenos de medianos y pequeños productores ejidatarios²², provienen de los estados de Morelos²³ Guerrero y Oaxaca, hablantes de lengua indígena en el que sobresalen el mixteco²⁴ nahuatl, y tlapaneco. Viajan de manera familiar²⁵ y se alojan en los campamentos y albergues construidos por el gobierno del estado, trabajan a destajo recibiendo un ingreso entre \$ 0.8 y \$ 1.0 por kilo de ejote cortado, cada familia corta entre 200 a 400 kilos a la semana que depende del número de integrantes. La población mayor a 15 años contaban en el 2005 en promedio con menos de un año de educación formal y con una tasa de analfabetismo²⁶ del 56.4% siendo mucho más alta para las mujeres que hombres. En general se trata de “campesinos sin tierra, indígenas pobres

19 Comparación que realiza con los no migrantes.

20 Para Granados (Ibid) en la tasa de migración por grupos de edad el 18.8% se ubica en el rango 5-9 años y para el grupo de 60 y más le corresponde una tasa de 43.6 %.

21 Ambos fueron identificados por el Consejo Nacional de Población con un grado medio de intensidad migratoria en el que 10.12% y 13.26 % de sus hogares cuenta con emigrantes internacionales. Los grados de marginación en los dos municipios son bajos, aunque las localidades donde laboran como: Carrillo Puerto, Palmillas, El Moreno su grado de marginación es media, en tanto en La Cruz y La Vega este indicador es bajo. Hasta antes de la construcción de los campamentos informes de la Sedesol que datan de 1997 afirmaban que a los jornaleros les pagaban a 40 centavos el kilo de ejote.

22 Este producto es regado con aguas residuales de la ciudad de México.

23 Este estado según (Raesfeld, 2007), lo mencionan como su referencia inmediata de origen, pues el municipio Villa de Ayala, perteneciente a esta entidad a establecieron su segundo hogar aunque anteriormente provenían de Guerrero aquí también suelen desempeñarse como jornaleros, en la cosecha de ejote y jitomate durante los meses de febrero- abril. De las 138 familias contabilizadas en 2005, 69, mencionan a Morelos como su lugar de residencia, 66 Guerrero, 2, Puebla y 1 Oaxaca.

24 Un 70% dominan su lengua y el español, el 13% solo habla su idioma y 17 % sólo español (Solera y Valdivieso, 2007).

25 En el año 2005 Solera y Valdivieso contabilizaron a 767 personas, pertenecientes a 138 familias. Esta migración familiar apuntan los autores es una estrategia de reproducción, pues le otorgan una gran importancia a las relaciones afectivas de su núcleo para mantenerse unidos y atender a los ancianos y menores. Al respecto existe una gran diferencia con la migración internacional indocumentada, para el caso de Hidalgo migran más las personas en edad productiva, generalmente los ancianos permanecen en su comunidad de origen al igual que las esposas de los migrantes casados lo que propicia una separación familiar que se prolonga por años. Esto obedece también al costo económico del traslado y a las situaciones propias del traslado (distancias largas, tipo de cruce, etc.).

26 El indicador refiere a los mayores de 10 años.

que en algunos casos lo que ganan en este ciclo agrícola será su único ingreso durante todo el año” (Solera y Valdiviesco, 2007), por lo que viven en condiciones de mayor vulnerabilidad al compararlos con los migrantes que llegan a la zona metropolitana de Pachuca. Por ejemplo, informes de la Sedesol que datan de 1997 señalaban que el pago por kilo de ejote era de 0.4 centavos, en 7 años este ingreso solo había incrementado 0.6 centavos, menos de 0.1 centavos por cada año²⁷. De alguna forma, esta población desempeña una labor que los oriundos no realizan porque una buena parte de ellos emigra a Estados Unidos.

Además, de estos flujos que se gestan en Hidalgo, también sobresale la migración intermunicipal²⁸ y la transmigración, misma que hasta el momento no ha sido incorporada ni al debate académico ni político, y que de manera cotidiana se manifiesta en territorio hidalguense.

A continuación, y haciendo eco de la información hemerográfica y estadística con la que se cuenta, el presente trabajo pretende abonar a la explicación de los transmigrantes, caracterizar su perfil, así como mostrar la transcendencia de este flujo en Hidalgo.

Tres. Características sociodemográficas de la migración centroamericana en Hidalgo

Respecto a estos datos del censo 2000 en el universo de inmigrantes²⁹ cuya residencia era de origen extranjero figuraban los siguientes países en orden de importancia: Estados Unidos, Canadá, España, Venezuela, países centroamericanos³⁰, Italia, Francia, India, Brasil, Cuba, Inglaterra y Alemania. En relación con estas cifras, se puede en principio inferir sobre la preponderancia de Estados Unidos, esto en relación directa con la cantidad de hidalguenses que emigran al país vecino de manera intensa desde 1980, de acuerdo a esto puede tratarse ya sea de hijos de migrantes o migrantes de retorno –nacionalizados–; en la situación de Canadá donde igualmente existe presencia de hidalguenses se infiere algo similar al caso estadounidense, luego, llama la atención los casos de España y Venezuela, y por último, el tema que nos ocupa en este texto, los centroamericanos como el quinto grupo en la frecuencia de residentes extranjeros en el estado, lo cual denota una presencia cuantitativa significativa de centroamericanos en Hidalgo, tomando en cuenta que esta medición no capta a población indocumentada que puede estar residiendo en el estado de manera clandestina.

27 Para 1997, según la sedesol pagaban entre 350 a 1500 pesos de renta, y las condiciones donde vivían estaban en malas condiciones, pues los niños solían enfermarse de diarrea.

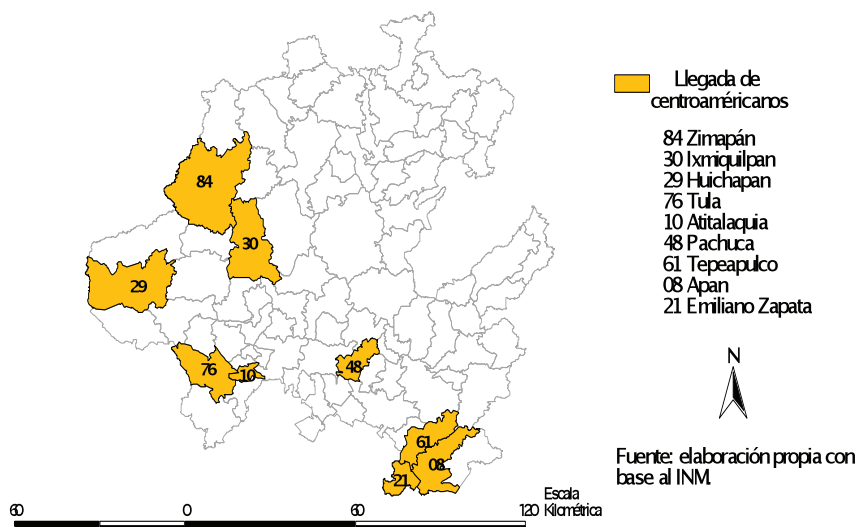
28 En este aspecto el estudio de Gutiérrez (1991) muestra cómo la ciudad de Pachuca recibió en los ochenta contingentes importantes de población originaria del municipio de Calnalí que laboró principalmente en las minas.

29 Este concepto se fundamenta en aquellas personas que vivían en otro país en enero de 1995 y que durante la fecha censal se encontraban en Hidalgo. Se prefirió utilizar la residencia cinco años atrás antes que el lugar de nacimiento porque se conoce con mayor precisión cuando ocurrió el desplazamiento.

30 Para el año 2000 de los países centroamericanos solo destacaban estos tres: Guatemala, Honduras y el Salvador.

El Instituto Nacional de Migración establecido en la entidad reconoce en el 2008 que los municipios³¹ con mayor número de afluencia de centroamericanos son: Ixmiquilpan, Zimapán Tula, Huichapan, Apán, Tepeapulco, Emiliano Zapata, Pachuca, y Atitalaquia (ver mapa 1).

Mapa 1
Municipios con mayor afluencia de centroamericanos en Hidalgo 2007



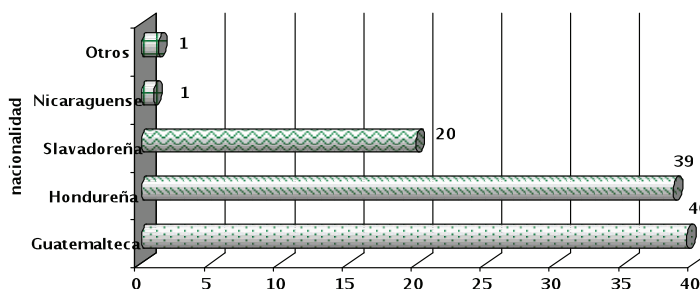
El INM registró en el año 2007, un total de 825 personas principalmente de Guatemala (40 %), Honduras (39%) y el Salvador (20%), en su mayoría son hombres, aunque también muestran presencia mujeres y niños. A mediados del año 2008 había contabilizado a 101 personas el que nuevamente destacaban Guatemala, Honduras y el Salvador. Sin embargo, las estadísticas solo referen a las detenciones realizadas por este organismo, y no, al saldo total de transmigrantes por la región.

Según los datos del INM, y en consonancia con las fuentes hemerográficas, los sitios de mayor afluencia son las estaciones de ferrocarril y las centrales de autobuses. De las primeras destacan la estación de Irolo perteneciente al municipio de Tepeapulco, y Bojay en Atitalaquia, como aquellas donde la presencia de hondureños, salvadoreños y guatemaltecos –en ese orden de importancia- es innegable.

31 Información proporcionada por el Instituto Nacional de Migración delegación regional de Hidalgo.

Grafica 1

Centroamericanos registrados en Hidalgo según nacionalidad 2008



Fuente: INM delegación Hidalgo

Cuadro. 4

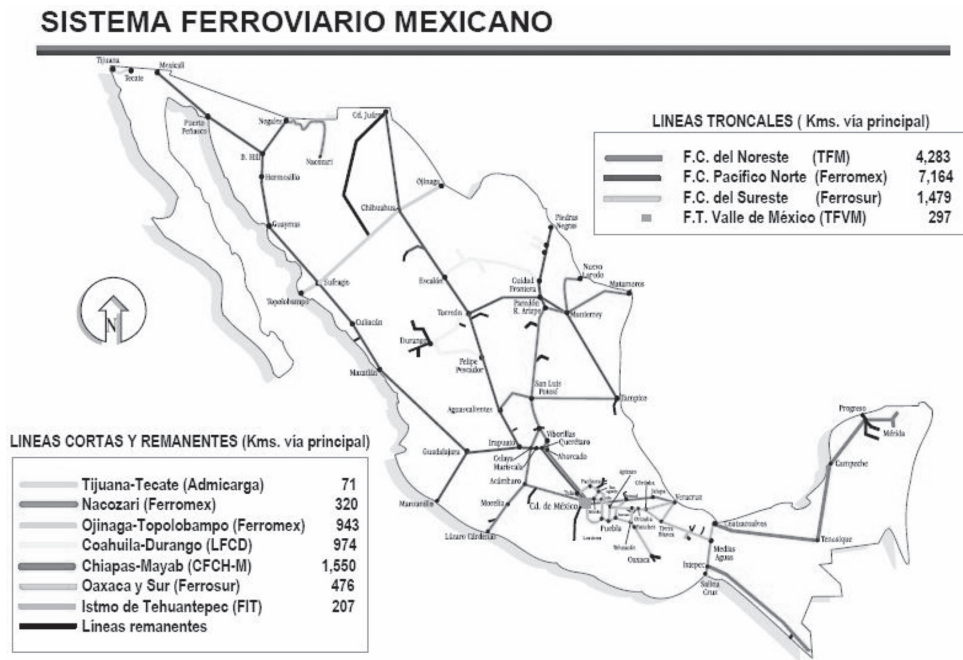
Eventos alrededor de las detenciones de migrantes centroamericanos en Hidalgo

Año	Lugar	Fuente
2003	Municipio Tepeapulco, estación del tren de Irolo 50 personas, 30 hondureños, 9 salvadoreños y dos nicaragüenses. En ese lapso de tiempo se afirmaba sobre la detención de 500 personas.	El Universal: 18-02.
2003	Estación del tren de Irolo, 50 personas, 40 hondureños, 9 guatemaltecos y un salvadoreño. Entre ellos figuraban 3 mujeres.	La Jornada: 04 -06.
2005	Casa de seguridad en Pachuca, 93 centroamericanos, entre ellos 16 mujeres y dos menores de edad.	La Jornada: 12-05.
2006	Estación del tren de Irolo 60 personas, se afirma que en promedio cada semana se detenía alrededor de 100 principalmente de Guatemala, Honduras y el Salvador. Hasta ese mes se habían localizado a de 2, 500 personas en Irolo.	Notimex: 27-10.
2008	Ciudad Sahagún 19 Guatemaltecos entre ellos 7 menores de edad viajaban en autobús. Se menciona que el 7 de diciembre el los límites con Tlaxcala también se habían detenido a 17 Guatemaltecos.	Reforma: 15-12.
2009	Irolo 127 personas 81 Hondureños, 23 Salvadoreños, 21 Guatemaltecos y dos italianos.	Diario de Hidalgo: 03-03.

El sistema ferroviario de la entidad según el Instituto Nacional de Estadística Geografía e Informática en 2006 representaba el 3.2 % de la red nacional, de los 839.6 kilómetros 595.4 corresponde a troncales nacionales que pasan por la entidad y a ramales que nacen de

carga³⁴ transitan durante varias veces al día, provienen del suroeste y se dirigen al Norte, por lo que es estratégico para los centroamericanos abordar uno de ellos —mientras en alguna estación del estado de Chiapas esperan hasta tres días para subirse a los vagones en Hidalgo lo pueden hacer en menos tiempo—.

Mapa 3
Sistema ferroviario mexicano



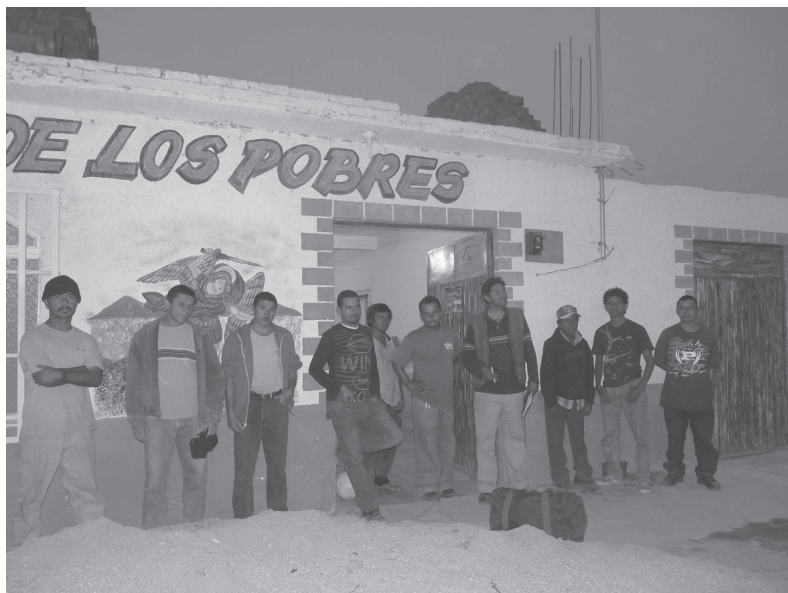
Fuente: SCT 2007

Las líneas troncales (mapa 3) como: el del Suroeste (Ferrosur) pasa por los estados de Oaxaca, Veracruz, Puebla, estado de México y conecta con líneas cortas y remanentes como: la Chiapas-Mayab que cruza la península de Yucatán y el estado de Chiapas donde figuran las estaciones de Tenosique y Salina Cruz que fueron mencionados periódicamente por los entrevistados. El Ferrosur conecta con el Pacífico Norte (Ferromex) y el ferrocarril

34 Estos trenes transportan productos como caolín, arena sílica, mineral de manganeso en bruto, azufre, cobre, plata, concentrados de hierro, zinc, plomo y partes de la maquinaria destinadas a las industrias de Ciudad Sahagún, PEMEX y la termoeléctrica de Tula.

de Noroeste (TFM), según los testimonios de los entrevistados —centroamericanos— la ruta más corta después de pasar por las estaciones de Hidalgo (Irolo, Ápan, Bojay) es abordar el ferrocarril del Noroeste que los trasportará hacia la frontera con Matamoros, Nuevo Laredo y Piedras Negras.

Cuatro. Bojay



Fuente: Quezada y Narváez Estación Bojay municipio de Atitalaquia.

A la orilla de las vías ferroviarias, situado frente a la estación de Bojay, se levanta la Casa de los Pobres³⁵, uno de los pocos albergues al servicio de migrantes que funcionan a lo largo del estado de Hidalgo. Fundada por el padre Carlos Amador Zedillo de la parroquia de Atitalaquia en el mes de enero del 2009, la casa hasta el momento de este trabajo de investigación había registrado un total de 535 personas como usuarios, de los cuales, las personas de nacionalidad hondureña figuran en primer lugar, seguidos de los guatemaltecos y en tercer lugar los salvadoreños. El encargado de la casa de nombre José Luis Suasto nos narra que al arribar los transmigrantes, lo hacen por grupos de la misma nacionalidad, por

35 Nuestra referencia con la Casa de los Pobres fue a través de un reportaje especial realizado por Claudia Alcantará en enero de 2009 para la prensa local, en él se mostraron testimonios de los migrantes en el que indicaron violación de sus derechos por parte de policías municipales, maquinistas y personas que los asaltan durante su trayecto en el tren.

ejemplo, el 6 de enero y 2 de febrero recibieron a 29 y a 31 hondureños respectivamente, mismos que venían acompañándose desde sus pueblos oriundos, o bien desde algún punto en la frontera, esto siempre es difícil de indagar ya que algunos de los migrantes prefieren no profundizar sobre su origen, debido a la inseguridad a la que están expuestos.

José Luis Suasto³⁶: La casa del migrante, o la casa del pobre, empezó a funcionar el mes de enero del 2009 en la estación de Bojay, fundada por el padre Carlos Cano, se mantiene por medio de donaciones de la gente de Atitalaquia, se le brinda ayuda a la gente, como cama, comida, baño, ropa....a los emigrantes de Honduras, Nicaragua, Guatemala, El Salvador, y gente de aquí mismo del interior de la república de Veracruz, de Chiapas, del sur al norte, o del norte al sur, muchas veces son deportados, del norte y los regresan hasta el sur, y acá pasan cuando van de regreso para arriba.

A los emigrantes aquí no se les niega nada, la gente llega, se baña, duermen, comen; han llegado mujeres, señoras embarazadas, parejas, y a la hora que ellos gusten salir, pues se van (...). Lo más que he tenido que atender son 40 personas, se bajan del tren con sus cobijas, con sus mochilas o su bolsas de plástico, desde que amanece hasta que pasa el último tren tenemos abiertas las puertas de la casa para los emigrantes, esto es a las diez o diez y media de la noche pasa el último tren que va para el norte. En el día hablamos, de sus tierras, de lo que han vivido en Estados Unidos, el ir y venir de un lado a otro, porque muchos ya han llegado varias veces a los Estados Unidos. Me hace sentir bien prestar acá mis servicios como voluntario (...). No hacemos diferencia, se trata a todos como humanos, no importa de que país vengan, les hacemos una ayuda en su aventura.

Como menciona José Luis, la casa ha servido de refugio no sólo a personas de origen centroamericano sino a personas originarias del país principalmente de los estados de Chiapas, Oaxaca, Puebla, y Veracruz quienes buscan a través del tren dirigirse al país del norte. La población que visita la casa del migrante es preponderantemente masculina, aunque suelen recibir mujeres y niños, pero son una minoría, en el registro de la casa, mismo que organizamos y sistematizamos solo figuraban 27 mujeres -adultas y niñas-, aunque no se tienen registrada la edad, el encargado de la casa de los pobres resalta la presencia de gente joven.

De estas migraciones centroamericanas, destaca el número de hondureños que por un lado son el grupo mayoritario en la ocupación del albergue de Bojay, y por otro, son de acuerdo con los datos del INM los que más detenciones registran. ¿Esto debido a que? Quizá, debido a que son una migraciones más jóvenes de la región y por lo tanto carecen de redes sociales más sólidas y establecidas; otro y derivado de esto, tienen un menor acceso a redes lucrativas de movilidad –polleros-, y por lo tanto son frecuentemente los usuarios mayoritarios del tren.

36 Entrevista realizada por los autores en el mes de abril del 2009, Bojay, Hidalgo.

Cuadro 5

Registro de personas entre el 1 de enero al 23 de abril de 2009.

Procedencia	Enero	Febrero	Marzo	Abril ¹
Honduras	42	96	95	58
El Salvador	7	13	16	12
Guatemala	5	19	14	18
Nicaragua	0	2	6	6
Otro país	0	0	0	3
Hidalgo	1	2	1	0
Otro estado	10	18	34	57
Total	65	150	166	154

Fuente: Elaboración propia a partir del Libro de registro de entradas a la Casa de los Pobres. Datos hasta el 23 de abril ¹

Susana: tengo 28 años, estudié hasta bachillerato, trabajaba en una empresa de textiles, trabajaba en el área de inspección, nací en Choloma Cortés, Honduras, es un municipio, voy hacia el norte, hacia Houston, no sé cuanto tiempo voy a estar allá. Ahora soy soltera, solo hablo español. ¿Mi vida? Mi vida era trabajar, ir a la casa, salir a pasear porque el lugar de donde vengo es muy bonito, cómo le digo, no hay cosas así como centros turísticos, pero si hay zona urbana, y lo mejor, puedes ir a la playa queda a una hora. Muchos de mi familia tienen sus trabajos, mi mamá es maestra, mi herman también. Mi papá murió, somos seis hermanos, yo soy la mayor (...). Me quedé sin trabajo, ya no hallé trabajo en ningún lado entonces si no hallaba ni que hacer, pensé mejor me voy. Decidí venir al norte, porque si, porque me quería venir para allá. Algunos de mi familia decían que si, otros que no, que los peligros. Mi mamá, me dijo que no me viniera. Viajo con él—señala a un hombre tirado sobre unas colchonetas— salimos desde allá, de mi mismo pueblo y vamos bien, cansados, llevamos como 18 días (...). Viajo en tren, porque es más seguro, por migración y eso, y además uno no trae mucho dinero, nos asaltan, nos ha tocado hasta pedir, no he tenido contacto con ningún pollero, de Honduras salimos en autobus, conociendo todo, venía viendo por aquí por allá, cuando me subí al tren fue emocionante. En el tren venían unos 400 quizá más, pero se van dispersando porque los corretean. Hasta ahora el más peligro, fue cuando me resbalé del tren, me caí del tren, pero no me fracturé, me lastimé el tobillo, el tren siguió, no me pude bajar, si me hubiera soltado, me hubiera matado el tren. Me resbalé y bueno eso ha sido lo más difícil (...). Ya me habían dicho que tenía que caminar, que tenía que correr, que había que aguantar frío, hambre, sueño, casi ni duerme uno (...). He aprendido a valorar más a las personas. En cierto punto vale la pena hacer el viaje porque te das cuenta de las cosas que pasan y aprendes más, llegas a tener más sentimiento, más compasión, si, lo volvería hacer, extraño a mi mami, estuve tratando de llamarla pero suena que está ocupado (...). Cuando uno ve cosas feas, te dan ganas de llorar, te da

coraje, ella era la única que me consolaba, aquí quien te consuela. He encontrado gente de mi pueblo que no le hablabas allá, así, unos consiguen comida, otros agua, y así (...) No tengo a nadie en Houston. Quiero trabajar en lo que pueda (...) Quiero conocer, a saber que tiene Estados Unidos, no sé, cuando uno entra ilegal, uno va el tiempo que uno pueda estar ilegalmente. Pienso volver a mi país, por mi mamá, mi familia.

La migración, no sólo la centroamericana sino en general los flujos internacionales, en los últimos años han seguido una tendencia a la feminización, las mujeres se han unido al contingente global, que busca insertarse en mercados laborales mejor pagados y quizá más especializados, sin embargo, los costos sociales para ellas, terminan siendo por mucho encarecidos en relación a los hombres, en tanto ponen en riesgo su integridad física. Se dice que en promedio una mujer que llega hasta el norte es violada alrededor de cuatro veces en el camino, ya sea por bandidos, asaltantes, autoridades corruptas, o compañeros del tren.

José Luis Suasto: *Cuando una persona viene enferma, el sacerdote pide la ayuda. Ha habido casos de emigrantes que se han caído del tren y se les brinda la ayuda, se les lleva a cirugía, se les cuida y se les da hospedaje hasta que se recuperen. Hace unos días hubo una persona mujer que se dejó caer del tren porque iba a ser violada, y se le abrió la piel, le intervinieron dos días hospitalizada, y a los cuatro días decidió seguir su camino hacia el norte. ¿Se imagina decidir mejor perder la vida?*

Soy Catracho: *voy pa la USA. Simón. Salí hace 15 o 20 días de Honduras, soy de la Ceiba, yo, me dedicaba en Honduras a trabajar. Ahorita no tenía trabajo. Es la segunda vez que voy a USA, he estado en Kansas, en Saint Lois, Charlotte Carolina he andado vagando por varios lados. He estado allá ya como ocho años (...) La primera vez que viaje era menos gente, ahora se ven mexicanos, porque quien sabe si está mas dura la crisis acá, o quien sabe cual es su onda, igual no les gusta trabajar (...) En Estados Unidos trabajaba en la construcción, regresé a Honduras en febrero, y ahora voy de vuelta, porque ya no se haya la vida allá en Honduras, todo es más diferente, ese es el show. No tengo idea pa que lugar voy, lo que sé es que voy para Estados Unidos, no tengo nada allá, ni amigos, estoy cero en conducta. Así está la onda. Uno pone planes y a veces le salen pa la 20 verdad homeboy, así que no se que onda. Esta noche a lo mejor me quedo a lo mejor me voy, la idea es ir al norte agarrar el tren, y cruzar por donde sea. Ahora tengo Twenty nine. No me acostumbro a vivir en Honduras, mi familia, dice que ya me acostumbré solo allá. Me gustan las gringas y los dólares. Hago el roofing, construcción, quiero irme a Kansas city, me gusta, es small (...) El viaje me lo he llevado tranquilo, no pesado, me aventé en bus directo hasta la frontera, de la frontera aca, me he aventado diez días. Viajaba con una chica pero se me escapó, me dejó botado el tren. Y se me fue. La conocí en el camino (...) En el tren se platica de todo para no dormir, de la chavas de México, tanta nena que sale cuando uno viene, uff a morir, es buena gente que nos ayuda en el camino. Acá a lado tengo quien me*

ofrezca trabajo, en Tequisquiapan hay una frutería, con un señor Don Abel, ya lo conozco ya tiempo, hace muchos años pasé por la vía del tren, lo conocí ahora pasé y me dice que me quede a vivir acá, pero acá es lo mismo que Honduras, no voy a ganar buena plata (...). Además, hace como once años la primera vez en 98 conocí a este vato, -señala a otro hondureño dentro de la casa del migrante-, con él íbamos pa la USA, y nos regresamos. Y no lo había vuelto a ver. Nos conocimos en el camino, nos agarraron, este me llevo de regreso pa su casa en Honduras, y la estuvimos pasando bien chévere. Y de ahí nos volvimos a regresar pa acá, y yo llegué a la USA y él no (...). Nos conocimos en tren y nos hicimos muy amigos, su familia, conocí a su esposa, y si la pasamos re bien, verdad homeboy, y ahora yo lo vía si caminando y le grité Manuel, y él no me reconoció pero yo si, uno no se olvida de eso, de la gente que te hace el paro. Dios nos guía, neta yo me quedé clavado. Nunca me imaginaba por la mente encontrarlo de nuevo por acá, y así ahora vamos ir acompañándonos.

Cinco. Irolo



Fuente: Quezada y Narvéz Estación Irolo municipio de Tepeapulco.

Con el sol por delante, el tren en Irolo hace presencia, vienen cuatro, no, seis moscas, dicen los trabajadores de la estación que con cuaderno y pluma en mano, llevan un control del número de indocumentados que viajan de polizontes en el tren. A lo lejos se ven caer del tren dos hombres, que se internan en las calles del pueblo

Jefe de estación: Tiene unos 25 años que los centroamericanos empezaron a pasar, primero poquitos, ahora vienen los trenes bien llenos, muchas mosquitas, a veces pasan los trenes con 100 o 200 personas, niñas, niños, mujeres, luego se quedan por ahí dormidos, porque se cansaron porque les da frío (...) la estación de Irolo es un punto tradicional donde la policía del instituto nacional de migración, pone retenes, de ahí, que antes del cruce los migrantes se bajen y corran hacia los montes.

Caminado sobre las vías, se ven ropas tiradas, latas de atún, pintas que dicen “Catracho”, “Honduras”, debajo de un árbol, dos jóvenes esperan que avance de nuevo el tren, solo dos hombres, y un par de mochilas al hombro. Ellos, dos hermanos, al de la mochila azul, lo deportaron de Nueva York, al de la mochila rosa, de Texas, dicen ser hermanos y que van de regreso a Honduras, a ver a la familia, a buscar los papeles, o quizá están buscando conectar a su pollero en una ciudad más al sur. Uno de ellos hace una llamada telefónica, marca a un número en una ciudad estadounidense, dice: “*Dónde quieres que me ponga Carlitos, dime cuñado, te acuerdas de mí, traigo el cabello pintado, espérame yo llego, no te muevas de ahí, llevo tres días en tren ya voy para allá, de eso no te preocupes cuñado*”. Mientras tanto el otro narra su primer viaje al Norte, muestra en la voz el cansancio y un poco el enojo por el haber sido deportado recién había llegado a la ciudad. En tanto, el tren comienza de nuevo su viaje, ellos se despiden, corren hacia el vagón, y trepan, uno tropieza, y el otro le extiende el brazo, al final, los dos arriba ondean los brazos.



Fuente: Quezada y Narvárez Tepetates municipio de Tepeapulco.

Por Irolo han transitado desde hace 25 años según las palabras del jefe y el personal de la estación, los centroamericanos en tránsito a Norteamérica, ahí, el control migratorio se sabe es constante. Algunos frente a esto han decidido bajar del tren e internarse en los pueblos como Santa Clara y Tepetates. Por ejemplo, un hombre mayor de edad oriundo de tepetates no señaló los cerros de ambos lugares por donde dice- se desparramaban los migrantes y corrían para burlar a los municipales, sólo cuando oscurecía bajaban a pedir comida y a esperar de nuevo al tren- Él ubican bien a los hondureños que se quedaron a vivir en su comunidad, pues, fue quien proporcionó el domicilio del Güero donde afirma que –desde hace diez años ha cumplido con las cooperaciones del pueblo y por eso lo han aceptado.

***El Güero Hondureño:** Soy de Ocotepeque, de mero Ocotepeque (Honduras). En 1997, yo de por si venía pa' aca, no veía pa' otro lado, me bajé del tren como a las tres de la mañana cuando se puso el retén de los de la migración ahí en el crucero, y corrí junto con otro compañero para el monte y aquí llegué, me quedé ahí dormido en alguna milpa, y ya en la mañana dije aquí me quedo, en Irolo Tepetates (...) porque en el camino se sufre mucho para seguir caminando (...) Uno sufre de hambre de sed, de dormir, veníamos en el tren, y nos agarraba la noche. A uno le platican que llegar a Estados Unidos no sufre, pero si se sufre. Yo estoy acá por la vaguez. Me gusta la vagancia, he trabajado casi siempre de lo que caiga, porque no les voy a presumir que vine por la necesidad, porque yo allá trabajaba. Asi, que tomé mi tren en Chiapas, me tardé un poco, porque venía trabajando en el camino, me quedé en Medias Aguas Oaxaca, ahí me quedé, trabajé una semana a sembrar maíz, no me vine de ahí, por falta de trabajo, sino porque quería llegar más delante, ora si, el señor me dijo, ya no te quiero detener si quieres seguir tu camino, vete, si no pues acá hay trabajo, pero me seguí. Luego me paré en Ixtepec, un día nomás, aquí los trenes pasan a cada rato pero en el sur, nomás pasa un tren por día, y si perdiste ese hasta el siguiente día, así que me quedé ahí esperando y de ahí, ya me subí hasta acá, veníamos unos cien, no le voy a presumir que venían más, pero solo yo mi compañero nos corrimos hasta acá, los demás quien sabe, si habrán llegado o no. Yo ya no quise aquí me gusto. Esta es su pobre casa, y esta es mi señora (...) Si, nos conocimos aquí, ella es de aquí, nos conocimos ahí a los pocos días, yo la veía y me gustó, porque son bonitas las mexicanas. Y digamos que acá voy a estar hasta que se pueda, ya tengo mis papeles y ya fui una vez a Honduras de vuelta, pero a mi me gusta aquí (...) soy afilador.*

Al Güero vive en el poblado de Tepetates, un pueblo de no más de quince cuadradas, enclavado en un monte a unos tres kilómetros del crucero donde migración hace sus retenes. Hondureño, casado con una mexicana- hidalguense ha decidido parar su viaje en México, con más de diez años de residencia en Hidalgo, el Güero conocido como el hondureño en la comunidad, participa del las actividades del pueblo, integrándose paulatinamente a las sociedad mexicana. Como él, muchos otros casos de centroamericanos se han asentado en la entidad y no se tiene registro. En el trabajo exploratorio de esta investigación, algunos

entrevistados narraban, sobre otros guatemaltecos –mujeres y hombres-, que habían adquirido nupcias con lugareños, así como el Güero decidieron bajar del tren y parar su viaje hacia el norte. Haciendo del estado un sitio de migración intermedia, donde se para a tomar un respiro, o bien, a trabajar un mes o un par de semanas para poder seguir financiando la migración.

Seis. Notas finales

Hidalgo, estado de expulsión, recepción y tránsito, quizá ahí radica su contradicción, sin embargo, dicha característica, hace que funcione como una dinámica cíclica, cuando se van los nativos del estado a los Estados Unidos, dejan espacios laborales vacíos, que necesariamente tienen que ser ocupados por fuereños, sean estos del interior de la república o del grupo de los transmigrantes, lo que muestra este estudio exploratorio es que, ahí están, hacen presencia en distintos lugares del estado, trabajando, residiendo temporalmente o permanentemente, y esto no puede estar ausente de las políticas públicas estatales o municipales. Además, en su paso por el estado también han sido objeto de secuestro por grupos delictivos, así lo indicó un hondureño que con lágrimas en los ojos relató cómo fue raptado con su grupo de los vagones del tren en la estación Irolo.

Asimismo, en una charla informal con gente de Tepeapulco, narra un hombre en desacuerdo, la postura del presidente municipal para con los extranjeros, él, había dado la orden a los pobladores de no ayudar, ni con un vaso de agua a los transmigrantes que pasaran por ahí, ya que esto, sería castigado por la municipalidad y les podría llevar hasta la cárcel acusados de tráfico. Hasta el día de hoy, en varias comunidades de la república mexicana se ha sancionado a civiles que han tratado de ayudar dando comida y hospedaje a los migrantes centroamericanos en su paso al norte, llevando hasta el encarcelamiento esta amenaza contra el humanitarismo.

La casa de los pobres ubicada en Bojay es un espacio donde todos los días transitan centroamericanos cuyo destino se fija hacia el norte, como lo expresara el sacerdote Carlos Amador en entrevista – son lo más vulnerables de su parroquia- así se los trasmite al resto de sus feligreses donde algunos se solidarizan con la casa haciendo donaciones – para que estas personas encuentren un poco de descanso que no conocen desde hace meses- replica el padre quien también informó de la existencia de otro albergue en el municipio de Hui-chapan.

El tren les corta las piernas, pero aún así, los migrantes se montan en él, es el viaje que ellos pueden financiar, hacen omisos los peligros y dejan de lado el miedo a ser violentados en su integridad física y mental; a diario cruzan por tren desde la frontera sur una cantidad considerable de transmigrantes, parte de ellos se les ve en Hidalgo, para ellos es un proceso de prueba y error, aunque son deportados lo vuelven a intentar. Quieren llegar a pesar de los retenes migratorios; ante ello, queda preguntarse sobre la política migratoria que sigue el Es-

tado mexicano para las comunidades centroamericanas que primordialmente ven a México como un sitio de tránsito, y re pensar el papel de las instituciones a las cuales les compete la seguridad y la vigilancia de los derechos humanos.

Bibliografía

- Casillas, Rodolfo (2008). "Las rutas de los centroamericanos por México, un ejercicio de caracterización, actores principales y complejidades" en: *Migración y Desarrollo*, núm. 010, Red Internacional de Migración y Desarrollo, Zacatecas, Latinoamericanistas, pp. 157-174.
- Chávez, Ana María (1990). *La Nueva dinámica de la migración interna en México 1970-1990* UNAM, Cuernavaca Morelos, Centro Regional de Investigaciones multidisciplinarias.
- Durand Jorge (2002). *Clandestinos*, M.A. Porrúa, UAZ, México.
- Granados José A. (2007) Las corrientes migratorias en las ciudades contiguas a la Zona Metropolitana a la Ciudad de México: el caso de la aglomeración urbana de Pachuca, en: *Estudios Demográficos y Urbanos*, volumen 22, núm. 3, septiembre-diciembre, El Colegio de México, pp. 619-649.
- Instituto Nacional de Estadística Geografía e Informática (2004) "Ferrocariles" en *Hidalgo Hoy*, México.
- Juan Carlos Narvárez Gutiérrez (2007), *Ruta transnacional: a San Salvador por los Ángeles. Espacio de interacción juvenil en un contexto migratorio*, Colección América Latina y el Nuevo Orden Mundial. México: Miguel Ángel Porrúa, UAZ, Instituto Mexicano de la Juventud.
- Katharine Andrade Eekhoff (2005). Las dinámicas laborales y la migración en la región: entre la exclusión y la integración, en *La transnacionalización de la sociedad centroamericana: visiones a partir de la migración*, FLACSO El Salvador, San Salvador.
- Leite Paula, y Elena Zúñiga (2004) . *La nueva era de la migraciones*, CONAPO, México.
- Quezada María Félix y Rivera Guadalupe (2009) *El Valle del Mezquital: Una región con viejos y nuevos retos. Revisando los estudios sobre migración internacional a los Estados Unidos*, en prensa, UAEH.
- Quezada Ramírez María Félix (2008) "Migración en los hogares nahuas" en Vázquez Germán y Reyna Angélica (coord.) *Población indígena en el estado de Hidalgo*, Universidad Autónoma del estado de Hidalgo.
- Raesfeld Lydia (2007) "Características culturales de los grupos de jornaleros migrantes", en: Solera Carlos (coord.) *Menores jornaleros migrantes, derechos, educación y cultura en el Valle del Mezquital*, Praxis, México, pp. 49-92.
- Secretaría de Comunicaciones y Transportes (2007). *Anuario Estadístico Ferroviario*, México.
- Serrano, Tomás y María Félix Quezada (2007) *Indocumentado, sabe a mentira tu verdad. Los municipios hidalguense de alta migración internacional*. Editorial Amalgama. Universidad Autónoma del Estado de Hidalgo. Pachuca, Hidalgo.
- Solera Carlos y Valdivieso Azúl. (2007) "Características Socioeconómicas de los grupos de jornaleros migrantes" en: Solera Carlos (coord.) *Menores jornaleros migrantes, derechos, educación y cultura en el Valle del Mezquital*, Praxis, México, pp. 93-131. <http://www.elvistobueno.com>





Economía informal en la zona metropolitana de la ciudad de Pachuca Hgo

Dr. Fernando González Figueroa

La economía informal es un fenómeno que ha crecido exponencialmente en México y el mundo, su expansión ha llegado a niveles inconmensurables, especialmente en algunas actividades; *v. gr.* el comercio en pequeño y algunos otros sectores productivos como son: la construcción, la prestación de servicios de transporte, servicios domésticos, entre otros.

Sin duda, el concepto de informalidad, puede ofrecer algunas confusiones, en especial, cuando se trata de definir la unidad de análisis; porque no es lo mismo estudiar a un trabajador informal que a un establecimiento informal, aunque ambos compartan la característica de operar a espaldas del Estado o de no contar con prestaciones sociales.

Otra confusión suele presentarse cuando se trata de definir y de ubicar cuáles son las actividades consideradas *per se* como informales, tal situación conduce a estudiar con cuidado la clasificación de las actividades productivas e identificar y diferenciar aquéllas que por su naturaleza son consideradas como ilegales y criminales. Por ejemplo, entre las ocupaciones ilegales pueden citarse a la piratería, fenómeno que no es privativo de México y que, por desgracia es una amenaza para el comercio formalmente establecido. Otras actividades de mayor crecimiento en los últimos años son la venta de discos y de películas, la venta de ropa, la venta de Software y la venta de aparatos electrónicos. Tal ha sido el “éxito” de la piratería que hoy se ha convertido en una industria difícil de combatir, pues cuenta con redes de operación y distribución debidamente integradas, cuyos líderes aglutinan muchos



distribuidores y vendedores minoristas, quienes en la mayoría de los casos son utilizados y explotados a merced.¹

Por su parte, las actividades criminales seguramente son las que ofrecen menos grado de confusión, porque se trata de acciones reprobables e indeseables para la sociedad: *v. gr.* el tráfico de armas, el tráfico de órganos, el tráfico de estupefacientes, el secuestro, entre otras.

Finalmente, la informalidad es un conjunto de actividades que se caracterizan por producir, distribuir o vender algún bien o servicio, cuya naturaleza no atenta contra la supervivencia de la sociedad y tampoco viola el marco jurídico que protege a los derechos de autor; en este grupo pueden insertarse los puestos de antojitos, los puestos de limpieza para calzado, los locales de venta de ropa, entre muchos otros. Otro punto de identificación es que no se encuentran registradas o no son captadas por el Estado.

En este artículo se presenta una síntesis de la investigación sobre informalidad llevada a cabo en la ZMCP en 2007, de la cual también se publicó un libro con el mismo título coeditado por el gobierno municipal de la ciudad de Pachuca, Hidalgo y la Universidad La Salle Pachuca.

Consideraciones teóricas

La expresión sector informal la utilizó por primera vez la OIT en los informes de Ghana y Kenya elaborados en el marco del programa mundial del empleo a principios de los años setenta del siglo pasado. Uno de los resultados de estos informes fue que el problema social más importante en estos países no era el desempleo, sino la existencia de trabajadores pobres, quienes producían bienes y servicios sin la declaración legal de sus actividades ante las autoridades públicas (OIT, 2001).

Los estudios de Tokman (1979), ofrecen una primera aproximación al concepto de informalidad. Él considera que este surge por la incapacidad del sector moderno para absorber el volumen de oferta de mano de obra disponible. Así mismo, la presencia de una heterogeneidad en la estructura productiva, explica la existencia de mercados de trabajo diferenciados. Por un lado, los empleos en el mercado formal están más organizados y son más estables; la mano de obra posee mayores grados de escolaridad y mayor calificación, por tanto, son los que tienden a recibir más ingresos. Por otro lado, en el mercado informal por lo general, se concentran los trabajadores por cuenta propia, sus establecimientos son en general pequeños y, en ocasiones prestan servicios personales. En este mercado los indi-

¹ El hecho de que muchas personas de escasos recursos se inserten en el comercio ilegal y vendan productos de dudosa procedencia es hasta cierto punto entendible, pero de ninguna manera justificable; es decir, la pobreza no es motivo para que un individuo comercie con mercancía ilegal o robada, pues a la postre es un delito que debe ser sancionado por el Estado.

viduos se caracterizan por su baja escolaridad, bajo nivel de calificación y por consecuencia baja productividad.

Por su parte, Roubaud (1995), en un estudio realizado en 1987 en el INEGI con datos de la ENEU, asocia al sector informal con aquellos micro establecimientos que movilizan reducidas cantidades de factores de producción (trabajo y capital) y generan un volumen infinitesimal de la producción del país.² Para él, el sector informal mantiene un nexo relativamente laxo con el Estado; es decir, ninguno de esos micro establecimientos respeta la legislación en vigor. El sector informal mantiene formas específicas de producción *cuasi* de tipo artesanal y su modo de funcionamiento se da al margen de las regulaciones públicas.

Por otro lado, la OIT define al sector no estructurado o economía informal como aquellas pequeñas actividades generadoras de ingresos que se desarrollan fuera del marco normativo oficial. En estos establecimientos el capital es escaso, las técnicas de producción son tradicionales y atrasadas, la calificación de la mano de obra es nula o escasa, la productividad limitada y por ende los ingresos son relativamente bajos y los empleos son inestables (OIT, 2001). Con esta definición coinciden autores como Feige (1990), Castells y Portes, (1989), quienes consideran a la informalidad como las acciones de agentes económicos no adheridas a las reglas institucionales y derivado de ello, no reciben la protección de las leyes del Estado. Subrayan la distinción importante entre lo “ilegal” y lo “informal”. En el primer caso se trata de mercancías prohibidas por el Estado y en el segundo caso se trata de mercancías lícitas, pues lo que le caracteriza a la informalidad es la forma de producir o vender las mercancías y no el producto final. De ahí las tres categorías dentro del comercio: formal, informal e ilegal.

Para la OCDE (2002), la economía informal es conceptualizada como aquella producción, distribución o venta de bienes y servicios que no es captada por la contabilidad nacional y tampoco hay un registro legal de inscripción a los servicios de seguridad social. Para esta organización dicha definición no es útil para incluir a todas aquellas actividades que no están dentro del sector formal de la economía; pues hay actividades que al no ser formales tampoco deben considerarse como informales, *v. gr.* el narcotráfico, la venta de armas, la piratería, entre otras. Tal situación genera ambigüedad entre ambos sectores, esto es porque lo informal categóricamente no puede considerarse ilegal.

La OCDE (2002) considera que la economía informal forma parte de la economía no observada, donde también incluye aquellas actividades económicas clandestinas e ilegales. En varios países, entre ellos México, el sector informal y la producción en los hogares componen una parte importante de la población ocupada, así como de los ingresos, de ahí la importancia de observar y medir estas actividades.³

2 Por lo general es característico que estos establecimientos ocupen una mayor proporción de mano de obra con respecto al capital.

3 Es importante señalar que en algunos países, especialmente pobres, la economía informal es fomentada por el Estado para aminorar y reducir la pobreza, sobre todo en tiempos de crisis.

Por su parte, Llamas y Garro (2003), analizan a la informalidad desde el punto de vista del trabajador, aunque para otros propósitos de estudio también admiten los análisis de los establecimientos informales. Ellos ubican al trabajador informal como aquél que no está cubierto por las regulaciones del mercado laboral formal; específicamente, consideran como trabajador informal a todo individuo que no recibe alguna de las prestaciones sociales siguientes: IMSS, ISSSTE, SAR, INFONAVIT o seguro médico particular. Es este artículo, el sector informal de la economía es conceptualizado por las características de las unidades económicas y no de los trabajadores, ni de su trabajo; es decir, los empleos informales que suelen presentarse en el sector formal de la economía, componen otra categoría que se analiza en el área del empleo (Hussmanns, 2000).

En general las actividades de este sector funcionan con un bajo nivel de organización y las relaciones del empleo – en caso de existir – se basan en el empleo casual, en el parentesco o las relaciones personales y sociales; de ahí que los arreglos contractuales con garantías formales prácticamente están ausentes. Además, los ingresos de los trabajadores suelen ser bajos e irregulares y el empleo también es irregular. Así mismo, estas unidades suelen tener poco o nulo acceso a los mercados organizados, a las instituciones de crédito, a los centros de enseñanza y de formación profesional, así como a las instalaciones públicas y otros servicios. Por lo general el Estado no los tiene reglamentados y por lo tanto, el apoyo tiende a ser nulo o escaso, situación que los induce a funcionar al margen de la ley, e incluso aún cuando estuvieran registrados y sujetos a restricciones jurídicas, las probabilidades de tener acceso a los sistemas de protección social, a la legislación laboral, así como a otras medidas de protección de los trabajadores, son mínimas (OCDE, 2002; OIT, 2001).

Sin duda, esta definición bien puede estar referida a todas aquellas empresas pequeñas que son visibles pero no cuentan con un registro fiscal, no cumplen con reglamentaciones laborales y no tienen acceso a los distintos servicios que presta el Estado. La CIET define a estas empresas como “el conjunto de unidades económicas dedicadas a la producción de bienes o a la prestación de servicios, con la finalidad primordial de crear empleos y generar ingresos para las personas que participan en esa actividad” (INEGI, 2004, p.131).

En este sentido en el sector informal, las empresas que tienen por lo menos un empleado asalariado pero no es pariente del dueño, se consideran establecimientos empleadores informales. Sin embargo, cuando el establecimiento contrata empleados que son parientes del dueño, se les denomina establecimientos de hogares informales; en tanto que si el establecimiento no ocupa empleados, se le denomina trabajadores independientes informales por cuenta propia (OCDE, 2002).

Dada la abundancia de actividades derivadas tanto de la ampliación del comercio como de una mayor división del trabajo y además por la naturaleza orgánica de la composición y la organización social de la producción, existen otras actividades que por sus objetivos específicos de producción y entorno social no están consideradas dentro del sector informal de la economía, pero guardan cierta relación y, a veces, podrían suelen incluirse como actividades informales. Algunas de estas son las siguientes (OCDE, 2002, INEGI, 2004):

- a) *Los servicios domésticos y personales* de miembros del hogar no remunerados. El trabajo voluntario no se considera parte del sector informal, debido a que no hay una relación económica y por lo tanto, no se da el proceso de intercambio.
- b) *Las actividades agrícolas*. Teóricamente no hay razón para excluir las actividades agrícolas del sector informal, pero por razones prácticas se tratan por separado (INEGI, 2004).
- c) *Los trabajadores domésticos asalariados*. Es casi imposible distinguir entre trabajadores domésticos *per se* y trabajadores domésticos que trabajan por su cuenta. Los primeros son personas empleadas por los hogares, que trabajan y viven en la casa de quienes los emplean; los segundos son aquellos que se ocupan en labores domésticas por tiempo determinado.
- d) *Los trabajadores a domicilio*. Estos trabajadores se caracterizan porque prestan sus servicios a una empresa en particular y el trabajo lo realizan en su domicilio; no obstante para efectos de clasificación es necesario distinguir las características de las unidades de producción donde trabajan y en función de ello, ubicarlas en el sector formal o informal. Aunque, cabría suponer que estos trabajadores cuentan con algún tipo de contrato, por tanto, deberían excluirse del sector informal.

Como se señaló en líneas anteriores, son múltiples las actividades que podrían incluirse dentro del sector informal de la economía. A continuación se presentan algunas clasificaciones de los sectores por su forma de operar.

Roubaud (1995), clasifica a las actividades económicas en: “actividades registradas y actividades no registradas”. A las actividades no registradas las divide en actividades ilegales, evasión fiscal y actividades informales. En éstas, las características principales son la estrategia de supervivencia, autoempleo y la organización tradicional.⁴

La OIT señala que el sector informal debe separarse de la economía oculta o subterránea. Esta organización sugiere establecer una distinción entre aquellas actividades que, por sus ingresos bajos, no pueden permitirse los gastos del marco legal y aquéllas que, pese a ser rentables, no aplican deliberadamente la reglamentación, por razones de evasión fiscal o para eludir la legislación nacional. Para la OIT, estas últimas actividades no están consideradas dentro del sector informal, en la medida en que no se asocian generalmente a estrategias de supervivencia. Por la misma razón, el término sector informal no se utiliza para hacer referencia a las actividades delictivas y socialmente indeseables (OIT, 2001).

Una clasificación distinta es la que ofrece la OCDE (2002), la cual señala que tanto la economía informal como la economía ilegal forman parte de la economía oculta o econo-

⁴ Las actividades realizadas por las unidades de producción del sector informal no se realizan con la intención deliberada de eludir el pago de impuestos o de contribuciones a la seguridad social, o de infringir la legislación laboral y otras disposiciones legales o ciertas normas y procedimientos administrativos. Por ende, el concepto de “actividades del sector informal” debería diferenciarse del concepto “actividades ocultas” o del concepto “economía subterránea.” (OIT, 2001).

mía no observada. A este grupo, la OCDE agrega la economía clandestina, la cual sugiere una definición distinta a la de la economía ilegal.⁵

Finalmente se presenta la clasificación utilizada por la COPARMEX. Esta organización señala que las actividades económicas sólo pueden ser legales e ilegales y, obviamente para esta organización las actividades legales son aquellas que operan bajo el marco normativo del Estado. Así mismo, define a la economía ilegal como “el conjunto de actividades dedicadas a la producción de bienes o a la prestación de servicios lícitos con la finalidad primordial de crear empleos y generar ingresos para las personas que participan en esas actividades” (Mariscal, 2007, p. 16).⁶

Adicionalmente, a todas aquellas actividades que operan con mercancía robada, sin control y sin respeto a los derechos de propiedad, la COPARMEX le llama economía criminal. Este grupo de actividades incluye a la piratería, al contrabando, al secuestro, a la prostitución, al narcotráfico y a todo tipo de actos de la delincuencia organizada.

Crecimiento de la economía informal

Recientemente la economía informal ha crecido como producto de los desequilibrios económicos que han afectado al crecimiento y desarrollo de los países, especialmente los periféricos. Por ejemplo en una economía como la mexicana, donde se perciben deficiencias en su marco regulatorio, las crisis y recesiones económicas han significado un momento propicio para la aparición de un sinnúmero de establecimientos informales. En este caso, el empleo generado en el sector informal sirve de amortiguador para contrarrestar la caída del poder adquisitivo en tiempos de recesiones y crisis económica, paliando la insuficiente capacidad de absorción de la mano de obra, por parte del sector moderno de la economía (Roubaud, 1995).

Otro factor que se combina con el fenómeno económico es el demográfico, donde el crecimiento de la tasa de fecundidad en la década de los setenta del siglo pasado, presionó de manera importante al mercado de trabajo veinte años después. Así mismo, la migración también ha sido un fenómeno estructural que recientemente ha jugado un papel fundamental en la multiplicación de los establecimientos y los empleos informales (Llamas y Garro, 2003).⁷

5 En esta clasificación no se incluyen aquellas actividades que producen bienes finales para uso propio y, por tanto, no se consideran parte del sector informal. En este rubro quedan consideradas las producciones de hogares en economías de subsistencia. En algunos casos sólo sería importante contar este tipo de producción de un producto en particular, si resultara significativo con relación a la cantidad total de este producto en el país.

6 En efecto y de acuerdo con las otras terminologías revisadas, no habría razón para pensar que las actividades no declaradas ante el Estado sean ilegales, por lo que el planteamiento de Mariscal carecería de validez.

7 En un informe de la OIT correspondiente a 1996 para los países de América Latina, se señalan tres aspectos relacionados con la evolución de la oferta laboral. Primero el impacto de la transición demográfica; es decir, cuando en la década de los ochenta la población creció a una tasa promedio de 2% anual, en los noventa disminuyó a 1.8% promedio anual. No obstante, el efecto en la población en edad de trabajar pudo haber sido mínimo. Segundo, la continuidad del proceso de inmigración rural urbana: mientras en los ochenta 69% de la población ocupada se localizaba en las zonas urbanas, en

Lo anterior se ha traducido en una dificultad para la creación de nuevos puestos de trabajo y, en la actualidad tal situación continúa vigente. En un estudio previo Hernández Laos, Llamas y Garro (2000), muestran que aun en los casos más optimistas de crecimiento económico, durante la presente década, la economía mexicana no tendrá la capacidad de generar suficientes empleos remunerados para absorber a los nuevos miembros de la PEA.⁸ Lo anterior significa que la presencia del sector informal es una característica distintiva del mercado laboral mexicano.

En el resto de países de América Latina (con la posible excepción de Chile) el sector informal se habría convertido en la principal fuente de nuevos puestos de trabajo, en actividades donde se mezclan la baja calidad de los empleos, con la insuficiencia de los ingresos.

Por otra parte, es probable que la generación de estos nuevos empleos se debilite como consecuencia de las reformas del Estado. En algunos casos, el nivel de empleo en el sector público se ha estancado y/o contraído, a partir de los ajustes fiscales y del proceso de privatización económica. Es decir, las modificaciones en los mercados no son producto de cambios intrínsecos, más bien se originan por una aparente conciencia de la dirección y participación del Estado en la economía (OIT, 1996).

Es importante destacar que la demanda de empleo, especialmente la del sector moderno privado, reacciona positivamente al crecimiento del producto; aunque con el proceso de reforma estatal su crecimiento ha sido magro. Cabe agregar que, no obstante la expansión del empleo en empresas grandes y medianas de la región, no se ha logrado compensar la pérdida de ocupaciones en el sector público, lo cual se ha traducido en la mayoría de los países de América Latina en una reducción de la capacidad del sector moderno para absorber a los individuos que ingresan constantemente al mercado laboral (Hernández Laos, Llamas y Garro, 2000).⁹

De esta manera, la mayor proporción del empleo generado en la última década del Siglo XX, se concentró en el sector informal, conformado por trabajadores por cuenta propia, familiares no remunerados, ocupados en microempresas y en servicio doméstico. Aunque esto es válido para la región, con la excepción de Chile, se aplica especialmente al caso de los países con reformas recientes, pues en la mayoría de ellos, el rápido crecimiento de las ocupaciones informales habría permitido sostener la expansión del empleo, evitando así un aumento mayor del desempleo (OIT, 1996).

los noventa, tal proporción aumentó a 78%. Tercero, se registra un aumento paulatino de la tasa de participación de la fuerza de trabajo en América Latina entre 1985 y 1995, debido principalmente a la mayor incorporación de las mujeres al mercado laboral. Tal situación ha influido en el tipo de actividades que desempeñan las mujeres que, como se verá más adelante, se caracterizan por ser residuales o complementarias, al menos para los países periféricos (OIT, 1996).

- 8 Incluso desde los ochenta, en estudios de caso llevados a cabo en Brasil (Kowarick, 1978; citado por García, 1988) se planteaba que la industria y con ella el sector moderno de la economía, no habían presentado el dinamismo suficiente como para incorporar al mercado laboral, la fuerza de trabajo disponible. Situación que habría terminado por vincular a una cantidad considerable de individuos a las actividades de tipo marginal.
- 9 La excepción son Chile y Costa Rica -países de reestructuración productiva avanzada- donde el empleo en el sector moderno privado habría aumentado como resultado de la rápida generación de empleos en el sector privado y de un aumento moderado de los mismos en el sector público.

Lo anterior implica un reacomodo en la composición sectorial del mercado laboral, especialmente desde la perspectiva de la segmentación del trabajo, donde la privatización, la terciarización, la informalización y la precarización del empleo son entre otras, las principales características de los cambios que experimentan los mercados de trabajo.¹⁰

Por ejemplo, si sólo se visualiza al sector moderno o formal, se podría entender que en la década de los noventa del siglo pasado en América Latina, 95 de cada 100 empleos fueron generados por el sector privado; lo cual es indicativo de la acentuación del proceso de privatización. No obstante, el empleo formal continuaría en retroceso, especialmente el empleo del sector público. Dicho sector disminuyó 2.8% su participación en el total del sector formal de la economía. Cabe agregar que las empresas medianas y grandes son, hasta ahora, la fuente de ocupación formal más importante en América Latina (OIT, 2000).

Por otra parte, la terciarización es un fenómeno que se relaciona cercanamente con el sector informal de la economía, especialmente porque buena parte de los empleos que genera el sector servicios se caracterizan por ser de baja estabilidad en términos de antigüedad y duración de la jornada de trabajo, así como bajo nivel remunerativo. Es en este sentido como la terciarización se adhiere al el proceso de informalización. Por ejemplo, los datos muestran un incremento de la informalidad en la región, de 42.8% en 1990 a 46.4% del total de la población ocupada en 1999. Esto significa que 60 de cada 100 nuevos empleos generados en esa década ocurrieron en el sector informal. Al respecto, se destaca que uno de cada tres nuevos puestos de trabajo informales fueron ocupados por las microempresas, que corresponde al segmento más moderno del sector informal de la economía (OIT, 2000).

El segmento más importante dentro del sector informal en América Latina lo han constituido los trabajadores independientes, quienes a fines de los noventa del Siglo pasado representaban 23.9% de los ocupados, le siguen las microempresas, cuya proporción es 15.8% de los ocupados y finalmente el servicio doméstico con 6.7% de la fuerza laboral empleada (OIT, 2000).

Otro aspecto importante de la economía informal ha sido el incremento de la participación de la mujer en la composición del empleo. Por ejemplo en los noventa en América Latina, de la PO femenina, alrededor de la mitad se desempeñaba en el sector informal, en tanto que de la PO masculina, la proporción fue de alrededor de 44%. Dicho comportamiento se ha dado también a nivel de los subsegmentos ocupacionales, pero con diferente

¹⁰ Se define a la privatización como el fenómeno que ocurre cuando el Estado vende sus empresas que antes producían bienes privados para el mercado. La terciarización en cambio, es un fenómeno usado para indicar que hoy gran parte del crecimiento económico es explicado por los aportes del sector servicios, también llamado sector terciario. Por su parte la informalización alude, prima facie, a los criterios que utilizan actualmente las empresas formalmente establecidas para reducir sus costos laborales; entre ellos, el uso del tiempo parcial y los contratos temporales. Finalmente, la precarización está referida a las condiciones de trabajo que están por debajo de las que marca la ley.

intensidad. Por ejemplo, mientras que en los hombres el mayor incremento se generó en el grupo de los trabajadores independientes: de 21.6% a 24.3%; en las mujeres fue el servicio doméstico: de 13.8% a 15.1 por ciento (OIT, 2001).

Las estimaciones del empleo en el sector informal muestran que en la década de los noventa, este sector absorbía una parte muy importante de la mano de obra, especialmente en las zonas urbanas de algunos países de África, Asia y América Latina. En los continentes señalados, excepto en el último, la proporción de mujeres que trabajan en el sector informal era superior a la proporción de hombres, por ejemplo en África, más de un tercio de las mujeres ocupadas en actividades no agrícolas se desempeñan en actividades residuales (OIT, 2001). Debido a la discriminación, las mujeres han sido las más afectadas principalmente por las reducciones de personal resultantes de los programas de ajuste estructural. Para las mujeres que inexorablemente tienen que trabajar, no tienen otra opción más que ocuparse en alguna actividad en el sector informal, en donde por lo general los empleos son precarios y mal remunerados. El cuadro 1 muestra la participación de la mujer en el mercado de trabajo informal en algunos países de África y América Latina.

Cuadro 1

Fuerza de trabajo en el sector informal en zonas urbanas
(en una selección de países)

País (año)	Porcentaje del empleo total		
	Total	Hombres	Mujeres
Bolivia (1996)	57	53	62
Chile (1997)	30	32	27
Colombia (1996)	53	54	53
Ecuador (1997)	40	39	42
Etiopía (1996)	33	19	53
Filipinas (1995)	17	16	19
Gambia (1993)	72	66	83
Madagascar (1994)	43	43	43
México (1996)	35	36	34
Perú (1996)	51	50	52
Sudáfrica (1995)	17	11	26
Tanzania (República Unida de) (1995)	67	60	85
Uganda (1993)	84	68	81

Fuente: OIT, <http://www.cinterfor.org...2001>, datos extraídos de la publicación titulada "ILO contribution to the 1999 World Survey on the Role of Women in Development".

Así como las mujeres han incrementado su participación en el sector informal, los niños no escapan a esta problemática. Aunque es complicada la obtención de datos sobre el trabajo infantil, la OIT ha estimado que, sólo en los países periféricos, por lo menos 120 millones de niños de edades comprendidas entre los 5 y los 14 años trabajan una jornada completa. En América Latina y el Caribe, de los aproximadamente 15 millones de niños que participan en el mercado de trabajo, 56% labora en el sector agrícola a partir de edades que varían entre 5 y 7 años (OIT, 2001).¹¹

La economía informal en México

La economía informal en México es un fenómeno que, desde hace algunas décadas ha adquirido una importancia relevante, no sólo por las personas que se desempeñan en este sector, sino también porque, su crecimiento “desordenado” ya es motivo de preocupación y “atención” por parte del gobierno en sus distintos niveles. La proporción de la PEA que se desempeña en ese sector es cada vez mayor y predominan los establecimientos pequeños con cinco o menos trabajadores, así como trabajadores por su cuenta que, en su mayoría, venden o distribuyen bienes y servicios en la vía pública. Además, tales establecimientos carecen de equipamiento y por lo general, los salarios en este sector son, en promedio, más bajos que en el resto de la economía.

En México los primeros estudios los llevó a cabo la STPS en colaboración con el programa de las Naciones Unidas para el desarrollo y el trabajo; en este tiempo se utilizarían datos del Censo de Población de 1970 y, en 1975 se desarrollarían más encuestas, en las cuales se planteaba la necesidad de estudiar y medir el sector informal de la economía en las principales ciudades del país, especialmente aquellas con mayor atracción migratoria (INEGI, 2001; Ramos y Gómez, 2006).

Es importante señalar tanto la economía subterránea como la economía ilegal, donde se concentran actividades como la producción y distribución de enervantes y estupefacientes; la piratería de software, de cassettes, de videos; la usura; la reventa de taquilla; las intervenciones quirúrgicas desautorizadas; el comercio y transporte de mercancías de contrabando, entre otras, no son captadas por el SCNM ni por las estadísticas de la balanza de pagos. (INEGI, 2000, p. 7-8).

Sin duda hay varias razones que ayudan a explicar el crecimiento de la economía informal en México. Por un lado se encuentran las económicas fundamentadas en los modelos de crecimiento que adoptó el país entre 1940 y 1990: el modelo sustitutivo de importaciones y el modelo de crecimiento hacia afuera, también llamado neoliberalismo.¹² Otra

11 En el caso de México, el INEGI capta el trabajo infantil a partir de los 12 años, debido a que, por razones estadísticas, el volumen del trabajo de los menores de esa edad es poco significativo.

12 Para muchos, este nuevo modelo neoliberal, en esencia se basó en las “recomendaciones” del Consenso de Washington,

razón son las demográficas, fundamentadas principalmente por la elevada fecundidad experimentada en la década de los setentas del siglo pasado, con lo cual los jóvenes nacidos en esa década demandarían un puesto en los mercados laborales años más tarde. Entre 1970 y 1997 la PEA pasaría de 48.8% a 61% como proporción de la población total (CONAPO, 1998). Una tercera razón sería las deficiencias de los sistemas de tributación y los fallos administrativos del Estado, pues son muchos los contribuyentes que hasta hace pocos años se quejaban de lo complicado que resultaban los trámites ante la SHCP, para dar de alta su inscripción.

Lógicamente, las fluctuaciones de la economía, expresadas en las recurrentes crisis económicas y la baja productividad en las empresas, aunado a la presión de las personas en edad de trabajar, por un lado, el cierre de un número significativo de unidades económicas y por otro lado, un elevado nivel de desempleo y consecuentemente de subempleo, ya que muchos de los trabajadores liquidados tuvieron que autoemplearse para enfrentar este grave problema económico. Así mismo, muchas empresas que se dedicaban a las actividades industriales vendieron y decidieron abrir un negocio en el sector servicios o comercio, fenómeno que explica el notable desarrollo de la terciarización de la economía, sector en el que se encuentran la mayoría de los trabajadores informales.

Se estima que en 1993 este sector representaba el 10.2% del PIB y su trayectoria parece no haber cambiado sustancialmente hacia fines de esa década, con excepción de la crisis de 1995, año en que todos los sectores de la economía retrocedieron como producto de una drástica caída en la demanda agregada. En ese tiempo, también la economía informal disminuiría su participación como proporción del PIB, cuyo valor en 1996 fue de 8.4%; en 1999 aumenta a 9.9% y en el año 2000 sufriría una breve disminución. Tal disminución se fundamenta por la relativa recuperación de los sectores formales de la economía; ya que en general el PIB, a precios de 1993 pasó de 3.6% a 6.6% entre 1996 y el año 2000 (INEGI, SCNM, 2000).

Es importante señalar que el INEGI, también realiza medidas de la producción por hogares; es decir, capta todas aquellas unidades familiares que se dedican a alguna actividad productiva. En este sentido, la producción informal en los hogares en los últimos dos años de la década de los noventa del siglo pasado observaría una breve disminución, no obstante, su participación en el total de la producción del sector informal habría alcanzado 35 por ciento (INEGI, SCNM, 2000).

Ahora bien, si se analiza la producción de la economía informal por sectores productivos, se observa que los más significativos son: el sector comercio, restaurantes y hoteles, cuya participación habría pasado de 24.6% a 19.5% entre 1996 y 2000; el sector de servicios comunales, sociales y personales, con una contribución de 12% y 16.4% en el mismo periodo; el sector de la construcción, cuya contribución fue de 3.3% y 10.9%; el sector de

mismo que impulsó formalmente el expresidente Salinas, cuyos primeros resultados fueron altibajos y crecimiento magro del PIB. En suma este periodo terminaría en 1994 con una severa crisis económica a la cual se unió la crisis financiera, conocida como efecto tequila.

transporte y comunicaciones con 4% y 10% y finalmente la industria manufacturera con 5.5% y 5.3% en el mismo periodo (INEGI, SCNM, 2000).

Si se agrupan estos datos por grandes sectores de la economía, se encuentra que el sector terciario tiene una presencia notable en el total de la producción de la economía informal, toda vez que su participación habría alcanzado 45.9% en 2003; es decir, casi la mitad de la producción de la economía informal.

A principios del tercer milenio, la economía informal continúa su crecimiento sostenido; para 2003, el sector de servicios personales significó 33.6% del total de la producción que se genera en la informalidad; el sector comercio y restaurantes aportó 3.7%, el sector manufacturero 17.9, el sector transporte 8.7 y el sector de la construcción 7.1 por ciento (INEGI, SCNM 2004).

Estas cifras no son tan distantes de las que presenta un estudio realizado por el FMI al evaluar la administración foxista. De acuerdo con este estudio, el valor de la economía informal equivalió a casi un tercio del PIB al final de ese sexenio; producción superior al de los sectores industrial¹³ y agropecuario,¹⁴ cuyo volumen entre ambos sectores habría alcanzado 30.5 % hacia 2005 como proporción del PIB (La jornada, 13/10/2006). En la tabla siguiente se muestra el nivel de la economía informal como proporción del PIB en América Latina.

Economía informal como proporción del PIB por países en América, Latina, 2007.

País	Porcentaje
Los de mayor proporción	
Bolivia	67.1
Panamá	64.1
Perú	59.9
Guatemala	51.5
Uruguay	51.1
Los de menor proporción	
R. Dominicana	32.1
México	30.1
Costa Rica	26.2
Argentina	25.4
Chile	19.8

Fuente: Banco Mundial, 2008. 20082008tomadohttp://www.skyscraperlife.com/archive/index.php/t-6738.html

13 El sector industrial incluye a las manufacturas, la minería, la construcción y electricidad, gas y agua.

14 Por su parte, el sector agropecuario (para este estudio) incluye la producción de los subsectores silvícola y pesquero.

Es importante señalar que a pesar del reciente incremento de la participación de la mujer en el mercado laboral, en el caso particular del sector informal, los hombres aún son mayoría. En 2003, los hombres representaron 5.7 millones por 3.7 millones de las mujeres, aunque si el fenómeno se analiza por tasas netas de participación, se observa que son las mujeres las que han crecido en un mayor porcentaje. INEGI señala que, en el caso de los hombres, son los jóvenes de 12 a 19 años los que tienen una mayor presencia en el sector informal y en el caso de las mujeres, además de las de 12 a 19 años, también las mayores de 60 años tienen una presencia significativa. Finalmente en cuanto al aspecto educativo, el estudio señala que, en promedio 60% de la población ocupada en este sector, no cuenta con secundaria completa y el promedio de años de estudio es 7 en el caso de los hombres y 6.6 en el caso de las mujeres (INEGI, 2004).

La economía informal en la ZMCP

Lo que se presenta a continuación es una síntesis del trabajo de campo sobre informalidad llevado a cabo en la ZMCP, en 2007.

Para efectos de la investigación, el concepto de informalidad obedeció a toda actividad productiva que produce, distribuye o vende bienes y/o servicios, pero no contribuye con sus obligaciones fiscales. Especialmente se dio preferencia a los establecimientos pequeños con 10 o menos trabajadores. El concepto también incluyó a todas las personas morales que no tienen dados de alta a sus trabajadores ante el IMSS. Por tanto, el criterio quedó definido por las características de las empresas y no de los trabajadores. Tal decisión se centró en el interés de captar principalmente, la situación de las unidades económicas con relación a la declaración de sus contribuciones fiscales. Los aspectos incluidos en el cuestionario fueron los siguientes:

1. Características generales del establecimiento
2. Personal ocupado
3. Remuneraciones
4. Capital
5. Gastos
6. Existencias
7. Transporte
8. Tipo de local
9. Ingresos

Una vez definidos los aspectos de la encuesta, se procedió a elegir la muestra, para la cual se consideró como unidad muestral a las colonias y a la unidad de análisis al establecimiento. La población objeto de estudio ascendió a 229 colonias: 195 de la localidad de Pachuca

y 34 colonias de la localidad de Mineral de la Reforma.¹⁵ De estas, se encuestaron a 2,225 pequeñas actividades económicas con los siguientes resultados.

De las unidades económicas estudiadas, 74.1% cuentan con algún tipo de permiso para trabajar y de éstas, 58.4% cuentan con RFC, 40.1% con RCM y sólo 1.4% declaró contar con algún documento expedido por alguna autoridad pública u otro tipo de autorización.¹⁶

De los datos anteriores llama la atención que en promedio, 26 de cada 100 no cuentan con permiso para trabajar, de manera que seguramente estas últimas, se apropian de los espacios públicos o usan algún espacio de sus predios para la producción, distribución y/o venta de bienes y servicios, sin autorización alguna.

Por otra parte, de las unidades económicas que cuentan con RFC, 90.3% están dadas de alta ante la SHCP como personas físicas; lo cual habla del predominio de los micronegocios en la ZMCP. No obstante, es importante señalar que éstas representan 38.5% del total de las actividades encuestadas.

Estos datos reflejan que, para efectos del presente estudio, el nivel de cobertura de la SHCP para captar a las actividades económicas aún es bajo: sólo 4 de cada 10 declararon contar con RFC.

Otro aspecto importante dentro de las características de las unidades económicas, fue conocer a qué tipo de actividad se dedican. De entrada se infiere que la mayoría de ellas

15 Para determinar el tamaño de la muestra se tomó como referencia la población objeto de estudio [229 colonias] [N], de las cuales se consideró un error estándar prefijado menor o igual a 0.01. La intención fue que los valores de la muestra estimada [Y] se aproximaran a los valores reales de [Y]; para ello fue necesario calcular el tamaño provisional de la muestra que se indicó como el cociente de la varianza de la muestra, expresada como la probabilidad de ocurrencia de [Y] entre la varianza de la población; es decir, el cuadrado del error estándar. Su expresión algebraica fue la siguiente (Ávila, 2006; Hernández Sampieri, 2003):

$$n' = \frac{s^2}{[se]^2} \quad \text{Donde: } n' = \text{tamaño provisional de la muestra}$$

s^2 = Varianza de la muestra, la cual expresa la probabilidad de ocurrencia de cualquiera de los elementos de la población objeto de estudio. Por tanto: $s^2 = p[1-p]$ $[se]^2$ = Varianza de la población, es decir, el cuadrado de la desviación estándar. Cabe aclarar que se consideró una probabilidad de ocurrencia de 0.9 por cada 100 elementos de la población objeto de estudio. Por tanto, la varianza de la muestra fue:

$$s^2 = 0.9[1-0.9] = 0.09.$$

Con este dato, fue posible estimar el tamaño provisional de la muestra:

$$n' = \frac{.09}{.0001} = 90$$

Una vez que se conoció el tamaño provisional de la muestra, se procedió a estimar el tamaño definitivo de la muestra, de acuerdo con la siguiente expresión algebraica (Ávila, 2006; Hernández Sampieri, 2006):

$$n = \frac{n'}{1 + \frac{n'}{N}} = \frac{90}{1 + \frac{90}{229}} = 64.6$$

Este resultado arrojó un total de 64.6 elementos de la población objeto de estudio, el cual por redondeo se dejó en 65 colonias.

16 Por cuestiones de espacio no se muestra la galería gráfica.

realizan actividades comerciales, especialmente por el proceso de terciarización que ha experimentado la economía mexicana desde los años noventa.¹⁷ Los datos de la encuesta revelaron que 76.4% declaró dedicarse a la venta de bienes y/o servicios, en tanto que 23.2% se declaró dedicarse a la producción de bienes y/o servicios. El 0.4% restante son unidades que no contestaron esta pregunta.

Ahora bien, de las actividades que se dedican a la venta de bienes y/o servicios, las de mayor predominio, de acuerdo a los resultados del estudio fueron la venta de alimentos con 24%, seguido por la venta de abarrotes con 10.4%, la venta alimentos chatarra con 8.1% y la venta de ropa con 7%.

La naturaleza de estas actividades revela que la venta de alimentos es un negocio que no requiere de elevados volúmenes de capital para el inicio de sus operaciones, además, en el caso de la presente investigación, las actividades encuestadas son pequeñas. Otra razón que explica la prevalencia de la venta de alimentos es su facilidad de instalación en la vía pública, especialmente aquellos cuya orientación es la venta de antojitos. Adicionalmente, si al dato de la venta de alimentos se le adiciona la venta de alimentos chatarra, la participación de estas actividades se eleva a 32.1 por ciento.

Finalmente, es importante comentar que la mayoría de las unidades iniciaron operaciones en la década de los noventa del siglo pasado: 88.67%. Sin embargo, si se considera únicamente a los establecimientos que abrieron a partir del año 2000, esta cifra aún es significativa: 60.85%.

Con respecto al personal ocupado 44.5% manifestaron ser actividades unipersonales,¹⁸ 35.9% cuentan con un trabajador, 15% cuentan con dos trabajadores y sólo 4.6% cuentan con tres trabajadores.

Una vez más, estos datos son congruentes con la tendencia de las unidades económicas en México, toda vez que aquí, alrededor de 96% de las unidades económicas son micro o pequeñas empresas y al menos 8 de cada 10 cierran antes de cumplir el primer año de operaciones.

En cuanto a la clasificación de los trabajadores: 55.7% revelaron ser obreros, 36.7% empleados y 7.49% trabajadores sin remuneración.

Llama la atención que en áreas urbanas aún exista personal sin remuneración, no obstante, al tratarse de unidades económicas pequeñas, es muy probable que el personal sin

17 En algunas regiones del país, especialmente en zonas como Ciudad de México, Monterrey y Guadalajara, por citar algunas, este proceso habría iniciado desde la década de los ochenta, cuando el sector industrial perdió dinamismo debido al agotamiento del modelo sustitutivo de importaciones, a la crisis económica de 1982 y en consecuencia con los procesos de reconversión industrial y cambio estructural de la economía. Ello habría originado un reacomodo de las actividades productivas, el cierre de muchas empresas, especialmente paraestatales con lo cual se elevó el desempleo y subempleo, situación que ocasionó un crecimiento de las actividades comerciales y de servicios.

18 En esta investigación se define a los establecimientos unipersonales como las unidades económicas que son conducidas por sus dueños; es decir, en éstos recae la responsabilidad total del negocio.

remuneración sean familiares de los dueños de las unidades económicas.¹⁹ Lógicamente esta situación es distinta a la presentada en comunidades rurales, donde aún persisten vestigios de economías de subsistencia y, en este tipo de sistemas de producción el trabajo sin remuneración aún es notable.

Lógicamente el personal que si es remunerado se agrupa de acuerdo al tipo de contrato. En esta investigación 40% de los establecimientos manifestaron contar con trabajadores cuyo contrato es escrito pero indefinido; 45.7% declararon contar con trabajadores cuyo contrato es por escrito pero temporal y 14.4% informaron contar con trabajadores contratados verbalmente.²⁰

Estos resultados son interesantes especialmente porque al tratarse de establecimientos pequeños, es probable que los contratos reportados como temporales no tengan un soporte por escrito. Pero como en toda investigación se respeta la veracidad del informante, no hay manera de probar que efectivamente se traten de contratos temporales por escrito. La tendencia indica la orientación hacia un uso creciente de los contratos temporales, asunto nada privativo de la economía mexicana y común en los pequeños establecimientos como estrategia para la reducción de los costos laborales.

Sin duda otro de los aspectos fundamentales en la relación con los trabajadores es la jornada de trabajo. De las unidades encuestadas, 95.9% manifestaron contar con trabajadores cuya jornada de trabajo supera las 48 horas a la semana; sólo 2.6% declararon contar con trabajadores cuya jornada se encuentra entre 24 y 47 horas promedio a la semana y, escasamente el 1.4% tienen trabajadores con jornadas inferiores a las 23 horas a la semana.

Estas cifras revelan que la mayoría de los trabajadores ocupados en establecimientos pequeños, por lo general tienen una jornada de trabajo sumamente larga, superior a las 48 horas semanales. Es probable que tal situación les permita acceder a un ingreso mediano y, en consecuencia, sufragar los principales gastos de alimentación, vivienda, salud y educación. Dado que en esta investigación, la unidad de análisis es el establecimiento y no el trabajador, no se pudo cruzar la jornada de trabajo con la variable ingresos del trabajador, lo cual hubiera permitido conocer si hay o no presencia de precarización en las condiciones laborales de los trabajadores.

Otra de las variables importantes en la investigación fueron las remuneraciones al trabajo: 33.3 % de los establecimientos respondieron que estas se pagan diariamente, 28.2% semanalmente, 10.2% quincenalmente y sólo 0.2% mensualmente.

19 Es común que en actividades económicas pequeñas, los trabajadores empleados sean familiares de los dueños, ya sea la esposa, los hijos, los sobrinos u otro familiar cercano. Estos familiares por lo general no reciben salario o ingreso previamente establecido, más bien viven de los ingresos propios del negocio.

20 Se aclara que esta clasificación se tomó de la metodología que utiliza INEGI en el levantamiento de la ENEU y la ENOE. Los contratos pueden ser escritos o de palabra y, los primeros pueden ser indefinidos (sin caducidad) o definidos (temporales).

Si se relacionan estos resultados con la variable personal ocupado, podría inferirse que la mayoría de los establecimientos, cuyas remuneraciones las realizan por día, son actividades unipersonales. En otras palabras, quienes reciben sus ingresos diariamente son trabajadores por su cuenta que, muy probablemente se desempeñan en actividades residuales y marginales. En consecuencia, aquellas actividades cuyas remuneraciones las hacen semanal o quincenalmente, son las que emplean más de un trabajador.

Adicionalmente se incluyó la variable gasto en remuneraciones. 40.8% de las unidades declararon gastar más de 10 mil pesos en remuneraciones, 35% entre 8 mil y nueve mil novecientos noventa y nueve pesos, 11.7% entre seis mil y siete mil novecientos noventa y nueve pesos. Las unidades que gastan menos de seis mil pesos mensuales en remuneraciones prácticamente no fueron significativas.

Conviene señalar que las remuneraciones representan un componente muy importante de las unidades económicas, especialmente de las pequeñas, toda vez que la composición orgánica de su capital indica que son intensivas en trabajo; es decir, porcentualmente el gasto en salarios es superior a los desembolsos en bienes de capital, rubro que incluye maquinaria y equipo. Para las unidades pequeñas, el capital está representado por los instrumentos para llevar a cabo su actividad productiva.

En este mismo segmento, otra variable de interés fueron las prestaciones sociales, entendidas como los servicios que una empresa en participación con el Estado otorga a los trabajadores con el propósito de mejorar su nivel de vida. En este sentido, las prestaciones son un complemento al salario y pueden ser vacaciones, seguro médico, reparto de utilidades, pensiones, jubilaciones, entre otras. En esta investigación 63% de las unidades manifestaron otorgar al menos, algún tipo de prestación a sus trabajadores. De estas, 40.7% conceden aguinaldo, 34% vacaciones pagadas, 12.5% utilidades, 5.1% IMSS, 2.9% SAR y 1.9% INFONAVIT.

Llama la atención que la prestación de seguro médico se encuentre en un escaso 5.1% y sea superada por prestaciones como aguinaldo y vacaciones pagadas. Por lo general el seguro médico es una prestación de mayor regularidad; por ejemplo, de los cerca de 43 millones que componen la PEA en México, alrededor de 19 millones cuentan con esta prestación; es decir, cerca del 45%. No obstante, habría que comparar el dato obtenido de la investigación con la prestación de seguro médico que ofrecen las pequeñas empresas a nivel nacional y ver en qué nivel se encuentra la prestación de este servicio. Adicionalmente, dado que se trata de unidades económicas pequeñas, sorprende que buena parte de ellas otorguen aguinaldo y vacaciones con goce de sueldo, toda vez que en este tipo de unidades por su baja movilidad y tamaño del capital, contratan trabajadores sin goce de prestaciones sociales.

Por otra parte, un aspecto importante al interior de la unidad económica fue el capital, los gastos y el transporte que utilizan para la movilidad de los recursos. En el caso del capital: 44.5% de las unidades invirtieron más de 50 mil pesos para iniciar el negocio, 35.9% invirtieron entre 40 y 49 mil novecientos noventa y nueve pesos, 12% entre 30 y 39 mil

novecientos noventa y nueve pesos, 4.8% entre 20 y 29 mil novecientos noventa y nueve pesos, el resto invirtió menos de 20 mil pesos.

Los resultados de esta variable arrojan un cierto grado de correlación con la variable tipo de registro de las unidades económicas, toda vez que en esta última, poco más del 50% de las actividades cuentan con registro de la SHCP para trabajar. En tal sentido se supone que si cuentan con registro, al menos disponen de un nivel mínimo de infraestructura.

Por su parte, en el rubro de gastos: 58% respondió que la mayor parte de sus recursos lo utilizan en la compra de materias primas principales y auxiliares, 27.1% dedican la mayor parte de sus recursos a la compra de envases, empaques, bolsas y similares y, 8.1% a la compra de mercancías para su reventa. El resto prácticamente no fueron significativas.

Obsérvese que el componente materias primas principales representa la mayor parte de los gastos; esto podría deberse a dos cosas: por un lado porque la mayoría de las unidades económicas se dedica a la venta de bienes, cuyo costo de producción está más en función de las materias primas principales utilizadas para su elaboración que de otros complementos y, por otro lado, podría explicarse porque el consumo de servicios como agua y electricidad es relativamente menor en unidades pequeñas.

En el rubro de transporte: 73.8% declaró utilizar el transporte público como medio para desplazar su mercancía y, sólo 26.1 utiliza vehículo propio.

Si partimos de que la mayoría de las unidades son pequeñas, no cuentan con un volumen alto de capital y, así mismo, el número de trabajadores utilizados es reducido y movilizan pequeñas cantidades de producto; entonces es explicable la utilización mayoritaria del transporte público para desplazar sus mercancías.

Pero paralelo al desplazamiento de la mercancías, los negocios también requieren de un local donde operar y en su caso, resguardar sus productos. De las actividades encuestadas 68.9% utilizan un local fijo para la venta de sus mercancías, en 26.7% de los casos el local es semifijo y escasamente en 4.4% de los casos el local es móvil. Como se observa, esta variable guarda una elevada correlación con el monto de la inversión, donde poco más del 80% de las unidades económicas estudiadas dedicó más de cuarenta mil pesos a la inversión inicial del negocio. Además, las tendencias apuntan a que la mayoría de las unidades económicas encuestadas cuentan con local fijo para la venta y/o distribución de sus bienes y servicios. En esta misma pregunta, al consultar si el local contaba con permiso o no para la venta de bienes y servicios: 17.7% no contaban con permiso, 78.2% sí tenían permiso y 4.1% no respondió que no sabía.

En efecto, esta variable también guarda una estrecha correlación con las variables “tipo de lugar” y “monto inicial para la inversión”, pues dado que la mayoría cuenta con permiso, es comprensible que tengan un espacio o lugar fijo para la venta y/o distribución de bienes y servicios; aunque disponer de permiso no necesariamente supone que el establecimiento declare impuestos. Adicionalmente, al plantear, quién otorgó el permiso para vender: al 52% de las actividades el permiso se los otorgó la SHCP, al 36.9% el permiso se los otorgó el municipio y al 3.8% el permiso lo otorgó el líder de comerciantes. El restante 7.2% fue para aquellas unidades, cuyo permiso lo otorgó otra persona o institución sin especificarlo.

Estos datos reflejan una mayor probabilidad de contar con un RFC en aquellas unidades económicas cuyo local es fijo. Los datos obtenidos son parte de la situación de registro del “comercio en pequeño” pero que no necesariamente opera directamente en las calles. Probablemente ello obedece a que el proyecto se enfocó a las unidades que producen, distribuyen y/o venden bienes y servicios. El resultado hubiera sido distinto si en lugar de estudiar a los productores se hubiese estudiado únicamente a los comerciantes cuyo centro de operación son las calles y no la casa habitación o local propiamente dicho.

Finalmente, en el rubro de los ingresos los resultados fueron los siguientes: 11.3% de las unidades encuestadas contestó que recibe más de 20 mil pesos mensuales por concepto de ingresos, 10.8% recibe entre 15 y 19 mil novecientos noventa y nueve pesos mensuales, 16.2% recibe entre 10 y 14 mil novecientos noventa y nueve pesos mensuales, 29.6% recibe entre 5 mil y 9 mil novecientos noventa y nueve pesos mensuales y 32.1% recibe menos de 5 mil pesos mensuales.

Llama la atención que una buena proporción de las unidades económicas estudiadas, reciban menos de 5 mil pesos mensuales de ingresos brutos por la venta de bienes y servicios, toda vez que a estos ingresos aún hay que restarle las compras de materias primas y otros gastos, por lo que el valor agregado quedaría más reducido.

Conclusiones

Una vez estudiado el fenómeno de la informalidad en la ZMCP, se ha comprendido que es un tema sumamente complejo y en aumento. Sus características están dadas por las actividades cuyo campo de operación son las calles, pero también por aquellas que se desarrollan en los mercados establecidos, en talleres y también en casas habitación. A continuación se presentan las conclusiones generales de la investigación.

La economía informal en la ZMCP ha crecido principalmente por las siguientes razones:

- Por la tasa de crecimiento social, especialmente por la atracción migratoria que ejerce la región de estudio.
- Porque los negocios pequeños son proporcionalmente mayoría con respecto a los grandes establecimientos y los primeros son más proclives a operar a espaldas del Estado.
- Por los altos costos del capital. En el estudio se observó que la mayoría de las actividades encuestadas emplean menos de 50 mil pesos para su inversión inicial.

74% de las actividades encuestadas manifestaron contar con permiso para trabajar y de éstos, 58% señalaron contar con RFC, aspecto dudoso, pues poco más del 90% de los encuestados son personas físicas; es decir, que trabajan por su cuenta.

La economía informal en la ZMCP, en su mayoría está compuesta por negocios que venden o distribuyen bienes y/o servicios, entre los cuales destacan los oferedores de alimentos, de abarrotes, de productos chatarra y de ropa.

La mayoría de las actividades son pequeñas, con escasa infraestructura y el personal ocupado es reducido: menos de 10 trabajadores por unidad y casi la mitad es trabajador por su cuenta.

El personal no remunerado es bajo: menos del 10% y por lo general, se trata de familiares que ayudan en las tareas del negocio.

Los contratos que se otorgan son, en su mayoría temporales: casi cinco de cada diez; además nueve de cada diez trabajadores laboran más de 48 horas a la semana, a tres de cada diez les pagan por día y siete de cada diez no reciben prestaciones.

Recomendaciones de política pública

La informalidad es uno de los asuntos prioritarios en materia laboral y debe ser atendida como parte de los asuntos regulatorios del Estado. No se obvia el alto grado de dificultad que el fenómeno representa, pero seguramente si no se toman medidas, el costo económico podría ser más alto. Al respecto se plantean las siguientes recomendaciones:

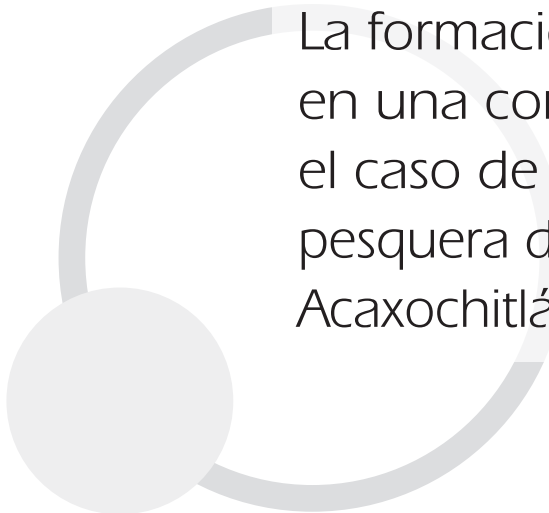
- Elevar la eficiencia del marco regulatorio que permita disminuir, el costo de oportunidad y el costo económico para establecer un negocio; es decir, reducir el tiempo y el costo de los trámites.
- Simplificar el procedimiento para realizar las declaraciones fiscales, de manera que cada persona que trabaje por su cuenta, sin uso de un contador, pueda hacer todas sus operaciones fiscales.
- Instrumentar un sistema de tributación progresiva que actúe racionalmente a favor de los que obtienen bajos ingresos, o en su defecto reforzar el que ya existe.
- Consolidar el proceso de federalización, especialmente en materia fiscal, de tal manera que no haya duplicidad y excesos burocráticos en los tres niveles de gobierno.

Con estas propuestas, el Estado elevaría la eficiencia en materia de regulación y podría gestionar mayores financiamientos para los pequeños y micronegocios; de esa manera incrementarían su contribución con el crecimiento de la economía. Finalmente, como colofón, debe quedar claro que estas tareas son sumamente complicadas, toda vez que si, por un lado el Estado lucha contra la informalidad de la economía, del otro lado, el sector formal se informaliza cada vez más, debido a que las empresas tienden a evadir impuestos, a otorgar contratos temporales y sin prestaciones y, en no pocas ocasiones, a sacar parte de su mercancía a las calles. De manera que éstas serían otras líneas de investigación de los mercados laborales pertinentes de ser estudiadas.

BIBLIOGRAFÍA

- Castells, M., y A., Portes (1989). *World Underneath: the Origins*.
- CONAPO (1998). *Evolución reciente de la población económicamente activa en México, 1991-1996*.
- Feige (1990). *Defining and estimating underground economies: the new institutional economics approach, world development*, vol. 18 N. 7, G B.
- García, Brígida (1988). *Desarrollo económico y absorción de fuerza de trabajo en México*, El Colegio de México.
- Hernández Laos, Enrique, Ignacio Llamas y Nora Garro (2000). *El mercado de trabajo en México. Diagnóstico, proyecciones políticas al año 2010. Pensar y decidir la próxima década*, México, CEEN, IPN, UAM y Noriega editores.
- Hernández, Sampieri y otros (2006). *Metodología de la investigación*, Mc Graw Hill, cuarta edición.
- Hussmanns, R. (2000). *Informal sector surveys: Advantages and limitations of different survey methods and survey designs for the data collection*, presented at Fourth Meeting of the Expert Group on Informal Sector Statistics (Delhi Group), Geneva, International Labour Organization, Geneva, August.
- INEGI (2000), *Sistema de Cuentas Nacionales de México*, cuenta satélite del subsector informal de los hogares, 1996-2000.
- _____ (2001). *Sistema de Cuentas Nacionales de México, Aguascalientes, Ags.*
- _____ (2004). *La ocupación en el Sector Informal 1995-2003*, documento preparado para medir el empleo en México, por Juan Trejo.
- _____ (2004), *Sistema de Cuentas Nacionales de México*, cuenta satélite del subsector informal de los hogares, 1998-2003.
- Llamas, H., Ignacio y Nora Garro B., (2003). “Trabajo, formalidad, escolaridad y capacitación”, en *La situación laboral en México*, Enrique de la Garza y Carlos Salas, Compiladores, Plaza y Valdes editores, Instituto de estudios del trabajo, UAM.
- OCDE (2002). *Measuring the Non-Observed Economy: A Handbook*, Publications, n. 2, Paris, CEDEX 16, Printed in France.
- OIT (1996). *Panorama laboral de América Latina*. Documento disponible en: <http://www.oit.org.pe/spanish/260ameri/publ/panorama/1996/genemp.html>.
- _____ (2000). *Panorama laboral de América Latina*. Documento disponible en: [http://www.oit.org.pe/spanish/260ameri/publ/lima-panorama laboral/2000/genemp.html](http://www.oit.org.pe/spanish/260ameri/publ/lima-panorama%20laboral/2000/genemp.html).
- _____ (2001). *Características del sector informal*. Documento disponible en: <http://www.cinterfor.org.uy/public/spanish/region/ampro/cinterfor/temas/worker/doc/otros/iv/ii/>.
- Ramos, Soto, Ana Luz y Roberto G., Gómez Brena (2006). *¿Qué es la economía informal?*, en *Observatorio de la economía Latinoamericana*, N. 60, mayo. En línea: <http://www.eumed.net/cursecon/ecolat/mx/2006/rsgb-informal.htm>
- Roubaud, Francois (1995). *La economía informal en México: de la esfera doméstica a la dinámica macroeconómica*; Institut, Français Reserche Scientifique pour le développement en coopération; INEGI, FCE, México.
- Tokman, V. E. (1979). “Dinámica del mercado de trabajo urbano: el sector informal urbano en América Latina”, en Katzman, Rubén y José Luís Reyna, compiladores; *Fuerza de trabajo y movimientos laborales en América Latina*, El Colegio de México.





La formación de capital social en una comunidad indígena: el caso de la cooperativa pesquera de la presa el Tejocotal, Acaxochitlán, Hidalgo¹

Angélica Reyna
CEP-AASyD-UAEH
Jorge Dettmer
IIS-UNAM

Introducción

La actual búsqueda de un desarrollo regional sustentable, en el marco de los procesos de globalización económica, social y cultural, ha hecho imprescindible considerar nuevas formas de organización social y productiva que aprovechen las capacidades y recursos locales.

Hidalgo es uno de los estados con mayores disparidades regionales, debidas en parte a su diversidad cultural representada por su alta composición indígena, y en parte, a transformaciones importantes en su organización social, manifiestas en una acelerada urbanización combinada con una alta dispersión de pequeñas comunidades rurales, dedicadas fundamentalmente a actividades primarias, como la agricultura y la pesca.

Tradicionalmente, la pesca de agua dulce ha sido de especial importancia en el contexto rural, por su impacto en la generación de empleos, la producción de autoconsumo y el abasto alimentario para los mercados local y/o regional. Actualmente, sin embargo, la

¹ Este trabajo es resultado de los proyectos “Capital social y redes de empresas para el desarrollo en Hidalgo: el caso de la Acuicultura” y “Estudio biológico, pesquero y socioeconómico y Plan de manejo de la Presa de El Tejocotal, Acaxochitlán, Hgo”, coordinados por la Dra. Angélica Reyna, investigadora de la UAEH, con respaldo de la UAEH, SADER-Hidalgo y SAGARPA-Hidalgo. Correo electrónico areynab04@yahoo.com.mx

sobreexplotación de los recursos pesqueros plantea, como un prerequisite indispensable, adoptar criterios de sustentabilidad con el fin de asegurar la disponibilidad del recurso para las futuras generaciones.

En los últimos años, en el estado de Hidalgo se ha observado un importante impulso al sector acuícola y pesquero, pero también, una tendencia a la sobreexplotación del recurso. Como un consecuencia, los beneficios e impactos económicos y sociales derivados de la producción han sido diferenciales, dependiendo del nivel de organización de las comunidades en las que tienen lugar. Diversos estudios sugieren que las condiciones de desarrollo de una comunidad dependen en buena medida de las habilidades y capacidades de su población, pero también, de las formas organizacionales y culturales a mediante las cuales explotan y administran sus recursos, incluyendo su “capital social”.

En el presente trabajo, se adopta el enfoque del capital social como marco analítico para comprender las limitaciones y alcances de la acción colectiva en comunidades y actividades económicas específicas, como la pesca. En especial, se estudia el caso de una cooperativa pesquera indígena localizada en la Presa de El Tejocotal, Municipio de Acaxochitlán, Hidalgo, tratando de identificar los factores y condiciones que contribuyen y/o limitan la formación de un capital social susceptible de potenciar el desarrollo económico y social de la comunidad.

I. Planteamientos de la teoría del capital social

Acerca de la noción de capital social

Si bien en las últimas décadas ha crecido el interés por conocer las consecuencias económicas, sociales y políticas que se derivan del capital social, en la actualidad, no existe un acuerdo unánime acerca de lo que este término significa. Los autores que han escrito al respecto han formulado diversas definiciones sin llegar a un concepto unívoco y preciso del término.

Bourdieu, por ejemplo, definió el capital social como “la acumulación de recursos reales y potenciales ligados a la posesión de una red duradera de relaciones más o menos institucionalizadas de mutua familiaridad y reconocimiento que provee para cada uno de sus miembros el soporte de capital de propiedad colectiva” (Bourdieu, 1977). Por su parte Coleman extendió el concepto hasta abarcar dimensiones macro, considerando el capital social como “una variedad de diferentes entidades con dos elementos en común: todas consisten en algún aspecto de la estructura social y facilitan cierta acción de los actores –ya se trate de personas o actores corporativos– dentro de la estructura” (Coleman, 2000: 16). Putnam (2003), a su vez, definió el capital social como “las redes sociales y las normas de reciprocidad asociadas a ellas, porque al igual que el capital físico y humano (las herramientas y el conocimiento), crean valor, tanto individual como colectivo (...)” (Putnam, 2003:14). Nahapiet y Ghoshal (2000: 121-22) entienden el capital social como “la suma de recursos reales y potenciales incorporados disponibles a través, y derivados de redes de relaciones po-

seídas por un individuo o unidad social. El capital social por lo tanto, comprende las redes y las ventajas que podrían ser movilizadas a través de esa red”. En su estudio para el Banco Mundial, Grootaert y van Bastelaer (2002) definen el capital social como “instituciones, relaciones, actitudes y valores, que gobiernan las interacciones entre la gente y contribuye al desarrollo económico y social”. Finalmente, Fountain (1998: 105) afirma que, parecido a otras formas de capital (físico y humano), el “capital social” se refiere a las características de la organización social, tales como redes, normas y confianza que facilitan la coordinación y la cooperación para beneficio mutuo.

Resumiendo éstas y otras definiciones, Triglia señala: “A veces se habla de él como sinónimo de capacidad de cooperación, de confianza, conciencia cívica; algo que se aproxima a una forma particular de cultura local; otras veces incluso se habla de capital social como una suerte de indicador sintético de economías externas, ricas, materiales e inmateriales. En otros casos, en cambio (...) se hace referencia a la red de relaciones que liga a sujetos individuales, y colectivos, y que pueden alimentar la cooperación y la confianza, así como producción de economías externas, pero también puede obstaculizar dichos resultados para el desarrollo local ” (Triglia, 2003: 124).

Para fines de este trabajo, nosotros asumimos la definición propuesta por Triglia, según la cual: “El capital social puede considerarse como el conjunto de relaciones sociales de las que en un determinado momento dispone un sujeto individual (por ejemplo, un empresario o un trabajador) o un sujeto colectivo (privado o público). A través del capital de relaciones se vuelven disponibles los recursos cognitivos, como la información, o normativos, como la confianza, que permiten a los actores realizar objetivos que de otro modo no serían alcanzables, o lo serían pero con costos mucho más altos. Desplazándonos del nivel individual al colectivo, se podrá decir que un determinado contexto territorial resulta más o menos rico de capital social, según los sujetos individuales o colectivos que residen allí estén implicados en redes de relaciones más o menos definidas” (Triglia: 2000: 130).

Al capital social, generalmente suele otorgársele una connotación positiva, como un factor que favorece la obtención de beneficios para los individuos y/o la sociedad. En este sentido, de acuerdo con Adler y Kwon, pese a sus distintas conceptualizaciones, la idea central de la teoría del capital social es que las redes sociales son importantes porque poseen un valor, (sobre todo para quienes se encuentran en ellas) y están orientadas a la resolución de problemas. Se asume que las acciones de los individuos y grupos pueden ser grandemente facilitadas por su membresía en redes sociales, especialmente por sus vínculos directos e indirectos con otros actores en estas redes (Adler y Kwon, 2000: 90).

Por su parte, Flores y Rello (2003) apuntan: “Lo importante del capital social para los individuos y los grupos que lo poseen es la potencialidad que les confiere y de la que carece el individuo aislado. Es decir, lo esencial del capital social es que es una capacidad. En efecto, representa la capacidad de obtener beneficios a partir del aprovechamiento de redes sociales. La existencia de estas redes les brinda ventajas adicionales a los individuos que tienen acceso a ellas, en comparación con las que obtendrían si actuaran individualmente

y sin el apoyo de esas redes sociales. La capacidad de obtener esta ventaja adicional es un capital social, que no debe confundirse con las fuentes e infraestructura de ese capital, ni con sus resultados”.

Componentes o fuentes del capital social

Diversos autores han identificado un conjunto de componentes o fuentes del capital social. La importancia atribuida por cada autor a estos elementos, depende mucho de sus antecedentes disciplinarios y de las preguntas que buscan responder con el concepto de capital social. Entre sus principales componentes o fuentes se señalan: las redes, las normas de reciprocidad, las creencias compartidas, las reglas y la confianza.

Las redes

Para Adler y Kwon, una buena parte de los autores centran su atención sobre las redes sociales de grupos de individuos y las organizaciones como fuente crucial de capital social. Sin embargo, lo que cada autor entiende por redes varía considerablemente. Por ejemplo, Putnam, Brehn y Raha, Ostrom y Evans, se centran en los lazos internos dentro de una sociedad dada. Aquí el término red alude simplemente a interacción informal cara a cara o membresía en asociaciones cívicas o clubes sociales. En contraste, los teóricos de las redes sostienen que “las redes sociales influyen en el capital social de los actores focalizados a través de los lazos directos de los actores y a través de los lazos indirectos que les son suministrados por virtud de la estructura total de una red más extensa dentro de la cual están incrustados/insertos” (Tichy, 1981; Scout, 1991).

Las normas

De acuerdo con Adler y Kwon: “Mucho de la teoría de red en sociología se ha trabajado hacia la visión de Simmel de una “sociología formalista” que puede revelar cómo la estructura de la interacción social genera su contenido (Wellman, 1998:23)”. Esto ha restado importancia al contenido de los lazos de la red como una fuente independiente del capital social (Emrbayer y Goodwin, 1994). En contraste, la investigación en otras disciplinas ha enfatizado el papel de las normas [de reciprocidad] y creencias compartidas determinando la cantidad de capital social incorporado en estos lazos.

Una idea similar ha sido sostenida por Field, quien afirma: “Las redes de la personas deberían ser vistas, entonces, como parte de un conjunto más extenso de relaciones y normas que permiten a las personas perseguir sus metas y también servir para unir a la sociedad toda (...) La membresía en redes, y un conjunto de valores compartidos, están en el corazón del concepto de capital social” (Field, 2004:3).

Las creencias

En la literatura sobre capital social, el papel de las creencias ha recibido relativamente poca atención. Sin embargo, Nhapiet y Ghoshal (1998) y Portes (1988) sugieren argumentos convincentes para considerar las creencias como fuentes importantes del capital social. Estos autores afirman que:

“(...) las creencias, en la forma de visiones estratégicas compartidas, interpretaciones, y sistemas de significados, juegan un papel crítico en la generación de capital social, y que tales creencias son teóricamente y prácticamente distintas de las orientaciones de valor normativas. El capital social es improbable de surgir entre la gente quien no entiende al otro. En la ausencia de significados o metas compartidas es difícil ver por qué o cómo la gente debería colaborar. El capital social proviene en parte de la disponibilidad de un sistema de creencias común que permite a los participantes comunicar sus ideas y hacer sentido de experiencias comunes. Tales recursos comunicativos permiten visiones del mundo comunes, suposiciones, y expectativas que emergen entre la gente y facilitan su acción conjunta” (...) Como con las normas, el contenido específico de las creencias que son compartidas pueden también jugar un papel determinando si ellas agregan o disminuyen capital social y si este capital social actúa como facilitador o restringe la acción (Adler y Kwon, pp. 99-100).

Las reglas

Según Adler y Kwon, las instituciones sociales y las reglas también tienen un fuerte efecto sobre el capital social:

“Las instituciones formales y las reglas pueden tener poderosos efectos indirectos sobre el capital social vía su influencia sobre las primeras tres fuentes [redes, normas y creencias]. Ellas [las reglas] pueden tener un significativo efecto directo. Primero, las reglas formales y las instituciones pueden dar forma a la estructura de las redes y el contenido de los lazos (Salanack, 1995) (...) Segundo, las instituciones formales pueden influir sobre las normas y las creencias (...) Las instituciones formales pueden (...) también afectar el capital social más directamente.(...)” El gobierno es una fuente mayor de capital social: “el gobierno suministra más que el foro/ telón facilitando confianza entre los ciudadanos; los gobiernos también influyen en la conducta cívica (...); el gobierno con reglas justas y procedimentalmente transparentes, y mecanismos para asegurar la credibilidad de las promesas políticas de los actores del gobierno, puede crear capital social” (...)

La confianza

El papel de la confianza en sí misma ha sido extensamente discutido en las ciencias sociales. En la teoría del capital social, la confianza y la confiabilidad ha sido considerada como lubricante que aceita los engranes de una variedad de transacciones económicas y sociales que de otra manera resultarían extremadamente costosas, burocráticas y consumidoras de tiempo. Lo anterior es muy importante para el concepto de capital social, el cual enfatiza la forma en que las redes dan acceso a recursos. Generalmente se asume que “una red alta en confianza funcionará más fluidamente y fácilmente de lo que es el caso para una baja confianza (...) Pero la confianza no está solamente basada en las relaciones cara-a-cara entre dos o más personas. Ella puede ser un atributo de instituciones y grupos así como también de individuos, y está a menudo basada sobre la reputación que esta mediada a través de terceras partes” (Dasgupta, 2000:333, citado por Field, 2004 p. 63).

Desde la perspectiva de una discusión del capital social, existen diferentes dimensiones de la confianza, las cuales representan diversas formas de acceder a recursos. La confianza juega un papel central facilitando el acceso a diversos beneficios de las redes sociales. Sin embargo, no está claro si la confianza debe ser tratada como un componente integral del capital social o como uno de sus resultados. Para Field, la confianza es un fenómeno complejo, por lo cual debe ser tratada como una variable separada del capital social. Es más adecuado tratarla como una consecuencia que como un componente integral del capital social (Field, 2004: 65).

Capital social y territorio

El vínculo entre capital social y territorio se establece a partir de la idea de desarrollo económico, y específicamente el desarrollo económico local. En este sentido, las referencias se sitúan en la “nueva economía institucional” y en la corriente evolucionista del pensamiento económico. En estos enfoques, el capital social genera beneficios económicos, dentro de los cuales destaca por su relación con el territorio la formación de ambientes que propician el comportamiento emprendedor / empresarial, o que contribuyen al dinamismo, competitividad y sobrevivencia regional o contribuyen al fortalecimiento de grupos sociales excluidos. Siguiendo a Albagli y Maciel (2003), el capital social se hace evidente en el escenario local, donde favorece la generación y difusión del conocimiento, aprendizaje e innovaciones, contribuyendo a la orientación del desarrollo económico local. El desarrollo, entonces, no solo depende de la estructura productiva, sino también del componente socio-cultural vinculado al territorio, sobre todo de las formas de interacción y de relaciones cooperativas entre los actores locales.

La forma en que se aprecia el capital social desde esta perspectiva esta directamente relacionada con la densidad de las *instituciones locales* y las *relaciones entre ellas*, que expresan la densidad del capital social. Al ser mayor esta densidad, la capacidad de la comunidad para

guiar el *desarrollo local* aumenta, permitiendo contrarrestar la pasividad ante las políticas públicas de desarrollo económico. El capital social es visto también sobre dos perspectivas. En una perspectiva individual el capital social se refiere a cómo las relaciones sociales de un individuo, basadas en confianza y reciprocidad, permiten acceso a recursos escasos. Lo importante no es tanto qué se conoce sino a quién se conoce. En este tipo de análisis se enfatizan los beneficios individuales del capital social más que los beneficios cívicos. En la óptica comunitaria, el capital social constituye un activo colectivo de comunidades y grupos sociales, un bien público o un atributo de la estructura social en la cual están insertos los individuos. Se alude a valores y creencias que los ciudadanos comparten en su convivencia diaria, expresando la socialización y el consenso normativo, favoreciendo la vida asociativa. Desde esta perspectiva se plantea que el capital social puede facilitar el compartir normas por el grupo y sancionar a los transgresores; desarrollar la confianza y la resolución de conflictos entre los miembros de una comunidad; la movilización y la gestión de recursos comunitarios; la cooperación y la generación de espacios y estructuras de trabajo en equipo. Esto no excluye la posibilidad de que algunos grupos se beneficien de tales vínculos sociales en detrimento de otros (Albagli y Maciel, 2003). El capital social es visto como el fruto de “patrones de largo plazo, históricamente construidos, o sea como parte de la dinámica socio-cultural de una comunidad” (Albagli y Maciel, 2003: 432).

Desde el ángulo de la investigación empírica, en años recientes se han desarrollado un conjunto de estudios cuyas evidencias muestran el impacto tan importante que el capital social puede tener en los resultados del desarrollo, incluyendo el crecimiento, la equidad y alivio de la pobreza (Grootaert, 1996). El componente socio-cultural vinculado al territorio condiciona la capacidad de innovación y aprendizaje así como las posibilidades de desarrollo local sobre bases sustentadas (Albagli y Maciel, 2003).

II. Contexto de construcción de capital social en una cooperativa pesquera indígena en Hidalgo

El municipio de Acaxochitlán forma parte de la región XIII Tenango de Doria, integrada por seis municipios: Agua Blanca, Huehuetla, San Bartolo Tutotepec, Tenango de Doria y Metepec, los cuales cuentan con un amplio potencial maderable, turístico, agrícola, pecuario y pesquero. Este municipio ha sido caracterizado como de Alta Marginación.

El municipio de Acaxochitlán cuenta con potencial para el desarrollo de una pesca comercial estable. Sin embargo a la fecha no se cuenta con estudios que determinen las condiciones en la que se encuentra el potencial pesquero, mientras por otra parte, la acuacultura comienza a ser un sector importante para el desarrollo de alternativas productivas. En lo relativo a pesca, el municipio de Acaxochitlán cuenta con 5 presas, 2 bordos y 16 unidades de acuícolas. En 2004 por captura y acuacultura se produjeron 73,700 kilogramos, los cuales generaron una derrama económica en el municipio del orden de los 1.3 millones pesos

(datos obtenidos de los reportes de captura oficiales proporcionados por la Subdelegación de Pesca de la SAGARPA en el Estado).

El acercamiento con la Cooperativa de pescadores de la Presa de El Tejocotal, buscó analizar, desde una perspectiva multidisciplinaria, aspectos biológicos, pesqueros y socioeconómicos, con respaldo de la SAGARPA y la Secretaría de Agricultura y Desarrollo Rural del Gobierno del Estado de Hidalgo, con la finalidad de identificar diversos aspectos que explicaran el decrecimiento en la productividad pesquera del embalse. Para este trabajo se destacarán principalmente los aspectos sociales relacionados con la construcción del capital social.

La Cooperativa Pesquera “Pescadores Unidos de la Presa de El Tejocotal” está integrada por 43 miembros y sus familias, es decir, 375 beneficiarios directos, de acuerdo con el Registro Nacional de Pesca en aguas continentales de CONAPESCA 2000.

La presa de El Tejocotal se ubica en las coordenadas de 20° 08' 21" latitud Norte, y 98° 08' 47" longitud Oeste (Carta Nacional Pesquera 2002, citando Comisión Nacional del Agua, 2001), ubicándose en la Región Hidrológica 27 Tuxpan-Nautla, en la Cuenca del Río Tocolutla (RH27B). Cercana se encuentra la presa Omiltemetl, también en la Región Hidrológica 27, en la Cuenca del Río Cazonos (RH27C) (INEGI. Hidalgo. Regiones y Cuencas Hidrológicas). Se encuentra sobre la cota de 2,100 msnm, y está bordeada por elevaciones de hasta 2,340 msnm.

Altimetría en torno a la presa de El Tejocotal.



Fuente: Elaboración propia con datos de INEGI. Sistema IRIS.
Altimetría: curvas de nivel cada 100 msnm.

La presa de El Tejocotal es una de las cinco presas del sistema Necaxa para la generación de energía eléctrica, junto con Los Reyes, Patla, Tenango y Necaxa en las cuales se almacenan 172 millones de litros cúbicos de agua para generar energía eléctrica no sólo para el propio Estado sino también para Tlaxcala, Hidalgo, Estado de México y el Distrito Federal, además de muchas poblaciones que se encuentran en el centro del país. Este es el aprovechamiento más importante económicamente y se hace a través del Sistema Hidroeléctrico de Necaxa, administrado por la Compañía de Luz y Fuerza del Centro.

La presa de El Tejocotal ha sido incluida como parte de la Cuenca Hidrográfica del río Necaxa, la cual fue declarada en 1938 Zona Protectora Forestal Vedada y, por acuerdo del 9 de septiembre de 2002, determinada como parte del Área Natural Protegida de competencia federal, con la categoría de área de protección de recursos naturales. Esta condición reconoce su calidad ecológica y plantea una supervisión a las actividades humanas.

Las problemáticas socio-ambientales en torno a esta presa tienen que ver con la integridad y seguridad de la población y los turistas, para lo que se han establecido operativos municipales de vigilancia y seguridad; la tala clandestina y erosión de las tierras, que afecta la sustentabilidad de los recursos forestales y genera desequilibrios del ecosistema, se ha tratado de controlar con operativos especiales y con la reforestación de los alrededores de la presa por parte de la Compañía de Luz y Fuerza del Centro; y el inicio de la contaminación de ríos y embalses, sobre todo de carácter doméstico; y problemas con el manejo de desechos sólidos. Asimismo, en el municipio se presentan riesgos asociados a fuertes precipitaciones y heladas en las áreas boscosas y al terreno irregular de la sierra que afectan a la población mayoritariamente en condiciones de pobreza.

Las comunidades ribereñas están integradas principalmente por población hablante de lengua indígena, principalmente náhuatl. De acuerdo al cálculo del Índice de Marginación del Consejo Nacional de Población (CONAPO), el municipio se clasifica como de Alta Marginación. A nivel localidad se considera un grado de marginalidad alto en quince localidades y muy alta en nueve de ellas. El 40% de la población indígena se dedica al comercio foráneo e informal, el 25% a actividades agropecuarias, el 3% es migrante eventual y el resto son personas inactivas. La mayoría de su población es analfabeta. Asimismo carecen de servicios básicos (agua, luz y drenaje sanitario) debido a la complicada geografía del terreno donde habitan. Tampoco cuentan con una vivienda digna, letrina ecológica o servicio de transporte, además persiste la desigualdad jurídica, social y de equidad de género.

La experiencia de la cooperativa de pescadores en relación con la actividad se remonta a la generación de sus padres, quienes les enseñaron a pescar. Los pescadores hacen referencia a que hace aproximadamente veinte años hubo un programa de repoblamiento y apoyo a la pesca con siembra de carpas israel y herbívoras, y capacitación con uso de jaulas de precrecimiento. Los pescadores reportan que de este programa se obtuvieron carpas de buen tamaño, entre 40 y 80 cm de largo aproximado, y con buenos resultados para la comercialización. Asimismo, los pescadores hacen referencia a que al menos en el último decenio han recibido el apoyo de la Secretaría de Agricultura y Desarrollo Rural del Gobierno del Estado

de Hidalgo para realizar anualmente siembra de carpa, variando de especie de acuerdo a la disponibilidad en el Centro Acuícola de Tezontepec de Aldama, Hgo.

La presa de El Tejocotal tiene un papel importante en la zona ya que además de la actividad pesquera, se desarrollan en ella otras actividades económicas, tales como oferta de servicios turísticos que incluyen venta de alimentos, paseos en lancha y venta de artesanías. De una superficie inicial de 120 hectáreas, actualmente la presa cuenta con una superficie de 80 hectáreas en las que se realiza pesca comercial y de autoconsumo.

La producción de la presa de El Tejocotal de 1990 al 2007 ha presentado variaciones importantes en su producción, mostrando períodos de muy alto volumen productivo y otros de gran escasez, con una tendencia a la baja producción.

Los pescadores que habitan en las inmediaciones de la presa de El Tejocotal se dedican principalmente a la extracción de carpa y charal. El grueso de la producción se sustenta en la carpa, con una variación entre 63.8% al 100% de la producción anual. La segunda especie en importancia de explotación es el charal, con una variación entre de 0 a 36.2% de la producción anual. Recientemente se ha reportado la captura incidental de tilapia. No obstante la tendencia decreciente de la producción, el reporte del último año muestran una aparente desaceleración de esa caída.

A través del trabajo de campo, la realización de entrevistas y la aplicación de un cuestionario socioeconómico se obtuvo información sobre el destino de la producción generada por la cooperativa que explota este embalse. Respecto al tipo de pesca que realizan, 48.8% de los pescadores afirmaron que ésta es tanto de autoconsumo como de tipo comercial; 36.6% clasificaron su actividad como esencialmente de autoconsumo, y 14.6% exclusivamente de tipo comercial. En cuanto al porcentaje de la producción que se destina al mercado para su venta, se tiene que el 25% de los pescadores vende en el mercado el 50 por ciento de su producción; 11.1% vende entre el 60 y 70 por ciento de lo que produce; 13.9% vende entre el 80 y 90 por ciento de lo que recoge, y 30.6% de los productores vende entre el 90 y el 100 por ciento de lo que pesca. En promedio, cada productor destina el 66% de todo lo que pesca al mercado.

El medio de transporte usualmente utilizado por los pescadores para llevar su producto al mercado es, en un 36.6% de los casos, a través de “microbús” o “pesera”; 22.0% lo lleva caminando; 17.1% la hace en camioneta o automóvil propio; 4.9% camión de pasajeros, y poco más del 10% utiliza otros medios (mula, caballo u otro).

Un elevado porcentaje de los pescadores (46.3%) vende su pescado casa por casa, a las familias de la localidad; 31.7% a la “gente de la plaza” (mercado de Tulancingo); sólo 4.9% de los productores lo vende en puestos establecidos y un porcentaje similar lo realiza por otros canales. Los principales lugares donde los pescadores acostumbran vender su producto son: el mercado de Tulancingo, los distintos barrios de la localidad de Tepepa, Paredones, Visilenco, La Bóveda, etc., Huauchinango (Puebla), y lo que ellos califican como “ranchar”.

Sobre la forma como venden su producto, 43.9% lo vende cocido o frito (en tamal); 19.5% lo vende vivo; un porcentaje similar lo vende muerto, y 2.4% eviscerado. En relación

con el precio de venta, 8.8% de los productores vende el pescado en un precio que fluctúa entre los \$6.00 y los \$10.00 pesos; 20.6% lo realiza entre \$15.00 y \$20.00; 64.7% de los pescadores lo vende entre \$20.00 y \$30.00 pesos, y sólo 5.9% lo vende en un precio igual o mayor a \$35.00 pesos. El precio promedio de venta por kilo de pescado es de \$20.7.

De las entrevistas orales realizadas y otros datos recabados, se infiere que los pescadores invierten más en la compra de artes de pesca y transporte al mercado, que lo que obtienen por la venta de su producto. En este sentido resulta interesante mencionar que sólo 17.1% de los pescadores recurre a préstamos de familiares y amigos para financiar su actividad, mientras que 63.3% lo hace con sus propios recursos.

La Sociedad Cooperativa Pesquera “Pescadores Unidos de la Presa de El Tejocotal” está incluida en el Registro Nacional de Pesca como Sociedad de Solidaridad Social (SSS), la cual agrupa a 43 socios, que se dedican principalmente a la extracción de carpa y charal. De acuerdo a los reportes de captura oficiales proporcionados por la Subdelegación de Pesca de la SAGARPA en el Estado, a principios de los 90’ se registraba un volumen de captura para la carpa de 14 ton/anual, con un valor aproximado de 71 mil pesos, y del charal no presenta registro. En el 2004 se reporta un volumen de captura por el orden de 3.4 ton/anual, con valor de 50 mil pesos para la carpa, y de 1.1 ton/anales para el charal, con un valor de 16 mil pesos. Esto demuestra que la pérdida de captura es muy significativa y los ingresos de la organización han ido mermando con el paso de los años.

Para conocer las características demográficas, sociales, económicas y productivas de la cooperativa de pescadores denominada “Sociedad de Solidaridad Social Presa del Tejocotal”, se siguió la siguiente metodología: 1) se llevaron a cabo 10 salidas a campo para realizar entrevistas grabadas con autoridades municipales y del Distrito Rural de Tulancingo; 2) se realizaron tres grupos de enfoque con los pescadores cooperativistas del embalse de El Tejocotal. Esta metodología se aplicó con el fin de detectar perfiles, prácticas, problemáticas y percepciones en torno a la explotación del embalse por parte de los pescadores. Los elementos arrojados por esta metodología también proporcionaron parámetros para el diseño del cuestionario que se aplicó a todos los cooperativistas. Este instrumento fue enriquecido con las observaciones de los biólogos supervisores de las instancias responsables del sector del Estado y SAGARPA; 3) en el mes de mayo se llevó a cabo el pilotaje del cuestionario socioeconómico. Las entrevistas recabadas permitieron afinar el cuestionario; 4) entre los meses de junio, julio y agosto, se aplicó el cuestionario definitivo a 41 de los 43 pescadores que integran la Cooperativa de Pescadores de la presa. El cuestionario incluyó 102 preguntas, distribuidas en once secciones: I. Datos de identificación; II. Escolaridad; III. Acceso a servicios asistenciales; IV. Condiciones de la vivienda; V. Membresía; VI. Capacitación y asesoría; VII. Características de la actividad Pesquera; VIII. Situación del embalse; IX. Cohesión familiar; X. Cohesión social; XI. Participación social.

A continuación presentamos algunos de los resultados más relevantes obtenidos de la aplicación de este instrumento.

Características sociodemográficas

Al analizar la distribución por sexo de los 41 pescadores entrevistados, se observa un predominio de miembros masculinos, ya que el 83% está compuesto por hombres y el restante 17% por mujeres. En cuanto a edad de los pescadores, se distinguen dos grandes grupos. El primero cuyo rango de edad se sitúa entre los 25 y los 50 años, representado por el 48.8% de los pescadores, y el segundo grupo, cuyas edades fluctúan entre los 51 y los 77 años, constituido por el 51.2% de los pescadores. El promedio de edad de los miembros de la cooperativa es de 46.6 años. Por lo que se refiere a su estado civil, 82.9% de los productores entrevistados declaró estar casado o vivir en unión libre; 4.9% son divorciados o separados; un porcentaje similar (4.9%) es viudo, y sólo 7.3% es soltero. En relación con el lugar de nacimiento y de residencia, destaca el hecho de que 97.6% de los pescadores nació y vive actualmente en el municipio de Acaxochitlán, Hgo. De ellos, poco más de la mitad (51.2%) vive en la localidad de Tepepa; casi 20% en Paredones; 12.2% en el Bóveda, y 9% en el Tejocotal. En cuanto al tamaño de la familia de los pescadores, 19.5% se compone de hasta 4 miembros; 61% tiene familias integradas por entre 5 y 8 miembros, y 14.6% tienen familias extensas de entre 9 y 12 miembros. El tamaño promedio de las familias de los pescadores es de 6.6 miembros. Consistente con el predominio del grupo étnico náhuatl asentado en la zona, 75.6% de los productores y/o sus familiares hablan esta lengua indígena, además del español. Por último, es importante mencionar el bajo nivel educativo que caracteriza a los productores pesqueros de El Tejocotal, ya que 87.8% de ellos no tuvo estudios o no concluyó la educación primaria; sólo 9.8% logró completarla, y 2.4% no concluyó la educación secundaria.

En resumen, la caracterización general de los miembros de esta cooperativa de productores, indica que está compuesta predominantemente por hombres, de edad madura, integrados en un núcleo familiar extenso, arraigados fuertemente a su localidad y a su grupo étnico, con escasa o nula escolaridad.

Condiciones de vida y acceso a servicios sociales

Para conocer un poco más las condiciones de vida de los pescadores de El Tejocotal, se formularon algunas preguntas sobre las características de su vivienda. Los datos obtenidos muestran que el 92.7% de los pescadores entrevistados es propietario de su vivienda; 31.7% de éstas está construida con block y/o ladrillo; 34% es de madera y 20% de lámina de cartón. El 75.6% de las casas cuenta con piso de cemento; 53.7% con escusado; 87.8% no tiene agua entubada y 58.5% carece de gas para cocinar. El servicio con mayor cobertura es el de energía eléctrica, que llega al 90% de las viviendas de los productores. En cuanto al acceso a servicios sociales básicos, 61% de los productores declaró tener acceso a servicios de salud (sobre todo, al Centro de Salud del municipio); 87.8% a escuelas primarias y/o secundarias para sus hijos; sólo 2.4% cuenta con créditos para vivienda; 19.5% recibe apoyos para alimentación y/o desayunos escolares para sus hijos (principalmente a través del DIF

estatal), y únicamente 4.9% declaró contar con algún tipo de apoyo para servicios funerarios. Cabe mencionar que entre los programas sociales más importantes de carácter público a los cuales los pescadores de la cooperativa han tenido acceso, mencionaron a OPORTUNIDADES (12.2%); PROCAMPO (2.4%), y PROGRESA (12.2%). Con todo, 73.2% de los productores no ha tenido acceso a programas sociales de carácter federal o estatal. Como puede observarse, la mayoría de los pescadores es dueño de su vivienda, las cuales están construidas de block o ladrillo y piso de cemento aunque carecen de servicios básicos como agua entubada, drenaje; disponen también de buena cobertura de energía eléctrica. Cuentan con acceso a diversos servicios sociales, como el Centro de Salud (y algunos de ellos al Seguro Popular), así como a escuelas primarias, pero no a desayunos escolares para sus hijos. A pesar de estar localizados en un municipio clasificado como de alta marginación, muy pocos productores han tenido acceso a programas sociales como “OPORTUNIDADES”, “PROCAMPO” O “PROGRESA”.

Capacitación

Por lo que se refiere a las actividades de capacitación, únicamente 22% de los productores mencionaron haber recibido alguna asesoría o curso de capacitación en los últimos cinco años, sobre todo en materia de trámites y permisos o en artes y métodos de pesca. La capacitación ha sido ofrecida principalmente por personal de la SAGARPA, el Distrito Rural y, en menor grado, por los pescadores de la propia cooperativa. Entre las razones por las cuales no han recibido asesoría o capacitación en los últimos cinco años, los productores pesqueros mencionaron diversas (45.1%), como falta de tiempo o información; desconocimiento (33.3%); falta de instructores capacitados (3.0%) y económicas (3.0%). Por considerar quizá que este aspecto incide de manera importante en su actividad, 90.2% de los productores se mostraron dispuestos a recibir asesoría o capacitación, sobre todo en artes o métodos de la pesca (53.7%); conservación y preparación del pescado (12.2%); transporte y venta del mismo (12.2%); trámites, licencias y permisos (9.8%), y en menor medida, organización de la cooperativa (7.3%).

La capacitación de los pescadores ha sido un compromiso social y una política llevada a cabo a través de diversas dependencias del Estado relacionadas con el sector. Sin embargo, en el caso de los pescadores de El Tejocotal los datos anteriores indican serias carencias en este aspecto, por lo que se hace necesario instrumentar diversas acciones tendientes a superar las deficiencias organizativas, productivas, técnico-biológicas y administrativas en beneficio de los productores pesqueros.

Características organizativas de los miembros de la cooperativa

Para los pescadores de El Tejocotal, la pesca representa no sólo una actividad económica sino sobre todo, una practica social, a la cual han dedicado (y dedican) una parte importante

de vida, confiéndoles una identidad propia y un estatus dentro de su comunidad. En este sentido, al preguntarles sobre el número de años que se han dedicado a la pesca, 13.1% de ellos manifestó tener hasta 10 años en esta actividad; 13.1% declaró dedicarse a ella entre 11 y 20 años; 12.2% ha laborado en la pesca de 20 a 30 años; 19.5% ha trabajado en la pesca de 31 a 40 años; y 17.1% ha sido pescador por más de 40 años. En promedio los pescadores de El Tejocotal se han dedicado a esta actividad 24.4 años. Por lo que se refiere a la antigüedad de la membresía dentro de la cooperativa, 53.7 % de los miembros manifestó tener una antigüedad de 20 años o más; 14.6% tiene una antigüedad de entre 7 y 9 años, 12.2% de 10 a 14 años, y un porcentaje similar de 0 a 3 años como miembro de la organización.

Entre las razones principales para pertenecer a la cooperativa, los productores pesqueros mencionaron en primer lugar la “necesidad económica” (78%); en segundo término “obtener beneficios para su familia” (46%), y en tercer lugar, que “sus padres ya eran miembros” de la organización (14.6%). De igual forma, entre los principales beneficios que obtienen al pertenecer a la cooperativa, los pescadores señalaron en primer lugar, “facilitar la subsistencia económica” (92.7%); como segunda opción, “facilitar pescado para el consumo familiar (82.9%), y en tercer lugar, otras (como “uso del embarcadero” y “solidaridad con la cooperativa”).

Por lo que se refiere a su participación en la cooperativa pesquera y el conocimiento de la reglamentación correspondiente, 97.6% de los productores acude normalmente a las asambleas, habitualmente una vez al mes (90.2%). A pesar del alto índice de asistencia, sólo 68% de los entrevistados considera que los acuerdos tomados en ellas “se respetan siempre”; mientras que un 29.3% piensa que sólo “se respetan algunas veces”.

El cuestionario puso de manifiesto una fuerte carencia de conocimientos relacionados con los aspectos legales, la normatividad y el funcionamiento interno de la cooperativa. Así, 92.3% de los productores declaró conocer “nada” o “poco” acerca de la Ley General de Sociedades Cooperativas; sólo 7.3% de ellos afirmó tener un conocimiento “regular de dicha legislación. De igual modo, 82.9% de los productores conoce “nada” o “poco” de las bases constitutivas de su cooperativa. Debido a su escaso o nulo conocimiento sobre estos aspectos, 85.4% de los pescadores manifestó su interés por asistir a cursos y pláticas sobre cooperativismo.

Los datos anteriores sugieren que, por el tiempo dedicado a la pesca, existe una fuerte tendencia de los pescadores de El Tejocotal a permanecer en esta actividad. Aun cuando ello les ha permitido ir conformado una organización colectiva con una antigüedad de más de veinte años, la cooperativa muestra importantes debilidades en los aspectos organizativos, legales y administrativos. Por ello resulta indispensable reforzar los ejes de la capacitación en la organización, la legislación y el cooperativismo.

De la información obtenida se desprende que los pescadores de El Tejocotal carecen de las nociones básicas y fundamentos del cooperativismo así como de la normatividad interna de su propia organización.

Características de la actividad pesquera

Para conocer con detalle las condiciones legales y apego a la normatividad bajo las cuales los productores pesqueros realizan su actividad, se incluyeron en el cuestionario diversas preguntas relacionadas con la obtención y vigencia de permisos, características de las embarcaciones, tipo de pesca que realizan y comercialización del producto, entre otras.

Por lo que se refiere al obtención del permiso para pescar, 39% de los pecadores declaró no tenerlo; 34.1% afirmó que si contaba con él, y 19.5% declaró tenerlo pero no está vigente; el 7.4 restante no supo o no respondió a la pregunta. En otras palabras, la mayoría de los pecadores organizados en la cooperativa que explotan El Tejocotal carecen de permiso oficial actualizado para realizar esta actividad.

Entre las razones que argumentaron para no contar con este requisito, los pescadores señalaron en primer lugar, la falta de papeles para tramitarlo (37.3%); falta de dinero para pagarlo (18.5%); “la cooperativa no lo ha tramitado” (11.1%), y otras como “no lo necesita” o “no sabe como obtenerlo” o “no lo necesita para pescar (11.1%).

Los datos anteriores sugieren la necesidad de que las autoridades federales y estatales creen conciencia entre los productores de la importancia de regularizar su situación legal apeándose a las disposiciones y normas contenidas en La Ley General de Pesca y el Registro Nacional Pesquero.

Respecto al tipo de pesca que realizan, de los 41 pescadores entrevistados, 48.8% de ellos afirmaron que ésta es tanto de autoconsumo como de tipo comercial; 36.6% clasificaron su actividad como esencialmente de autoconsumo, y 14.6% exclusivamente de tipo comercial. Por lo que se refiere al porcentaje de la producción que se destina al consumo familiar, los datos obtenidos indican que 31.7% de los productores consumen entre el 5 y el 10% de lo que pesca; 9.8% consume entre el 10 y el 20% del pescado que recoge; 12.2% de los pescadores consume entre el 20 y el 30% de su producción; 7.3% consume entre el 30 y el 40% de lo que pesca; 24.4% consume entre el 50 y 70%, y sólo 9.8% de los productores consume el 100 por ciento de la producción. De acuerdo con estos datos, el porcentaje promedio de lo que cada productor pesca y destina al consumo familiar semanalmente es 34.9%.

Respecto a la frecuencia con que los pescadores y/o sus familias consumen pescado, la información obtenida indica que 31.8% de los productores consume pescado entre 1 y 2 días a la semana; 41.5% lo come entre 3 y 4 días; 7.3% lo consume entre 5 y 6 días, y solo 2.4% lo consume toda la semana. Los datos anteriores confirman el importante papel que desempeña el embalse de El Tejocotal como medio de subsistencia de los pescadores y sus familias.

Los datos obtenidos muestran que 74.3% de las familias de los pescadores consume hasta 6 kgs de pescado a la semana; 11.4% consume entre 8 y 12 kgs; una proporción similar consume entre 15 y 20 kgs, y 2.9% consume entre 30 y 40 kgs a la semana. La familia de cada pescador consume en promedio 6.4 kgs a la semana.

Ambiente y cohesión social

Como se mencionó en los apartados anteriores, en la presa de El Tejocotal los pescadores conviven con otro tipo de usuarios del embalse, como los trabajadores de Compañía de la Luz y Fuerza del Centro, los puestos de comida, los prestadores de servicios turísticos y los propios turistas. Por esta razón, para indagar sobre el grado de cohesión y/o conflicto social que prevalece entre todos ellos, en la última sección del cuestionario se incluyeron algunas preguntas relacionadas con estos aspectos. Así, al preguntar sobre el tipo de relaciones que mantienen con otros usuarios de la presa, 68% de los pescadores la calificó como “muy tranquilas”; 26.8% como “tranquilas en parte”, y 2.4% como “ni tranquilas ni violentas”.

Cuando se les preguntó sobre el nivel o grado de conflicto social con respecto al existente cinco años atrás, 65% de los pescadores afirmó que “se ha mantenido”, 4.9% opinó que “ha aumentado un poco”, y 9.8% afirmó que “ha disminuido mucho”. Al interrogarles acerca de si en los últimos años habían tenido algún conflicto con otras personas, 9.8% afirmó haber tenido algún conflicto con los comerciantes de la presa; 4.4% con los trabajadores de la Cía. de Luz; 22% con los pescadores “clandestinos”; 2.4% con los funcionarios del Distrito Rural, y un porcentaje similar con los funcionarios de SAGARPA. Es importante mencionar que casi ningún pescador aludió a las razones de estos conflictos, excepto en el caso de los pescadores clandestinos.

Una parte importante de los miembros de la cooperativa reportaron algún familiar trabajando en Estados Unidos, con el que siguen manteniendo contacto.

Al preguntarles en qué actividades estarían dispuestos a colaborar voluntariamente para mejorar el entorno de la presa, 61% de los pescadores aludió a “labores de limpieza y conservación de la presa”; 14.6% mencionó “labores de sanidad y cuidado de los peces”; 4.9% estuvo dispuesto a colaborar en “detección de pescadores clandestinos”; un porcentaje similar en la “conservación y mantenimiento de los bosques y caminos”, y 2.4% en “brigadas de protección civil y auxilio turístico”.

Finalmente, al interrogarlos acerca de con cual autoridad, institución o persona estarían más dispuestos a colaborar para mejorar la presa y sus alrededores, 68% de los pescadores mencionaron al municipio; 12.2% a la SAGARPA; 4.9% a “su propia comunidad” y 12.2% “otras”.

Conclusiones

En este trabajo se ha argumentado que el capital social constituye uno de los recursos más importantes de que disponen los individuos, las comunidades y las sociedades para resolver problemas de acción de acción colectiva, en particular, aquellos relacionados con el desarrollo local.

Tomando como estudio de caso la cooperativa de pescadores del embalse El Tejocotal, ubicada en el municipio de Acaxochitlán, Hidalgo, nos fue posible identificar un conjunto de elementos e indicadores que sugieren la existencia de un capital social entre los miembros de la cooperativa y, por extensión, en su comunidad (Tepepa).

A partir del análisis del contexto geográfico y ecológico, y de la información obtenida de diversas fuentes (observación directa, documental, entrevistas en profundidad y cuestionario) nos es posible extraer las siguientes observaciones.


1. Entre los miembros de la cooperativa pesquera del El Tejocotal, la pesca es una actividad que, además de producir beneficios económicos y alimentación para su familia, les confiere un estatus social y una identidad cultural.
2. existen un conjunto de normas y valores compartidos por los miembros de la cooperativa acerca de la importancia del embalse y la preservación de los recursos (peces, agua y bosques), pero también, importantes diferencias en cuanto a los ritmos e intensidad de su explotación (usarlos intensamente para satisfacer necesidades inmediatas, o cuidarlos para el futuro). De ahí las intensas discusiones que periódicamente se suscitan entre los pescadores por el establecimiento de vedas.
3. La pesca en el Tejocotal es una actividad principalmente grupal, en la participan principalmente familiares y amigos, quienes obtienen un beneficio mutuo principalmente en especie, mas que en dinero. Por lo tanto, la base de colaboración descansa mas en “lazos fuertes” que “debiles”, en terminos de Granovetter.
4. Entre los miembros de la cooperativa existen diferencias economicas y sociales significativas, que se derivan de sus redes de relaciones familiares, de amistad o incluso políticas, con personas importantes de otros barrios o localidades y del municipio. De hecho la posición privilegiada ocupan los lideres de la cooperativa, se basa mucho en los “lazos debiles”, en terminos de Granovetter, que han logrado establecer, fuera de su comunidad.
5. Existe, al menos asi lo percibimos, un bajo nivel de confianza entre los miembros de la cooperativa, lo que debilita la organización y le impide negociar adecuadamente con los gobiernos local, estatal o federal, y obtener beneficios materiales o apoyos economicos para la renovación de lanchas o artes de la pesca.
6. Finalmente, si bien se han detectado algunos conflictos entre los pescadores y otros usuarios del embalse, se mantiene un buen nivel de cohesión entre los miembros de la cooperativa, los cuales manifiestan una gran disposición para colaborar con las ‘autoridades en el cuidado del bosque, la no contaminación de la presa y la construcción de caminos y accesos para atraer mas turistas.

Bibliografía

- Acaxochitlán (2006). *Plan municipal de desarrollo 2006-2009*.
- Adler, P. y Kwon S.W. (2000): "Social capital: The good, the bad, and the ugly", en Lesser, Eric (editor), *Knowledge and social capital: Foundations and applications*, MA, Butterworth-Heinemann, pp. 89-115.
- Albagli, Sarita y María Lucia Maciel (2003), "Capital Social e Desenvolvimento Local", en Lastres Martins H.M., José Eduardo Cassiolato y María Lucia Maciel(2003), *Pequena Empresa. Cooperacao e Desenvolvimento Local*, Relume Dumará, Río de Janeiro, pp.423-440.
- Arrow, Kenneth, "Observations on social capital", en Partha Dasgupta e Ismail Serageldin (Editores), *Social capital. A multifaceted perspective*, Washington, The World Bank, 2000, pp. 3-5.
- Avilés Quevedo, S. y Vázquez Hurtado, M. (2006): "Fortalezas y debilidades de la acuicultura en México", en Patricia Guzmán Amaya y Dilio Fuentes Castellanos (coordinadores), *Pesca, acuicultura e investigación en México*, México, Cámara de Diputados, Comisión de Pesca, CEDRSSA, pp. 69-86.
- Bourdieu, P. (1979): *Les trois états du capital cultural*, en *ARCS*, No. 3, pp. 3-6.
- Carta Nacional Pesquera 2002, citando Comisión Nacional del Agua, 2001.
- Casas, R. (coord.) (2001). *La formación de redes de conocimiento. Una perspectiva regional desde México*. Barcelona, España: IIS-UNAM, Anthros.
- Castro, Fortino. (2006) "Vestigios de la época precolombina con el colorido y sabor de la cultura popular".
- Coleman, J. (2000): "Social capital in the creation of human capital", en Partha Dasgupta y Comité Acuícola Hidalguense de Sanidad, A.C., *Sanidad e inocuidad de los alimentos acuícolas. Cuaresma y Semana Santa*, México, 2007.
- Compañía de Luz y Fuerza del Centro, s.f. (aprox. 2000) *Sistema Hidroeléctrico Necaxa*.
- Etemad, H. y Chu H. (2004): "The dynamic impact of regional clusters on international growth and competition: some grounded propositions", en Hamid Etemad (editor), *International entrepreneurship in small and medium size enterprises. Orientation, environment and strategy*, UK, Edward Elgar, pp. 39-56.
- Fountain, J. (1999): "Social capital: its relationship to innovation in sciences and technology", *Science and Public Policy*, vol.25, No. 2, Abril, 1998,pp. 103-115.
- Fountain, J. (1999): "Social capital: A key enabler of innovations in science and technology", en *Investing in Innovations: Toward A Consensus Strategy for Federal Technology Policy*, Cambridge, The MIT Press, 1997, pp. 1-14.
- Gobierno del estado de Hidalgo. (2005). *Plan estatal de Desarrollo 2005-2011 parte II*. (documento www) Recuperado: [http://intranet.e-hidalgo.gob.mx/normateca/ Index.taf](http://intranet.e-hidalgo.gob.mx/normateca/Index.taf)
- Grootaert, Ch. y Th. van Bastelaer (ed.) (2002): *Understanding and Measuring Social Capital*, Washington D. C., World Bank.
- Guzmán Amaya, Patricia y Dilio F. Fuentes Castellanos (coords.) *Pesca, acuicultura e investigación en México*, Comisión de Pesca y CEDRSSA de la Cámara de Diputados, LIX Legislatura, México, 2006.
- INEGI, Gobierno del Estado de Hidalgo y H. Ayuntamiento Constitucional de Acaxochitlán. (1996). *Cuaderno Estadístico Municipal de Acaxochitlán, Estado de Hidalgo, 1996*, México.

- INEGI (1997). *Cuaderno Estadístico Municipal Acaxochitlán, Estado de Hidalgo, 1997*, México.
- INEGI (2001). *XII Censo General de Población y Vivienda 2000*, México.
- INEGI (2001). *Huauchinango. Carta topográfica 1:50 000 F14D83*, México.
- INEGI y Gobierno del Estado de Hidalgo (2001). *Anuario Estadístico del Estado de Hidalgo, 2000*, México.
- INEGI (2005). *II Conteo de Población y Vivienda, 2005*, México.
- INEGI (2006). *Hidalgo. Regiones y Cuencas Hidrológicas*, México.
- INEGI (2006) b. *Anuario Estadístico de Hidalgo 2006*. México.
- INEGI (2007). *Sistema IRIS. Altimetría: curvas de nivel cada 100 msnm*, México.
- Instituto Nacional para el Federalismo y el Desarrollo Municipal. *Enciclopedia de los Municipios de México. Estado de Hidalgo*, 2005.
- Ismael Serageldin, *Social capital. A multifaceted Perspective*, Washington, D. C., The World Bank, pp. 13-39.
- Lesser, E. (2000): "Leveraging social capital in organizations", en Lesser, Eric (editor), *Knowledge and social capital: Foundations and applications*, MA, Butterworth-Heinemman, pp. 3-16.
- Lluch Cota, D. y Hernández Vázquez, S. (coords.) (2006): *Desarrollo sustentable de la pesca en México. Orientaciones estratégicas*, México, CIB/Senado de la República.
- Municipio de Acaxochitlán (2007). "Documento del Municipio de Acaxochitlán"
- PROFEPA. Página web, www.profepa.gob.mx, México.
- Nahapiet, J. y Ghoshal, S. (2000): "Social capital, intellectual capital, and the organizational advantage", en Lesser, Eric (editor), *Knowledge and social capital: Foundations and applications*, MA, Butterworth-Heinemman, pp. 119-158.
- Ostrom, E. y Ahn T. K., (2003): "Una perspectiva del capital social desde las ciencias sociales: capital social y acción colectiva", en *Revista Mexicana de Sociología*, México, UNAM, Año LXV, Núm. 1, enero-marzo, pp. 155-233.
- Paré, Luisa *Los pescadores de Chapala y la defensa de su Lago*, ITESO, UNAM, El Colegio de Jalisco, México, 1989.
- Pérez Velásquez, Pablo Alejandro, Lucía Elizabeth Cruz Suárez, Enrique Arturo Bermúdez Rodríguez, Esteban Cabrera Mancilla y Rosa María Gutiérrez Zavala, (comps.) *Pesquerías en tres cuerpos de aguas continentales de México*, Instituto Nacional de la Pesca, SAGARPA, México, 2002.
- SAGARPA (2002). *Carta Nacional Pesquera 2002*, México.
- SAGARPA (2004). *Carta Nacional Pesquera 2004*, México.
- Santos, M. J. y De Gortari, R. (2003). De contactos a redes: La construcción de redes de conocimiento a través de la formación de recursos humanos. En Matilde Luna (coord.), *Itinerarios del conocimiento: formas dinámicas y contenido. Un enfoque de redes*. España: IIS-UNAM, Anthropos.
- Secretaría de Agricultura del Estado de Hidalgo-SAGARPA (2007). *Carta Acuícola y Pesquera de Hidalgo. Principales especies Acuícolas y Pesqueras en el Estado de Hidalgo. Fichas técnicas*. Hidalgo, 2007.
- Woodel, J. (2001). *Knowledge networks in the education enterprise*. Multimedia Schools, Mar/Apr2001, 8(2), p.48, 4p. Recuperado el 05 de mayo de 2005: Academic Search Premier.





La productividad en la industria manufacturera como determinante del crecimiento económico en el estado de Hidalgo, 1999-2004

Laura Myriam Franco Sánchez

Introducción

En la actualidad, el contexto macroeconómico nacional y la redefinición de la estrategia de crecimiento han conducido a los agentes económicos a modificar sus estándares de producción para volverse más competitivos ante la mayor exposición a mercados internacionales. Bajo esta dinámica, las empresas e industrias se han visto en la necesidad de ajustar sus plantillas de trabajadores e implementar mejoras productivas y organizacionales que les permitan elevar su productividad ya sea a través de la búsqueda de la eficiencia tanto técnica como en la asignación o, mediante el cambio tecnológico. El ritmo de estas modificaciones ha estado marcado por la apertura comercial de la economía mexicana y por la incidencia de choques en los ciclos económicos, de esta manera el Estado de Hidalgo ha estado inmerso en este proceso.

Este trabajo pretende en un primer momento dar a conocer la diversificación, especialización y base exportadora de la industria manufacturera ya que este análisis permite el conocimiento más profundo de la estructura económica de esta industria. De tal manera que permita ser un marco de referencia de algunas variables que se relacionan con la investigación como es la localización industrial de la industria manufacturera a nivel municipal, su índice de especialización, así como su contribución al crecimiento económico.

En un segundo momento se pretende realizar un análisis a partir de la productividad total de los factores de producción que es un componente de suma importancia para el crecimiento económico del país, ya que una mayor productividad del sector empresarial generará un mayor valor agregado en sus productos que les permitirá tener una mayor competitividad. Se pretende en este estudio analizar la productividad total de factores (PTF) del sector manufacturero del Estado de Hidalgo en el período de 1999-2004. se plantea el soporte teórico-metodológico de las mediciones de la PTF mediante el índice de Malmquist calculado a través de la técnica de frontera no paramétrica¹ y la función Cobb Douglas para los cortes transversales de los períodos de estudio.

El objetivo de este trabajo consiste en identificar aquellos subsectores y clases de actividad industrial que presentan un mejor desempeño en el Estado de Hidalgo y evaluar el comportamiento de la industria, establecer si hubo cambios en los patrones de desempeño entre el subperíodo 1999-2004

Importancia de la industria manufacturera

El producto Interno bruto (PIB) es uno de los indicadores más importantes que permiten evaluar el desempeño de la actividad económica del estado en su conjunto, ya que mediante este indicador es posible conocer la suma total de los valores monetarios de los bienes y servicios producidos en el territorio estatal en un periodo determinado.

Respecto a la participación que cada sector guarda dentro de la estructura del PIB estatal, se observa que la industria manufacturera ha sido el principal pilar de la economía hidalguense (Ver cuadro). Así la manufactura en Hidalgo, ha mantenido una participación uniforme y representativa con respecto al PIB, durante la década de los noventas y los primeros 4 años del nuevo siglo. En 1993 la manufactura de Hidalgo representó el 26.32% del PIB estatal disminuye para el 2004 a 25.35%.

Al analizar la participación porcentual al PIB estatal por gran división económica, observamos que el sector servicios y comercio en promedio de 1994 al 2004 participa en un 54% con respecto a la producción total y que sector manufacturero aporta el 25.44% del producto (Ver gráfica 1.1).

1 Esta metodología permite separar el índice de productividad de Malmquist en dos elementos principales: un índice de cambio en eficiencia. La eficiencia económica puede entenderse en dos sentidos: eficiencia técnica y eficiencia en la asignación. La primera, es la capacidad de una firma para obtener el máximo producto a partir de un conjunto de insumos (eficiencia técnica de producto) o, el uso mínimo de insumos para lograr un determinado nivel de producto (eficiencia técnica de insumos). La segunda, es la habilidad de la empresa para utilizar insumos en proporciones óptimas dados sus precios o, generar niveles de producto óptimos dado un conjunto de niveles de insumos. Las mejoras en eficiencia técnica son movimientos hacia —la mejor práctica— o, alternativamente, la eliminación de ineficiencias tecnológicas y organizacionales. La eficiencia en la asignación implica comportamiento hacia la optimización por parte de los agentes económicos. (OCDE, 2001).

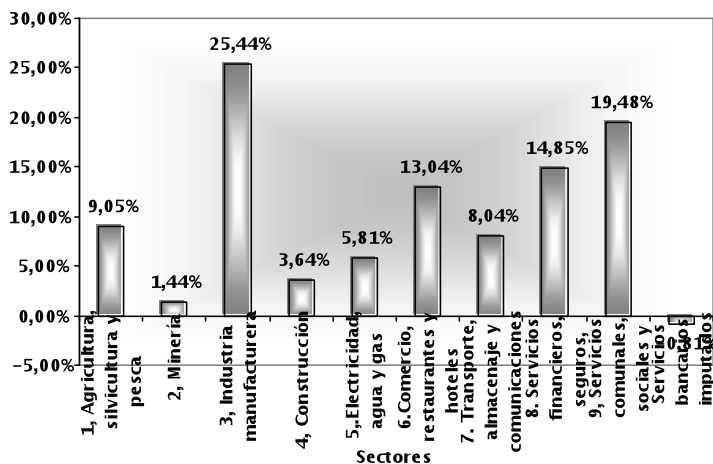
Cuadro I.
Participación porcentual de la producción por gran división económica de Hidalgo, 1993-2000.

	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004
Total de Hidalgo	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
1, Agricultura, selvicultura y pesca	8.81%	8.99%	10.17%	10.10%	8.90%	8.30%	8.26%	8.80%	8.92%	8.79%	9.45%	9.06%
2, Minería	1.38%	1.38%	1.61%	1.62%	1.73%	1.73%	1.72%	1.65%	1.10%	1.16%	0.95%	1.28%
3, Industria manufacturera	26.32%	25.70%	23.14%	24.59%	25.97%	27.97%	26.25%	26.83%	24.87%	24.42%	23.87%	25.35%
4, Construcción	4.13%	4.97%	3.03%	4.38%	3.40%	3.51%	3.46%	2.67%	3.34%	3.30%	3.47%	3.96%
5, Electricidad, agua y gas	5.10%	5.27%	5.85%	5.65%	5.94%	5.59%	6.12%	6.07%	6.31%	6.23%	6.17%	5.42%
6, Comercio, restaurantes y hoteles	14.69%	14.44%	12.24%	12.06%	12.36%	12.90%	14.14%	13.53%	13.00%	12.70%	12.44%	12.00%
7, Transporte, almacenaje y comunicaciones	7.28%	7.51%	7.29%	7.48%	7.91%	7.90%	7.71%	8.25%	8.52%	8.57%	8.82%	9.20%
8, Servicios financieros, seguros, actividades inmobiliarias y de alquiler	14.37%	14.14%	16.20%	15.16%	14.55%	13.87%	13.81%	13.97%	14.90%	15.77%	16.10%	15.40%
9, Servicios comunales, sociales y personales	18.80%	18.34%	21.17%	19.65%	19.87%	19.04%	19.22%	18.92%	19.81%	20.07%	19.80%	19.12%
Servicios bancarios imputados	-0.88	-0.76	-0.71	-0.68	-0.62	-0.80	-0.69	-0.68	-0.78%	-1.01%	-1.09%	-0.98%

Fuente: Elaboración propia con datos de INEGI, Sistema de Cuentas Nacionales.

Gráfico I

Participación al PIB estatal, por gran división de actividad económica (promedio 1993-2004)



Fuente: Elaboración propia, con datos de INEGI. Sistema de Cuentas Nacionales 1995-2004.

Sin embargo, el sistema comercial y de abasto de la entidad no ha respondido en forma adecuada al acelerado incremento demográfico y a procesos de urbanización poco ordenados. Las deficiencias se presentan en los sistemas de distribución y de servicios de mercado en las zonas urbanas marginadas y con mayor intensidad en las zonas rurales.

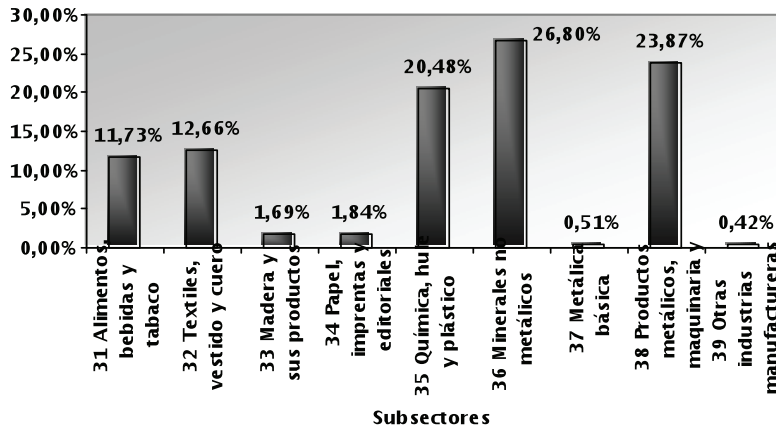
En el estado no se cuenta con una estructura de distribución y comercialización de productos básicos eficientes y modernos, que en algunas regiones propicia situaciones de acaparamiento, especulación y encarecimiento que impactan en el desarrollo de la población hidalguense.

Dada la importancia de la industria manufacturera en el estado, resulta importante revisar las principales ramas que la componen. Por lo que a continuación se presenta la distribución del PIB Manufacturero del Estado de Hidalgo, por subsectores.

Indicadores

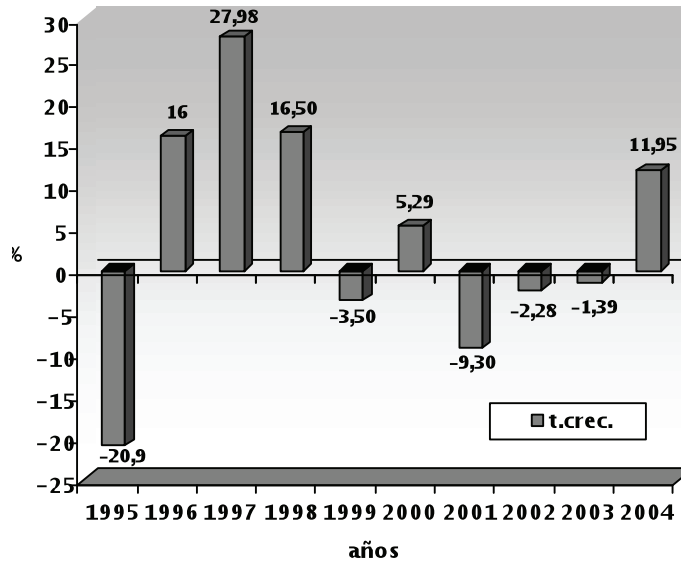
Al observar la tasa de crecimiento anual de la industria manufacturera, se destaca que para 1995 se registró la tasa más baja de la década -20.9%, ya para los años de 1996-1998 se mantuvo un crecimiento sostenido, mismo que posterior a estos años fue declinando hasta el año 2003, sin embargo en el año 2004, se observa una recuperación con un crecimiento del 11.95% (Ver Gráfico 1.3).

Gráfico II
Distribución del PIB manufacturero por sectores 2004



Fuente: Elaboración propia, con datos de INEGI. Censo económico 2004

Gráfico III
Tasa de crecimiento anual 1995-2004



Fuente: Elaboración propia, con datos de INEGI. Censos industriales 1995-2004.

Las actividades que más destacan dentro de la industria manufacturera en Hidalgo son: ramo 36 Minerales no metálicos, ramo 31 textiles, vestido y cuero, y ramo 35 química, hule y plástico que en conjunto generan el 60.0 % de la producción. Además que de acuerdo a su índice de especialización son los ramos en que se especializa e integra la base económica de la entidad. Ver Cuadro Esto podría explicarse ya que Huichapán es el municipio que se dedica principalmente en la rama de minerales no metálicos, en dicho municipio se produce cemento para la construcción, así como la explotación de cantera y mármol. Tula de Allende también se dedica a los minerales no metálicos, debido a que la planta de cementos Tolteca y Cruz Azul se ubican en tal municipio, cabe destacar que también el municipio de Tula se dedica a la industria química, en él se ubica una de las refinerías más grandes del país, esto explica el porqué se especialice en este ramo. Por otro lado en lo que se refiere a la industria textil ubicamos a Tepeji del Río principalmente, seguido de Tulancingo y Cuautepec que se dedican a la industria del vestido.

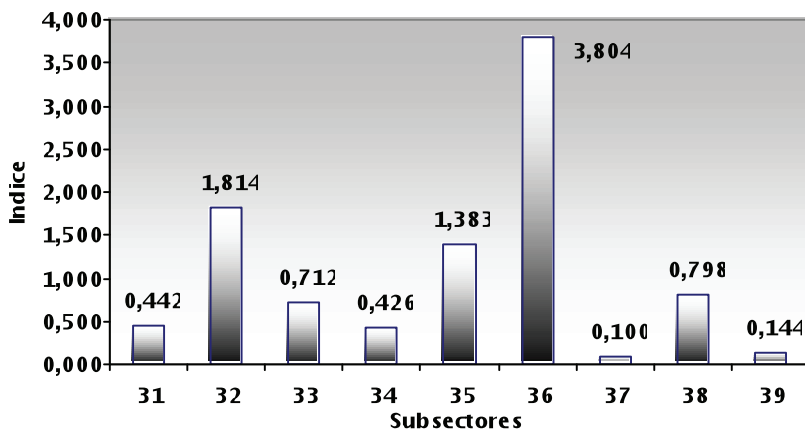
Cuadro II
Índice de Especialización local 1995-2004

		Años								
		1995	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004
	Manufactura									
31	Alimentos, bebidas y tabaco	0,487	0,425	0,398	0,452	0,479	0,477	0,453	0,457	0,442
32	Textiles, vestido y cuero	1,798	1,789	1,794	1,753	1,713	1,825	2,089	2,043	1,814
33	Madera y sus productos	0,552	0,599	0,709	0,804	0,799	0,855	0,799	0,716	0,712
34	Papel, imprentas y editoriales	0,300	0,291	0,305	0,354	0,322	0,410	0,439	0,449	0,426
35	Química, hule y plástico	1,218	1,177	1,096	1,152	1,161	1,232	1,344	1,332	1,383
36	Minerales no metálicos	3,870	3,825	3,601	3,969	4,006	4,168	4,179	4,302	3,804
37	Metálica básica	0,208	0,170	0,147	0,162	0,145	0,136	0,123	0,111	0,100
38	Productos metálicos, maquinaria y equipo	0,738	0,860	0,984	0,836	0,832	0,732	0,622	0,623	0,798
39	Otras industrias manufactureras	0,185	0,154	0,157	0,154	0,174	0,182	0,178	0,160	0,144

Fuente: Elaboración propia con datos de, INEGI, Censos Industriales 1995-2004

De lo anterior se desprende que la industria manufacturera en Hidalgo no sólo se encuentra ligada con la producción primaria del Estado, como en el caso de la refinación de hidrocarburos, sino que se ha desarrollado en sectores independientes al primario. Esto permite también una alta diversificación industrial.

Gráfico IV
Índice de especialización local, Hidalgo 2004



Fuente: Elaboración propia, con datos de INEGI. Censos industriales 1995-2004.

De acuerdo al índice de diversificación económica se puede corroborar lo anterior, la estructura económica del estado de Hidalgo, según el cálculo del IDE² tiene en el período de 1995-2004, una estructura diversificada, pero con tendencia a la concentración.

Por su parte el índice de producción excedente (IPE)³ para el estado de Hidalgo en 2004, da como resultado que un 74% de su producción en el subsector 36 minerales no metálicos, un 52% en el subsector 32 textiles, vestido y cuero y un 28% en el subsector 35 química, hule y plástico; constituyen el potencial de su base exportadora. Cabe señalar que este comportamiento se ha venido manifestando de manera similar desde 1995 hasta el 2004, Así mismo, se hace notar que el subsector 36 manifiesta el más alto potencial a exportar.

Por último dentro de los indicadores de la estructura económica se toma en cuenta, el modelo de cambio y participación; que nos permite identificar actividades dinámicas o con estancamiento en la entidad, se toma como período de cálculo 1995 – 2004.

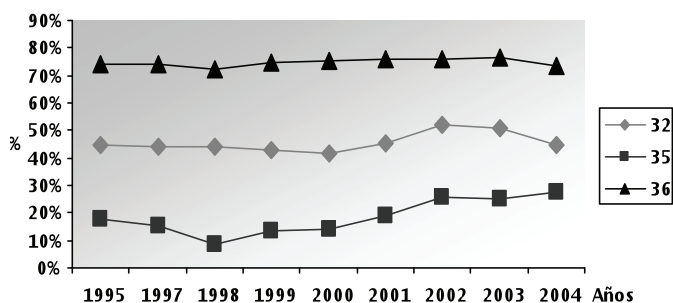
Con la elaboración de este modelo, se observa que para el estado de Hidalgo, el subsector 38 productos metálicos, maquinaria y equipo del sector manufacturero es la actividad que mantiene el mayor dinamismo positivo en el período de 1995 a 2004 en términos

2 De 0 - 0.175 se considera una estructura diversificada, de 0.176 – 0.375 se considera una estructura semi- diversificada y de 0.376 – 1.000 una estructura concentrada.

3 Para poder llevar a cabo el cálculo de este índice, es necesario haber realizado el cálculo del índice de especialización local (IDE), de tal manera que solo se consideren para la estimación aquellos resultados superiores a la unidad, o más específicamente, aquellos subsectores que se encuentren especializados.

absolutos, en su crecimiento estructural⁴ y diferencial⁵, seguido de minerales no metálicos, química, hule y plástico. Sin embargo un aspecto importante a resaltar son las actividades con menor dinamismo que en este caso son metálica básica, otras industrias manufactureras, madera y sus productos (Ver Cuadro III).

Gráfico V
Potencial de exportación, Hidalgo, 2004.



Fuente: Elaboración propia, con datos de INEGI. Censos industriales 1995-2004.

Cuadro III
Modelo de Cambio y Participación, Hidalgo, 1995-2004

	C. Nacional	C. Estructural	C. diferencial	Crecimiento Total
Alimentos, bebidas y tabaco	218,2	-41,9	-40,2	136,0
Textiles, vestido y cuero	239,6	-133,1	30,4	137,0
Madera y sus productos	27,1	-20,6	23,5	30,0
Papel, imprentas y editoriales	23,6	-10,0	32,4	46,0
Química, hule y plástico	319,9	-109,9	169,0	379,0
Minerales no metálicos	458,6	-83,4	27,8	403,0
Metálica básica	16,3	2,1	-28,5	-10,0
Productos metálicos, maquinaria y equipo	278,7	239,9	142,4	661,0
Otras industrias manufactureras	8,2	1,3	-5,5	4,0

Fuente: Elaboración propia con datos de INEGI, Censos Industriales 1995-2004.

4 Indica una actividad con mayor o menor dinamismo en el contexto Nacional en relación a la estructura económica del país.

5 Significa que el crecimiento local del sector fue mayor o menor que el crecimiento nacional en ese sector. Es decir, actividades con mayor dinamismo local con respecto a su comportamiento nacional.

Esto puede ser explicado, ya que en el estado de Hidalgo, existen líneas de producción que incluyen la construcción de equipo ferroviario, fabricación y ensamble de vehículos e industrias básicas del hierro y del acero. Ejemplo de ello son la fabricación de locomotoras, carros de ferrocarril y camiones en el complejo industrial de Ciudad Sahagún.

Unidades económicas

Considerando las unidades económicas, en el estado de Hidalgo, operan 6793 unidades económicas que pertenecen a la industria manufacturera. Cabe mencionar que se cuenta con cinco desarrollos industriales. Los cinco municipios donde se ubican estos desarrollos industriales, se localizan al sur del estado, colindando 3 de ellos con el Estado de México. Así, en Tizayuca se localiza el más grande, “El Parque Industrial Tizayuca”. En el municipio Tepeji del Río, se ubica el “Parque Industrial Tepeji”, Por otra parte en el municipio de Atlatlaquia, se localiza el “Parque Industrial Tula”. Finalmente en los municipios de Tepeapulco y Mineral de la Reforma se encuentran los desarrollos industriales el Parque Industrial Hidalgo y el Parque Industrial la Reforma. En conjunto los 5 concentran 241 unidades económicas., es importante señalar que el 41.1% de los desarrollos industriales asentados en el estado, se ubican dentro de esta industria (INEGI, 2004).

Haciendo referencia, a la distribución de las unidades económicas por municipio, se observa que dentro de los 84 municipios de la entidad, solo 10 de ellos concentran el 53% de las unidades económicas que se dedican a la manufactura (Ver Cuadro IV)

Cuadro IV
Distribución de las unidades económicas por municipio 2004.

	Unidades económicas	%
Hidalgo	6793	
Pachuca de Soto	870	13%
Tulancingo de Bravo	566	8%
Tula de Allende	337	5%
Tizayuca	301	4%
Actopan	295	4%
Huejutla de Reyes	290	4%
Ixmiquilpan	285	4%
Tepeapulco	240	4%
Tepeji del Río de Ocampo	230	3%
Cuautepec de Hinojosa	176	3%
	3590	53%

Fuente: Elaboración propia, con datos de INEGI Censo Económico 2004

La mayor cantidad de establecimientos se ubican en el subsector de la industria alimentaria con el 45% de las unidades económicas, mientras que la fabricación de productos metálicos con 165 del total de las unidades

Personal Ocupado

En el estado de Hidalgo el personal ocupado en la industria manufacturera, es de 71,657 personas, de las cuales el 76% se concentran en 10 municipios del estado y el resto en los demás municipios. Siendo el municipio de Tepeji del Río con 13,711 personas (19%), el que mayor número de empleos proporciona al sector manufacturero.

Cuadro V
Distribución del personal ocupado por municipio

	Personal ocupado	%
Hidalgo	71657	
Tepejí del Río de Ocampo	13711	19%
Tizayuca	9142	13%
Atitalaquia	8807	12%
Pachuca de Soto	5593	8%
Tulancingo de Bravo	4399	6%
Mineral de la Reforma	3777	5%
Tula de Allende	2640	4%
Tepeapulco	2457	3%
Actopan	2202	3%
Huichapan	1549	2%
	54277	76%

Fuente: Elaboración propia, con datos de INEGI Censo Económico 2004

Le sigue en importancia el municipio de Tizayuca con 9,142 (13%) personas laborando en la industria manufacturera; en menor escala, el municipio de Atitalaquia que emplea a 8,807 (12%) personas, de las cuales representan el 44% del empleo del sector manufacturero (Ver cuadro V)

Por subsector de actividad el mayor porcentaje de personal ocupado se ubicaba en el de fabricación de prendas de vestir con 25%. Le sigue la industria alimentaria con 20% y la fabricación de insumos textiles con 13% del total del personal ocupado en este sector.

La aproximación de la frontera no paramétrica

Para poder llegar a analizar los patrones de comportamiento de la industria, se examinaron los datos en forma descriptiva a nivel de subsectores y clases de actividad industrial considerando el periodo 1999-2004.

Los datos censales obtenidos, y que se encuentran relacionados con los índices de productividad de Malmquist y sus componentes, para poder llevar a cabo su estudio se agruparon en cuatro intervalos de frecuencia de acuerdo con el desempeño de las unidades de análisis.

1. De entre 0 a 0.5, hace referencia a aquellas observaciones que mostraron retroceso o decaimiento significativo en cualquiera de los indicadores;
2. Entre 0.51 a 0.99 y alude a unidades de análisis que retrocedieron moderadamente o se estancaron;
3. De entre 1 a 1.49 se refiere a aquellas observaciones que se mantienen o ganan productividad, eficiencia o innovación de manera moderada;
4. De 1.5 y más, hace alusión a observaciones que registraron mejoría en cualquiera de las variables mencionadas pero en forma sobresaliente.

En el período 1999-2004 en el Estado de Hidalgo, se observó que en los subsectores más diversificados en términos de clases industriales se reunía el mayor número de observaciones con desempeño favorable en eficiencia e innovación (superior a la unidad) en PTF y sus componentes, Dentro de sus principales subsectores se encuentran: Los Productos Metálicos, Maquinaria y Equipo; Textiles, Prendas de Vestir e Industrias del Cuero; Productos Alimenticios, Bebidas y Tabaco; y, Sustancias Químicas, Derivados de Petróleo y Carbón, Hule y Plástico

Indices de cambio por intervalo de desempeño

En el período 1999-2004, dentro de la planta productiva del estado, una parte considerable de ella, tuvo avances significativos en eficiencia, lo cual se vio reflejado en el total de observaciones obtenidas de tal manera que el 53.53% se ubico en los intervalos de desempeño favorable, mientras que con un bajo desempeño se tiene un 31.76%(en el intervalo de 0.51-0.99).

Al analizar la eficiencia, se observa que, de las clases manufactureras el 71.18% presentan una eficiencia favorable, mientras que sólo el 28.82% mostraron retroceso o estancamiento, es decir más de 2 terceras partes mantuvieron mejoría o ganaron eficiencia.

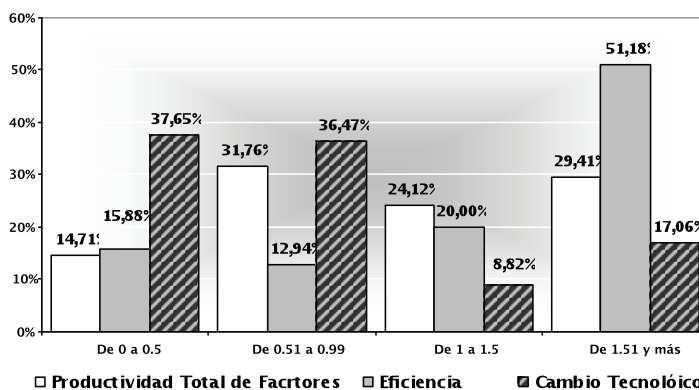
Dentro del índice de cambio tecnológico, se observa que, el 74.12% mostró retroceso, mientras que sólo el 25.88% se colocó dentro del intervalo favorable.

Lo anterior, nos permite inferir que una proporción relevante de la industria manufacturera en el Estado de Hidalgo, no realizó algún tipo de cambio o mejora tecnológica, y que sólo una parte mínima lo hizo. Es importante destacar que el llevar a cabo innovación o mejora tecnológica, permite un mejor posicionamiento, y permite ser más competitivo, lo cual garantiza grandes ventajas dentro del mercado.

Es importante señalar que al llevar a cabo un análisis de la industria manufacturera, nos permite tener una idea más general de la misma. Sin embargo también es interesante el analizar el comportamiento de los subsectores en proporción a su tamaño, de tal manera que nos facilite ponderar la importancia de cada industria y su participación de acuerdo a su desempeño.

Gráfico.VI

Indices de cambio en la productividad total de factores, eficiencia y avance tecnológico por intervalo de desempeño (1999-2004)



Fuente: Elaboración propia con datos de INEGI (1999-2004) Censos Industriales.

Considerando lo anterior, se denota que el subsector Textiles, Prendas de Vestir e Industrias del Cuero con el 8.82%, fue el que registró el mejor desempeño dentro la productividad total de factores, seguido de los productos metálicos 7.06%, las Sustancias Químicas, Derivados de Petróleo y Carbón, Hule y Plástico 4.12%.

Por otro lado dentro de la variable de eficiencia, se señala que el subsector de productos metálicos, maquinaria y equipo, registró el mayor número de observaciones exitosas 13.53%(dentro del intervalo de 1.5 y más), contrario al observado dentro del mismo intervalo para la industria del papel, productos de papel, imprentas y editoriales y otras industrias manufactureras, que registraron sólo el 0.59% de observaciones exitosas. Es decir, aquellas actividades con más bajo crecimiento dentro del sector, o dicho de otra manera aquellas que presentan retroceso o estancamiento.

Por último, se analiza el avance tecnológico, de manera que se hace notar, que peculiarmente el subsector que registra el mejor indicador en el intervalo de (1.5 y más) es el Textiles, Prendas de Vestir e Industrias del Cuero con 12.35%, seguido de otras industrias manufactureras con 4.12%; de esta manera estos subsectores presentan una fuerte capacidad para emprender cambio tecnológico. El decaimiento o estancamiento en los restantes subsectores nos da una idea de lo paulatino en que las unidades económicas se han ido ajustando a las nuevas condiciones del mercado que impone el proceso de apertura comercial.

Producción Bruta total

Con la finalidad de observar el comportamiento de la contribución de las clases de actividad industrial en la producción bruta total, se llegó a los siguientes resultados.

Se demuestra que los subsectores que mejor desempeño mostraron dentro de la PFT obtuvieron un 12.55% del producto, en tanto que aquellos que registraron avance moderado en la misma variable obtuvieron un 26.74%; sumando ambos se tiene que en conjunto participaron con el 39.29% del producto bruto (Ver cuadro).

Analizando la eficiencia, se observa que las clases manufactureras altamente eficientes participaron con el 19.47% de la producción; mientras que las que mostraron eficiencia moderada lo hicieron con el 74.67%, nuevamente al sumar ambas participaciones, se tiene que representaron el 94.14%; es decir, que la participación de las clases manufactureras es altamente eficiente en la producción bruta total.

Por último, al analizar el avance tecnológico, las actividades con mejor desempeño innovador, representaron el 3.88% del producto (en el intervalo de 1.5 y más), y aquellas que registraron un progreso tecnológico moderado el 23.76%. Al sumar ambos resultados se llega a que su representatividad fue del 27.64%.

En síntesis, se asume que para el estado de Hidalgo, las industrias manufactureras tuvieron un desempeño tecnológico muy bajo.

Considerando la PTF, se tiene que, la industria Textiles, Prendas de Vestir e Industrias del Cuero tuvo la mayor participación en la producción bruta total con un 7.72%, seguida de productos metálicos, maquinaria y equipo con un 2.63%. Cabe resaltar que dentro de este intervalo de (1.5 y más), los restantes subsectores mantuvieron una participación insignificante.

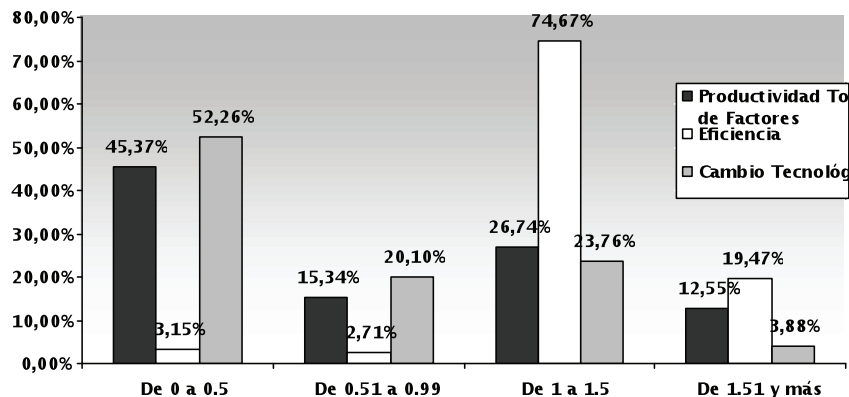
En lo referente a la eficiencia, los subsectores de productos metálicos, maquinaria y equipo, alimentos, bebidas y tabaco, Textiles, Prendas de Vestir e Industrias del Cuero, manifestaron una participación favorable en el producto bruto total.

Lo anterior indica el predominio de estrategias de crecimiento y posicionamiento en el mercado, por parte de las empresas, considerando una mayor eficiencia técnica.

Para el indicador de cambio tecnológico, el subsector de Textiles, Prendas de Vestir e Industrias del Cuero con un 3.73%, registraron la más alta participación en la producción bruta total.

Gráfico VII

Participación porcentual de las clases industriales con cambio en la PTF, EFI, TEC en la producción bruta total (1999-2004)



Fuente: Elaboración propia con datos de INEGI (1999-2004) Censos Industriales.

Así, se muestra que la mayor parte de las actividades manufactureras en la producción bruta total, revelaron un decaimiento o retroceso tecnológico, dándose una mayor orientación hacia el cambio en eficiencia, y una menor hacia el avance en tecnología.

Formación Bruta de Capital Fijo y la Compra de maquinaria y equipo

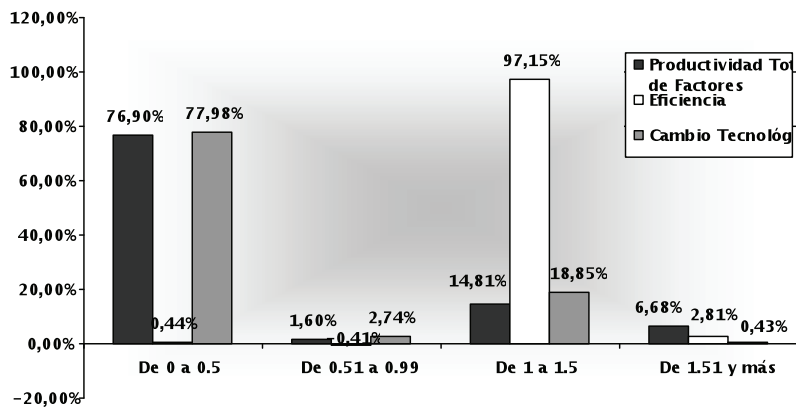
Al llevar a cabo el análisis de la productividad y sus componentes con la formación bruta de capital fijo (FBCF) y la compra de maquinaria y equipo (CME) a nivel subsector e intervalo de desempeño. Se identifica en los diferentes subsectores expansiones o contracciones de la capacidad instalada, y en su caso la adopción o abstinencia de nueva tecnología.

La proporción de industrias con desempeño exitoso en PTF realizaron inversiones en 21.49%. En los indicadores de eficiencia y cambio tecnológico el porcentaje en este intervalo (1.5 y más) fue de 99.96% y 19.28% respectivamente.

De lo anterior se desprende el hecho de que la eficiencia tuvo una mayor representatividad, y nuevamente se observa el retroceso o estancamiento en la adquisición de tecnología.

En lo referente PTF, se observa que en el subsector de Textiles, Prendas de Vestir e Industrias del Cuero, manifestó el mejor desempeño dentro del intervalo de (1.5 y más), con una participación del 5.62% de la FBCF, en contraste los subsectores de la industria de la madera y sus productos y papel y productos de papel.

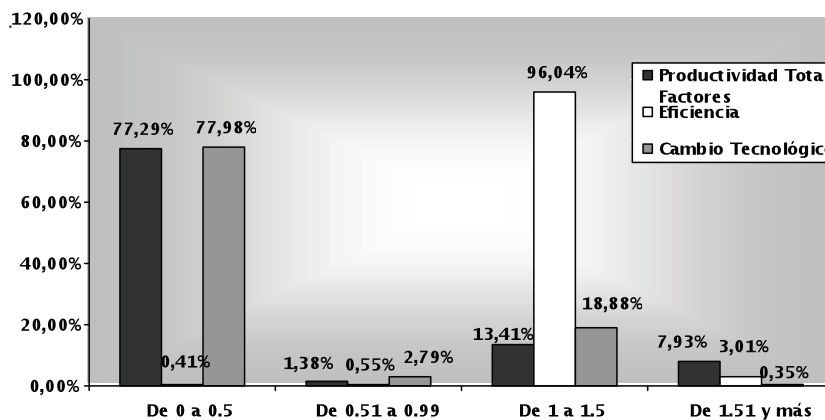
Gráfico VIII
Participación porcentual de las clases industriales con cambio PTF, EFI, TEC en formación bruta de capital fijo



Fuente: Elaboración propia con datos de INEGI (1999-2004), Censos Industriales

En los indicadores de eficiencia y avance tecnológico, los productos metálicos con 1.05% y Textiles, Prendas de Vestir e Industrias del Cuero con 0.41%, mantuvieron la mejor participación sobre la FBCF.

Gráfico IX
Participación porcentual de las clases industriales con cambio PTF, EFI y TEC en la compra de maquinaria y equipo, 1999-2004.



Fuente: elaboración propia con datos de INEGI (1999-2004). Censos Industriales

A continuación se presentan los resultados de la compra de maquinaria y equipo; es importante resaltar que estos resultados (Ver Cuadro), son semejantes al cuadro anterior, aunque cabe señalar que particularizan con mayor profundidad.

Así nuevamente se observa, para el mejor desempeño en la PFT, para los subsectores de textiles, Prendas de Vestir e Industrias del Cuero, seguido de los productos metálicos, maquinaria y equipo, este último destacando en el indicador de eficiencia; y finalmente el indicador de avance tecnológico, en donde sobresale el subsector de Textiles Prendas de Vestir e Industrias del Cuero.

Resultados econometricos

La industria manufacturera del Estado de Hidalgo representa un sector importante y dinámico al interior de la propia entidad federativa. Es por ello que se ha llevado a cabo el análisis de esta bajo la perspectiva de la aplicación del índice de Malmquist; sin embargo también es de gran importancia llevar a cabo el análisis bajo la óptica econométrica de la función de producción Cobb Douglas; la cual nos permite complementar los resultados ya obtenidos.

La aplicación de la función de Cobb Douglas se lleva a cabo con la utilización de mínimos cuadrados ordinarios y utilizando datos de los Censos Industriales, lo que permitió la realización de un análisis econométrico general de corte transversal para los años 1999 y 2004. Las variables utilizadas en la estimación de cada función de producción fueron: la Producción Bruta Total (Y), Personal Ocupado (L) y Activos Fijos Netos (K) expresadas como logaritmos naturales con el fin de que los coeficientes estimados reflejaran elasticidades con respecto a cada variable. De tal manera, que fuera posible identificar los cambios en la participación de los factores de producción utilizados. Las relaciones económicas que se estimaron pueden ser descritas por la siguiente ecuación:

$$\ln y_i = \beta_0 + \beta_1 \ln L + \beta_2 \ln K + \varepsilon_i$$

El modelo se llevó a cabo a partir de las 170 clases de actividad manufacturera que se también se consideraron para calcular los índices de Malmquist en el Estado de Hidalgo.

Estimaciones econométricas de funciones de producción Cobb-Douglas.

Los resultados principales se muestran a continuación:

1) En la ecuación correspondiente a 1999.

$$PBT_{94} = 1.161 + 0.527 \ln pot_{99} + 0.655 \ln afn_{99}$$

$$\begin{array}{ccc} (0.220) & (0.077) & (0.056) \\ t= (5.271) & (6.856) & (11.679) \end{array}$$

$$R = 0.944 \quad R^2 = 0.891$$

Se observa que en el sector manufacturero, las elasticidades del producto, con respecto al trabajo y al capital fueron 0.527 y 0.655 respectivamente. En otras palabras, en 1999, manteniendo constante el insumo capital, un incremento en 1% en el insumo trabajo condujo en promedio a un incremento de 0.527% en el producto (producto bruto total). En forma similar, manteniendo constante el insumo trabajo, un incremento del 1% en el insumo capital condujo en promedio a un incremento de 0.655% en el producto. Esto sugiere que, al inicio del periodo, la estructura de la producción manufacturera Hidalguense era ligeramente más intensiva en capital que en mano de obra y que ante las etapas del proceso de apertura comercial había reaccionado lentamente. Sumando las dos elasticidades del producto, se obtiene 1.182, que da el valor del parámetro de rendimientos a escala. Como es evidente, durante este año de estudio el sector manufacturero se caracterizó por rendimientos crecientes a escala.

El poder explicativo de las variables es aceptable, la línea de regresión estimada se ajusta a los datos bastante bien. El valor de R^2 de 0.891 significa que cerca del 89% de la variación en el producto es explicada por el trabajo y el capital, ambas variables independientes son significativas.

2) Para el caso de 2004

$$PBT_{99} = 1.745 + .474 \ln pot_{2004} + .615 \ln afn_{2004}$$

$$t = \begin{matrix} (0.211) & (0.064) & (0.046) \\ (8.286) & (7.445) & (13.512) \end{matrix}$$

$$R = 0.938 \quad R^2 = 0.88$$

Se observó que, un incremento del 1% en el factor trabajo hacía crecer el producto en 0.474%. Por su parte, en ese mismo año, el incremento de una unidad porcentual del capital fijo contribuía únicamente con cerca del 0.615% del producto.

Esto sugiere que, al inicio de 2004, la estructura de la producción manufacturera hidalguense seguía siendo notablemente intensiva en capital y no tanto en mano de obra

El r^2 es muy bueno de 88% y la significancia de cada variable explicativa esta en 0.000, es decir ambas variables son significativas.

La suma de las elasticidades de ambas variables se tiene 1.089, que nos permite concluir que en 2004 al igual que en 1999, el sector manufacturero se caracterizó por rendimientos crecientes a escala aunque estos fueron un poco menores en comparación a los observados en 1999.

Lo anterior nos revela que no hubo la suficiente mejora en la productividad a lo largo de ambos periodos. Este pudo haber ocurrido por la reducción de la eficiencia, escasas mejoras organizacionales, y la pobre incorporación de mejoras tecnológicas por los agentes económicos.

Conclusiones

En este capítulo se dan a conocer los resultados de la investigación. En primer lugar el desempeño obtenido por la industria manufacturera del Estado de Hidalgo, en términos de índices de cambio en PTE, eficiencia y avance tecnológico calculados mediante técnicas de frontera no paramétrica. En segundo lugar, se presentan los resultados econométricos de modelos de sección cruzada de funciones de producción Cobb-Douglas a partir de los datos censales descritos.

La industria manufacturera es de suma importancia al interior del estado ya que representa aproximadamente el 25% del PIB estatal, superando el comportamiento a nivel nacional que es del 18%. Consideramos importante señalar que la estructura industrial de la entidad es diversificada pero con tendencia a la concentración, de acuerdo al IDE que calibra y pondera el peso de cada división.

La estructura productiva de la entidad se basa en actividades de los sectores de metálica básica, química, hule y plástico y textil, vestido y cuero, que contribuyen con el 66% de la aportación de las manufacturas al PIB. Así mismo, esta base productiva de la industria manufacturera de acuerdo al índice de especialización local nos corrobora que los subsectores ya antes mencionados son aquellos en que se especializa la entidad.

La producción excedente, o más específicamente la base de su exportación también se orienta fundamentalmente en estos sectores de actividad. En este contexto, se afirma que la industria hidalguense de exportación se basa principalmente en un 74% en la producción de la metálica básica, seguido de textiles, vestido y cuero con un 45% y finalmente de química. Hule y plásticos con un 28%. Sin embargo es importante resaltar que la industria que tuvo el mayor dinamismo durante el período de 1995-2004 fue la de productos metálicos, maquinaria y equipo.

Otro aspecto fundamental que no se debe pasar por alto es con respecto a las unidades económicas y la población ocupada en dicho sector, ya que ambos son las fuentes principales que permiten se lleve a cabo esta actividad. De tal manera que se apunta que en la entidad de las unidades económicas un 53% de ellas se concentran en 10 municipios y de su población ocupada el 44% lo concentran los municipios de Tepejí del Río, Atitalaquia y Tizayuca, esto nos da pauta a la existencia de un patrón de concentración de la actividad industrial territorialmente, ya que principalmente los municipios de la parte sur⁶ del estado son los que acaparan esta actividad; esto podría ser consecuencia de la cercanía que se tiene con la ciudad de México, además que la parte sur del estado es la que se encuentra más beneficiada con respecto a vías de comunicación, entre otros aspectos.

De esta manera, como ya se comentó el sistema carretero del estado estructura y coordina principalmente los centros productivos de la parte Sur del estado, y el resto del estado

6 A excepción de Huejutla en lo referente a unidades económicas.

carece de vías para el mejor acceso a las diferentes regiones que lo conforman. Esta situación enmarca una fuerte desigualdad en el estado, pues mientras la parte Norte Occidente se encuentra sumergida en el atraso, la parte Sur concentra el mayor desarrollo en la entidad

Por otro lado, considerando el análisis realizado a los subsectores y clases industriales en el Estado de Hidalgo durante el período de 1999 –2004. Se señala que para la realización de este trabajo se ocupó la metodología propuesta por la frontera no paramétrica, y como complemento la utilización de la función Cobb- Douglas; lo cual nos permitió llegar a las siguientes conclusiones

En el Estado de Hidalgo la industria manufacturera, al ser analizada por la Frontera no paramétrica revela que, gran parte de la planta productiva manufacturera, reaccionó lentamente ante el proceso de apertura comercial, enmarcado por el TLCAN.

No obstante es interesante destacar que las actividades industriales tendieron a la mejora productiva por la vía del cambio en eficiencia y mínimo en innovación.

Los subsectores que encabezan el mejor desempeño fueron: Textil, Prendas de Vestir e Industrias del Cuero, productos metálicos, maquinaria y equipo, seguidos de sustancias químicas principalmente. Así mismo la industria Textil, Prendas de Vestir e Industrias del Cuero, estuvo fuertemente orientada hacia la innovación y la industria metal mecánica a la eficiencia.

Cabe señalar, que los sectores con más estancamiento o retraso fueron: el subsector de Madera y Productos de la Madera y subsector de papel, imprentas y editoriales, lo cuales estuvieron orientados hacia el cambio en eficiencia y hacia la producción doméstica.

Al entrar en vigor el Tratado de Libre Comercio de América del Norte, en el estado de Hidalgo las empresas, trataron de aumentar o mantener su productividad por la vía del cambio en eficiencia; mientras que por otro lado en el contexto nacional las empresas adquirirían nueva tecnología, investigación y desarrollo de nuevos productos.

Otro resultado relevante indica que las actividades con decaimiento moderado y las de avance moderado en cualquiera de los índices de cambio de Malmquist tuvieron más incentivos a ajustar sus procesos organizacionales y de producción.

Por otro lado, los resultados de los modelos econométricos estimados confirman que al inicio y final del periodo existía una estructura productiva manufacturera intensiva en capital y un poco menos en mano de obra, tal como se demostró en las estimaciones econométricas, aunque al final del periodo, la industria hidalguense muestra una ligera disminución en la intensidad en el uso de los insumos productivos. Adicionalmente, se aprecia rendimientos crecientes a escala entre un año y otro.

Lo anterior nos lleva a dar respuesta a nuestra hipótesis. De tal manera que se expresa lo siguiente:

En el estado de Hidalgo, el desarrollo económico que ha mantenido se debe en gran parte a la industria manufacturera, pero se destaca que este no ha tenido el efecto o magnitud esperado; ya que este solo ha sido resultado principalmente de la aplicación del mejor desempeño en eficiencia, mismo que se ha apoyado de la mayor participación de la mano de obra.

Se observa claramente que el estado falta mucho por hacer en cuestiones tecnológicas, e innovadoras, que permitieran a la entidad ser más competitiva en el mercado nacional e internacional. Lo que permitiría un mayor impacto en el crecimiento económico estatal.


Finalmente, los resultados presentados contribuyen a mostrar evidencia sobre el desempeño de subsectores y clases industriales en el Estado de Hidalgo en un periodo relativamente reciente, muy específico de la evolución de la industria manufacturera hidalguense. Sin embargo resultaría interesante llevar a cabo un estudio comparativo con otra entidad con auge manufacturero evidente; para poder tomar o adecuar, algunas estrategias que estén llevando a cabo para su mejor desempeño, y en el caso de Hidalgo llegar a la formulación y propuestas de políticas públicas para el mejoramiento del sector manufacturero.

BIBLIOGRAFÍA

- Abortes, Jaime (1995), "Trayectorias tecnológicas en la manufactura", México. Departamento de producción económica, UAM- Xochimilco.
- Acevedo V, Víctor, Morales E. Roberto (2005), "Los procesos de innovación como impulsores de desarrollo endógeno: caso El Estado de Hidalgo. Universidad Michoacana de San Nicolás Hidalgo. Instituto de Investigaciones Económicas y Empresariales.
- Almonte, Leobardo de Jesús (1993), "Los determinantes del crecimiento en la industria automotriz en México", *Con-Texto Económico*, Universidad Autónoma del Estado de México, Facultad de Economía, año 2, núm. 3, marzo de 1993, pp. 26-28.
- Álvarez Padilla, Antonio (Coordinador) (2001), "La Medición de la Eficiencia y la Productividad", Ediciones Pirámide, Madrid, España.
- Ayala, Silvia, Mendoza Arturo (2004), "Análisis económico de cambio tecnológico y economía de escala, caso de la industria automotriz mexicana", Tesis de Licenciatura en economía, Universidad Autónoma del Estado de Hidalgo, Pachuca Hidalgo.
- Balk, B., M. 1993. *Malmquist Productivity Indexes and Fisher Ideal Indexes: Coment.* The Economic Journal 103: 418, pp. 680-682.
- Brufman, Juana e Ivan Alexis Canay (2001), "Fronteras de eficiencia estocásticas: comparación internacional de distribuidoras eléctricas", Universidad de Buenos Aires, Facultad de Ciencias Económicas, pp. 29.
- Chong-Sup, Kim (1997), "Los Efectos de la Apertura Comercial y de la Inversión Extranjera Directa en la Productividad del Sector Manufacturero Mexicano". *El Trimestre Económico*, 64: 3, pp. 365-390.
- Directorio Industrial de Hidalgo (2005), Desarrollo económico Hidalgo, Gobierno del estado Gobierno del estado de Hidalgo, (1999-2005) Plan estatal de desarrollo,
- González, Cynthia (2006), "Proceso de Industrialización del municipio de Tepejí del Río de Ocampo, en el Estado de Hidalgo para los periodos de 1950 a 1970 y 1980 a 2000", Tesis de Licenciatura en economía, Universidad Autónoma del Estado de Hidalgo, Pachuca Hidalgo, pp. 50-62.
- Govea, Carlos M (2005), "La importancia del capital intelectual y de la innovación en el desarrollo de la competitividad de la industria textil en Tulancingo, Hidalgo.", Tesis de

- Licenciatura en economía, Universidad Autónoma del Estado de Hidalgo, Pachuca Hidalgo.
- Guerrero, Escobar, Santiago (2004), "Eficiencia en el sector manufacturero mexicano, 1993-1998", Tesis, Centro de Investigación y Docencia Económicas, A. C. México, D. F., 2001, pp. 52.
- Hernández, C. Yolanda "Los retos de las pequeñas y medianas empresas hidalguenses en el siglo XXI"
Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática, (1994), "Censos Económicos", México, 1994.
- Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática, (1999), "Censos Económicos, México, 1994.
- Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática, (2004), "Censos Económicos", México, 2004.
- Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática "Sistema de Cuentas Nacionales de México", México, 2004.
- Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática (2005). Anuario Estadístico del Estado de Hidalgo", México. 2005.
- Lanteri, Luis N. (2004), "Productividad, Desarrollo Tecnológico y Eficiencia. La Propuesta de los Índices de Malmquist", (Mimeo).
- Maudos, Joaquín (1996), "Eficiencia, cambio técnico y productividad en el sector bancario español: una aproximación de frontera estocástica", *Investigaciones Económicas*, XX: 3, pp. 339-358.
- Menes, José Manuel LL.(1982), "Breve Historia de la Industria en Hidalgo", Editorial Libros de México.
- OECD (2001), "OECD Productivity Manual: A Guide to the Measurement of Industry-Level and Aggregate Productivity Growth", Paris, pp. 149.
- Ramírez González, Alberto (2000), "Panorama general del desarrollo del municipio de Jocotitlán en la segunda mitad del siglo XX, el proceso de industrialización", En: Rosaura Hernández Rodríguez (coordinadora), Jocotitlán, Toluca, Méx., El Colegio Mexiquense, Municipio de Jocotitlán, 2000, pp. 155-174.
- Veloz, Guadalupe B(2006), "Modelo funcional de gestión del conocimiento para la industria metalmecánica de la zona Tepeapulco- Ciudad Sahagún", Tesis de Licenciatura en Economía, Universidad Autónoma del Estado de Hidalgo, Pachuca Hidalgo pp. 30-40.





Cambios en la marginación municipal según presencia indígena en MÉXICO E Hidalgo y sus regiones, 1990-2005¹

Germán Vázquez Sandrin
UAEH

1. Introducción

Contrariamente a lo que dicta el sentido común, la marginación en los municipios indígenas en México ha disminuido en los últimos 15 años. Esta afirmación, que tiene bases científicas, puede deducirse de un trabajo publicado por Conapo (CONAPO, 2004), en el que se presenta la metodología y los resultados del cálculo de un nuevo índice de marginación: el índice absoluto de marginación (IAM). En el citado documento se afirma que durante el periodo 1990-2000, en todos los municipios de México, salvo en dos, el IAM disminuyó. Por lo tanto, forzosamente en los municipios indígenas tomados en su conjunto, la marginación siguió la misma tendencia. En tanto que el Conapo omitió en el estudio la identificación de los municipios indígenas muchas dudas quedaron sin resolverse: por ejemplo, respecto a cuáles son los índices de marginación según la proporción de la población indígena, cuales son y cómo han cambiado las brechas que separan a los indígenas y no indígenas y cómo las nueve variables que componen el índice explican el cambio de la marginación en los municipios indígenas.

¹ Agradezco a Alejandro Tuirán por las valiosas recomendaciones realizadas a éste trabajo.

En el presente trabajo se recalculó el IAM para los años 1990 y 2000 y se estimó por vez primera para el año 2005, siguiendo la metodología del documento citado, con la finalidad de estudiar comparativamente la marginación según presencia de población indígena a tres niveles geográficos: república mexicana, Hidalgo y las tres regiones indígenas de ésta entidad.

Primero se define el concepto de marginación y se abordan los aspectos metodológicos indispensables para explicar cómo se realizó la medición de la marginación en los municipios según presencia indígena, en segundo lugar se describe la situación actual y el cambio del índice de marginación ubicando a Hidalgo en el escenario nacional, la situación de la marginación en Hidalgo en 2005 y las variaciones del índice en Hidalgo y en el país durante los 15 años de estudio, en tercer lugar se cuantifica y se estudia la dinámica de cambio en las brechas de marginación así como las principales variables que explican estas brechas tanto a nivel nacional como en Hidalgo, en cuarto lugar se describe la marginación para las regiones Huasteca, Valle del Mezquital y Otomi-Tepehua, por último se presentan las conclusiones del trabajo.

2. Medición de la marginación en municipios según presencia indígena

“La marginación es un fenómeno estructural que se origina en la modalidad, estilo o patrón histórico de desarrollo; se expresa, por un lado, en la dificultad para propagar el progreso técnico en el conjunto de la estructura productiva y en las regiones del país, y por otro, en la exclusión de los grupos sociales del proceso de desarrollo y del disfrute de sus beneficios.” (Conapo, 2004 p.11)

El índice absoluto de marginación es una medida diseñada para ordenar y diferenciar a las entidades federativas y municipios del país según la intensidad de las privaciones que afectan a la población, con el objeto de disponer de un instrumento de políticas públicas.

Este espacio es limitado para desarrollar el concepto de marginación, sin embargo, no debe omitir el señalamiento de que la marginación tiene una especificidad tanto teórica como empírica que la hace diferente de otros conceptos tales como marginalidad, desigualdad, pobreza o desarrollo humano, y que al mismo tiempo la torna útil particularmente para la definición de estrategias y de política social (Cortés, 2002). El índice de marginación y el índice de desarrollo humano son medidas construidas con base en áreas geográficas, típicamente la localidad, el municipio o la entidad federativa, y no hacen referencia a un individuo en particular sino a todos los que habitan dicha demarcación. La desigualdad mide la distribución del ingreso y la unidad de análisis es el hogar. Por último, la línea de la pobreza mide el ingreso contra la canasta básica y, al igual que la desigualdad, observa a los hogares. Cuba, por ejemplo, es un país pobre pero donde existe poca desigualdad porque el ingreso está bien distribuido.

Cabe hacer mención de que éste, como todo índice, tiene limitaciones. Una de ellas es que se trata de una medida general que resume el efecto de diversas dimensiones socioeconómicas como son la educación, vivienda, ingresos monetarios y distribución de la población, y no aporta parámetros estadísticos para cada uno de ellas, sin embargo el índice no está diseñado con esa finalidad. Sería un error que una política educativa, por ejemplo, usara el índice de marginación para estimar el rezago educativo puesto que para ello se requiere de un índice especialmente diseñado con ese fin. Otra limitante del índice absoluto de marginación es que mide indirectamente la cobertura de los servicios de educación y de infraestructura, sin embargo no mide la calidad de los mismos, lo que limita su utilización para efectos de política pública. Finalmente, es necesario aclarar que el índice de marginación absoluto tiene un sesgo hacia la dimensión de la vivienda. Como se puede apreciar en el cuadro 1, la dimensión vivienda es la que tiene un mayor peso en el valor del IAM, y si bien ha disminuido 6 puntos porcentuales en los últimos 15 años, aún en 2005 representa 40% del valor del IAM.

Cuadro 1

México: Distribución de las dimensiones del índice absoluto de marginación, 1990, 2000 y 2005

Dimensión socioeconómica	1990	2000	2005
Educación	17%	18%	18%
Vivienda	46%	43%	40%
Ingresos	23%	24%	25%
Distribución	14%	15%	17%
IAM	100%	100%	100%

Fuente: estimaciones propias con base en los censos de 1990 y 2000 y conteo de 2005

La metodología empleada para el IAM es igual a la ocupada anteriormente por el Conapo para calcular el índice de marginación clásico, salvo que en el primero cada una de las nueve variables socioeconómicas que lo componen están autoponderadas por lo que el índice resultante es el valor promedio de los nueve indicadores, mientras que en la versión clásica los ponderadores de las unidades geográficas cambian de un momento censal a otro, puesto que se estiman con base en la metodología estadística conocida como análisis de componentes principales.

Ambos índices utilizan las mismas nueve variables a saber: Analfabetismo, población sin primaria completa, viviendas particulares sin agua entubada, viviendas particulares sin drenaje ni servicio sanitario exclusivo, viviendas particulares con piso de tierra, viviendas

particulares sin energía eléctrica, viviendas particulares con algún nivel de hacinamiento, localidades con menos de 5 000 habitantes, población ocupada que percibe hasta dos salarios mínimos.

Cuadro 2
Ventajas y desventajas del índice de marginación y del IAM

Índice de Marginación	Índice Absoluto de Marginación
Ponderación estadística de cada indicador a partir del método de componentes principales	Ponderación arbitraria, supone que los nueve indicadores son igualmente importantes
No se puede comparar en el tiempo	Sí se puede comparar en el tiempo
La interpretación del índice no es de sentido común	Fácil interpretación del índice porque está normalizado de 0% a 100%

El IAM tiene la gran ventaja de que permite comparar la marginación en el tiempo, es decir entre dos o más momentos censales, aspecto que no se podía hacer con el índice clásico, además de que el valor del índice es una medida directa de qué tan alejada se encuentra una unidad geográfica de la situación óptima en el mismo año o en momentos distintos. La situación óptima es cuando el índice vale 0.0%, que se interpreta como una unidad geográfica no marginada, mientras que la situación indeseable es cuando el índice adquiere el valor 100%, que se interpreta como el área geográfica con carencia absoluta.

La decisión de utilizar una misma ponderación para todos los indicadores que componen el índice obedece a que las dimensiones socioeconómicas que se incorporan al cálculo (educación, vivienda, ingresos monetarios y distribución de la población) son garantías constitucionales que deben ser atendidas por el Estado (Conapo, 2004), aunque la población tenga distintas prioridades.

Este índice absoluto de marginación, si bien representa notables mejoras respecto al índice clásico, presenta la misma carencia que las versiones anteriores: no diferencia a la población indígena de la no indígena. Como consecuencia, la condición indígena queda invisible y por consiguiente las políticas públicas están faltos del instrumento técnico para atacar la marginación indígena.

En éste artículo se estima la marginación a partir de agrupar los municipios en cuatro categorías según la proporción de hablantes de lengua indígena de cinco años y más en el total de la población, a saber:

1. Predominante: Municipios con 70 por ciento o más de hablantes de lengua indígena.
2. Media: Municipios con 40 a 69.9 por ciento de hablantes de lengua indígena.

3. Escasa: Municipios con 10 a 39.9 por ciento de hablantes de lengua indígena.
4. Dispersa o nula: Municipios con menos de 10 por ciento de hablantes de lengua indígena.

Una de las restricciones de esta clasificación consiste en que la proporción de hablantes de lengua indígena se ve reducido por varios fenómenos, a saber: la pérdida de la lengua, las migraciones rurales-urbanas e internacionales así como por la movilidad social ascendente. El ascenso social experimentado durante la biografía de un individuo indígena influye en cierta medida a considerarse como no indígena, omitiendo de esta forma los rasgos distintivos de su identidad étnica, como la lengua autóctona, determinado por el estereotipo que asocia indígena con ser pobre o atrasado. Por lo anterior, es de esperar cierto sesgo tendiente a sobre estimar la marginación de los hablantes de lengua indígena debido a la omisión de aquellos hablantes que al perder privaciones abandonan el uso de la lengua autóctona. Este sesgo debe esperarse sobre todo en los municipios de proporción escasa o dispersa.

En la medida de que no se pueden sumar las proporciones que tienen distinto denominador, primero hubo que obtener los efectivos de nueve numeradores y denominadores de los indicadores del IAM para después volver a estimar las proporciones pero esta vez agrupando los municipios según presencia indígena.

El surgimiento de nuevos municipios y la transformación territorial de los viejos durante 1990-2005 a nivel nacional, nos llevó a decidir estudiar los 2402 municipios existentes en 1990 y existentes también en 2000 y 2005, omitiendo los nuevos municipios creados durante el periodo.

Cabe hacer notar que el índice estimado en el presente artículo tiene por objetivo la comparación de la marginación de un municipio o grupos de ellos según la proporción de su población hablante de lengua indígena, y no se trata de un indicador propiamente de marginación indígena. Para medir la marginación indígena habría sido necesario incluir otro tipo de dimensiones, como lo proponen ciertos estudios, tales como la tenencia de la tierra, las formas de acción social, poner más énfasis en la migración (Bello, 2006) así como también otras formas complementarias de identificación de la población indígena tales como la autoadscripción y el origen étnico, y no exclusivamente la condición de hablante de lengua indígena. El índice tal como está estimado en el presente estudio, tiene la ventaja de que es una medida estándar y ampliamente aceptada por los planificadores del desarrollo. Un índice de marginación exclusivamente indígena, si existiera, solamente permitiría comparar la marginación de los municipios indígenas entre ellos mismos. Por último, es importante señalar que los cálculos fueron realizados a nivel municipal y que haberlos hecho a nivel de comunidad los hubiera complicado más, aunque hubiera podido ganar mayor precisión al identificar “partes” de municipios que corresponden con los criterios de presencia de población hablante de lengua indígena.

3. Situación actual y cambio del IAM según presencia indígena

3.1. Hidalgo en el escenario nacional

El estado de Hidalgo pasó del cuarto al quinto lugar entre los estados más marginados del país en 1990 y 2000 respectivamente (Conapo 2004) y en 2005 permaneció en la quinta posición (ver cuadro 3). Cabe notar que los cinco estados más marginados también son entidades con una importante proporción de población hablante de lengua indígena.

Cuadro3

Cinco entidades federativas con mayor IAM, 1990, 2000, 2005

Posición nacional	Entidad 1990	Entidad 2000	Entidad 2005
1o	Chiapas	Chiapas	Chiapas
2o	Oaxaca	Oaxaca	Guerrero
3o	Guerrero	Guerrero	Oaxaca
4to	Hidalgo	Veracruz	Veracruz
5to	Veracruz	Hidalgo	Hidalgo

Fuente: Estimaciones propias con base en los censos de población de 1990, 2000 y el conteo de 2005

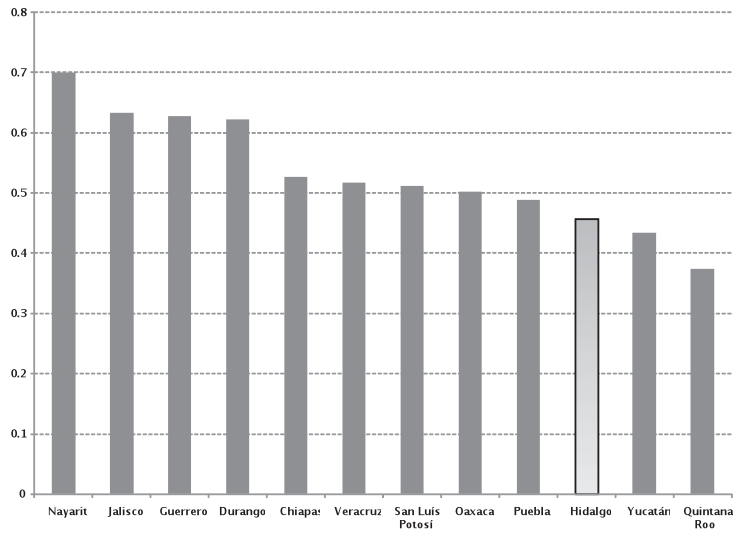
Con base en nuestras estimaciones, el IAM en las entidades federativas disminuyó en el periodo 1990-2000 y 2000-2005. En Hidalgo la reducción del índice en los 15 años transcurridos entre 1990 y 2005 fue del 42% ubicándose en lugar 18 entre las entidades con mayor reducción en el periodo. Hidalgo pasó de 45.4 en 1990 a 26.5 en 2005 mientras que a nivel nacional, la reducción fue 40.7%, pasando de 32.4 en 1990 a 19.2 en 2005. La entidad con menor reducción fue Guerrero (30%), seguida de Chiapas (34%) y de Oaxaca (34%).

En 2005 había 12 entidades con municipios predominantemente indígenas entre los cuales Hidalgo ocupó el penúltimo lugar de los más marginados, con un índice de 45.8% (ver gráfica 1). Esta situación llama la atención porque si bien la entidad en su conjunto ocupó el quinto peor lugar de marginación, los municipios con presencia predominante solamente el décimo. Es decir que, en el contexto de los municipios predominantemente indígenas, Hidalgo goza de menos carencias, sólo por arriba de Yucatán (43.4) y Quintana Roo (37.4).

De un total de 13 entidades, Hidalgo contaba en 2005 con el noveno IAM más alto en municipios con presencia indígena media. La entidad, con un índice de 39.7%, estaba por arriba de Michoacán y las entidades de la península de Yucatán. Como se puede apreciar, en este conjunto de municipios Hidalgo también se encuentra en una posición relativamente favorable. El valor más bajo lo presenta Campeche con 30.9 (ver gráfica 2).

Gráfica 1

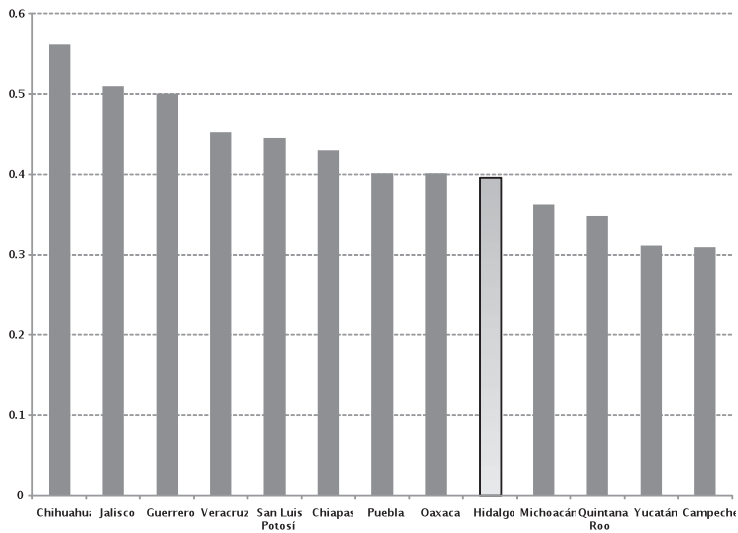
IAM 2005 en municipios con presencia indígena predominante



Fuente: Estimaciones propias con base en el conteo de población de 2005

Gráfica 2

IAM 2005 en municipios con presencia indígena media

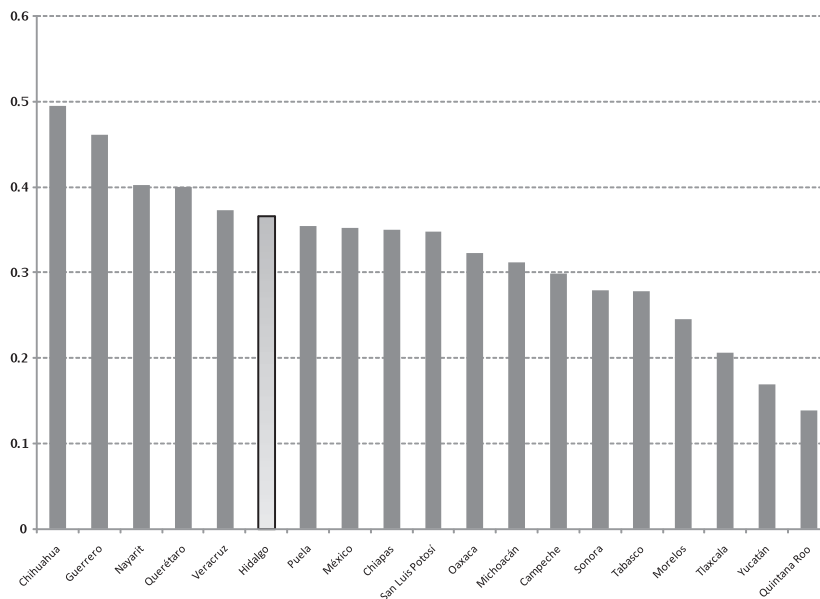


Fuente: Estimaciones propias con base en el conteo de población de 2005

De las 19 entidades que presentaron municipios con presencia indígena escasa en 2005, Hidalgo se encontraba en sexto lugar entre los índices absolutos de marginación más elevados, con 36.7%, sólo por debajo de Chihuahua, Guerrero, Nayarit, Querétaro y Veracruz. Nayarit y Yucatán tuvieron valores por debajo de la mitad del índice de Hidalgo (ver gráfica 3).

Todas las entidades federativas, excepto Quintana Roo, contaban en aquel año con al menos un municipio de presencia indígena dispersa o nula. En orden decreciente respecto al valor del IAM, el correspondiente a Hidalgo que era 21.4%, se encontraba en noveno lugar. Cuatro entidades tenían un índice de menos de la mitad del correspondiente a Hidalgo: Chihuahua (10.5), Nuevo León (9.6), Baja California (9.3) y Distrito Federal (8.6) (ver gráfica 4).

Gráfica 3
IAM 2005 en municipios con presencia indígena escasa

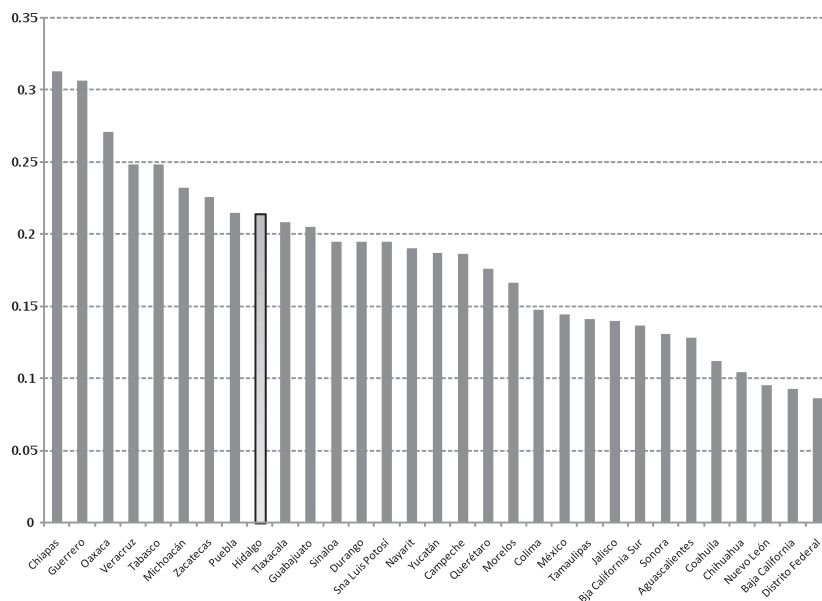


Fuente: Estimaciones propias con base en el conteo de población de 2005

3.2 Marginación absoluta de Hidalgo en 2005

El IAM de 2005 de los municipios predominantemente indígenas en Hidalgo es menor que a nivel nacional (45.8 y 51.4 respectivamente), el de presencia media es similar (39.7 para Hi-

Gráfica 4
IAM 2005 en municipios con presencia indígena dispersa o nula



Fuente: Estimaciones propias con base en el censo de población de 2005

dalgo y 40.5 para México), el de presencia escasa es mayor en Hidalgo (36.7 y 29.3 respectivamente), y el de presencia dispersa o nula es aún mayor (21.4 para Hidalgo y 17.2 para México) (ver cuadro 4). Con este análisis se confirma que Hidalgo, comparativamente con el resto del país, en 2005 está más marginado en los municipios con menor presencia de población indígena y menos marginado en aquellos con mayor proporción de población indígena.

Cuadro 4
IAM por año según presencia indígena en 2005, México e Hidalgo

Presencia de población indígena	Hidalgo	México
Predominante	45.8	51.4
Media	39.7	40.5
Escasa	36.7	29.3
Dispersa o nula	21.4	17.2

Fuente: Estimaciones propias con base en el censo de población de 2005

3.3 Cambio de la marginación absoluta en Hidalgo y México en el periodo 1990-2005

El cambio del IAM en los años 1990, 2000 y 2005 se puede apreciar en los cuadros 5 y 6 así como en las gráficas 5 y 6. A escala nacional, los municipios en los que disminuyó más el índice de marginación en términos absolutos en 1990-2005 son los de presencia media, con 20.7 puntos porcentuales, seguidos de los de presencia escasa, con 18.9 puntos, en tercer lugar los de presencia predominante con 18 puntos y finalmente los de presencia dispersa o nula con 11.5 puntos.

De la anterior información pueden inferirse al menos dos generalidades tanto para Hidalgo como para México en su conjunto:

1. la disminución relativa del IAM en 1990-2005 es inversa a la proporción de hablantes de lengua indígena.
2. aunque ha disminuido la marginación en ellos, los municipios predominantemente indígenas presentan en promedio durante todo el periodo índices más elevados de marginación respecto a los otros municipios.

Cuadro 5

México: IAM por año según presencia indígena

Presencia de población indígena	1990	2000	2005
Predominante	69.4	56.2	51.4
Media	61.2	47.3	40.5
Escasa	48.2	34.0	29.3
Dispersa o nula	28.7	20.4	17.2

Fuente: Estimaciones propias con base en los censos de población de 1990, 2000 y el conteo de 2005

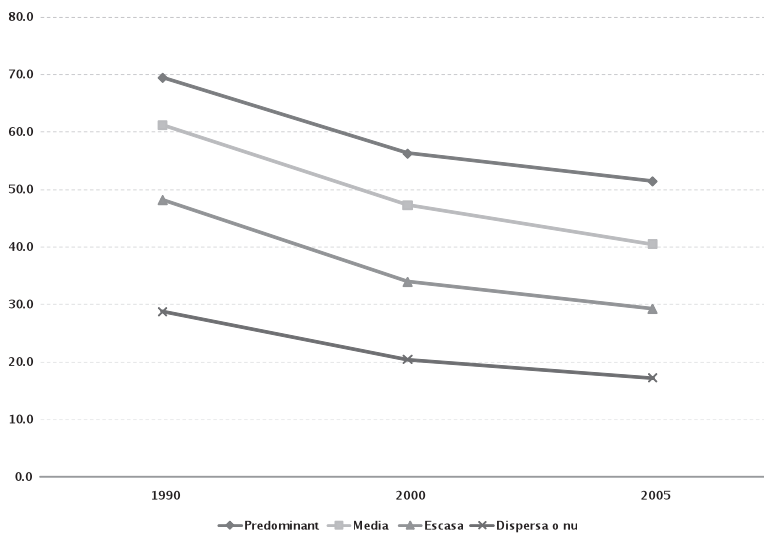
Cuadro 6

Hidalgo: IAM por año según presencia indígena

Presencia de población indígena	1990	2000	2005
Predominante	66.1	54.7	45.8
Media	61.8	45.0	39.7
Escasa	58.1	43.3	36.7
Dispersa o nula	37.4	25.0	21.4

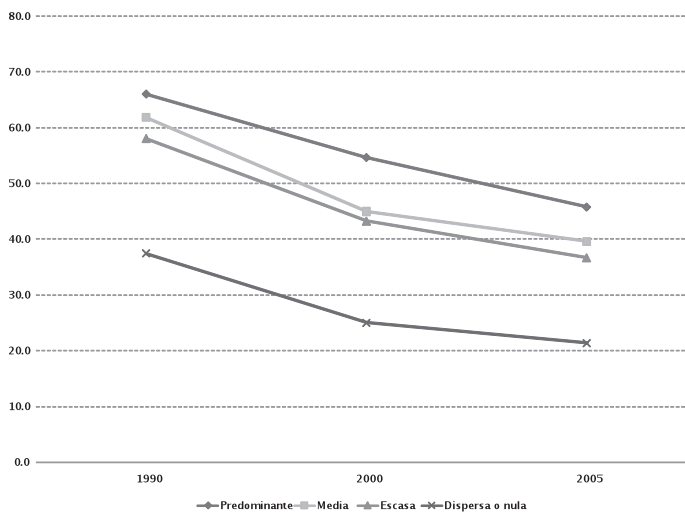
Fuente: Estimaciones propias con base en los censos de población de 1990, 2000 y el conteo de 2005

Gráfica 5
México: IAM por año según presencia indígena



Fuente: Estimaciones propias con base en los censos de población de 1990, 2000 y el conteo de 2005

Gráfica 6
Hidalgo: IAM por año según presencia indígena



Fuente: Estimaciones propias con base en los censos de población de 1990, 2000 y el conteo de 2005

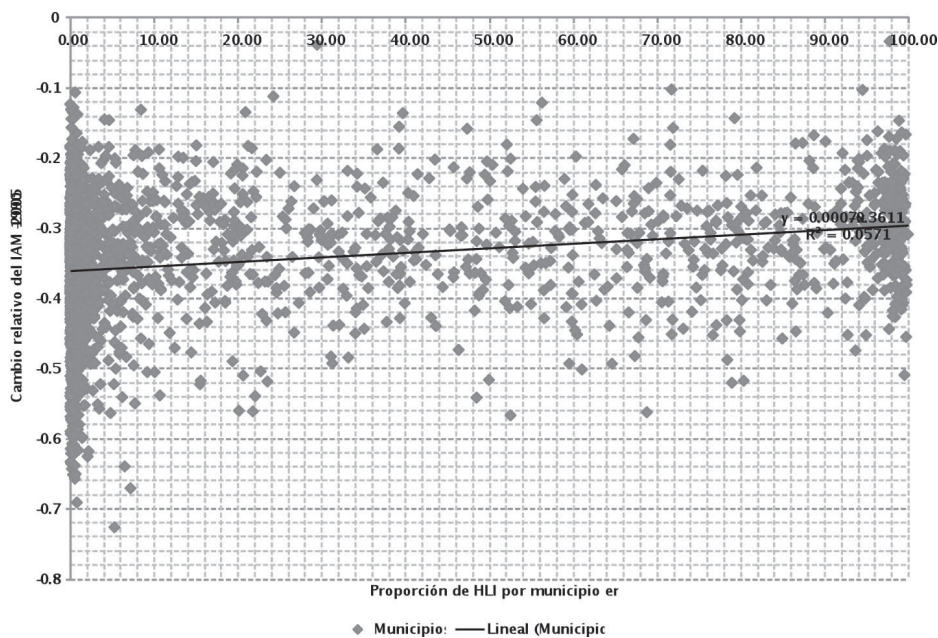
Durante el quinquenio 2000-2005, el IAM de los municipios predominantemente indígenas de Hidalgo se redujo casi tanto como lo hizo en el decenio 1990-2000, lo cual es de llamar la atención puesto que el primer periodo duró la mitad del segundo. La diferencia porcentual pasó de -17.2 a -16.3 en los periodos respectivos. De hecho, en 2000-2005, el conjunto de municipios predominantemente indígenas registró la mayor reducción respecto a los de presencia media, escasa y dispersa o nula. Esto puede ser resultado de la acción de los programas de política social en regiones indígenas hidalguenses.

De forma relativa, es decir, si se compara el cambio del IAM con base en el valor inicial del índice, se observa que los municipios con mayor proporción de HLI han reducido su IAM de forma menos significativa.

En la gráfica 6 se presenta evidencia adicional respecto a éste fenómeno. En ella se puede apreciar la pendiente positiva de la línea ajustada por el método de mínimos cuadrados entre los valores municipales del cambio relativo del IAM durante el periodo 1990-2005 y la proporción de HLI en 1990. La tendencia es que a mayor proporción de HLI en los municipios la reducción del IAM es menor. Si bien la correlación es débil ($r^2=0.057$), esta evidencia es determinante al adjuntarse con la de los cuadros 7 y 8.

Gráfica 7

México: cambio relativo del IAM en 1990-2005 y proporción de HLI en 1990



Fuente: Estimaciones propias con base en los censos de población de 1990, 2000 y el conteo de 2005

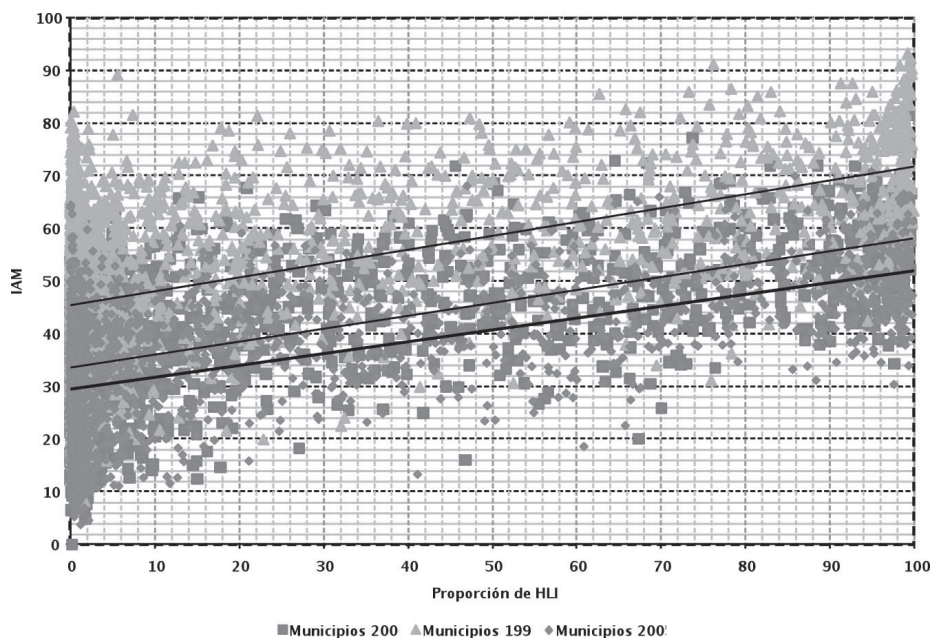
En cuanto al segundo punto, respecto a la situación permanentemente desventajosa de los municipios con mayor proporción de HLI, a continuación se muestra la gráfica en la que se observa la correlación estadística que existe en los municipios del país entre el IAM y la proporción de HLI a nivel nacional.

En 1990, 2000 y 2005 existe en el país una correlación positiva de alrededor de 32% entre la proporción de población hablante de lengua indígena y el índice absoluto de marginación (ver gráfica 8). Es decir que efectivamente existe una tendencia a incrementarse la marginación al considerar municipios con mayor proporción de HLI en los tres momentos censales.

Es un hecho que el valor medio del IAM según las proporciones de HLI disminuyó en cada año censal, como se puede apreciar en la gráfica 8 pero el sentido de la correlación, su pendiente así como el valor de la correlación (r^2) no han variado significativamente en los 15 años de estudio.

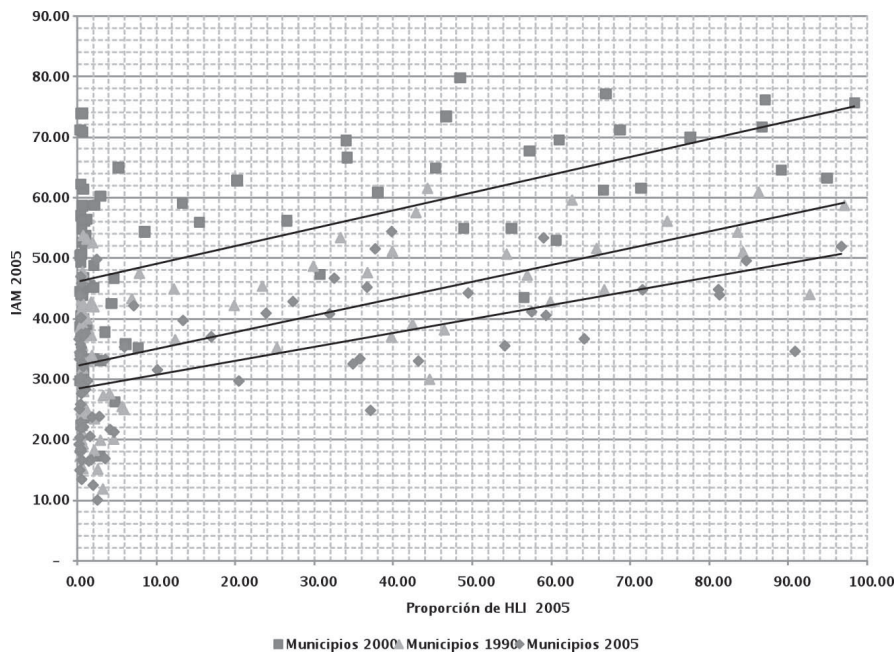
Gráfica 8

México: municipios según proporción de hablantes de lengua indígena y IAM para 1990,2000 y 2005



Fuente: Estimaciones propias con base en los censos de población de 1990, 2000 y el conteo de 2005

Gráfica 9
Hidalgo: municipios según proporción de hablantes de lengua indígena y IAM para 1990,2000 y 2005



Fuente: Estimaciones propias con base en los censos de población de 1990, 2000 y el conteo de 2005

Cuadro 7
México: Diferencias* del IAM entre momentos censales según presencia indígena

Presencia de población indígena	1990-2000	2000-2005	1990-2005
Predominante	-19%	-9%	-26%
Media	-23%	-14%	-34%
Escasa	-29%	-14%	-39%
Dispersa o nula	-29%	-16%	-40%
* (tfinal-tinicial)/tinicial			

Fuente: Cuadro 5.

Cuadro 8

Hidalgo: Diferencias*del IAM entre momentos censales según presencia indígena

Presencia de población indígena	1990-2000	2000-2005	1990-2005
Predominante	-17.2	-16.3	-30.7
Media	-27.2	-11.9	-35.9
Escasa	-25.5	-15.2	-36.8
Dispersa o nula	-33.1	-14.4	-42.7
* (t _{final} -t _{inicial})/t _{inicial}			

Fuente: Cuadro 6.

4. Brechas de marginación

A continuación se estudiarán las diferencias en términos absolutos de IAM entre los distintos tipos de municipios según la presencia indígena para refinar el análisis realizado anteriormente, con el objeto de detectar si existe una tendencia hacia la convergencia de la marginación, la polarización o la preservación de las diferencias.

Cuadro 9

México: Brechas de marginación entre tipos de municipios (en puntos porcentuales)

Presencia de población indígena	1990	2000	2005
Predominante-media	8.3	9.0	10.9
Predominante-escasa	21.3	22.3	22.1
Predominante-Dispersa o nula	40.7	35.8	34.2
Media-escasa	13.0	13.3	11.2
Media-dispersa o nula	32.5	26.8	23.3
Escasa-dispersa o nula	19.4	13.5	12.1

Fuente: cuadro 5.

Entre los municipios con presencia predominante y los de presencia media la brecha aumentó sistemáticamente de 8.3 a 9.0 y 10.9 puntos porcentuales en los años 1990, 2000 y 2005 respectivamente, por lo que aumentó en 2.7 puntos porcentuales entre 1990 y 2000. Entre los municipios con presencia predominante y escasa aumentó ligeramente de 21.2 a 22.2 puntos y después se mantiene en 22.1 puntos en los años 1990, 2000 y 2005,

aumentando en 0.9 puntos entre el inicio y el final del periodo. Las brechas entre los municipios con presencia predominante y aquellos con presencia dispersa o nula, que representan los extremos de la variable, presentan una reducción sistemática durante todo el periodo, disminuyendo de 40.7 en 1990 a 35.8 en 2000 y 34.2 en 2005, por lo que disminuyó en 6.5 puntos porcentuales entre 1990 y 2005. Las brechas entre los municipios con presencia media y los de presencia escasa aumentaron ligeramente de 13 a 13.3 y después disminuyeron a 11.2 en 1990, 2000 y 2005 respectivamente, disminuyendo 1.8 punto porcentuales durante el periodo. Entre la presencia media y dispersa o nula las brechas también disminuyeron sistemáticamente, pasando de 32.5 a 26.8 y 23.3 en 1990, 2000 y 2005, con una reducción de 9.2 punto porcentuales en 1990-2005, la más alta entre los distintitos tipos de municipios estudiados. Finalmente, las brechas entre municipios con presencia escasa y entre los de presencia dispersa o nula disminuyeron también sistemáticamente, pasando de 19.4 a 13.5 y 12.1 en 1990, 2000 y 2005, con un descenso de 7.3 puntos porcentuales en 1990-2005. (Ver cuadro 9)

Como se puede apreciar en el cuadro 9, las brechas del IAM observadas en un año entre las distintas categorías de municipios según la presencia de población indígena, presentan distintas tendencias según el tipo de municipio: uno aumenta sistemáticamente en 1990-2005, dos aumentan en 1990-2000 y disminuyen en 2005 y tres disminuyen sistemáticamente en 2000 y 2005.

Con base en lo anterior, se puede concluir que si bien no existe una tendencia general clara de las brechas del IAM hacia la convergencia o la polarización entre los municipios, se observa una tendencia incipiente hacia la convergencia entre los dos extremos de la variable, como son los municipios con presencia predominante y aquellos con presencia dispersa o nula lo cual es resultado del importante descenso del IAM en los primeros y el reducido descenso en los segundos. Sin embargo, sería de esperar en el futuro que en la medida de que los primero alcancen valores más bajos la reducción de las brechas aminore.

Cuadro 10

Hidalgo: Brechas de marginación entre tipos de municipios (en puntos porcentuales)

Presencia de población indígena	1990	2000	2005
Predominante-media	4.2	9.6	6.1
Predominante-escasa	8.0	11.4	9.1
Predominante-Dispersa o nula	28.6	29.6	24.3
Media-escasa	3.8	1.8	3.0
Media-dispersa o nula	24.4	20.0	18.2
Escasa-dispersa o nula	20.7	18.2	15.3

Fuente: cuadro 6.

En el caso de Hidalgo las tendencias de las brechas se comportan de forma completamente distinta a lo que ocurrió a escala nacional. Tres tipos de municipios, los predominantemente indígenas, presentan un incremento de las brechas respecto a los demás en 2000 y un decremento en 2005, dos tipos de municipios presentan un descenso de las brechas en 2000 y un aumento en 2005, y sólo uno revela un descenso sistemático durante todo el periodo. (Ver cuadro 10)

Las diferencias en términos absolutos del IAM entre el estado de Hidalgo y la república mexicana durante el periodo 1990-2005 guardan ciertas regularidades interesantes. Primeramente, cabe destacar que los municipios predominantemente indígenas de Hidalgo presentan para los años 1990, 2000 y 2005 un IAM menor que el nacional y particularmente en el año 2005, la diferencia se incrementa notoriamente a favor de la entidad. Esto último, como ya se vio más arriba en el documento, responde a un descenso inusualmente acelerado de la marginación en Hidalgo, lo cual puede ser atribuido al éxito de una política social indigenista en la entidad. Dentro de la línea de desarrollo referente a la infraestructura comunitaria el Programa de Infraestructura Básica para la Atención de los Pueblos Indígenas (PIBAI) fue operado por la CDI y fue el más relevante en cuanto a los recursos canalizados. Los recursos del PIBAI fueron asignados a acciones de electrificación, dotación de agua y alcantarillado así como de vivienda. Un estudio realizado para evaluar la política del PIBAI mostró que el crecimiento en el servicio de drenaje dentro de la vivienda en Hidalgo entre 2000 y 2004 superó el crecimiento de la década anterior y la electrificación se incrementó en 92%, siendo la entidad que quedó en posición más favorable entre Chiapas, Oaxaca, Puebla y Veracruz (CDI, 2006a).

Los municipios de presencia indígena media de Hidalgo presentan brechas muy pequeñas respecto al promedio nacional, en 1990 el IAM de Hidalgo es mayor y en 2000 y 2005 es menor al nacional. En lo que respecta a los municipios de presencia indígena escasa, las brechas son más grandes y desfavorables para Hidalgo. Por otra parte, el tamaño de las brechas no presenta una tendencia clara de disminución con el tiempo. Finalmente, los municipios con presencia indígena dispersa o nula también presentan grandes brechas respecto al nivel nacional desfavorables para la entidad, esto es particularmente cierto en el año 1990, sin embargo estas diferencias disminuyeron visiblemente en 2000 y 2005. (Ver gráfica 10)

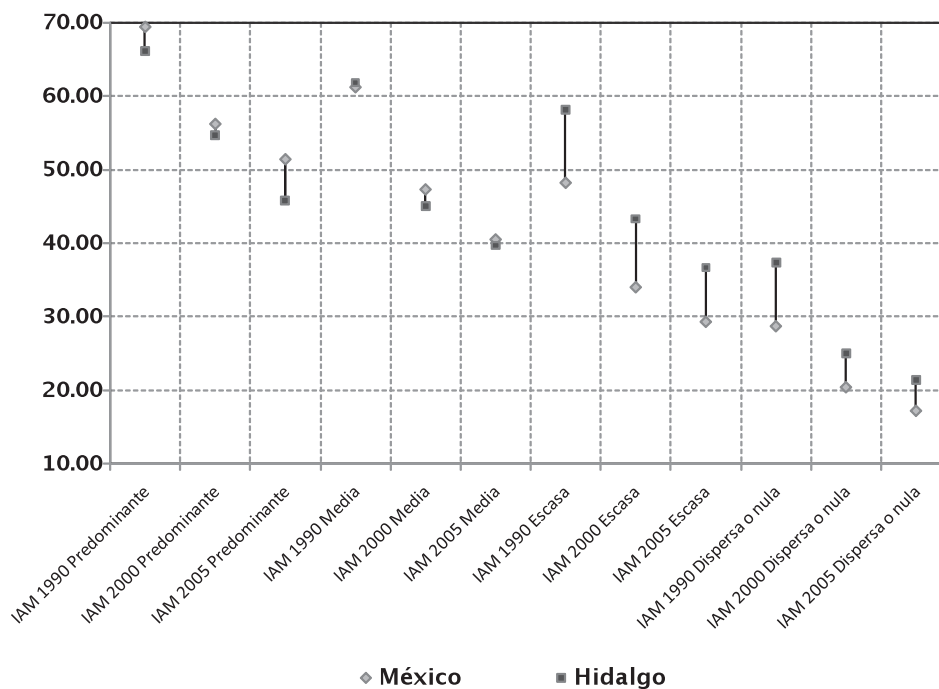
Analizar las nueve variables socioeconómicas que componen el IAM permite entender la causa de la estructura y la evolución del indicador, cuando se compara en el tiempo consigo mismo o cuando se comparan diferentes unidades geográficas en un momento dado.

A nivel nacional, como se puede apreciar en la gráfica 11, en los municipios con presencia predominantemente indígena las variables que más han disminuido entre 1990 y 2005 son la proporción de ocupantes en viviendas sin drenaje ni servicio sanitario exclusivo, la proporción de ocupantes en viviendas sin energía eléctrica y la proporción de ocupantes en viviendas sin agua entubada. En esos municipios, las variables que menos han disminuido son la proporción de población en localidades menores de 5000 habitantes (de hecho el valor del IAM en 2005 fue superior al del año 2000) y la proporción de población ocupada

con ingresos de hasta dos salarios mínimos. Es importante subrayar que los niveles en ambos casos son superiores a 80% en el año 2005. (Ver gráfica 11)

Gráfica 10

Brechas del IAM entre Hidalgo y México por municipios según presencia indígena y año



Fuente: Estimaciones propias con base en los censos de población de 1990, 2000 y el conteo de 2005

Del otro lado de la moneda se encuentran los municipios con presencia indígena dispersa o nula a nivel nacional para el periodo 1990-2005, donde las disminuciones más significativas se observan en la proporción de población ocupada con ingresos de hasta dos salarios mínimos, la proporción de viviendas con algún nivel de hacinamiento y la proporción de población en localidades menores de 5000 habitantes. Las variables que menos disminuyeron fueron proporción de ocupantes en viviendas con energía eléctrica, proporción de ocupantes en viviendas con piso de tierra y la proporción de ocupantes en viviendas sin agua entubada. (Ver gráfica 12)

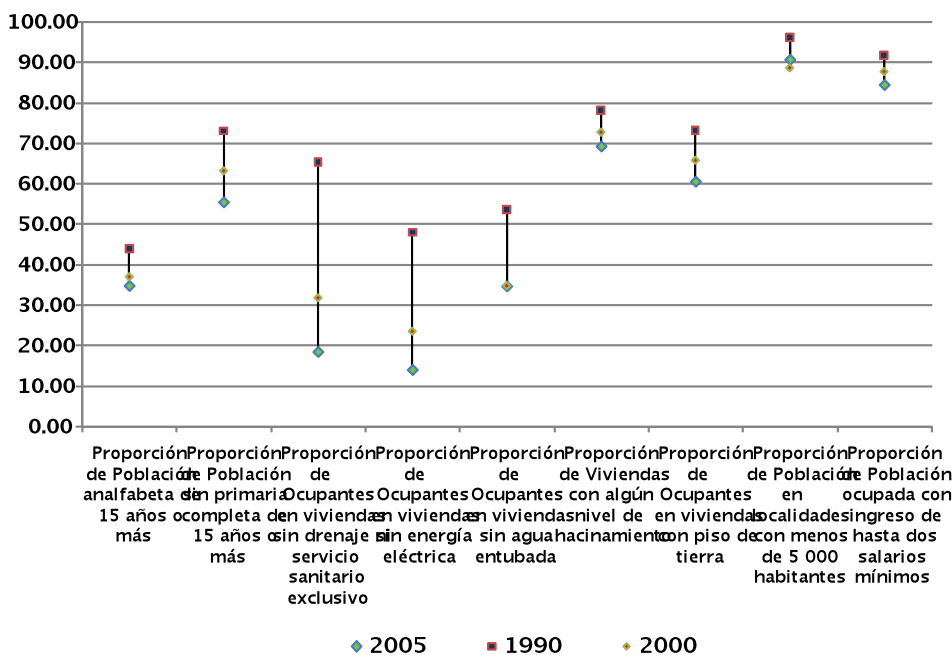
En términos generales, las variables que más disminuyeron en los municipios predominantemente indígenas son las que menos lo hicieron en los municipios con presencia

indígena dispersa o nula, fundamentalmente asociadas a características de las viviendas: viviendas sin energía eléctrica o sin agua entubada. Inversamente, las que menos disminuyeron en los primeros fueron las que más lo hicieron en los segundos: localidades menores de 5000 habitantes y población ocupada con ingresos de hasta dos salarios mínimos.

Las características de las viviendas (agua, electricidad, piso de tierra) que evolucionaron positivamente en los municipios predominantemente indígenas pueden ser resultado de la acción del Estado mexicano a través de políticas sociales, donde desataca el PIBAI operado por CDI. Sin embargo, el tamaño del municipio donde reside la población así como el nivel de ingresos no tienen una evolución positiva. Además, en el caso del ingreso económico de los individuos, el modelo liberal dominante en nuestro país dicta que son el libre mercado laboral y los capitales, y no la acción directa del Estado, quienes deben satisfacer la necesidad de un ingreso. Por lo tanto, los resultados ponen en evidencia que tampoco los capitales y los mercados laborales están llegando más que antes a las zonas donde residen los indígenas en altas proporciones.

Gráfica 11

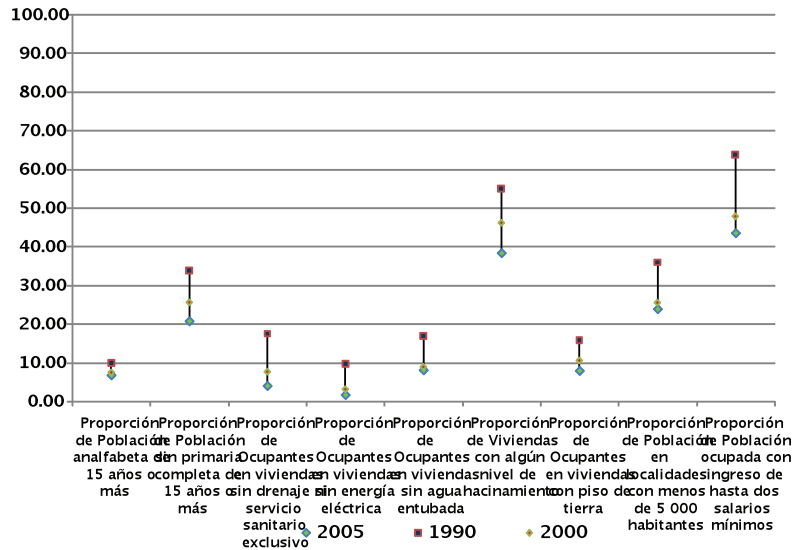
México: Indicadores del IAM en municipios con presencia indígena predominante



Fuente: Estimaciones propias con base en los censos de población de 1990, 2000 y el conteo de 2005

Gráfica 12

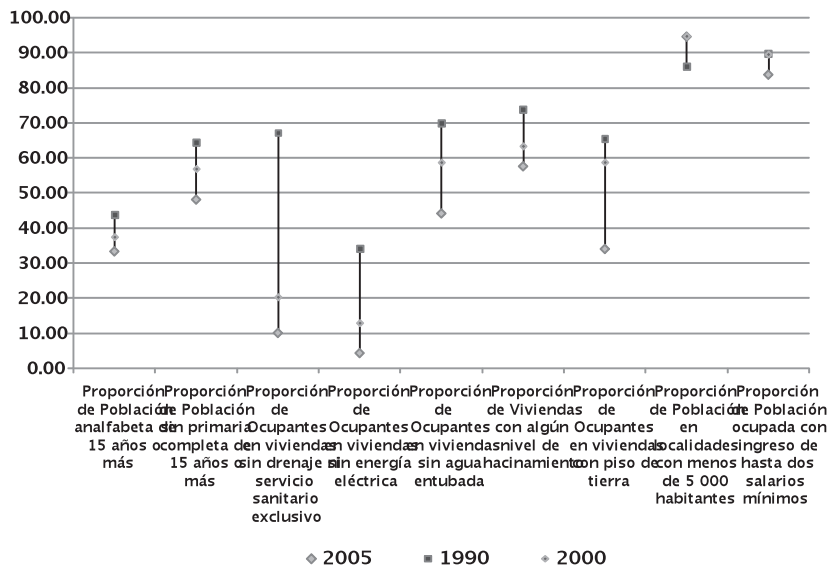
México: Indicadores del IAM en municipios con presencia indígena dispersa o nula



Fuente: Estimaciones propias con base en los censos de población de 1990, 2000 y el conteo de 2005

Gráfica 13

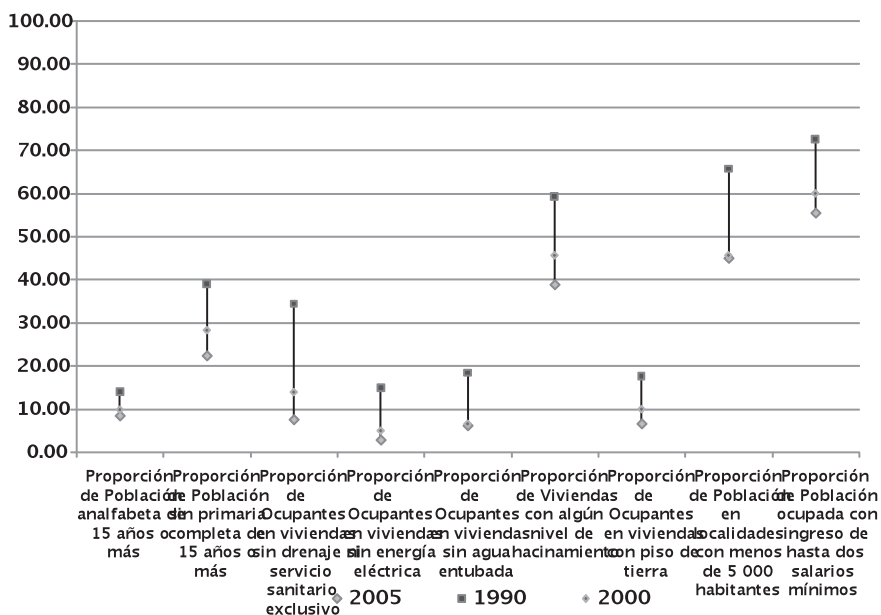
Hidalgo: Indicadores del IAM en municipios con presencia indígena predominante



Fuente: Estimaciones propias con base en los censos de población de 1990, 2000 y el conteo de 2005

Gráfica 14

Hidalgo: Indicadores del IAM en municipios con presencia indígena dispersa o nula



Fuente: Estimaciones propias con base en los censos de población de 1990, 2000 y el conteo de 2005

En Hidalgo, en los municipios con presencia predominantemente indígena las variables que más han disminuido entre 1990 y 2005 son la proporción de ocupantes en viviendas sin drenaje ni servicio sanitario exclusivo, la proporción de ocupantes en viviendas con piso de tierra y la proporción de ocupantes en viviendas sin energía eléctrica. En esos municipios, las variables que menos han disminuido son la proporción de población en localidades menores de 5000 habitantes (de hecho el valor del IAM en 2005 fue superior al del año 2000) y la proporción de población ocupada con ingresos de hasta dos salarios mínimos. (Ver gráfica 13)

En los municipios con presencia dispersa o nula de Hidalgo, las disminuciones más significativas se observan en la proporción de ocupantes en viviendas sin drenaje ni servicio sanitario exclusivo, la proporción de viviendas con algún nivel de hacinamiento y la proporción de población en localidades menores de 5000 habitantes. Las variables que menos disminuyeron fueron la proporción de población analfabeta de 15 años o más, proporción de ocupantes en viviendas con piso de tierra, proporción de ocupantes en viviendas son energía eléctrica y la proporción de ocupantes en viviendas sin agua entubada. (Ver gráfica 14)

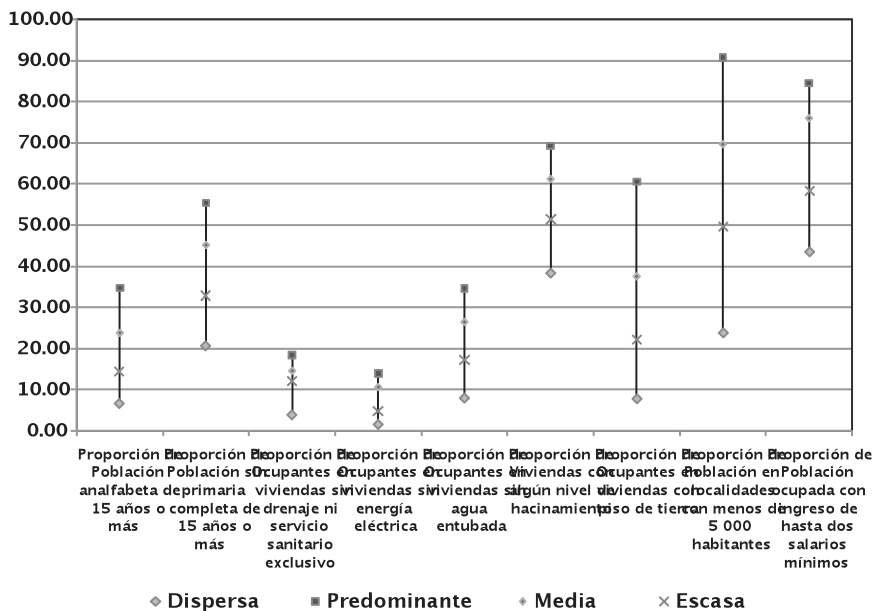
A continuación se analizan las brechas entre los municipios según presencia indígena para cada una de las nueve variables que componen el índice en 2005. En la gráfica 12 puede apreciarse que en los nueve casos, el valor de la variable es mayor en la medida de que

lo es también la proporción de hablantes de lengua indígena en el municipio. Esto muestra que la elevada correlación existente a nivel agregado entre la estructura de la marginación con la estructura de proporción de la población hablante de lengua indígena.

¿Qué variables explican más que otras las diferencias del IAM entre los municipios según la presencia indígena del país? Como se puede apreciar en la gráfica 15, la variable que visiblemente aporta más a dicha diferencia es la proporción de población en localidades menores de 5000 habitantes, cuyo valor varía en aproximadamente 20 puntos porcentuales de un nivel de presencia al siguiente considerándolo en orden descendente, por lo que la brecha entre los dos polos es de 67 puntos porcentuales, derivados de que la variable presenta 90% en los municipios predominantemente indígenas y 23% en los de presencia dispersa o nula.

La segunda variable más importante respecto al tamaño de las brechas que presentan los municipios según proporción indígena en el año 2005, corresponde al piso de tierra. Tomando sus valores extremos, en los municipios predominantemente indígenas el 61% de los ocupantes en viviendas tiene piso de tierra mientras que esta proporción en los municipios con población dispersa o nula es de 8%, la diferencia es de 53 puntos porcentuales. Entre ambos indicadores, localidades menores de 5000 habitantes y viviendas con piso de tierra, se explica el 43% de la variabilidad total de las nueve variables que componen el IAM.

Gráfica 15
México: Indicadores del IAM 2005

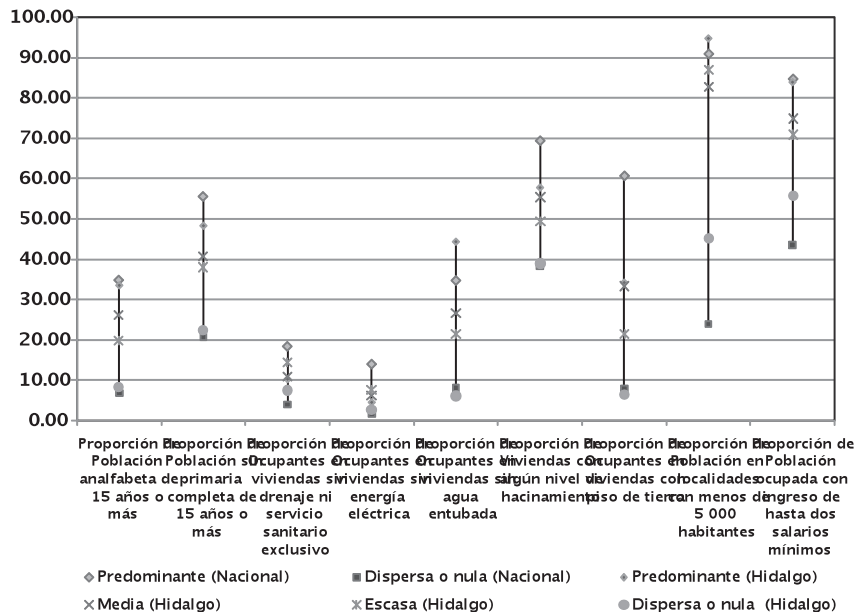


Fuente: Estimaciones propias con base el conteo de 2005

En la gráfica 16 se puede apreciar comparativamente los valores de cada variable socioeconómica del IAM tanto para Hidalgo como a nivel nacional, respecto la presencia de hablantes de lengua indígena por municipio. En el caso nacional únicamente se incluyeron los municipios con presencia predominante y la dispersa o nula. En el 2005 la proporción de población analfabeta de 15 años y más es semejante en Hidalgo y a nivel nacional en lo que toca a los municipios con presencia predominante (35%) y nula o dispersa (7%). Respecto a la proporción de población sin primaria completa de 15 años y más los municipios con presencia predominante de Hidalgo presentan una situación relativa de ventaja en comparación con lo que sucede a nivel nacional en municipios similares, sus proporciones son 48% contra 55% respectivamente, mientras que los municipios con presencia dispersa o nula ambas unidades geográficas tienen niveles similares cercanos al 20%. La proporción de ocupantes en viviendas sin drenaje ni servicio sanitario exclusivo tiene una pequeña variación considerando los dos polos de presencia indígena, la cual varía 18% (presencia predominante a nivel nacional) a 4% (presencia dispersa o nula a nivel nacional), los correspondientes municipios de Hidalgo quedan dentro del rango de dicha pequeña variación, lo que indica que su situación es relativamente más favorable respecto al nivel nacional. La proporción de ocupantes en viviendas sin energía eléctrica es la variable que presenta las menores magnitudes así como las brechas más cortas entre municipios con presencia predominante y dispersa o nula a nivel nacional (14% y 2% respectivamente), los municipios de Hidalgo se encuentran por debajo del 10% en este indicador y son tan bajos los porcentajes que incluso con presencia media y escasa tienen niveles superiores a los de los municipios predominantes. La proporción de ocupantes en viviendas sin agua entubada es más elevada en los municipios predominantemente indígenas de Hidalgo (44%) que a nivel nacional (34%) mientras que en los municipios con presencia nula o dispersa las proporciones son similares cercanas a 7%. La proporción de viviendas con algún nivel de hacinamiento en 2005 es la tercera variable más elevada de las nueve que componen el IAM, en los municipios predominantemente indígenas a nivel nacional presenta un valor cercano a 70%, en una posición más favorable se encuentran los predominantemente indígenas de Hidalgo con 58% y finalmente con valores cercanos a 38% se encuentran los municipios con presencia dispersa o nula de Hidalgo y de México en su conjunto. La proporción de ocupantes en viviendas con piso de tierra es el segundo indicador con mayor variabilidad al considerarla según presencia indígena, al pasar de 61% en los municipios predominantes a nivel nacional a 6% en los de proporción dispersa o nula de Hidalgo. Cabe destacar que los municipios con presencia predominante de Hidalgo tienen 34% en este indicador, es decir 27 puntos porcentuales menos que los correspondientes municipios a nivel nacional. La proporción de población en localidades con menos de 5000 habitantes es la más elevada de los nueve indicadores y presenta una variabilidad de 67 puntos porcentuales entre los municipios predominantemente indígenas a nivel nacional (91%) y los de presencia nula o dispersa (24%). Este indicador, presenta valores más altos para Hidalgo que para el país en su conjunto, lo que es reflejo de la elevada cantidad de localidades rurales en la entidad.

Finalmente, la proporción de población ocupada con ingreso de hasta dos salarios mínimos es semejante en Hidalgo y en el país en su conjunto para los municipios con presencia predominantemente indígena, con valores cercanos a 84%, mientras que en los municipios con presencia dispersa o nula Hidalgo presenta una situación más desfavorable (56%) respecto al país (44%). De los nueve indicadores de IAM, piso de tierra y localidades menores de 5000 habitantes, que presentan mayor variabilidad considerando el nivel de presencia de hablantes de lenguas indígenas por municipio, son los más característicos de la realidad indígena en nuestro país.

Gráfica 16
Indicadores del IAM 2005, Nacional e Hidalgo



Fuente: Estimaciones propias con base en el conteo de 2005

5. Marginación en Hidalgo por regiones indígenas

Las regiones permiten apreciar el fenómeno de estudio a una escala más pequeña que la entidad federativa, pero mayor que el municipio. El supuesto fundamental que descansa detrás de cualquier regionalización es que al interior de cada región existe una cierta homogeneidad social y geográfica que le otorga unidad y distinción. Para la planeación del desarrollo es especialmente útil un enfoque de éste tipo.

La demarcación de las regiones indígenas en éste trabajo se basa en las regiones Huasteca e Ixmiquilpan delimitadas por la CDI (CDI, 2006). Los únicos cambios realizados a dicha regionalización fueron los siguientes: a) ambas regiones comparten su territorio con dos o tres entidades pero se consideraron exclusivamente los municipios existentes dentro del territorio del estado de Hidalgo; b) la región Huasteca fue dividida en dos: Huasteca y Otomí-Tepehua, esta última fue demarcada con base en el criterio operativo de la población atendida por la CDI Delegación Hidalgo a través de su Centro Coordinador para el Desarrollo Indígena de Tenango de Doria.

De este modo se obtuvieron una región Huasteca, predominantemente nahua, la Otomí-Tepehua y el Valle del Mezquital, principalmente otomí. Estas se componen de los municipios que se presentan en el cuadro 11 y en el mapa 1.

Cuadro 11
Municipios que conforman las regiones indígenas de Hidalgo

Huasteca	Otomí-Tepehua	Valle del Mezquital
11 Atlapexco	4 Agua Blanca	3 Actopan
14 Calnali	27 Huehuetla	6 Alfajayucan
73 Tlanchinol	52 San Bartolo Tutotepec	15 Cardonal
25 Huatla		19 Chilcuautla
26 Huazalingo		30 Ixmiquilpan
28 Huejutla de Reyes		43 Nicolás Flores
32 Jaltocan		54 San Salvador
34 Lolotla		55 Santiago de Anaya
46 San Felipe Orizatlán		58 Tasquillo
62 Tepehuacan de Guerrero		59 Tecozautla
78 Xochiatipan		84 Zimapan
68 Tianguistengo		
80 Yahualica		

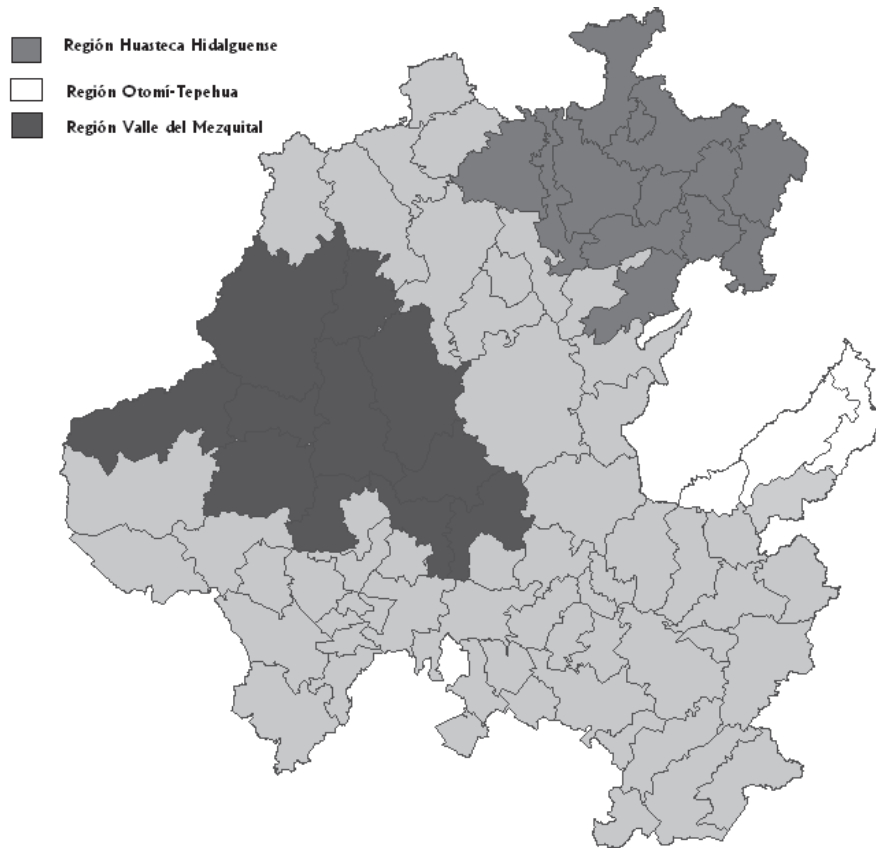
La población total contada en el año 2005 en el estado de Hidalgo fue de 2,345,514 personas, de los cuales 15% residen en la región Huasteca, 3% en la región Otomí-Tepehua, 13% en el Valle del Mezquital, y 69% en el resto del estado (ver gráfica 17).

Los 322,034 hablantes de lengua indígena residentes en Hidalgo, a su vez, se reparten de la siguiente manera en el territorio: 197,661 en la Huasteca donde el 62.5% de la población de 5 años y más es HLI; 22,128 en la Otomí-Tepehua donde 38.4% es HLI; la región Valle del Mezquital, donde residen 64,730 HLI que representan 24.1% de la población de 5 años y más; y en el resto del estado habitan 37,515 HLI que representan 2.6% de la población de 5 años y más. La región Huasteca concentra 61% de hablantes de lenguas indígenas

de la entidad, en segundo lugar se encuentra el Valle del Mezquital donde se concentra el 20% en tercer sitio está el resto del estado debido principalmente a las migraciones hacia las ciudades principales como son Pachuca y Tulancingo, finalmente la Otomí-Tepehua, que es la región más pequeña geográficamente, donde reside el 7% de los hablantes de lengua indígena de la entidad (ver gráfica 18).

Mapa 1

Hidalgo, localización de las regiones indígenas



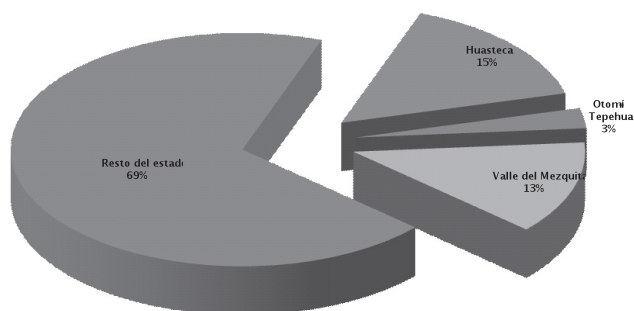
Fuente: INEGI, IRIS 3.0.

Para contextualizar el grado de marginación de los municipios de Hidalgo, baste decir que ese año, a nivel nacional el municipio con mayor IAM fue Del Nayar con 70%,

mientras que en Hidalgo el que presentó el índice más alto fue San Bartolo Tutopepec, con 54.4%. Este último municipio presentó el lugar 115 entre los más marginados, después de 10 municipios en Chiapas, 20 de Guerrero, 58 de Oaxaca, 9 de Veracruz, 6 de Puebla, 5 de Chihuahua, 2 de Durango, 1 de Jalisco, 1 de Michoacán, 1 de Nayarit, 1 de San Luis Potosí. Lo anterior permite constatar que los municipios más marginados de Hidalgo no están entre los más marginados del país.

Gráfica 17

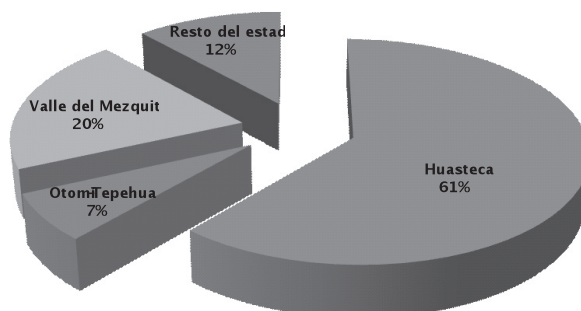
Distribución de la población total en Hidalgo por regiones indígenas, 2005



Fuente: Estimaciones propias con base en el conteo de 2005

Gráfica 18

Distribución de la población HLI en Hidalgo por regiones indígenas, 2005



Fuente: Estimaciones propias con base en el conteo de 2005

Párrafos más arriba se advirtió que durante el quinquenio 2000-2005, el IAM de los municipios predominantemente indígenas de Hidalgo se redujo casi tanto como lo hizo

en el decenio 1990-2000, lo cual es de llamar la atención puesto que el primer periodo duró la mitad del segundo y que en 2000-2005, el conjunto de demarcaciones predominantemente indígenas registró la mayor reducción respecto a los de presencia media, escasa y dispersa o nula. Un análisis más detallado muestra, en primer lugar, que los municipios predominantemente indígenas de Hidalgo pertenecen en su totalidad a la región Huasteca y que si bien entre 1990 y 2000 Huejutla de Reyes deja de figurar como predominantemente indígena, no obstante los seis restantes permanecen sin cambios durante el periodo 2000-2005 lo cual hace más relevante el descenso del IAM puesto que no se debe a que la reducción de la proporción de HLI produjera la desaparición de un municipio en esa categoría, sino un auténtico descenso del índice en las demarcaciones consideradas en la región. (Ver cuadro 12)

Cuadro 12

Hidalgo: Municipios con presencia indígena predominante según región y año

Región	1990	2000	2005
Huasteca	Atlapexco	Atlapexco	Atlapexco
Huasteca	Huautla	Huautla	Huautla
Huasteca	Huazalingo	Huazalingo	Huazalingo
Huasteca	Huejutla de Reyes		
Huasteca	Jaltocán	Jaltocán	Jaltocán
Huasteca	Xochiatipan	Xochiatipan	Xochiatipan
Huasteca	Yahualica	Yahualica	Yahualica

Fuente: Estimaciones propias con base en los censos de población de 1990, 2000 y el conteo de 2005

La categoría con presencia indígena media en Hidalgo es la que presentó una disminución más grande en el número de municipios que la componen en el periodo 1990-2005. En 1990 existían 12 demarcaciones territoriales que entraban en esa categoría, en 2000 habían 11 y en 2005 únicamente 7. Cabe precisar que durante los 15 años de estudio solamente se agregó a esta categoría Huejutla de Reyes, municipio de la región huasteca en el cual disminuyó la proporción de población hablante de lengua indígena. Los cinco que salieron de la categoría con presencia indígena media fueron porque disminuyó en ellos la proporción de hablantes de lengua indígena. Todos ellos pasaron a la categoría inmediata inferior con presencia indígena escasa.

Los municipios con presencia indígena escasa son los que más crecieron en número durante los 15 años del periodo, pasando de 8 a 14 en 1990 y 2005 respectivamente. Todos los que se agregaron provenían de la categoría con presencia indígena media.

Cuadro 13

Hidalgo: Municipios con presencia indígena media según región y año

Región	1990	2000	2005
	Acaxochitlán		
Valle del Mezquital	Cardonal	Cardonal	Cardonal
Valle del Mezquital	Chilcuautla	Chilcuautla	
Otomi-Tepehua	Huehuetla	Huehuetla	Huehuetla
Valle del Mezquital	Ixmiquilpan	Ixmiquilpan	
Valle del Mezquital	Nicolás Flores	Nicolás Flores	Nicolás Flores
Huasteca	San Felipe Orizatlán	San Felipe Orizatlán	San Felipe Orizatlán
Otomi-Tepehua	San Bartolo Tutotepec	San Bartolo Tutotepec	
Valle del Mezquital	Santiago de Anaya	Santiago de Anaya	Santiago de Anaya
Valle del Mezquital	Tasquillo		
Huasteca	Tepehuacán de Guerrero	Tepehuacán de Guerrero	
Huasteca	Tlanchinol	Tlanchinol	Tlanchinol
Huasteca		Huejutla de Reyes	Huejutla de Reyes

Fuente: Estimaciones propias con base en los censos de población de 1990, 2000 y el conteo de 2005

Cuadro 14

Hidalgo: Municipios con presencia indígena escasa según región y año

Región	1990	2000	2005
Valle del Mezquital	Alfajayucan	Alfajayucan	Alfajayucan
Huasteca	Calnali	Calnali	Calnali
Huasteca	Lolotla	Lolotla	Lolotla
	Metztlán	Metztlán	Metztlán
Valle del Mezquital	San Salvador	San Salvador	San Salvador
	Tenango de Doria	Tenango de Doria	Tenango de Doria
Huasteca	Tianguistengo	Tianguistengo	Tianguistengo
Valle del Mezquital	Zimapán	Zimapán	Zimapán
		Acaxochitlán	Acaxochitlán
Valle del Mezquital		Tasquillo	Tasquillo
Valle del Mezquital			Chilcuautla
Valle del Mezquital			Ixmiquilpan
Otomi-Tepehua			San Bartolo Tutotepec
Huasteca			Tepehuacán de Guerrero

Fuente: Estimaciones propias con base en los censos de población de 1990, 2000 y el conteo de 2005

Los 59 municipios con presencia indígena dispersa o nula permanecieron sin cambios durante todo el periodo 1990-2005. Solamente cuatro de ellos forman parte de una región indígena: tres del Valle del Mezquital, uno de la Otomí-Tepehua y ninguno de la Huasteca.

En resumen, seis municipios cambiaron de categoría de presencia indígena, descendiendo una escala cada uno. Huejutla, Tasquillo y Acaxochitlán en el periodo 1990-2000, Tepehuacán de Guerrero, San Bartolo Tutotepec y Chilcuahutla en el periodo 2000-2005. En total para el periodo 1990-2005 fueron dos de la Huasteca, uno de la Otomí-Tepehua, dos del Valle del Mezquital y uno del resto del estado.

El índice absoluto de marginación al interior de la entidad difiere notoriamente según la región indígena de que se trate. Principalmente las diferencias más grandes se encuentran entre el Valle del Mezquital, donde el índice es menor y más semejante al observado en el resto del estado, y las regiones Otomí-Tepehua y Huasteca, donde es más elevado. Los valores más recientes, obtenidos a partir del conteo de 2005, son 42.2% en la Huasteca; 49.4% en la Otomí-Tepehua; 29.3% en el Valle del Mezquital y; 21.9% en el resto. Nótese que la Otomí-Tepehua más que duplica el IAM del resto del estado, y la Huasteca lo duplica, mientras que el Valle del Mezquital es apenas superior por 7 puntos porcentuales al resto del estado.

Respecto al cambio del índice durante el periodo 1990-2005, la reducción en la Otomí-Tepehua fue de 33%, en la Huasteca el índice disminuyó 37%, en el Valle del Mezquital 40% y en el resto del estado 42%. Durante esos 15 años no ha habido variaciones respecto al lugar que ocupan de marginación entre ellas al interior del estado y de hecho, las brechas que separan a las regiones del resto del estado en la Huasteca y el Valle del Mezquital aumentaron en el año 2000 y disminuyeron en 2005, mientras que en la Otomí-Tepehua han aumentado sistemáticamente. (Ver cuadro 16)

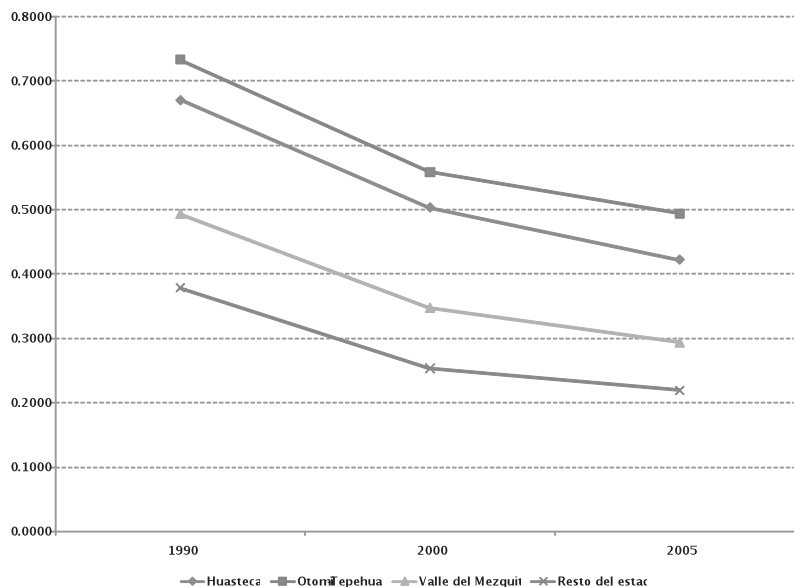
Las región indígena que creció poblacionalmente más rápido fue la Huasteca, la cual presentó una tasa anual de crecimiento de 1.1% en el periodo 1990-2005, seguida del Valle del Mezquital con 0.5% y la región Otomí-Tepehua con 0.1%.

Cuadro 15
Hidalgo: IAM por región indígena

Región	1990	2000	2005
Huasteca	67.1	50.3	42.2
Otomí-Tepehua	73.3	55.9	49.4
Valle del Mezquital	49.4	34.8	29.4
Resto del estado	37.9	25.3	21.9

Fuente: Estimaciones propias con base en los censos de población de 1990, 2000 y el conteo de 2005

Gráfica 19
IAM en las regiones indígenas de Hidalgo, 1990,2000 y 2005



Fuente: Estimaciones propias con base en los censos de población de 1990, 2000 y el conteo de 2005

Cuadro 16
Hidalgo: Brechas del IAM de cada región indígena respecto al resto del estado (puntos porcentuales)

Región	1990	2000	2005
Huasteca	44%	50%	48%
Otomí-Tepehua	48%	55%	56%
Valle del Mezquital	23%	27%	25%
Resto del estado	0%	0%	0%

Fuente: Estimaciones propias con base en los censos de población de 1990, 2000 y el conteo de 2005

Estas últimas dos regiones presentaron un decremento poblacional en términos absolutos en el quinquenio 2000-2005 lo cual puede deberse en parte a la emigración y a la pérdida de la lengua indígena. Por su parte, el resto del estado ha crecido más aceleradamente que

todas las regiones indígenas, con una tasa anual de crecimiento de 1.6%, lo cual está reflejando, en parte, la fuerte inmigración en las ciudades de personas provenientes de las regiones indígenas o de otras ciudades como la capital mexicana así como la expansión de la mancha urbana de la zona metropolitana de la ciudad de México en territorio hidalguense.

Cuadro 17

Hidalgo: Diferencias* del IAM entre momentos censales según regiones indígenas

	1990-2000	2000-2005	1990-2005
Huasteca	-24.9%	-16.2%	-37.1%
Otomí-Tepesua	-23.8%	-11.5%	-32.6%
Valle del Mezquital	-29.5%	-15.5%	-40.5%
Resto del estado	-33.1%	-13.4%	-42.1%

$$* (t_{\text{final}} - t_{\text{inicial}}) / t_{\text{inicial}}$$

Fuente: Cuadro 15

Cuadro 18

Tasas anuales de crecimiento de la población total según regiones indígenas

	1990-2000	2000-2005	1990-2005
Huasteca	1.3%	0.7%	1.1%
Otomí-Tepesua	0.8%	-1.2%	0.1%
Valle del Mezquital	0.9%	-0.3%	0.5%
Resto del estado	1.9%	1.1%	1.6%

Fuente: Estimaciones propias con base en los censos de población de 1990, 2000 y el conteo de 2005

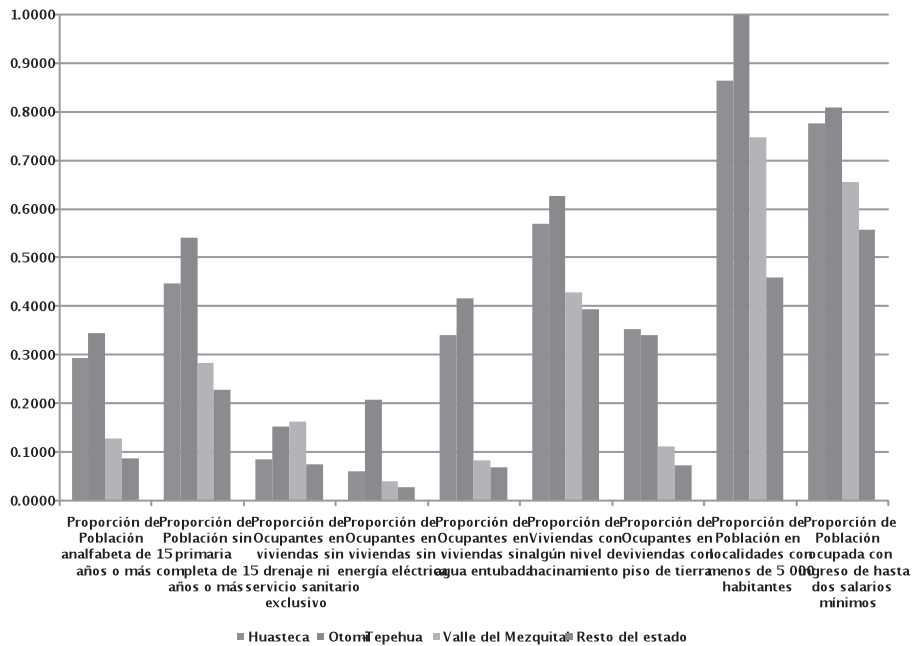
A continuación se presentan las brechas para cada una de las nueve variables que componen el índice en 2005 comparando los municipios de las tres regiones indígenas y del resto del estado. (Ver gráfica 20)

Las brechas más grandes se encuentran en la proporción de población en localidades con menos de 5000 habitantes, que es mayor de 50 puntos porcentuales entre la Otomí-Tepesua y la región resto del estado. En segundo lugar se encuentra la brecha de la variable proporción de ocupantes en viviendas sin agua entubada existente entre la Otomí-Tepesua y la región resto del estado, la cual es mayor a 30 puntos porcentuales. En tercer lugar, y muy cerca del segundo, se encuentra la brecha correspondiente a la variable proporción de

población sin primaria completa de 15 años o más, entre Otomí-Tepehua y la región resto del estado, la cual es de poco más de 30 puntos porcentuales.

Cabe destacar el grave problema de falta de suministro de energía eléctrica en las viviendas que se aprecia en la región Otomí-Tepehua, donde cerca del 20% de la población ocupa una vivienda sin este importante servicio, proporción que más que duplica a la existente en la Huasteca y en el Valle del Mezquital.

Gráfica 20
Hidalgo, indicadores del IAM por regiones indígenas, 2005



Fuente: Estimaciones propias con base en el conteo de 2005

6. Conclusiones

Es un hecho que la marginación, tal como es conceptualizada y medida por el Conapo, ha disminuido sistemáticamente en los municipios con presencia indígena predominante, media, escasa y dispersa o nula durante el periodo 1990-2005. Si bien este hallazgo se deduce de forma evidente del texto realizado por el Conapo en 2004, y también pese a que es un

hallazgo muy relevante, el presente estudio demostró que un análisis ex profeso del cambio de la marginación en el periodo 1990-2005 por proporción de hablantes de lengua indígena arroja valiosa información y precisiones para entender los rezagos en los municipios indígenas y para ajustar políticas sociales.

Generalidades:

Las cuatro categorías de presencia indígena muestran que a mayor proporción de población hablante de lenguas autóctonas prevalece una mayor marginación. Situación que se repite en 1990, 2000 y 2005 tanto a nivel nacional como el estado de Hidalgo.

En los 15 años estudiados, en el país no existe una tendencia clara de la disminución de la marginación entre los municipios según presencia indígena hacia la convergencia pero tampoco hacia divergencia.

A escala nacional, entre los dos polos opuestos de la variable de presencia indígena se aprecia que las brechas han disminuido sistemáticamente en los tres censos, con un descenso total de aproximadamente 6.5 puntos porcentuales en 15 años.

Es cierto que a nivel nacional y en Hidalgo las disminuciones más grandes en términos absolutos se registran en los municipios con presencia media y escasa y no en los de presencia predominante. En términos relativos, es decir, respecto al peso que tiene al inicio la marginación, la disminución del IAM es inversa a la proporción de hablantes de lengua indígena, es decir que a mayor proporción de hablantes menor es el descenso de la marginación, tanto para el nivel nacional como para Hidalgo.

Los indicadores del IAM que a nivel nacional más han disminuido durante el periodo 1990-2005 en los municipios predominantemente indígena corresponde a los ocupantes en viviendas sin drenaje ni servicio sanitario exclusivo, sin energía eléctrica y sin agua entubada, en Hidalgo son los ocupantes en viviendas sin drenaje ni servicio sanitario exclusivo, con piso de tierra y sin energía eléctrica. En los municipios con presencia dispersa o nula a nivel nacional la disminución más importante se aprecia en población ocupada con ingresos de hasta dos salarios mínimos, viviendas con algún nivel de hacinamiento y localidades menores de 5000 habitantes y en Hidalgo las viviendas sin drenaje ni servicio sanitario exclusivo, con algún nivel de hacinamiento y las localidades menores de 5000 habitantes. Por lo tanto, la disminución de los indicadores en los municipios predominantemente indígenas está fuertemente determinada por las condiciones de la vivienda la cual es atendida directamente por la acción del Estado a través de políticas de atención a la vivienda aunque también influyen en él las remesas de los migrantes, mientras que en los municipios de presencia escasa o nula el descenso se ve reflejado en indicadores tales como el tamaño de la localidad o el ingreso económico que no pueden ser determinadas directamente por la acción del Estado.

Hidalgo en el escenario nacional pasó del cuarto al quinto lugar entre los estados más marginados de 1990 y 2005. Las particularidades más relevantes de la entidad son las siguientes: sus municipios predominantemente indígenas presentan una marginación menor que a nivel nacional en los tres momentos censales y la marginación en sus municipios de

presencia escasa y en menor medida en los de presencia dispersa o nula es superior, por lo que su elevada marginación estatal se debe no solamente a que sus amplias zonas muy marginadas con presencias indígena importante sino también a que las zonas no muy marginadas con baja proporción de hablantes autóctonos comparativamente con otras zonas equivalentes del país presentan un índice desfavorable; en el quinquenio 2000-2005 los municipios predominantemente indígenas presentaron una reducción acelerada, porcentualmente similar a la ocurrida en el decenio 1990-2000; las proporciones de ocupantes en viviendas sin agua entubada y de población en localidades menores de 5000 habitantes son mayores en los municipios predominantemente indígena en Hidalgo que a nivel nacional.

En las regiones indígenas de Hidalgo se concentra el 88% de los hablantes de lengua indígena de la entidad, sin embargo la tendencia durante el periodo 1990-2005 es claramente a la desconcentración de la población indígena, en parte por la pérdida de la lengua indígena y en parte por la migración desde las regiones tradicionales hacia destino urbanos donde hay más oferta de trabajo. El índice absoluto de marginación ha disminuido en las tres regiones en los 15 años estudiados y al igual que lo ocurrido a nivel nacional y en Hidalgo, el nivel de marginación está inversamente relacionado con el descenso relativo, es decir que las regiones más marginadas, como la Otomí-Tepehua, presentaron menor descenso que las menos marginadas, como el Valle del Mezquital.

Bibliografía

- Bello, Alvaro (2006) Desafíos metodológicos y políticos para la medición de la pobreza desde la perspectiva de los pueblos indígenas (en) *Reunión de especialistas género, pobreza, raza, etnia: estado de la situación en América Latina* Santiago, 07-08 de noviembre de 2006 CEPAL, Sala Medina <http://www.buscagro.com/Detailed/40025.html>
- Comisión Nacional para el Desarrollo de los Pueblos Indígenas (2006) *Regiones indígenas de México* México: CDI, PNUD.
- (2006a) Acciones de gobierno para el desarrollo integral de los pueblos indígenas. Informe 2005. México: CDI.
- Consejo Nacional de Población (2004) *Índice absoluto de marginación 1990-2000* México: CONAPO.
- Cortés, Fernando (2002) Consideraciones sobre la marginalidad, marginación, pobreza y desigualdad en la distribución del ingreso (en) *Papeles de población* Enero-Marzo, número 031, Toluca: Universidad Autónoma del Estado de Hidalgo. Pp. 9-24





Génesis de la Sociedad Civil: una visión a través de Hegel

Carlos Barra Moulain
Raúl Rodarte García
Investigadores de Ciencia Política
de la Universidad Autónoma del Estado de Hidalgo

*El hombre que fuese por naturaleza tal y como lo pinta el poeta,
sólo respiraría guerra, porque sería incapaz de unirse a nadie,
como sucede con las aves de rapiña.*

Aristóteles



En nuestros días, es menester en cualquier rubro académico que se aborde, enriquecer y dotar de rigor científico al análisis categorial de la realidad a la que pretendemos aproximarnos. Hegel, entendió esta cuestión desde sus raíces y, encontró en el análisis histórico, la herramienta vital¹ y recurrente de explicación del presente, no sólo de manera descriptiva sino también prescriptiva. Sin embargo, en nuestros días, en lo que respecta al lenguaje y uso pragmático e incluso académico de los sustentos categoriales en materia de filosofía política y, del lenguaje político en general, se suele olvidar la importancia y el peso que tiene cada categoría, cuestión no menor, que impone aquí un esfuerzo mayúsculo para tratar de articular en la estructura de este capítulo, la síntesis hegeliana de una teoría moderna de la sociedad civil.

¹ B. Bourgeois, en su obra “El pensamiento político de Hegel”; afirma que “para Hegel los fenómenos históricos son esencialmente fenómenos políticos, pues la historia se despliega en el Estado. La política, en cuanto vida del Estado, condiciona la posibilidad misma de la historia en su ambigüedad reveladora de hecho histórico y relato histórico. P. 11. De igual manera, Georg Lukacs, en “El joven Hegel”, argumenta que, “La línea básica del pensamiento de Hegel ha sido siempre la historia. Hemos visto ya a propósito del periodo de Berna que la concepción histórica está presente en Hegel antes de que aparezca una conciencia filosófica de los problemas de la historia.” P. 301.



En Hegel, históricamente pasado y presente; articulan las respuestas de la realidad social². Pero, su explicación y aproximación en nuestros días, no ha estado exenta de aventuras interpretativas que parcializan o excluyen, en los procesos de construcción social en torno al Estado y su devenir, los nutrientes que otorgan los nexos entre pasado y presente, que Hegel vislumbró con notable lucidez. Las nuevas teorías sobre la democracia, el republicanismo, o bien la justicia, (J. Rawls: 1980), deben implicar, en lo profundo, un esfuerzo por reconstruir las vertientes que les dieron origen y, con ello, brindar mayores certidumbres a la hermenéutica teórica y al lenguaje científico. A nuestro juicio, Hegel no sólo realiza una síntesis que recoge las iniciativas y perspectivas de diversos predecesores en torno al análisis y concepción de la sociedad civil, (Aristóteles, Hobbes, Locke, Kant, Montesquieu, entre otros); sino, que a su vez, perfila una moderna interpretación de la misma, cuyas potencialidades no se agotan aún.

La crítica a la Antigüedad Clásica, es el punto de partida de los sustentos de la teoría moderna de la sociedad civil en Hegel. La historia del hombre, el derecho, la economía, la educación y la cultura en general; son procesos sociales que se edifican en el Estado³, en una comunidad política, *-politike koinonia-*, cuya fenomenología de estos, recoge precisamente, el espíritu de la mayor expresión humana posible, la cultura. El Estado entonces, es producto de una construcción social; sin embargo, es precisamente el Estado, como organización humana estable, la que potencializa las posibilidades de evolución humana, de sus estructuras e incluso, de una nueva potestad social, la ciudadanía. En consecuencia, la *polis* de los antiguos, arropó a los hombres en igualdad de condiciones bajo el nominativo de *politai en la polis o bien, cives en la civitas*; es decir, del referente social de ciudadanía que se le otorga al ser civilizado, dotado de una razón pragmática, que le permite bajo una escala de valores ser participe de una vida ética y unificada en torno al quehacer público; de tal suerte, que el hombre teje su vida en un orden humano y estable, con fines superiores, o bien, universales, cuya máxima expresión es el asociacionismo, (Aristóteles: 2006).

Pero, sí bien es cierto que Aristóteles⁴ nos provee de la máxima expresión social en la que se puede acuñar la actividad humana, la *polis*; es aquí, donde inicia Hegel la primera

2 La concepción de la historia en Hegel, se asume de manera trágica; al respecto Jean Hyppolite, en su obra “Génesis y estructura de la Fenomenología del Espíritu de Hegel”, señala: “*la visión que Hegel tiene de la historia es una visión trágica. La astucia de la razón no se presenta en ella como un simple lazo de unión entre lo consciente y lo inconsciente, sino como un conflicto trágico perpetuamente superado y perpetuamente entre el hombre y su destino.*” P. 31.

3 Pese a que Hegel no es un historiador, el recurso del análisis histórico, es indispensable en la estructura de la “Fenomenología del Espíritu”; porque en esencia la historia es una manifestación de la cultura, pero la historia como tal, sólo se despliega en el Estado. Jean Hyppolite, argumenta al respecto: “*Únicamente el espíritu tiene una historia, es decir, un autodesarrollo propio, de tal manera que permanece por sí mismo en cada una de sus particularizaciones, y cuando las niega, lo cual constituye el movimiento propio del concepto, las conserva al mismo tiempo para elevarlas a una forma superior.*” P.34.

4 Aristóteles precisa en “La Política”, “*Todo Estado es, evidentemente, una asociación, y toda asociación no se forma sino en vista de algún bien, puesto que los hombres, cualesquiera que ellos sean, nunca hacen nada sino en vista de los que les parece ser bueno. Es claro, por tanto, que todas las asociaciones tienden a un bien de cierta especie, y que el más importante de todos los bienes debe ser el objeto de la más importante de las asociaciones, de aquella que encierra todas las demás, y a la cual se llama precisamente Estado y asociación política.*” P. 10.

ruptura sobre la realidad que presenta el Estado Moderno con respecto al Estado de los antiguos. Hegel precisa, que en la *polis*, la vida y su *ethos*, es decir los valores y construcciones humanas, se erigen como una fórmula indivisa y prácticamente uniforme del hombre frente al quehacer público; cuestión, que denota mayores facilidades para establecer control social en la vida pública de la *polis*, la cual no admite un espacio privado para la eticidad como sucederá en las sociedades modernas. En este sentido, el quehacer público debe permear al interés individual, derribando las fronteras que hoy conocemos entre gobernante y gobernados, porque el mundo de los antiguos cobra su verdadera significación, a partir de las expresiones de una identidad pragmáticamente uniforme en torno a la vida pública. Entonces, pese a que la vida social presentaba intimidades claras, necesidades de organización e incluso espacios de expresión individual, tales cuestiones cobraban sentido y eran articuladas de manera casi monolítica en torno a la vida pública de la *polis*. La comunidad entonces, debe ser entendida como un espacio ético-político público, fundamental, que permite articular la vida social y en el cual la vida del hombre cobra verdadero significado.

En consecuencia, la comunidad política, es la realidad en la que los hombres pueden desarrollarse de manera libre e igual, en consonancia a un orden normativo que a su vez, está impregnado de los valores y virtudes que sólo se pueden alcanzar en la *polis*. La sociedad no se organiza de manera horizontal, sino de modo vertical ante el macrosujeto y, la regulación normativa, no distingue jerarquías como lo hace la familia y su orden natural; ya que los hombre provistos de derechos, obtienen simetrías legales que estaban guiadas por este inventario de virtudes necesarias para sustentar la interacción en la vida pública. En este sentido, la imposibilidad de concebir la vida individual al margen del orden público, habla de una estructura social indivisa entre la sociedad y la *polis*,- cuestión por cierto, que en nuestros días no es posible, ya que la diferenciación entre sociedad y Estado, es una de las características esenciales que reviste la sociedad civil-; en consecuencia, no hay vida social en donde el *ethos* pueda quedar al margen del Estado, lo que perfila una homogenización de la vida social ante el orden público, sólo posible para Hegel, en la medida en que el mundo de los antiguos revelaba una sociedad menos compleja⁵ que las modernas.

Los sujetos sociales de la *polis* entonces, se articulan en una comunidad política que amalgama distintas esferas del quehacer humano, no existe un espacio institucionalizado para lo privado, ya que lo privado sólo admite sentido en torno a la comunidad; lo cual crea condiciones de sujeción del hombre frente al estado, bajo un esquema de realidad uniforme, ya que la pluralidad e inclusive la diferenciación social posible, quedan cautivas de un modelo estatal cuya organización no permite el desenvolvimiento social al margen del macro-

5 Una característica básica de la ruptura hegeliana hacia la concepción de “bella armonía”, es en todo momento, el grado de homogeneidad social y escasa diferenciación social que permean en el orden vertical de la polis; cuestión no repetible ni reproducible en las sociedades modernas, donde las conquistas sociales han creado una institucionalización del espacio privado. Tal conquista, es una característica que la polis no presentó, precisamente porque el grado de diferenciación social es mínimo y los individuos se encuentran subsumidos ante el orden del Estado.

sujeto. Más aún, no hay posibilidad de desarrollo social sin la probidad de la *polis*; en todo caso, el orden universal, subsumía a casi cualquier actividad humana a la “cuestión pública”, los ciudadanos debían compartir y ser partícipes de las acciones del *-señor del mundo como Hegel le llama-*, a la preeminencia política de la *polis*, e involucrarse en las tareas de lo público, era una extensión necesaria a la vida individual, al recto proceder ético y al uso de una racionalidad pragmática en *pro* de la comunidad. Dado este orden de condiciones sociales, en teoría el quehacer de político-social de la *polis*, debía ser relativamente llevadero, ya que los fines particulares coincidían con los de la *polis* y las posibilidades de conflicto disminuyen y en todo caso, son procesadas bajo el orden normativo, que a su vez está revestido del *ethos*; en ello, radicaba la “bella Armonía”, es decir, el equilibrio que la *polis* de los antiguos había logrado al mantener las relaciones sociales de manera indivisa y, bajo un modelo social homogéneo frente al orden público.

La génesis de la vida social y del orden de la *polis*, sólo alcanzaba verdadera trascendencia y valor, en la medida en los individuos se veían inmersos e involucrados en las tareas de orden público; por ende, el equilibrio de la *polis*, queda garantizado en la medida en que los sujetos sociales le otorgan relevancia a sus acciones en cuanto a que su eticidad como razón práctica, es en todo momento una eticidad política, en donde el valor y desarrollo de una comunidad homogénea, se expresa en vínculos solidarios en torno al bien común que sólo se alcanza en la *polis*. Es aquí, en la relevancia de las acciones humanas, en la construcción de la cultura, que lo mismo se mueve hacia la política que al arte y que, Hegel denominará “*espíritu*”⁶ (*Geist*); en donde emergen los fundamentos y los nexos que el *ethos* o la *Sittlichkeit*, que a su vez, se encarna no sólo a nivel de las virtudes sociales y su escala de valores, sino también, a través del orden normativo, el cual no se sustrae de la escala de valores. En consecuencia, trasgredir el orden de la comunidad, atenta en todo momento a la dualidad que reviste el comportamiento social, es decir, que la eticidad va más allá de las acciones individuales y sus apetitos, el comportamiento individual no debe vulnerar el comportamiento social, ya que la aceptación de lo individual sólo es posible en lo colectivo.

En consecuencia, el *ethos*, la eticidad y la razón práctica que se genera en el individuo; lo guía a la aceptación del orden de la *polis*, porque no existe en él, mayor orgullo que ser partícipe de la construcción de la cultura y el orden público, que precisamente, bajo su estructura normativa ha creado las condiciones de equidad social que no presenta la familia, en la “ley divina”, donde las jerarquías genéticas, impiden un desarrollo simétrico como el que sí presenta el orden social; en la *polis*, la mujer se encuentra residualmente encargada

6 Rubén Dry en su obra “La odisea de la conciencia moderna”; al referirse a la concepción hegeliana del “espíritu”, señala: “El obrar de todos es el obrar en el seno de un pueblo, de una comunidad, de un Estado. El fundamento (*Grund*) y el punto de partida (*Ausgangspunkt*) del obrar de todos necesariamente es el *ethos* del pueblo, conformado por su práctica económica, política, social, cultural. En una palabra, por su identidad de pueblo. Este fundamento común se denomina espíritu (*geist*).

en la –koinonia- que reviste la familia⁷ en el espacio divino, dado sus propias cualidades de organización y afectividad. Para Hegel el orden social de la *polis*, está encausado por los hombres en pro de la universalidad, que bajo la estructura indivisa entre lo individual con lo colectivo, lo moral y el orden normativo; potencializan el desarrollo del orden universal así como de la preservación y reproducción de la cultura, creando con ello, un mundo homogéneo que no debe presentar mayores conflictos, porque se presupone que la realización de la libertad se da en la *polis*.

En este sentido, la idea de conflicto en la *polis*, disminuye en la medida en que no existen espacios privados⁸ reconocidos institucionalmente por la estructura pública de la misma; es decir, la esfera de diferenciación social es limitada y se presenta como una sociedad menos compleja, ello implica menores posibilidades de contingencia social, aunado, a que el atender socialmente a un orden monolítico, lo mismo en la cultura que en la política o en el arte. Por consiguiente, el orden de la *polis*, encausa la deliberación social sobre objetivos comunes, cuestión que denota en todo momento, la edificación de una sociedad menos compleja y conflictiva, dado la homogeneidad de acciones de la misma; inclusive, el uso de la razón práctica se mantienen en niveles de autorreflexión en los individuos que no cuentan con opciones de vida más allá del propio orden de la *polis*; es decir, sí lo mismo la cultura que la política se despliegan en ella, los referentes sociales atienden en todo momento a esta realidad, por ello el arte, la música o cualquier actividad de lo cotidiano cobra sentido y tiene su epicentro en el macrosujeto. Sin embargo, Hegel con nitidez, duda de esta cuestión y la critica, ya que está consciente que pese al desprendimiento del orden familiar,-singular-, de los individuos en la *polis*, para constituir un orden colectivo y su sentido universal; tal cuestión guarda un equilibrio inestable o débil equilibrio, ya que nadie se desprende totalmente de sus intereses individuales ante los colectivos, cuestión que se evidenciará a la postre ante la descomposición de la *polis* y, también en su momento de la *Civitas* en Roma.

Es importante asumir entonces, que Hegel⁹ no reduce la idea del conflicto en el mundo de los antiguos; sino que ha dejado de manifiesto, que la simetría social y la homogeneidad de valores, disminuyen los desencuentros entre el orden normativo y la realidad social, lo cual habla de un orden menos complejo y también de sociedades menos complejas. Más

7 Hegel argumenta en la Fenomenología del Espíritu en torno a la concepción de la familia en la polis, “como el concepto no consciente y todavía interior de la realidad consciente de sí, como el elemento de la realidad del pueblo se enfrenta al pueblo mismo, como ser ético inmediato se enfrenta a la eticidad que se forma [bildende] y se mantiene mediante el trabajo [durch die arbeit] en pro de lo universal –los penates se enfrentan al espíritu universal-“. P. 330.

8 La singularidad y manifestación de lo privado, resulta ser un espacio residual, cuya manifestación es la el orden divino o ley divina, en donde la mujer dado su grado de organización y afectividad, ha encontrado un espacio de influencia social.

9 El cuestionamiento de Hegel en torno al débil equilibrio que guarda la “bella armonía”, queda de manifiesto cuando en su obra, “Filosofía del derecho”, argumenta: “Este mundo tiene como base la unidad sustancial de lo infinito y de lo finito, pero solamente como fundamento misterioso, reprimido en el recuerdo apagado, en las cavernas e imágenes de la tradición; este fundamento, que asomándose desde el espíritu que se diferencia a sí mismo y llegando a la espiritualidad individual y a la luz del saber, es temperado y se transfigura en belleza y en eticidad libre y serena.” P. 337.

aún, tal cuestión se afianza en el hecho de que la libertad de los antiguos, no es producto entonces de una conquista social, porque no hay mayor conquista en un sistema social donde existen precarias posibilidades de diferenciación de los niveles de desarrollo de los individuos; sino de una sociedad subsumida por el peso institucional, con un orden vertical de las relaciones sociales, que bajo su propia lógica y reproducción, hace de la participación ciudadana en el orden normativo, una vía de concilio social y de simbiosis legal; es decir, en la medida que en el orden legal de la *polis*, participan los individuos, afianzan no sólo sus virtudes sociales y los cambios que requieren, sino también, que entretejen los lazos con el orden universal o bien el Estado, que les otorga una posición de equidad en torno a la ley, la cual es aceptada o cambiada por los ciudadanos.

Vale la pena reflexionar aquí, que Hegel nos está guiando hacia una primigenia concepción de justicia social en la medida que los individuos inciden en la custodia del orden social; sin embargo, los nexos de la escala de valores, lo monolítico y abigarrado del peso del orden institucional, e inclusive, la propia lógica del orden normativo en torno a la custodia de los usos de la razón práctica; hacen cuestionar el valor de la libertad, o por lo menos, situarla en su contexto de validez, no aceptable en las sociedades modernas que considerarían, que un naufrago, varado en un isla sin normatividad alguna, presenta mayores niveles de permisividad que un ciudadano, cautivo de su historia, su condición social e inclusive la cultura a la cual responde. La *polis* como orden social, no podía concebirse para ser derribado o bien, sustituido, por lo que el equilibrio del *ethos*, dependía de la generación de una conciencia social en pos de la virtudes que le otorgaba al individuo el orden universal, o bien, de una sociedad alienada; por ello, la propia verticalidad que presenta los usos del poder y la composición de las relaciones sociales, evidencia para Hegel, que una sociedad homogénea sólo es posible allí donde el orden normativo mantiene cautivos a los individuos.

No estamos en modo alguno en presencia de un Estado moderno; ya que el grado de diferenciación social es mínimo y, por lo tanto el orden social resulta menos contingente que el las sociedades modernas, aunado a la eticidad monolítica que experimentan los sujetos sociales cuyos actos no se disocian del orden público. La *polis* presupone entonces, desde sus inicios, que los hombres y el orden concreto en el cual se han asentado, mantiene vínculos solidarios en torno a la comunidad sin mayor diferenciación social, el orden público y la vida social en general son una misma cosa, los individuos se encuentran subsumidos en pos del macrosujeto. La unidad social y los intereses sociales, deben ser expresados en el quehacer de lo público, incluso la guerra, ya perfila un tinte solidario y referencial de la importancia del orden común, con fuerzas de milicianos no profesionales como sucede en los estados modernos, fuerzas a las que sólo se puede apelar en el caso de los antiguos, mediante la generación de condiciones ideológicas homogéneas de la cultura y, de la realidad misma, como un todo indiviso; pero, la *polis* no escapa al hecho de que se deben establecer controles sociales basados en un orden normativo que procese el conflicto, -por mínimo que sea-, y que custodie la “bella armonía”, al tiempo que asegure en lo profundo, su reproducción a través de una gama de valores que se yuxtaponen con las intenciones políticas o bien, de la

vida pública. En consecuencia, la movilidad del orden civil y sus propios alcances asociacionistas son limitados y en todo momento, una extensión de la *polis*, como orden universal. Jean L. Cohen, señala al respecto:

A la propia ley se le consideró como la expresión de un ethos (carácter o valores distintivos), un conjunto común de normas y valores que definían no sólo los procedimientos políticos sino también una forma de vida sustantiva basada en un catálogo virtudes y formas de interacción preferidas. (J. L. Cohen: 2000: 113-114).

En este sentido, Hegel encuentra que la *polis*, al mantener el carácter social indiviso, implica no sólo irradiar a las acciones de la vida humana, sustentos de orden axiológico o valores sociales como lo implicaba el *ethos*, sino también en crear los sustentos normativos que permitieran controlar el desenvolvimiento de los individuos, es decir; el orden normativo inmanente a la realidad concreta, no sólo descriptivo sino también prescriptivo, que afianza la postura de control social del macrosujeto en que se erige la *polis*, al cual no le basta para mantener su “bella armonía”, con subsumir ideológica y moralmente a los individuos dentro del orden universal, sino también, en evitar o limitar los espacios privados y proclives a la emancipación social. Tal cuestión, perfila en Hegel, una visión precisa, sobre que el carácter de ciudadano hasta el siglo XVIII, no habrá de lograr su emancipación frente al Estado; cuestión vital para entender que el orden de los antiguos se fraguó bajo la pretensión de amalgamar las diferencias sociales frente al Estado y como parte de él, haciendo de la vida un todo “armónico”, e indiviso¹⁰ del ciudadano ante el macrosujeto; cuestión, que no siempre se presentó de manera armónica, ya que Hegel visualiza en el orden normativo una herramienta de control social en la medida que la realidad guiada por el *ethos*, se viera desbordado por los intereses individuales. Al respecto, Manfred Riedel, Señala:

La equiparación tradicional entre Estado y sociedad civil se encuentra, por lo menos en la idea, también en la unio civilis de Hobbes, que acaba el status naturalis en el sometimiento de los ciudadanos al Estado, de la cual afirma: <unio autem sic facta appellatur civitas sive societas civilis>. (M. Riedel: 1989:202).

En esencia, el desencuentro que sostiene Hegel con el orden concreto de la *polis*; estriba en que percibe empíricamente en la modernidad, que la unidad social que alcanzan los

10 Hegel refiere en “filosofía del Derecho”; “ En esta determinación surge el principio de personalidad individual, aún no contenido en sí, sino mantenido en su unidad ideal. Por un lado, la totalidad se fracciona en espíritus de pueblos particulares y, por eso, la decisión final no está puesta todavía en la subjetividad de la autoconciencia que es para sí, sino en un poder más elevado y por fuera de la misma.” P. 337. Esta precisión de Hegel, indica que la unidad social, en definitiva en el mundo Griego; no ha sido entregada *per se* a la autoconciencia de los individuos, porque ello, no permitiría salvar al Estado de la particularidad efectiva que presentan los sujetos social, aumentado con ello, las posibilidades de disputas individuales o particulares frente al Estado y, precipitando la disolución del orden concreto de la *polis*.

pueblos a lo largo de la construcción de la Historia, es producto de una conquista social y, que los hombres aunque sometidos por la fuerza, ya sea en la esclavitud o por la servidumbre o bien el contrato, no pierden esa razón subjetiva de la realidad, la cual no puede ser guiada perennemente por el vasallaje, el adoctrinamiento o bien, la alienación. De igual manera aquí, Hegel reconoce, que sociedades como la griega, resultan menos complejas; debido a que el orden social que está guiado por la *polis*, no sólo crea lazos de solidaridad y comunión, sino, que a nivel de las relaciones sociales de producción, el esclavismo se erige como un soporte social de la “bella armonía”, ya que los hombres libres pueden dedicarse al cultivo de la cultura y perpetuar el esplendor de la *polis*.

La unidad de la *polis*, la “bella armonía” y, el equilibrio social de los antiguos presenta entonces tres premisas básicas. En primer término, lo infinito (Ley divina) y, lo finito (Ley humana); son el basamento de las relaciones sociales, en donde los individuos no expresan a plenitud su particularidad efectiva, sino en la medida en que las manifestaciones de la cultura y, en general, de cualquier expresión humana, han sido amalgamadas en torno al orden universal en donde lo público y lo privado se mantienen de manera indiferenciada, creando con ello relaciones de carácter vertical en torno a la realidad y, subsumiendo a la sociedad al orden concreto. Los individuos por lo tanto, sólo pueden trascender en la medida en que son parte de la comunidad, pero no de la comunidad como una manifestación simple de asociación social, sino con un carácter universal es decir, con un sentido ético-político y público, (*politike koinonia*); la comunidad es el espacio de representación social, pero no es un espacio diferenciado y autónomo, sino un mismo tejido del orden público y por lo tanto, nulifica la posibilidad de relaciones horizontales de los sujetos sociales, ya que toda relación social es una relación de Estado.

En un segundo momento, la autorreflexión a la que todo individuo apela como producto de la emancipación de la conciencia; experimenta dos candados, por una parte, cabe pensar en el peso ideológico-religioso de la trascendencia humana y, sobre el reconocimiento de la ciudadanía como marco de referencia de la identidad social. En cuanto al primero, Hegel¹¹ considera que el peso de la alienación religiosa se consagra en la alienación política; el orden social antiguo, al amalgamar las relaciones sociales, también decapita la posibilidad de construir el orden religioso fuera del orden político; la conciencia del ciudadano no puede escapar a la conciencia de lo religioso, su espíritu está alienado y, la politización de sus acciones es al tiempo un elemento indisoluble de las relaciones con ese espíritu; en términos de Hegel, la construcción de la cultura y su fenomenología en el mundo de los antiguos, reviste un basamento firmemente trabado, no sin que existan

11 En su obra “El pensamiento político de Hegel, Bernard Bourgeois, argumenta: “El filósofo que el propio Hegel quiere ser es el que realiza la crítica de la opresión teórico-práctica, es decir, de la ortodoxia religiosa, y es aún el <<filósofo>> en el sentido del siglo XVIII. A semejanza de Fichte, quiere predicar la libertad, combatir la alienación religiosa que consagra la alienación política.” P. 46-47. Dicho en otros términos, el grado de politización de los antiguos, se había construido también en torno a las manifestaciones religiosas, inclusive, cuando se enfrentaba la guerra, ella era ofrendada a los dioses, los cuales sólo se apartaban de los hombres cuando estos los ofendían.

contradicciones propias de la estructura social, que se desprenden de esta lucha oculta de emancipación entre la interiorización de la realidad por parte de los sujetos sociales y, su desenvolvimiento en la *polis*.

En consecuencia, el orden religioso y el orden político no pueden verse disociados en la estructura social de la *polis*. Cabe admitir entonces, que el comportamiento social aceptable y por lo tanto, generador de la estabilidad o bien la “bella armonía”, es en todo momento la uniformidad que presenta el espíritu social; los individuos acorde a este orden, presentan sus propios marcos de referencia a partir de una uniformidad de sus relaciones sociales en torno a la realidad circundante, inclusive, sus propios vínculos identitarios se generan y reproducen socialmente bajo este sentido homogéneo de concebir la realidad. Así como no hay ciudadanía al margen del Estado, tampoco existe un mundo ético-social perdurable, donde la aparente equidad legal pueda dirimir sin jerarquización alguna los problemas sociales; ello nos lleva a la tercera premisa, el orden legal.

Hegel admite que los individuos se encuentran alienados en la *polis*; pero el peso de la alienación religiosa y su consagración a nivel político, no son suficientes para conducir e instaurar el orden concreto de la *polis*. Si bien es cierto, Hegel considera que las precarias formas de diferenciación social en los roles de la vida cotidiana en Grecia, han permitido mantener el equilibrio social, a partir de una menor complejidad dada la uniformidad de las relaciones sociales, ello no implica en modo alguno, que los individuos puedan generar espacios de conflicto y contingencia social.

En los hechos, Hegel al reconocer que los individuos gozan de autorreflexión¹², la cual aparentemente se guía como razón práctica para el bien común; reconoce también, que los sujetos sociales están en condiciones no sólo de poder presentar sus propios apetitos disfrazados en la conducta social y, por supuesto en torno al orden público de la *polis*. Ello implicaría, que si bien es cierto la discusión sobre el peso de una realidad alienada, aun manejada por el orden social antiguo, no es en todo momento una realidad infranqueable para el tejido social, que desde luego puede generar microespacios de reflexión y crítica de tal realidad¹³. Un ejemplo ineludible, resulta aquí la tragedia de Antígona de Sófocles;

12 La idea de la particularidad efectiva y desde luego, de estas formas de autorreflexión humana, Hegel las refiere en su obra “Filosofía del derecho”, cuando señala: “Platón presenta en su *República* la eticidad sustancial en su belleza ideal y en su verdad, pero no pudo dar cuenta del elemento de la particularidad independiente que en su época había hecho irrupción en la eticidad griega.” P. 193

13 El ejemplo de la sublevación de Espartaco, deja de manifiesto que los procesos de alienación pueden ser rotos; la pugna entre religión y conocimiento científico en nuestros días, alecciona sobre los límites de las alienaciones en el orbe y, el rescate que hacen los individuos de la conciencia frete a la realidad. Al respecto, Isaiah Berlin, acota sobre el rescate de la conciencia frente a la alienación social; “Estamos bastante más alejados de esa deseable situación que algunos de nuestros más civilizados antepasados; en este sentido, nos ajustamos demasiado a las pautas generales de la experiencia humana. Las épocas y las sociedades en que las libertades civiles fueron respetadas y la diversidad de opiniones y creencias toleradas han sido muy escasas y distanciadas, oasis del desierto de la uniformidad, intolerancia y opresión humanas. Entre los grandes predicadores victorianos, Carlyle y Marx han demostrado ser mejores profetas que Macaulay y los wighs, pero no necesariamente más amigos de la condición humana; escépticos, por no emplear un adjetivo más duro.” P. 9.

en donde quedan establecidas la serie de contradicciones que entre el orden público y el privado y, que de igual manera evidencia, precisamente en las reflexiones de Antígona de Tebas, que el orden público no puede disolver los lazos de la familia, por limitada que esta sea como principio de unión y fraternidad nuclear; con lo cual se afianza la idea hegeliana de que la autorreflexión de los individuos deliberan más allá de la razón práctica que los une al orden público.

Las pasiones humanas, los egoísmos y apetitos individuales y, desde luego la conducta social; responden a las necesidades de desarrollo y desenvolvimiento inmanente de cada formación social, no pueden ser suprimidos por decreto, pero, sí en todo caso, encausados. Es aquí, donde la *Filosofía del derecho* hegeliana cobra vida; ya que Hegel deja en claro, al enunciar, la necesidad de encausar la voluntad humana, para trascender a la simple voluntad e intersubjetividad de los hombres, para trascender a un orden social objetivo, dotado de un espacio de referencias comunes, en donde el derecho y la normatividad, no sólo permiten encausar el orden social, sino también instaurar un derecho común, mayor y por encima del un orden natural que presupone la naturaleza humana o la vida misma. Hegel señala, *“La voluntad libre en sí, así como lo es en su concepto abstracto, está en la determinación de la inmediatez. Según ésta, ella es su efectividad negativa frente a la realidad y se refiere sólo abstractamente a sí —es en sí la voluntad individual de un sujeto.”*¹⁴ Así, como hemos admitido que la tragedia de Antígona, es la más pura evidencia de las contradicciones entre el orden público y privado; también cabe señalar, que la postura de Creonte y su deseo por hacer prevalecer el orden público, es también, un fiel reflejo de la necesidad de trascender a la voluntad individual por medio del respeto al derecho objetivo en una sociedad, aunado a que tampoco se pueden negar los vínculos indisolubles de la ética social que presentan los ciudadanos ante la *polis*. Ante el peligro de la individualidad y su ejercicio en la *polis*, Rubén Dry, argumenta:

*“La injusticia o desigualdad que amenaza a la polis viene por el lado de la particularidad. Es el particular, el individuo o los estamentos que por momentos parecen querer desprenderse de la totalidad.”*¹⁵

En esencia, la instauración de un poder coactivo legal; la normatividad materializada como poder y modo aparentemente inteligible de dirimir los problemas sociales y contener los apetitos de la particularidad, evidencia en el mundo de los antiguos, que si bien es cierto la complejidad social es menor que en las sociedades modernas, no está exenta de conflictos y contingencias. Si entendemos, a la legitimidad como la creencia en la validez de un orden social por parte de un número relevante de miembros de una sociedad, (Weber: 2005);

14 W. G. F. Filosofía del Derecho. P. 59.

15 Rubén Dry. La odisea de la conciencia moderna. P.42.

deberemos admitir, que el mundo griego, tuvo la potestad de erigirse como un orden social legítimo, más allá, de la posible discusión que podamos emprender en torno a los procesos de alienación religiosa y política que hemos señalado anteriormente. Dada tal cuestión, empero, debe quedar en claro que ningún Estado en la historia de la humanidad, ha podido prescindir del orden normativo, como medio de control social y estabilizador de las expectativas sociales, pero la discusión aquí es otra; entonces, ¿por qué si la “bella armonía”, revestía un sentido amplio de la legitimidad del individuo frente al Estado, imperaba un orden normativo?, la respuesta es clara, ningún Estado, incluso el griego, pudo sustraerse al sentido contingente del orden social. Hegel, argumenta:

“El fin egoísta en su realización, condicionado así por la universalidad, establece un sistema de dependencia multilateral por el cual la subsistencia, el bienestar del individuo y su existencia jurídica, entrelazadas con la subsistencia, el bienestar y el derecho de todos, se cimienta sobre ellos y sólo en esa dependencia son reales y seguros. (G. W. F. Hegel: 1985:192).

La imposibilidad de negar la particularidad de los sujetos sociales por parte del Estado Antiguo; hace de la certeza jurídica, ha herramienta de control social y procesamiento de la contingencia, sin que ello, dado precisamente por la posibilidad de autorreflexión de los individuos y de sus propios apetitos, puedan quedar del todo subsumidos por el Estado, pero sí, al menos, bajo su control. Esta cuestión, en torno a la autorreflexión que los individuos pueden hacer tanto sobre sus vidas como del orbe en el cual se encuentran en la *polis*; constituyen un elemento importante de la crítica y análisis hegeliano sobre el equilibrio inestable que guarda el Estado de los antiguos; ya que si los individuos pueden trascender a la ideología imperante en la *polis*, también pueden superar su condición de sujeción ante la realidad y con ello, derribar el sentido alienante de la realidad. En tal caso, la particularidad efectiva, sus apetitos y, la yuxtaposición de los mismos en el orden concreto del Estado, (R.Dry:2000:28); perfilan, necesariamente, un punto de quiebre entre los individuos y el Estado. Hegel expresa esta potestad del arbitrio de la persona:

“La persona concreta, que es para sí una finalidad en cuanto totalidad de necesidades y mezcla de necesidad natural y de arbitrio, es uno de los principios de la sociedad civil; pero la persona particular en cuanto esencial está en relación con otra individualidad, de suerte que cada una se hace valer y se satisface mediante la otra y al mismo tiempo sólo mediada por la forma de la universalidad, esto constituye el otro principio.” (G. W. F. Hegel: 1985: 191-192).

La particularidad efectiva de los individuos y la realidad indivisa de los individuos frente al *polis*; es la puerta de entrada para hablar del orden concreto de la *polis*, el cual abordaremos a continuación.

El orden de la polis

La realidad social, es por esencia más compleja que la expresión de los actos sociales. El desenvolvimiento de los mismos, el desarrollo de la interacción humana, los canales de regulación de tal interacción; revelan, que las necesidades sociales, suelen desbordar el orden sistémico en el cual oscilan de manera inmediata. En este sentido, la racionalidad de los sujetos sociales, responde a dos factores inmediatos; su relación con el núcleo primario en el que se desenvuelven y, en un segundo término, con los actores y escenarios más allá del orden nuclear del que están provistos. Hegel, sitúa tal realidad dentro del orden concreto de la *polis*, ubicando el desarrollo social a través de un espacio natural,-ley divina-, aunado a un espacio comunitario,-ley humana-.¹⁶

El espacio comunitario, remite a un interés social más allá del orden nuclear; es decir, un espacio que limita las intenciones privadas de los individuos para reencausarlas en torno a lo colectivo y, en donde es necesario a diferencia de la familia, edificar los lazos solidarios que permitan entender y asumir la realidad como un espacio de identidad común. En este sentido, el orden societario para Hegel, al no ser producto natural, como lo es la familia; en donde no hay mayores tensiones entre sus miembros, requiere de dirimir las problemáticas bajo un orden normativo, el cual no sólo regula la vida cotidiana y sus contingencias, sino, que es parte del sentido de la vida ética que asumen los individuos, (*Sittlichkeit*). El Estado entonces, se erige como una comunidad, como una construcción humana por encima de la realidad individual inmanente; el ámbito de la necesidad individual y su satisfacción presenta límites, lo colectivo genera mayores posibilidades de solución a la realidad inmediata de los individuos, pero al tiempo, al elevarse la intensidad de los intercambios sociales, aumenta también la posibilidad de conflictos, los cuales son procesados por un orden sustancial, denominado Estado. Al respecto, Rubén Dry, argumenta, “*La realidad en el mundo griego es la polis, o sea, el Estado, pero considerado como comunidad.*”¹⁷

El orden de la *polis*, es el resultado del desprendimiento del orden de desenvolvimiento primario de los sujetos sociales, que pasan de un orden natural a uno universal; la formación de la *polis*, es en primera instancia, una intención de vida comunitaria estable, que atiende a la regulación del conflicto por medio del establecimiento de un orden normativo, que permita trascender al desprendimiento de lo individual para pasar a la interacción colectiva. En este sentido, la *polis* es producto de los sujetos sociales y no a la inversa; pero, una vez instaurado el orden público, los ciudadanos sólo son posibles y concebibles, en la medida, en que son producto de la *polis*. En consecuencia, la *polis*, se erige como un espacio común,-*Koinonia*-; como la expresión de un orden público en donde lo comunitario y lo colectivo,

16 Rubén Dri, señala en “La odisea de la conciencia moderna”, que “La ley humana es el espíritu del pueblo. Es Atenea, la polis con sus costumbres, leyes, instituciones. Es el momento de la universalidad.” Mientras que “La ley divina es la familia. Son los dioses Penates, el comportamiento en el seno de la familia, ámbito de la particularidad.” P.28.

17 *Ibidem*. P. 30.

no dan cabida de manera expresa a un espacio de intereses privados, al cual el sujeto social tiene derecho, pero que queda limitado de manera sustancial a las relaciones sociales primarias, que habitualmente se desarrollan en el ámbito familiar. Bernard Bourgeois, argumenta en torno a la edificación del Estado:

“los dioses reinaban únicamente sobre la naturaleza, y el hombre podía oponerles su libertad, pues su verdadero dios era el Estado, base y producto del hombre verdaderamente libre.” (B. Bourgeois: 1972: 44).

La *polis* había propiciado la libertad social, la libertad se expresaba en comunidad y, el desprendimiento de la familia, producía en los sujetos sociales, la liberación de las jerarquías naturales que esta les imponía, para pasar en la comunidad, a un orden de equidad social; el orden universal de la comunidad, proveía la igualdad social ante la ley¹⁸, cuestión que situaba a los hombres investidos de derechos políticos, de simetrías legales. Pero, aunque el desprendimiento del orden natural o divino, implicaba en apariencia la ruptura de los apetitos individuales, para consumir los apetitos o requerimientos del orden universal; tal cuestión, en lo profundo no era posible ni viable, ya que la misma *polis* asumía un principio de dualidad, [*polis-oikos*], que intentaba mantener de manera integral la realidad que se generaba entre “ley divina y ley humana”; no había posibilidad de existencia humana viable al margen de una comunidad ético-política pública; pero entonces, ¿hasta que punto los hombres en esta dualidad Estado-sociedad, podían desprenderse de sus particularidades efectivas para responder al orden universal?, la respuesta la otorga Hegel en el mismo sentido que reviste el *Ethos*, que permite configurar en los sujetos sociales alternativas de vida comunes dentro de la escala de valores, que presuponen un problema menor en cuanto a las tensiones que se generan a la hora de gobernar, precisamente por este “espíritu”, de construcción de la realidad. Al respecto Jean Cohen señala:

“La dualidad polis-oikos parece indicar lo contrario, pero el oikos, el hogar doméstico se entendía principalmente como una categoría residual, el fondo natural de la polis.” (J. Cohen: 2000: 114).

La afirmación expresada en cita anterior de Jean Cohen; evidencia que esta dualidad *polis-oikos*; intentó subsumir las relaciones de orden particular en torno a las relaciones de la comunidad. Tal cuestión, sólo revela que en los entretelones de lo público deambulaba el espíritu individual, que no podía ser truncado bajo un esquema normativo, exclusivamente; por lo cual era necesario construir una realidad que los individuos hicieran suya; pero, el

18 Sí bien es cierto que el orden normativo de la polis planteaba la igualdad de los sujetos sociales; ello en realidad, sólo era aplicable a los hombres libres, quienes resultaban provistos de derechos políticos, cuestión que marca un sesgo sexista, ya que la mujer quedó subsumida en el rol doméstico y del orden nuclear, la familia.

espacio público genera una ambigüedad del ser, es decir, las particularidades se pierden en un escenario social que de entrada admite su razón de existir en relación a lo comunitario y lo colectivo. La individualidad entonces, sólo puede quedar subsumida ante el espacio de lo colectivo, en la medida en que el orden normativo la encausa o reencausa, pero como hemos expresado, ello no es suficiente; por lo cual la escala de valores sociales, la religión y el orden público, se erigen de manera indisoluble intentando crear nexos de la conciencia social en torno al Estado. Al respecto J. Cohen argumenta:

“El concepto resultante de politike koinonia era paradójico. Indicaba una koinonia entre muchas, y a la vez, un todo con partes fuera del mismo. Esta paradoja se pudo resolver gracias a la ausencia de una segunda distinción: la distinción entre sociedad y comunidad. Koinonia en general designaba a todas las formas de organización independientemente del nivel de solidaridad, intimidad, o intensidad de interacción.” (J. Cohen: 2000:114).

En este sentido, la naturaleza de la organización social en la *polis*; había reducido el espacio de las relaciones particulares al orden primario o natural de la “ley divina”. La consecuencia de este orden social, estriba en que apuntalaba una serie de relaciones sociales bajo un aparente equilibrio basado en la homogeneidad de tales relaciones sociales, que finalmente y, de manera drástica, subsumían la particularidad efectiva de los sujetos sociales y, respondían a los intereses del macrosujeto, el Estado. Empero, las contradicciones sociales¹⁹ estaban a flor de piel, en la medida en que al agrupar una serie de koinonias o comunidades; ello, suponía organizar vínculos en torno a relaciones plurales, cuestión que de antemano deja ver, intereses disímolos agrupados de manera uniforme en torno al orden universal. Por ende, cabe pensar en la *polis*, como un espacio comunal que limita las acciones de los individuos; la “ley humana” y, en particular la investidura de ciudadano, en apariencia permitía la participación y ejercicio del gobierno de manera inclusiva, pero tal investidura excluía a las mujeres y los extranjero y, habitualmente a los trabajadores manuales, cuestión que en el caso de la mujer²⁰, la recluía a las labores domésticas y le negaba derechos políticos.

19 Desolador y contradictorio resulta, la tragedia de Antígona; en donde los intereses de Estado se oponen a la particularidad efectiva de los individuos, evidenciando este orden contradictorio de la polis, del cual Hegel admite, que la particularidad autónoma que se encarna en la individualidad, no podrá coexistir a la postre con la eticidad de la polis; ello, debido a que desde la propia gestación de la ley divina, el individuo se ha podido expresar en torno a la privacidad a que tiene derecho y, que inclusive, le permite manejar su religión y ordenar precisamente su vida privada. Al respecto Rubén Dri, argumenta, “En contra de la interpretación corriente que considera al República como una utopía platónica, Hegel sostiene que “Platón expone en su Estado la eticidad sustancial en su belleza y verdad ideal[in ihrer idealen Schönheit und Wahrheit], pero con el principio de la particularidad autónoma que había irrumpido en la eticidad griega en su época no pudo concluir de otra forma que oponiéndole su Estado sólo sustancial y prohibiéndole desde el comienzo tener propiedad privada y familia.” P. 36.

20 Increíblemente, en México las mujeres no llevan más de cincuenta años disfrutando de derechos políticos; cuestión que asemeja a los candados de participación ciudadana que establecía la polis, sólo que mucho menos admisibles ante los espacios de diferenciación social que generó el Estado Moderno y, que de manera anacrónica incorporaron estados como el mexicano en el siglo XX.

En términos reales, el orden indiviso de la *polis*, perfilaba una serie de antagonismos entre la población, que denotan los problemas que genera la carencia de diferenciación social de diversas esferas del quehacer humano. Un orden social convergente, sólo se logra a partir de espacios sociales diferenciados, que pueden crear nexos a través del consenso, cuestión que en la *polis*, adquiere expresamente un carácter limitado en el rol de la ciudadanía, ya que el consenso²¹ presupone la posibilidad contraria y, en un orden monolítico como en el Estado de los antiguos, tal posibilidad, no resultaba admisible. El ciudadano era por la *polis* y para la *polis*; esto denota en la *polis*, un orden vertical, que advertiría menores posibilidades de antagonismos y de divergencias; ya que una sociedad subsumida en una sólo realidad en teoría, debería experimentar menores fricciones, porque atiende a objetivos uniformes, pero ¿Cuándo el hombre ha sido en la historia de la humanidad uniforme o unidimensional?

La imposibilidad de un *consensus iuris* en la *polis*; acota la racionalidad de los sujetos sociales a un orden prácticamente estático; cuestión sometida a la crítica hegeliana, que admite en la fenomenología del espíritu, precisamente con el argumento, que la edificación cultural presupone la pluralidad social, o bien dicho de manera dura, una dialéctica social que se encarna en ese movimiento incontrolable de las ideas, que en modo alguno revelan al sujeto social como estático. En los hechos, Hegel concibe a los sujetos sociales como capaces de abrir la historia, su construcción denota en lo profundo la conquista del espacio social; sin embargo, pese a los límites de los ciudadanos en la *polis*, Hegel finalmente reconoce que el dualismo *polis-oikos*, había logrado generar lazos identitarios a nivel social, que no se pueden negar ni tampoco evitar a la hora de hablar del delicado equilibrio comunitario. Dicho de otra forma, pese a que existen suficientes elementos de juicio para hablar de una sociedad alienada en la *polis*; Hegel no entiende que también existe legitimidad en el proceder del Estado frente a los hombres en bajo el imperio de la “ley humana”, no en vano el esplendor de la sociedad helénica era evidencia de ello.

Ley divina

Uno de los aspectos vitales entre la admiración y el desencuentro de Hegel hacia la *polis*, es sin duda el equilibrio social que llegó a encarnar. En este sentido, los valores distintivos de la antigüedad, marcaron sin duda, una vida social basada en una eticidad que no se podía disociar de las tareas del orden público; a diferencia de cómo sucede en nuestro tiempo, en donde la sociedad y el Estado, marcan límites claros y, el orden privado con respecto al orden

21 La superación de hombres sojuzgados o bien, oprimidos ante un orden vertical; dio paso en la historia de la humanidad a la concepción de un *consensus iuris*, que se encarnó en un orden social regido por un Contrato social; Enrique Serrano Gómez, argumenta al respecto: “La tesis implícita en las teorías contractualistas es afirmar que la justicia ni es la propiedad de un orden objetivo (cósmico, divino o natural), ni depende de la arbitrariedad de los individuos que controlan el poder político, sino que es el resultado de un consenso social.” (E. Serrano Gómez: 2001: 8).

público, denota una marcada diferenciación social. En este sentido, el mundo helénico, fue capaz de amalgamar a los individuos en la comunidad, en un ámbito socialmente no diferenciado que Hegel denomina “ley humana”; los individuos, no son tal, en la medida en que no son comunidad. El equilibrio social, se desprendía a través, de la posibilidad de integración entre la “ley divina” y la “ley humana”; en el caso de la primera, -ley divina-, esta constituye el vínculo más cercano entre los hombres y la naturaleza, es el ethos griego, en donde se presentan las relaciones familiares y la satisfacción de las necesidades primarias de los hombres.

La “ley divina”, reviste el ámbito limitado de las relaciones interpersonales y, su satisfacción en la esfera familiar, donde subsisten jerarquías y el hogar doméstico, -oikos-; es el espacio donde se desarrollan las virtudes primarias y, las ideas y ritos de la trascendencia humana, la cual sólo es posible en el ámbito de lo divino²². Pero, pese a que el espacio doméstico se asume de una manera privada, está supeditado como orden residual de la *polis*, es decir, pese a que existe una clara diferencia con los aspectos colectivos y de la igualdad social que reviste la “ley humana”; el espacio privado, es una dimensión de la integración de la comunidad política, no puede ser disociado del espacio público, sí diferenciado. Tal cuestión, presupone una problemática para preservar el equilibrio de la *polis*; ya que la particularidad efectiva que señala Hegel, al admitir que los individuos presentan apetitos y potencialidades que no pueden ser suprimidas o subsumidas por el orden social, generan condiciones para la disociación de intereses particulares y públicos, - cuestión que Rubén Dry, denomina yuxtaposición-, lo cual denota una contradicción lógica de la individualidad humana.

En consecuencia el equilibrio de la *polis* y, la “bella armonía”, que supone la comunión entre los valores de la familia con respecto a los del orden social; no son otra cosa que una quimera integracionista entre el mundo privado con respecto al mundo público. Sí bien es cierto, que el orden social al quedar integrado en un catálogo de valores, parece perfilar menores complejidades a la hora de encauzar a los sujetos sociales; ello, no implicaba decapitar los apetitos de la particularidad efectiva de los individuos y, aunado al grado de conciencia de sí que presentan, ello, no hace otra cosa que remitirnos a cuestionar para decirlo en términos modernos, la estatalización de la sociedad. Dicho de otra forma, la existencia ética, -*Sittlichkeit*-; que presentaba la convivencia en la *polis*, no puede subsumir la particularidad efectiva de los individuos, pese a la serie de condiciones alienantes que se presentan, ya que siempre existe espacio para que los individuos puedan cuestionar o deliberar en torno a su interacción frente al orden público; la tragedia de Antígona, a la cual nos hemos referido es prueba de ello y, de la fragilidad que presentaba el equilibrio de la *polis*.

22 Georg Lukacs, admite que la fascinación sobre las sociedades antiguas en Hegel, está plenamente relacionado con su entusiasmo por la Revolución Francesa, la conquista de los derechos políticos; cuestión, que no se manifiesta de este modo en la *polis*, por lo que Hegel, veía que la complejidad de las sociedades modernas, también marca la lucha por los derechos políticos. Con respecto a la admiración temprana de Hegel ante la propia eticidad que marca la “ley divina”, G. Lukacs, argumenta en su obra, “El joven Hegel”, que: “*La voluntad del hombre era libre, obedecía a sus propias leyes, porque no conocían mandamientos divinos, y cuando llamaban mandamiento divino a una ley moral, ese mandamiento no estaba dado en letra escrita, sino que regía invisiblemente (Antígona)*.” P. 74.

Vital resulta discutir aquí, que la “ley divina”, es un espacio social y como tal, genera condiciones para percibir y asumir la realidad; la tragedia de Antígona que es prueba de ello, ya que los nutrientes de la vida familiar y el orden privado, devienen en afectividades las cuales no son fácilmente renunciables o bien, suprimibles ante el orden público. De igual manera, la interacción social más allá de la vida privada y pública, nos permite asumir aquí, que la autoconciencia a la cual hace referencia Hegel, se afianza en la medida que el individuo se ve obligado a asumir las lógicas de la esfera pública y, mantener de manera residual su esfera privada ante el orden universal. En los hechos, la fenomenología del espíritu en Hegel, es la percepción de la generación de la autoconciencia y construcción de la cultura como parte de la interacción social, la cual no atiende, necesariamente, a los controles del orden universal; Jean Hyppolite, señala: *“La autoconciencia, que es deseo, sólo alcanza su verdad al encontrar otra autoconciencia viviente como ella.”*²³

En consecuencia, la “ley divina”, como manifestación de una construcción social; es también evidencia de la interacción de una organización cultural, cuya eticidad monolítica, no pudo contener, necesariamente, a la conciencia particular. En ello, estriba una de las contradicciones fundamentales que generó el orden de la *polis* y, que Hegel percibió nítidamente, en torno a la fragilidad que presentó el equilibrio de la *polis*, al intentar subsumir a los individuos en un orden que no estaba exento de contradicciones y, en donde los individuos cobraban autoconciencia, con los límites propios de una sociedad alienada y, lograban yuxtaponer sus intereses particulares en el orden social.

Ley humana

La “ley humana”, constituye la oposición al mundo privado; es la esencia del ciudadano, es decir, la vida pública que se despliega en la *polis*. Hegel refiere, *“Este mundo tiene como base la unidad sustancial de lo infinito y de lo finito, pero solamente como fundamento misterioso, reprimido en el recuerdo apagado, en las cavernas e imágenes de la tradición; este fundamento que asomándose desde el espíritu que se diferencia a sí mismo y llegando a la espiritualidad individual y a la luz del saber, es temperado y se transfigura en belleza y en eticidad libre y serena.”*²⁴

Así como el ethos implicaba una serie de virtudes que se desplegaban al interior de la familia; tal eticidad trascendía a la vida pública; las leyes eran la expresión normativa de esta eticidad, de igual manera, la política revestía este carácter. Por ello, la *polis* se constituía como una comunidad política, -politike koinonia-; es decir, una comunidad ético-política pública, en donde los sujetos sociales despliegan su ciudadanía y, lo hacen como sujetos libres e iguales,- a la inversa de cómo sucede en la familia, donde las jerarquías se imponen-

23 Jean Hyppolite. Génesis y estructura de la Fenomenología del Espíritu. P. 142.

24 W. G. F. Filosofía del Derecho. P.337.

y trascienden en la esfera ciudadana, ya que para ejercer los privilegios que impone la vida pública, se requiere ser hombre libre. En este escenario, se presenta la dualidad *polis-oikos*; que pretende homogenizar la vida social e integrar a la cultura y al proceder humano en *pro* de los planteamientos universales, donde la *polis*, se erige como el señor del mundo y los individuos son parte de esta estructura social-monolítica, que no permite disensos.

El disenso sólo es posible en una sociedad emancipada y con derechos políticos que lo privilegien en un orden social diferenciado, como sucede en las sociedades modernas. En la sociedad ateniense, la eticidad e integración entre la “ley divina” y la “ley humana”, habían subsumido a los sujetos sociales a un orden inalterable, que aseguraba un equilibrio o “bella armonía”, que en lo profundo tenía sus propias contradicciones al impedir que entre los individuos se manifestaran los elementos distintivos de las diferencias sociales, en lo que Hegel, denomina espíritu, es decir, en la construcción de la cultura; pero, sí la propia cultura tira del hombre, (L. Vygotsky:1998:45), propiciando una búsqueda interminable que genera toda clase de cuestionamientos, ¿ cómo era posible contener el disenso social?; Hegel, resuelve el dilema desde dos perspectivas. En primera instancia, considera que la razón práctica de los hombres guiada por una toma de consciencia o bien, autorreflexión, los guía al bien común; pero también admite, que tal consciencia puede despertar nuevos planteamiento y, por lo tanto, dar paso a nuevas construcciones humanas, propiciando con ello nuevos planteamientos regidos dialécticamente.

Sí aceptamos la premisa de que los intereses particulares no pueden quedar del todo subsumidos por los intereses universales de la *polis*; también, debemos aceptar que los apetitos y egoísmos individuales, que no suelen coincidir a nivel colectivo, amplían las expectativas de concreción del mundo privado en el público, cuestión nítida como ejemplo en nuestros días, cuando la sociedad civil demanda mejores y mayores oportunidades de empleo por parte del Estado, cuestión que no le compete al orden público, pero que es demandado por el orden privado. Lo mismo, sucede en la *polis*, sólo que de forma oscura; es decir, al no poder imponer de manera directa los sujetos sociales sus pretensiones particulares, yuxtaponen sus intereses y los disfrazan ante las necesidades públicas. En este sentido, Hegel pese a que reconoce que los individuos se guían por una razón práctica en torno a un mundo externo y objetivo, no deja de reconocer que el interés particular se manifiesta en sus acciones y, que sus subjetividades²⁵ pueden estar guiadas por la autoconsciencia y las reflexiones que la integran. Como ejemplo, Jean Hyppolite argumenta: *“El amor es el que supera las categorías de la objetividad y realiza efectivamente la esencia de la vida manteniendo la diferencia en la unión. Pero en la Fenomenología de Hegel eligió otra vía: El amor no pone suficientemente de*

25 Bernard Bourgeois, destaca en torno a la particularidad y la tragedia que enfrenta ante el orden universal de la *polis*, en su obra, “El pensamiento político de Hegel”, que: *Para la particularidad en que lo universal se organiza de manera dramática, el movimiento de este universal es su propio movimiento, pues ella no es otra cosa que lo universal que se particulariza, se niega, negación cuyo sujeto es lo universal; pero, en cuanto particularización de lo universal, lo universal que se niega, negación cuyo objeto es lo universal, ella tiene en cambio el movimiento de lo universal como negación de sí misma.* P. 19.

*manifiesto el carácter trágico de la separación, le falta <<la fuerza, la paciencia y el trabajo de lo negativo>>. Por ello el encuentro de las autoconsciencias en esta obra como la lucha de las autoconsciencias por hacerse reconocer.*²⁶

En consecuencia, la autoconsciencia en la construcción del espíritu de la *polis*; es un campo fértil para incorporar las subjetividades de los intereses particulares; al tiempo, que se topa con la generación de otras consciencias que también pretenden desplegar tales intereses. Dicho de otra forma, las formas referenciales con las que el individuo construyó o le fueron construidas sus concepciones de vida, chocan constantemente con el mundo que le es exterior y el cual en el caso de la *polis*, debe aceptar. En un segundo momento, Hegel intenta explicar el control del disenso, por una parte bajo el uso de la norma jurídica, que como hemos referido, en el caso concreto de la *polis*, no sólo reviste un ordenamiento jurídico, sino también, un sentido ético, que es parte de cómo los hombres aceptan y pueden asumir sus vidas en el orden universal. Como esta cuestión resulta contradictoria o bien, limitada de antemano, por el imperio de la consciencia o la autorreflexión que guía la razón práctica a la búsqueda del bien común; Hegel, también admite que existe un denodado ingrediente de alienación social, que lo mismo va desde la religión a la cultura, aunado a que una sociedad como la griega, cuyas complejidades productivas, políticas y culturales aparentemente son menores, ello impide que los conflictos sociales se desborden.

Ante este imperio de la autoconsciencia y de la particularidad que sólo puede expresarse como parte del orden universal y, por lo tanto quedando bajo su merced; los ciudadanos experimenta la tragedia de la negación de su autoconsciencia en los intereses de la *polis*, cuestión que se libera como hemos expresado ante la yuxtaposición de los intereses particulares. Bernard Bourgeois, señala: *“Por lo tanto, el movimiento de lo universal es para la particularidad simultáneamente lo mismo y lo otro; para ella, la vida universal es lo mismo que es para sí mismo lo otro; en suma, lo que en el nivel de la particularidad consciente Hegel denominará el destino, <<conciencia de sí mismo, pero como de un enemigo>>.”*²⁷

¿Entonces, porque el equilibrio de la *polis* terminará fracturándose y con ella su “bella armonía”?; la respuesta se encuentra en el hecho de que ninguna sociedad se articula de manera homogénea y mucho menos monolítica, por lo que las diferencias sociales empujan a acuñar espacios para su expresión, tómese en cuenta los espacios que ha abierto en las sociedades modernas la sociedad civil. En el caso concreto de la *polis*; los intereses particulares y la composición del mundo privado en la “ley divina”, colapsan ante un esquema social menos vertical, como lo implica la “ley humana”, donde los hombres se ven enfrentados a los hombres, desposeídos de jerarquías, cuya libertad y equidad, los empuja a aceptar un orden establecido al cual no pueden renunciar, ya sea por la censura pública y la coacción jurídica que está guiada por preceptos axiológicos, o bien, por una eticidad que lo mismo se

26 Jean Hyppolite. Estructura de la Fenomenología del Espíritu de Hegel. P. 149.

27 Bernard Bourgeois. El pensamiento político de Hegel. P. 18.

mueve en la familia que en lo público, por lo que no existen mayores espacios para generar mayores manifestaciones de diferenciación social, que se encuentra limitada, pero innegable en la sociedad ateniense y, que presupone poco dinamismo, complejidad y por lo tanto, disposición al cambio; cuestión que sí se quiere incluso vincular con los procesos evolutivos de las especies,- el género humano no escapa a ello-, implicaría que un orden que se pretende mantener inalterable y no se adapta o cambia, sucumbe ante las contingencias inherentes de su propia realidad, negando en el caso de los sujetos sociales, su dialéctica. Niklas Luhmann, argumenta al respecto: *“Las sociedades (al menos las modernas) pueden presuponer un mundo infinito, y partir de él crear un entorno interno dinámico y altamente contingente, pero a pesar de todo ya domesticado, que sirve como condición para el desarrollo de futuros sistemas sociales.”*²⁸

Aparentemente, el hecho de que no se presenten jerarquías entre hombres libres e iguales y, el grado de diferenciación social resulte menor, presupone también, menores conflictos en la *polis*. Sin embargo, cabe reflexionar que la evolución de la sociedad civil en el Estado Moderno, ha probado, que las múltiples formas de diferenciación social, han empujado a crear este tejido que denominamos sociedad civil, la cual genera su espacio propio y diferenciado. En el caso de la *polis*, no es que no existan diferencias nítidas entre los hombres y sus manifestaciones sociales; sino, que han quedado decapitadas ante el orden universal, lo cual a la postre habrá de experimentar la decadencia de tal orden ante las contradicciones que se presentan al tratar de impedir o contener ante la diferenciación social y desde luego, el disenso como manifestación de ello. Un ejemplo de esto, lo implicó la postura de Sócrates y su pensamiento al enunciar, *“Yo sólo sé que no sé nada”*; este planteamiento que niega el relativismo sofista, es también la antítesis al orden ético y político de la “ley humana” y, señala que existía manifestaciones nítidas de la necesidad de enunciar la diferenciación social; dicho en otras palabras, el precario reconocimiento de las diferencias sociales hizo inaceptable la escasa movilidad social de la *polis*, negando con ello inclusive, el sentido contingente de todo orden social y su dialéctica.

En este orden social inalterable encarnado en la *polis*; se incorpora un elemento sustantivo y vital de discusión para tratar de entender a una sociedad parcialmente diferenciada; este es sin duda, la división del trabajo. En primer término, el modo de producción basado en la fuerza de trabajo esclava, es un soporte para afianzar en la estructura social la libertad y la equidad de los ciudadanos, cuyos privilegios son simétricos como resultado del reconocimiento del orden normativo, cuestión que tiene un peso sustantivo en la misma normatividad, ya que no debe responder a las complejidades de múltiples oficios y cadenas productivas y las problemáticas que de ella se desprenden. Tal cuestión, hace suponer que sí se visualizan a las tareas del trabajo como menos complejas y diversificadas, que en las sociedades modernas, ello genera condiciones para aminorar las posibilidades de contingencia social.

En un segundo momento, el peso de la división social del trabajo en la *polis*; permite, al encontrarse poco diversificadas las tareas del trabajo, mantener una mayor homogeneidad y

28 Niklas Luhmann. Complejidad y modernidad. P. 73.

una estructura social indiferenciada, o bien contenida en los márgenes de una “ley humana”, que ha subsumido a los sujetos sociales en un orden aparentemente monolítico y estable, cuyo soporte se encuentra en el sentido comunitario del bienestar y en control de los apetitos ilimitados propios de la particularidad. Es decir, una sociedad cuyo sistema productivo resulta menos complejo, como en el caso del desarrollo agrícola como sustento de la *polis* y, en donde el grado de diferenciación de las tareas del trabajo es menor; también han de afianzarse elementos de indiferenciación social propio de una sociedad tradicional. (E. Durkheim : 1974).

En suma, la esfera pública que constituye la “ley humana” en la *polis*; marca un espacio de interacción social cuyo peso permea hacia todas las estructuras sociales, quedando integradas en una comunidad política, *-politike koinonia-*, que maneja de manera residual a la esfera privada, encarnada en la “ley divina”. En este sentido, los sujetos sociales no se encuentran emancipados ni diferenciados en relación al espacio público; lo cual se afianza, en la medida en que las tareas de la producción y la división social del trabajo son incipientes, propiciando una homogeneidad en los sujetos sociales, homogeneidad garantizada por un orden normativo, que los ha provisto de derechos y privilegios que otorga la ciudadanía. Empero, el equilibrio que tal estructura social presenta, resulta inestable y precario, en la medida en que los ciudadanos no pueden suprimir sus propios apetitos e intereses particulares, yuxtaponiendo tales intereses con los de orden público, cuestión que crea un velo y disfraz²⁹, sobre las contradicciones propias de una sociedad subsumida por un orden monolítico.

En consecuencia, la descomposición de la *polis*; evidencia, que si bien es cierto que su organización resultaba menos compleja que como se presenta en las sociedades modernas, ello no implicaba, que pudiera desaparecer las contingencias inherentes al orden social. En este sentido, la complejidad social pese a resultar menor dado la indiferenciación de ciudadano libres e iguales; dio lugar a la yuxtaposición de los intereses particulares con respecto a los públicos, en la búsqueda de los espacios sociales coartados tanto por la eticidad imperante como por la ley. Tal cuestión, sólo permitió esconder los verdaderos intereses de sujetos sociales de liberantes, dotados de autoconciencia, pero maniatados ante el orden imperante de la *polis*.

En suma, el orden universal, contenido bajo la “ley humana”; pese a que extendió el ethos³⁰ de la *polis*, hacia las diversas esferas de la vida social, no pudo evitar que las pasiones e intereses que devienen de los intereses particulares, se manifesten a través de la yuxta-

29 Las contradicciones que genera para la autoconciencia la construcción de un espíritu monolítico; es decir, donde la cultura y sus estructuras se imponen maniatando a los sujetos sociales, a la postre debilita el equilibrio de la *polis*: La autoconciencia es en sí misma un campo fértil para cambiar el orden establecido y, su encuentro con otras autoconciencias deviene el la *polis*, en un juego de intereses que no podían quedar subsumidos o maniatarse. Jean Hyppolite, argumenta: “La autoconciencia se forma a partir de las relaciones que ofrece la lucha de autoconciencias opuestas y del maestro y el esclavo, que no son propiamente temporales aunque se las encuentre en el origen de todas las civilizaciones humanas y se reproduzcan por otra parte con formas diversas en toda la historia de la humanidad.” P.35.

30 El ethos o bien, Sittlichkeit, que enuncia Hegel en la *polis*; vulnera el propio equilibrio de la misma, en la medida en que los sujetos sociales no pueden hacer presente su individualidad como expresión del orden social; aunado a que su inserción social es involuntaria, negando con ello la posibilidad de asociación e inclusive, dada la eticidad en la que se encuentran inmersos, hacen del orden social una realidad incuestionable.

posición que los sujetos sociales efectuaron en su quehacer cotidiano. Por el contrario, la decadencia y disolución de la “bella armonía”, tiene su origen en las contradicciones que experimentaron el control de la individualidad y su expresión del orden singular, ante la vida pública encarnada en el orden universal; en este sentido, Hegel visualiza que el desarrollo de la consciencia de sí, o bien, autoconsciencia, no sólo permite a los sujetos sociales guiar su conducta de manera pragmática ante la moralidad que exige la *polis*, sino trascender a ella, creando un espacio de contingencia social que expresa su clímax, en el débil equilibrio entre el orden privado con respecto al orden público.

En consecuencia, el desarrollo de la cultura, deviene en un espíritu de crítica de la realidad circundante en la *polis*; que no puede ser contenido ni subsumido ni por la normatividad, ni por la eticidad, que pretende pernearlo todo. Ello, constituye la mayor tragedia social de la *polis*, ya que la conciencia de los individuos enfrentada a su desarrollo histórico, se convierte en el detonante de la contingencia social y, de las contradicciones ente lo público y lo privado, cuestión que inclusive transgrede la posibilidad de contención social a través de la normatividad, la cual pese a estar impregnada de eticidad, no puede evitar que la individualidad de los sujetos sociales, se manifieste y pretenda emanciparse de la vida ética y del orden universal que les ha sido impuesto. Por ello, el sentido asimétrico del mundo privado con respecto al universal; no sólo plantea al orden privado como residual de la *polis*, sino también cualquier construcción social, que no impacte en el orden universal, o que sus objetivos se disocien de este orden.

La individualidad suprimida, es en consecuencia el peso del orden incuestionable de la *polis*; la negación del valor de lo privado y, la imposibilidad de plantear distancias saludables con respecto a lo público. La tragedia de Antígona, es el vivo ejemplo de la angustia que genera en los individuos, la imposibilidad de propiciar distancia o bien, diferenciación con respecto al espacio público de manera voluntaria y, con ello, preservarse no como ejemplo de una comunidad residual, sino con pleno uso de su identidad social, la cual tiene más de un componente. Dicho de otra forma, la posibilidad de respeto y reconocimiento del espacio privado, es también, el reconocimiento de la diversidad social, que lo mismo pasa a través de la religión, que de la política o de la cultura en general, realidad, que el orden universal no puede amalgamar y, mucho menos postrar al sentir individual en un todo homogéneo; ya que lo único que se generará será conflicto y desintegración. Por ello, en la medida que Atenas, logró el clímax de la cultura, es decir, en terminose hegelianos, el esplendor del espíritu; fue cuando germinó la consciencia de sí de los individuos, consciencia investida de apetitos, pasiones y particularidades, que habrán de confrontar a la “bella armonía” y al equilibrio de la *polis*, tratando de imponer la individualidad y sus manifestaciones en el orden social.

En consecuencia, el orden social que impone la “ley humana”, en la *polis*; genera de antemano contradicciones insalvables en relación al espíritu humano. Al plantearse a los ciudadanos como seres libres e iguales y, al estar estos dotados de consciencia; ¿qué les impide cuestionar un orden social que no atiende a lo voluntario y, por lo tanto no permite el

disenso, ni la emancipación de los sujetos sociales ante el orden público?, tal cuestionamiento y realidad, es lo que hace insostenible el equilibrio del orden universal.

Disolución de la armonía

La *polis griega*, no fue sólo un mero espacio de concentración poblacional y mucho menos, de desarrollo arquitectónico; que en nuestros días asombra como primera visión de la belleza estética de la acrópolis. La arquitectura, la política y el arte, lo público y lo privado; son la manifestación plena del espíritu y la concreción de la conciencia social que se afirma en autoconciencia, es decir, de ese desarrollo social pleno, donde el uso de la razón no es sólo un proceso pragmático que cualquier individuo puede concretar volicionalmente o bien, a voluntad. Pero, cuando la voluntad es violentada, como lo expresa el orden universal de la polis; donde los individuos pese a estar dotados de derechos que los hacen libres e iguales, deben sujetarse involuntariamente y de modo incuestionable al orden público, que a su vez, transgrede incluso el espacio familiar, aunado a que los individuos están desprovistos de voz y, sin un espacio plenamente propio de asociación, es donde se genera el equilibrio inestable de la “bella armonía”. Por ende, sí la razón, es la culminación de la apropiación de la realidad social; es ante todo, el entendimiento e inteligibilidad del ser y de sus pretensiones de vida y existencia, es aquí donde está la grandeza ontológica de la polis y el germen de su decadencia.

¿Existe armonía y quizá una dimensión bella, allí donde la consciencia es subsumida y no se opone a la consciencia de otros y tampoco ha surgido como un derecho?, o bien, ¿puede ser la consciencia la posibilidad máxima de la dialéctica social, si no puede ser expresada?; tales cuestionamientos son en la idea hegeliana, la semilla del esplendor y la tragedia ontológica de la *polis*. La disolución de la “bella armonía”, o bien, del frágil equilibrio social que presentó la *polis*, no sólo tiene su origen en la construcción de un mundo monolítico e impersonal ante lo universal, o bien, la fractura entre la singularidad de la “ley divina” y, la pluralidad de la “ley humana”; sino, en la manifestación humana más importante en la historia, la consciencia. Ella, la consciencia, es el fundamento esencial de la Fenomenología del Espíritu de Hegel; es la consciencia, que no se construye al margen de las manifestaciones culturales y por lo tanto del espíritu social, la que le revela al hombre la posibilidad del ser, de su actuar en sociedad y de los anhelos y frustraciones que devienen de la interacción con otros seres, donde lo objetivo se vuelve intersubjetivo, donde incluso lo constructivo puede volverse destructivo. Pensemos un momento en el progreso, (Gabriel Careaga: 1989:232); el posible bienestar que la humanidad generó a nivel científico-técnico, ¿no es ahora, lo que la tiene al borde de la destrucción ecológica al planeta?, por ello, en esencia, la consciencia es el punto de partida del esplendor y del colapso de la “bella armonía”.

Para Hegel, la disolución de la bella armonía, obedece a un momento específico del espíritu. Es decir, cuando la construcción de la cultura en la *polis*, ha llegado a su esplendor, lo mismo allí donde se cultiva el arte que la política o la filosofía; ello implica que los sujetos sociales

han arribado a la consciencia de sí, o bien, a la autoconsciencia que es a su vez, consciencia de la realidad y, en lo profundo la razón; pero la autoconsciencia no ha surgido como un derecho de la individualidad que tampoco es reconocida, sino como un momento de la universalidad. Empero, es en este momento, donde la dialéctica social cobra mayor relevancia, ya que los sujetos sociales al estar provistos de razón, o bien, de la consciencia necesaria para criticar, modificar o afirmar su inserción social, se vuelven no sólo objeto de sus pasiones, sino también, constructores de su destino; sin embargo, la consciencia de los sujetos sociales, choca con el orden incuestionable de la *polis*. En consecuencia, la consciencia de sí, es el germen de la disolución del equilibrio social en la *polis*; cabe preguntarnos al respecto, ¿No es acaso la política el fiel reflejo de la consciencia?, ¿se edifica el mundo y su realidad social sin un por qué?; para Hegel, el hombre y su sustancia, su esencia, la razón, se han vuelto el detonante de la contingencia, el mundo del pensar siempre será el mundo del buscar, (M. Heidegger: 1998: 25), por lo que la autoconsciencia empujara a los hombres libres e iguales en la *polis*, a la búsqueda de su emancipación de una eticidad contradictoria que niega la individualidad sujetos sociales que se rebelan y plantean la disolución de la armonía. Hegel expresa así, “*Pero, de hecho, con este movimiento la sustancia ética se ha convertido en autoconsciencia real, o este sí mismo se ha convertido en algo que es en-y-para-sí; pero con ello precisamente se ha hundido la eticidad.*”³¹ Mas aun, Hegel, admite que este momento de elevación de la consciencia en autoconsciencia, es precisamente un logro de la edificación de la cultura, no sólo como construcción social, sino como conquista social; al respecto señala: “*La esencia que es-en- y –para-sí y que, al mismo tiempo, es ella real [wirklich] como consciencia y se presenta así misma [sich selbst vorstellt] es el espíritu.*”³²

El colapso entonces, entre el mundo singular con respecto al universal en la *polis*; es evidencia de que la autoconsciencia, o bien, la consciencia como tal, no puede quedar subsumida ante la realidad circundante, en los hechos, no se puede suprimir la complejidad social y la individualidad por decreto, o bien, por beneficio de lo colectivo; ya que siempre se presentará, por limitado que este sea, un grado de diferenciación social, de acuerdo a los roles que se desempeñen en el tejido social y por lo tanto, existirán contingencias de acuerdo a la complejidad social que se desprenda de su diferenciación y de la autoconsciencia desplegada en la vida cotidiana. Hemos sostenido anteriormente, que uno de los aspectos que determinan la complejidad social en la modernidad a diferencia de lo que ocurre en la antigüedad; es el grado de tecnificación y diversificación de las tareas productivas³³, que en el caso concreto de la *polis*, resultaban menores y, se enfocaban a las tareas agrícolas, lo cual presupone menores conflictos, pero ello no implica que no existan como tal, ni que se dirima con ello,

31 G. W. F. Hegel. Fenomenología del espíritu. P. 262.

32 *Ibidem*. P. 325.

33 Georg Lukacs, argumenta en torno a los problemas de la consciencia y la dialéctica que se genera a partir de las relaciones laborales y de la importancia para la edificación de la cultura, en Hegel, señalando: “*en la filosofía hegeliana de la historia hemos podido ver que el camino principal del desarrollo de la humanidad (en la terminología de Hegel: la historia del nacimiento del espíritu) pasa por el trabajo del “siervo”, mientras que la detención del “señor” en el goce inmediato, en la satisfacción inmediata de las necesidades, es estéril para el ulterior desarrollo de la humanidad.*” P. 344.

los problemas que devienen de la autoconsciencia y el choque con otras consciencias y de las necesidades individuales. Rubén Dry, argumenta ante el colapso de la “bella armonía”; *“En la etapa de la eticidad o del mundo ético las contradicciones entre la ley humana y la ley divina culminan en la destrucción, porque todavía no hemos llegado a la plenitud de la autoconsciencia como término medio, a la que sólo se llega con la revolución burguesa. Antígona –ley divina- y Creonte- ley humana- se destruyen mutuamente. Igualmente, el saber de lo ético- Edipo- o, mejor, de la eticidad de sus actos, lleva a Edipo a la autodestrucción, por cuanto está en contradicción con lo ético en-sí- y- para- sí. Por ello, en estas contradicciones la eticidad naufraga.”*³⁴

En consecuencia, la consciencia de sí de los individuos, derrota al orden monolítico de la *polis*. El ethos incuestionable de la *polis*; no reconoce espacios para lo individual, si ello, no implica el bienestar público, por lo que, los individuos no son tal, más que en la medida que pertenecen al orden de la *polis*; por lo tanto la individualidad no tiene sentido ante la universalidad y el interés público, lo que rompe la posibilidad del ser para sí. Esta cuestión, que Hegel admitirá como inviable en las sociedades modernas, donde el espacio privado y su dimensión individual, no quedan subsumidos ante el espacio público; resulta contradictoria en el orden social de la *polis*, ya que la consciencia no puede quedar subsumida en la medida que niega en primer término a la individualidad, la cual está provista de autoconsciencia y de intereses particulares; cuestión que es rechazada por los individuos, en la medida que tempranamente han yuxtapuesto sus intereses con los de la *polis*. En todo caso, la negación de la individualidad en la “ley humana”, es al mismo tiempo la negación del ser humano mismo; cuestión que aprisiona a la individualidad en torno al orden universal, orden que se enfrenta y colapsa con la consciencia de sí de los sujetos sociales. Dicho de otra forma, el orden universal contiene a la particularidad, los individuos son su esencia y, como individuos no pueden renunciar o desprenderse de su consciencia y por lo tanto del espíritu circundante.

En consecuencia, para Hegel, la realidad social no puede desprenderse ni suprimir a la consciencia de los hombres; ello, como basamento de la *Fenomenología del Espíritu*, fija como criterio de análisis del colapso de la “bella armonía”, en donde el florecimiento de la cultura, es también el momento de la autoconsciencia y la razón que se manifiesta en la individualidad y, que sus problemáticas no pueden tampoco ser ignoradas, aunque se trate de instaurar el bien común del orden universal. Por lo tanto, la necesidad de instaurar un espacio privado, perfilará en los individuos los argumentos de conquista de los derechos políticos en la modernidad³⁵. La escisión de la sociedad ateniense entonces, es la evidencia

34 Rubén Dry. La odisea de la conciencia moderna. P. 26.

35 La Fenomenología del espíritu de Hegel, no sólo implica un sentido descriptivo de la realidad de la sociedad ateniense; trascendió al análisis prescriptivo, que fijó criterios para entender el comportamiento de las sociedades modernas y, la decadencia de la antigüedad, aunado a que fijó una moderna concepción de la sociedad civil. Rubén Dry, señala que el capítulo VI de la Fenomenología de Hegel, es el basamento para entender la nueva racionalidad de las sociedades modernas, al respecto señala: *“La macrodialéctica del mismo nos abre el panorama de la formación de la conciencia moderna con sus elementos positivos y negativos, sus avances y retrocesos, las enormes posibilidades de realizaciones humanas que abre y las que cierra, las sendas peligrosas que comienza a transitar y las posibilidades de sus superación.”*Pp. 13-14.

palpable, de que no se puede violar la individualidad, ni ocultar sus potestades por medio de la ley; sí el orden normativo, no responde a una realidad social concreta, se encuentra en peligro de sucumbir ante la ontología del momento social, tal es el caso, de las contradicciones y complejidades que se desprenden de la dialéctica entre la singularidad y la universalidad en la *polis*. Hegel admite, *“La sustancia, como esencia universal, y como fin, se encuentra consigo misma como realidad singularizada; el medio infinito es la autoconciencia, que, siendo en sí unidad de sí y de la sustancia, deviene ahora esta unidad para sí, aún la esencia universal y su realidad singularizada, eleva ésta a aquélla y actúa éticamente, y hace descender aquélla a ésta y lleva a cabo el fin, que sólo la sustancia pensada; hace surgir como su obra y, con ello, como realidad, la unidad de su sí mismo y de la sustancia.”*³⁶

La conciencia, es la piedra angular de la disolución de la armonía. Es decir, lo individuos asumen su particularidad por medio del desarrollo de su autoconciencia, que es al mismo tiempo conocimiento de su ser con respecto al medio,- la ontología de la *polis*-, aunado al contacto con otras conciencias; lo que pone a los sujetos sociales en presencia de diversas realidades que no les son ajenas y, que deviene en el estallido de la intersubjetividad social. Jean Hyppolite, refiere al respecto, *“La toma de conciencia de la vida universal por el hombre es una reflexión creadora. Si para Schelling la vida es un saber que todavía se ignora, el saber una vida que se sabe a sí misma, de manera que la identidad de ambas es la intuición filosófica, para Hegel la reflexión de la vida en el saber constituye sólo el espíritu, y dicho espíritu está más arriba que la Naturaleza, precisamente porque es la reflexión.”*³⁷ En este sentido, la conciencia y su praxis, reúnen en Hegel, la semilla y germen de la disolución de la Armenia en la *polis*; ya que la conciencia una vez, investida de sí en los sujetos sociales no puede ser cegada definitivamente, por más que se generen condiciones para la alienación de la conciencia, siempre existirán individuos que trasciendan a tales alienaciones y hagan de la reflexión la construcción de nuevas expectativas de cambio social. Un ejemplo de ello, implica la línea histórica de la lucha y conquista de los derechos políticos del hombre en la modernidad y, que Hegel, utiliza para derribar los planteamientos del derecho natural; por lo tanto, la ruptura del ethos que había sido impuesto a los sujetos sociales, es la génesis de la conquista histórica de los derechos políticos y del advenimiento de la sociedad civil como un espacio social diferenciado y autoorganizado en la modernidad.

Nos hemos referido al espíritu, como la evidencia de la construcción cultural de la *polis*; pero, en lo sustantivo, vale pensar en el espíritu y su concreción cultural, como un espacio de la conciencia y del roce con la exterioridad. Lo universal entonces, no se puede edificar sin la presencia de lo singular; no hay espíritu o bien entramados culturales, si no es por la suma de las particularidades³⁸, que lo mismo se edifican en el arte que en la política. Por ello, resulta

36 G. W. F. Hegel. Fenomenología del Espíritu. Pp.261-262.

37 Jean Hyppolite. Génesis y estructura de la Fenomenología del Espíritu de Hegel. Pp. 135-136.

38 Nos hemos referido a que la “ley divina”, en donde el hombre puede expresar su particularidad; quedó en el ethos de la *polis*, como una comunidad residual; en donde los sujetos sociales vivían la irrealidad de la unión familiar, al respecto,

contradictorio en la *polis*, subsumir los intereses particulares en torno al interés universal, que se impone y opone a la voluntad de cualquier manifestación individual y aislada del tejido social, que no pueda ser incorporada como sustento del ethos y su universalidad; al respecto señala Bernard Bourgeois, “*El hombre se deja dominar por el poder político despótico con tanta mayor facilidad cuando que su interés se orienta en otra dirección y que, en este otro de la esfera política, la esfera religiosa, se justifica y consagra el mismo espíritu de su misión.*”³⁹

En suma, la edificación del orden social de la *polis*; intentó hacer de la vida ética, una realidad inmutable, en donde el orden público encerraba a los hombres, quienes no encontraban posibilidades de expresión individual y, mucho menos de trascendencia social al margen del orden universal. La dicotomía *polis-oikos*; puso de manifiesto el carácter residual de la esfera privada contenida en la “ley divina” y, la supeditación del orden privado respecto al público, maniató la voluntad del ciudadano, que no podía renunciar o sustraerse de la realidad universal; por ende, la realidad sólo es producto de esta eticidad monolítica, que embarga a cualquier esfera de desarrollo e interacción humana.

Este escenario del orden social de la *polis*; deviene en una serie de contradicciones de las cuales, la fundamental oscila en la negación de la consciencia individual, en la medida que tal consciencia no sea concebida como factor de desarrollo y engrandecimiento de la *polis*. Pero, sí los individuos han arribado a la conciencia de sí,-como admite Hegel-, y, la evolución social se ha manifestado enriqueciendo la cultura, en diversos aspectos del desarrollo humano, nada impide que los hombres puedan cuestionar y criticar el orden en el cual se desenvuelven; cuestión, que evidencia que la vida ética, concebida como una imposición del orden público frente al privado, comienza a minar las posibilidades de integración de los individuos, los cuales encuentran sus vidas indiferenciadas de lo colectivo y, sus apetitos y pasiones, sujetas a las necesidades del orden universal. Por ello, cuando la *polis* hace del ethos, el conducto prescriptivo de la realidad, cualquier manifestación social o individual, que no atienda a los intereses de la “ley humana”, queda decapitada y los individuos están en peligro de caer en las sanciones del orden normativo y, de la censura social.

La realidad social entonces, sólo es tal, en la medida que se encarna en el orden universal. Las formas residuales como la familia y su organización; pertenecen a una dimensión irreal, hasta que se topa con la *polis*; que en lo sustantivo es el espacio de la realidad. Tales condiciones, niegan al tiempo, la voluntad de los sujetos sociales para pertenecer al orden universal; por lo que el trabajo del ethos, es también la presencia de un orden que aliena socialmente, ya que la normatividad no es suficiente para contener las contingencias sociales,

Rubén Dry, señala en su obra, “La odisea de la conciencia moderna”: “*La particularidad se encontraba encerrada en la familia. Allí estaba el hombre como consanguíneo. Allí se encontraban la mujer y los niños. La particularidad como tal es irreal, pues la realidad pertenece a lo universal. El hombre sale de la irrealidad de la familia hacia la realidad de la polis. Como ciudadano es real. El niño tendrá el momento de salir de la irrealidad a la realidad. La mujer no podrá saltar el muro de la irrealidad.*”³².

39 Bernard Bourgeois. El pensamiento político de Hegel. P.35.

por menores que puedan resultar. Pero sí la voluntad individual queda subsumida ante el orden universal; tampoco existe posibilidad de que los individuos manifiesten un grado elevado de diferenciación social, porque todo se hace uno y, lo comunitario es la única expresión válida del orden social; aunado a ello, cabe pensar que las labores productivas, revisten un carácter de complejidad menor, se encuentran menos tecnificadas que a diferencia de las sociedades modernas, por lo que las relaciones sociales que devienen de estos procesos, también suelen ser menos complejas.

De igual manera, como resulta contradictorio el hecho de que los hombres provistos de consciencia, no puedan apear a su individualidad como parte de la realidad, sí esta no está al interior de la *polis* y, desde luego de lo comunitario; el hecho de que sus derechos políticos les hayan sido conferidos y no sean producto de una conquista social, los encierra en un orden político el cual no resulta revocable y hace de la vida de los hombres libres e iguales, un producto de lo universal y no a la inversa. Es decir, la construcción de la cultura como tal, obedece al orden comunitario expresado en la *polis*; lo mismo el derecho que el arte o la política, obedecen a un orden comunitario, las expresiones individuales quedan subsumidas a este orden y, por lo tanto no existen, sino de manera limitada o residual, inclusive, la muerte que es capaz de desposeer de la voluntad del libre obrar en bien de la comunidad al individuo, es desconocida sino es incorporada al honor de la comunidad; este tránsito funebre, lo lleva a cabo la familia, quién incorpora la singularidad vacía del muerto al honor de la comunidad, al respecto Hegel, señala al denotar la acción de la familia: *“aparta del muerto esta acción del deseo [Begierde] inconciente y de las esencias abstractas que lo deshonorra, pone su obrar en lugar de aquella y desposa al pariente con el seno de la tierra, con la imperecedera individualidad elemental; lo hace miembro de una comunidad que, más bien, domina y mantiene sujetas las fuerzas de las materias singulares y las bajas vitalidades que trataban de abatirse sobre el muerto y destruirlo.”*⁴⁰

La vida y la muerte; el honor y el deshonor; la realidad y la irrealidad; pasan por el filtro de una eticidad que sólo atiende a lo universal, a la comunidad por la cual la *polis*, cobra sentido en el momento de la universalidad, que es comunidad, que es la *polis* como única posibilidad de establecer un mundo real. La individualidad se encuentra enclaustrada, su momento climático que se encarna en la autoconsciencia, pero esta, parece ser sólo un saber engañoso y, ha sido relegada y no reconocida legalmente; en términos reales e inclusive prescriptivos, la individualidad es un artificio del mundo moderno. Hegel, refiere en relación a la individualidad en la *polis*; *“En este reino de la individualidad singular vale, de un lado, solamente como voluntad universal y, de otro, como sangre de familia; este singular sólo vale como la sombra irreal.”*⁴¹ En este sentido, la disolución de la armonía, pasa por la barrera infranqueable de la prescripción de un ethos, que ha maniatado a la voluntad y, la ha marginado a un espacio de manifestación residual, como lo es la familia. El deber ser,

40 G. W. F. Hegel. Fenomenología del Espíritu. P. 333-334.

41 Ibidem. P. 342.

resulta entonces una posibilidad infranqueable para la realización de la voluntad individual; la autoconsciencia entonces, es presa de un orden social monolítico, del cual nadie puede escapar y, que va más allá de la vida, ya que la misma muerte merece el reconocimiento del orden universal y en concreto, de las tareas públicas⁴².

El sustento prescriptivo que reviste la vida ética en la *polis*; va más allá de la orientación de un criterio, es en lo profundo, el uso de un orden normativo que deviene de la comunidad y para la comunidad, que se impone y subsume a lo individual y, que se torna infranqueable para el desarrollo de la vida. Entonces, la voluntad encarnada en autoconsciencia, no tiene mayor crédito, que un momento engañoso del ser, de la individualidad subsumida y violentada por el orden universal. Por ende, la certeza y los roles sociales, se erigen como roles de lo comunitario y para lo comunitario; el ciudadano es en cuanto al orden universal, no es la *polis*, la que deviene de la integración social, sino, la integración social la que es posible en la medida en que es producto del orden universal. En torno a la integración social, Jean cohen argumenta, “*la pluralidad y la diferenciación fueron integradas drásticamente en un modelo que presuponia un único cuerpo solidario organizado, homogéneo, de ciudadanos capaces de actuar totalmente unidos.*”⁴³

El colapso y disolución de la armonía de la *polis*; implica la negación de la posibilidad de la consciencia individual, como potestad emancipadora de los hombres frente al orden universal y, pese a que Hegel, considere la idea de subreptir el orden y el posible conflicto entre lo singular y lo universal, como una cuestión irracional, ello, no implica que el conflicto haya estado ausente en la *polis*. El orden social, no permite el desarrollo individual, sí este, no tiene un impacto en la comunidad; por lo que las actividades humanas y la edificación misma de la cultura le pertenecen al desarrollo universal, por lo que la voluntad individual queda supeditada a las necesidades de la comunidad, volviéndole tal realidad contradictoria, ya que los intereses individuales quedan contenidos de forma residual en el orden social, postrados en el quehacer familiar y, en el mejor de los casos, yuxtapuestos en el orden universal. La disolución de la armonía, es también la negación de la diferenciación social, su complejidad reducida a la irrealidad de lo privado, a la negación de la necesidad de un espacio social emancipado del orden público y la posibilidad de crear asociaciones voluntarias, al margen del orden concreto de la *polis*; orden que habrá de sucumbir ante los desencuentros y antagonismos de una eticidad autodestructiva que niega el derecho a la particularidad subjetiva y, en la medida que de manera prescriptiva negó el aspecto fundamental del desarrollo humano, la conciencia y, habrá de propiciar a construcción de un espacio diferenciado en el Estado Moderno, tanto del mercado como de lo público, que hoy denominamos, *Sociedad Civil*.

42 La postura de Creonte en la tragedia de Antígona, al negar los honores de entierro a Polinices; es la evidencia de que el ethos no sólo gobernaba la vida, sino también la muerte de los individuos, los cuales supeditaban su existir al orden universal.

43 Jean Cohen. *Sociedad civil y teoría política*. P. 114.

REFERENCIAS

- ARISTÓTELES. La Política. Paidós. 2004.
- BECKER, Ernest. La lucha contra el mal. F. C. E., 1985.
- BOURGEOIS, Bernard. El Pensamiento Político de Hegel. Amorrortu, 1977.
- CASSIGOLI, Rossana. (Coordinador). Tradición y emancipación cultural en América Latina. S. XXI., 2005.
- CERTEAU De, Michel. La invención de lo cotidiano I. Universidad Iberoamericana, 2000.
- CERTEAU DE, Michel. La escritura de la historia. Universidad Iberoamericana, 1993.
- COHEN, Jean. Sociedad Civil y Teoría Política. F. C. E., 2002.
- DAHL, R. La Poliarquía, en Diez textos básicos de Ciencia Política. Ariel, 2001.
- DRY, Rubén. La Odisea de la Conciencia Moderna. Ed. Biblos, 1999.
- FREUD, Sigmund. El malestar en la cultura. Alianza, 1985.
- HEGEL, G.W.F. Filosofía del Derecho. Universidad Nacional Autónoma de México, 1985.
- HEGEL, G.W.F. Fenomenología del Espíritu. Aguilar. 2005.
- HYPPOLITE, Jean. Estructura de la Fenomenología del Espíritu de Hegel. Ed. Biblos, 1978.
- INORAN Antaki. El pueblo que no quería crecer. F.C.E. 2005.
- LINDBLOM, Ch. Democracia y Sistema de Mercado. F.C.E., 2000.
- MARX, Karl. El Capital. F. C. E., 1986.
- MARX, Karl. La Guerra Civil en Francia. F. C. E., 1985.
- OLIVES Puig, José. La Ciudad Cautiva. F.C.E. 2006.
- PUTNAM, R. Making Democracy Work: Civic Traditions in Modern Italy. Princeton. University Press, 1993.
- PLAMENATZ, John. La Ideología. F. C. E., 1985.
- RIEDEL, Manfred, et al. Estudios sobre la Filosofía del derecho de Hegel. Centro de Estudios Constitucionales, Madrid, 1985.
- ROUSSEAU, J.J. El Contrato Social. F. C. E., 1985.
- SAUCA Cano, José María. La ciencia de la asociación de Tocqueville. Centro de Estudios Constitucionales, 1995.
- SARTORI, Giovanni. La Política. F. C. E., 1992.
- SERRANO Gómez, Enrique. Filosofía del conflicto. Biblioteca de Signos, 2001.



Hidalgo, población y democracia

Asael Ortiz Lazcano

Coordinador

Se terminó de imprimir en el mes de marzo de 2011,
Bajo la coordinación, en su producción e impresión, de
Alejandro Castillo de la Cruz,
Norte 1-j, Núm. 4523, Col. Guadalupe Victoria CP 07790, México, DF
El tiraje fue de 1,000 ejemplares